



創主 | 世界華商投資基金會 World Chinese Business Investment Foundation

合辦 | 世界華人協會

協辦 | 文匯報、紫荊雜誌社、香港《鏡報》

第十四屆

世界傑出華人獎

The 14th World Outstanding Chinese Award

第四屆世界傑出華人藝術家大獎

The 4th World Outstanding Chinese Artist Award

2015年9月23日(星期三) 下午二時正 假 香港會議展覽中心 演講廳I舉行



楊培東 教授
Prof Yang Pei Dong
世界100位傑出青年領袖
美國科學基金會 (NSF) 傑出獎、沃特曼獎
(美國海軍海軍獎章)



歐陽自遠 教授
Mr Ou Yang Zi Yuan
「維維之父」
國家天文學高級顧問
中國探月工程總導小組高級顧問



陳達文 博士
Dr Chen Darwin
香港聯合國際科文館館長
香港大學東亞學系系主任



梁貫成 教授
Prof Leung Koon Shing, Frederick
香港大學教育學院發展基金教授(數學教育)
國際數學教育發展基金學術顧問
(數學教育界資深專家)



袁隆平 院士
Mr Yuan Long Ping
中國「雜交水稻之父」
湖南農業學院院長
國際水稻工程技術研究中心主任

第十四屆

世界傑出華人獎

世界華商投資基金會於2003年創辦的「世界傑出華人獎」至今已舉辦了十三屆，獲獎者已超過二百多名。

歷屆的「世界傑出華人獎」得獎者均為各專業、各界的佼佼者，他們無不靠傑出的貢獻而贏得非凡的成就，其中包括諾貝爾獎得主、政界、商界、科研界、教育界、傳媒界、文學界、影視界等知名人士。共同見證社會的認同及尊敬，並分享獲獎者的光輝時刻，永遠載入世界傑出華人光輝史冊上。



吳歷山 醫生
Dr Ng Alexander
香港執業醫師、中國
北京市政府「海外、十一」專家



趙慧君 教授
Prof Chiu Wai Kwan, Rossa
香港中文大學醫學院助理院長(研究)
中國海洋科協
香港十大傑出青年



娘 本 大師
Master Niang Ben
中國十大傑出
廣東省物產館廣東民俗館代辦處負責人



馬志堅 先生
Mr Ma Chi Kin
世界功夫武術段位證書評審員
世界功夫武術段位證書主席



陳煒文 博士 JP
Dr Raymond Chan JP
美國國際有限公司集團副主席兼行政總裁
廣州國際發展委員會

全球華人頒獎盛典



陳正欣 博士
Dr Chan Ching Yan, Daniel
四川國際貿易有限公司董事長兼總經理
中國人民政治協和會議委員



陳昌 博士
Dr Chen Chang
浙江和泰天然氣開發有限公司總經理(上海)
全國優秀企業家



張鍾麗 博士
Dr Cheung Chung Lai Seung
Lisa's Collection 董事長
9430區註冊「2005年百萬才女」



黃偉文 博士
Dr Huang Wei Wen
中國華商國際汽車城董事長
廣東省電子商務協會會長



葉恭正 博士
Dr Ip Kung Ching, Paul
KC Motorgroup Ltd 行政總裁
仁濟醫院董事會主席



古巨基 博士
Dr Ku Kui Kei
香港十大傑出青年
樂壇巨星、影視界精英
A Big Cake Co Ltd-Alice Wild Luscious 主席兼執行總裁



鄒倫倫 博士
Dr Zou Lunlun
廣州華商會授予華人之星獎
香港警察學院授予文化貢獻特別獎
第四屆世界傑出華人藝術家大獎



曾志龍 博士
Dr Kyan Su Lone
中國城集團有限公司
福建廈門市政府參事



林曉輝 博士
Dr Lin Xiao Hui
康達集團控股有限公司(上海)主席
廣東省深圳市政府參事



施清成 博士
Dr Shih Ching Hsien
大和證券集團創辦人兼董事長
香港中小企業發展局內地市場
拓展委員會主席



唐苑雯 博士
Dr Tang Yuan Wen
山東省電力局電力局有限公司董事長
優秀福利發明者



黃可愛 博士
Dr Wong Ho Oi
澳門經濟發展局有限公司董事總經理
廣東江門對外經濟發展局



汪恩光 博士
Dr Wong Yan Kwong
連加集團主席
香港紅十字會主席



鄒倫倫 博士
Dr Zou Lunlun
廣州華商會授予華人之星獎
香港警察學院授予文化貢獻特別獎
第四屆世界傑出華人藝術家大獎

第四屆

世界傑出華人藝術家大獎

為表彰世界各地華人藝術家對文化藝術和人類文明發展的卓越貢獻，對中國文化和世界文化交流做出的努力，以表揚他們在文化藝術上的獨特才華和創意，特頒發世界傑出華人藝術家大獎。世界傑出華人藝術家大獎頒發的目的是表彰中華民族的藝術和文化，以加強世界各民族文化和藝術的交流，表揚世界傑出的華人藝術家在藝術和文化領域中的成就和貢獻。



陳復禮 先生
Mr TChan Fou Li
第五、六、七、八及九屆全國政協委員
香港特別行政區政務發展局副局長
攝影大師



踪萍 大師
Master Zong Ping
《當代中國》藝術顧問
南京財經大學特聘教授
南京中山書院名譽院長



郭迪康 博士
Dr Kwok Ti Hong
中國攝影家協會副會長
大中華國際博覽館副院長兼藝術總監



范融 先生
Mr Fan Rong
廣東省金天馬畫家
中國國家畫院畫家
中華工商管理學院特聘教授



朱鑫培 先生
Mr Zhu Xin Pei
上海工藝美術學院教授
中國國畫研究院院士
國畫藝術家

排名不分先後



旅美的傑出中國人成就毋庸置疑，其中在美國科學研究領域，一直盛產傑出的華人，國際頂尖納米材料學家楊培東便是其中一名佼佼者，他憑着刻苦工作、善於思考、鍥而不捨的科研精神，對研究納米光子學的貢獻，研製出第一個納米導線雷射器，同時在半導體納米線和異質結構研究中採用創新性合成和裝配工藝，並將成果應用於基於納米線的光電、熱電、太陽能轉化和納米流體之中。

■香港文匯報記者 陳濤



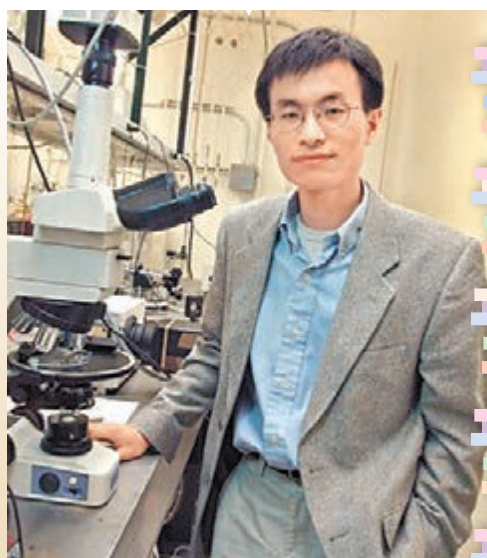
■近年，楊培東常獲內地大學邀請出席大學科研講座

客戶提供圖片

楊培東 院士

國際納米材料學家 刻苦科研華人之光

個人名片



美國加州大學伯克利分校化學系終身教授
2004年獲得美國材料學會青年科學家大獎
2007年獲得艾倫·沃特曼獎
2011年入選「全球頂尖100名化學家」榜單第十位
2011年入選「頂尖100名材料科學學家」榜單第一位
2014 榮獲湯森路透集團物理引文桂冠獎
2015 榮獲歐尼斯特·奧蘭多·勞倫斯(Ernest Orlando Lawrence)獎



■中國科學技術大學邀請楊培東出席「培東實驗基地」及「培東實驗班」揭牌儀式。 客戶提供圖片

中國科技發展全世界矚目

醉心於探索納米世界的楊培東，雖身在大洋彼岸，但對於中國的科研環境，仍然保持關注，在楊培東看來，中國高等教育越來越國際化，到內地科技大學工作的外國學者也越來越多，這些海外學者把到中國工作視為一個機遇。「創新跟制度很有關係，例如上海科技大學是中國第一個實施常任教授制度的大學。一所新的高校，可以從頭試驗這樣的制度，做一塊試驗地，看看能不能成功，成功的話可以推廣。」

楊培東認為，中國科研經費投入每年以兩位數的速度增長，基礎設施已經很好了。楊培東說，過去十多年裡，中國已有許多科研成果，但如果把科研軟環境建好，中國在基礎研究方面的突破會越來越多，「中國是能夠出大師的，但需要靜下來，不要急躁」。他強調：「近十年來，中國的科技發展全世界矚目，在某些領域的發展速度甚至超過了西方國家。」他指，在世界範圍內，華人的影響越來越大，在科學界，華人投入了巨大的精力與物力，在物理、生物、化學、材料學等基礎領域均取得了重大成果、綻放光彩。



■楊培東出席中國名師講座

客戶提供圖片

祖 籍江蘇的楊培東，1971年出生在蘇州相城區元和鎮。1988年畢業於木瀆中學，1993年獲中國科學技術大學化學學士學位，其間獲郭沫若獎學金。1997年獲哈佛大學化學博士學位。1997-1999年在加州大學聖塔芭芭拉分校從事博士後研究。1999年至今，先後任美國加州大學伯克利分校化學系助理教授、副教授、教授，是該校化學系歷史上受聘終身教授的四位華科學家之一。

開闢研究空白領域

1993年夏天，年僅22歲的楊培東從中國科技大學應用化學系畢業後，走出合肥來到波士頓，開始了四年哈佛之旅。一直以來，楊培東對於世界最前沿的科學問題充滿好奇心，希望解決一些尚未解決的問題或尋求領域的更大突破。「我在哈佛就讀研究生二年級之後，開始從事研究原創性半導體納米導線領域，那時幾乎所有人都在做碳納米，我們做的是塊空白，這時要想清楚，這是個原創的方向，沒有人去做，但是敢不敢領頭去做。」楊培東表示自己當時在哈佛時就決定要衝進這個領域中。

不同時代的科研均產生風潮，但在他看來，從事科研的年輕人如果一直是跟風，就沒有其他的方向，楊培東儼然對自己當初的選擇非常滿意。「當時我們就想能不能開闢一個自己的方向，現在回頭看二十多年前，這是一個非常好的決定，我們在二十年內把半導體納米導線領域做得非常大。」在哈佛大學，楊培東攻讀的是化學博士學位，師從著名材料科學家查爾斯·利伯教授。「在哈佛的四年對我的影響非常深刻。一開始的學習很不容易，語言障礙是第一難關，但是，等這個關闖過了，學習也就很輕鬆了。」楊培東憶述指，當年很重要的一點是在哈佛學會了做科學研究，「例如，如何找出重要的科學問題，如何去解決這些問題，以及如何同時進行多項任務等；這些經歷對於我在伯克利開



■楊培東成為在美國拚搏的新一代典型傑出華人 客戶提供圖片



■楊培東的研發團隊在美國納米研究領域獲認可地位

客戶提供圖片

始獨立的學術生涯非常重要。」

據悉，由於美國化學界有個規矩，學生畢業後一般不直接留校做教授，而必須先赴其他大學或研究機構進行磨練；因此，楊培東當年告別哈佛之後，從東岸移師西岸，來到加利福尼亞大學聖芭芭拉分校從事博士後研究。儘管此博士工作只持續了一年半，但這一經歷對於楊培東的職業發展至關重要。

1999年，楊培東與大約20所美國頂尖大學面談，最終得到近10所大學的工作邀請，他選擇了伯克利大學，受聘為該分校化學系助理教授、副教授、教授，四年後被聘為終身教授。楊培東從聖芭芭拉到伯克利，路程並不遙遠，但是，對楊培東來說，這次遷移是巨大的跨越，因為，這標誌着楊培東在美國完成了從學生到大學教授的轉變。當時，楊培東在大學的實驗室一直從事半導體吸收太陽能的相關研究，學生組成的研究組，其中保證有幾名來自亞洲的學生，他們大部分來自中國和韓國，不少學生在他的帶領及熏陶下從事研究。

楊培東作為在美國拚搏的新一代典型傑出華人，深感做科研的過程中遇到困難是難免的，「如何從不成功的實驗中學東西，然後再把實驗重新設計」，面對困難，楊培東很淡然，他舉例指，自己已花了十多年研究人工光合作用，當中實驗時會中斷，然後再重新找新的方向，從科研中找到樂趣，從失敗中學到東西！

在他看來，有原創思維和做領頭人的勇氣，他預測能夠用電流啟動納米雷射器，才能開闢新的領域，有助於提高電腦存儲量，最終可能被用於鑒別化學物質、提高電腦磁片和光子電腦的資訊存儲量等。

深信堅持可以成功

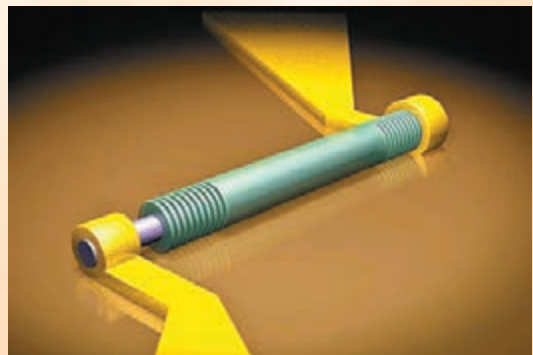
納米技術是20世紀90年代出現的一門新興技術，是在0.10至100納米(即十億分之一米)尺度的

空間內，研究電子原子和分子運動規律和特性的嶄新技術。納米技術在醫療、化工、電子等領域有極高的應用價值。為了研製納米線，楊培東和他的同事利用特殊的反應器，先在裡面將黃金或其他金屬的薄膜熔化，以形成納米尺度的微滴。然後，向它們發射矽烷之類的化學蒸氣，使其分子分解。這些分子以短序列使熔化的納米微滴飽和後，便形成了納米結晶。隨着更多的蒸氣在金屬微滴上的分解，結晶就會像一棵樹那樣往上生長。

楊培東在納米導線方面的開創性研究，其研究小組在納米導線上製造出了世界上最小的雷射器——納米雷射器；他表示，希望今後能夠用電流來啟動納米雷射器，這樣納米雷射器就能用於光電信息領域。而最終，他預測納米雷射器有可能被用於鑒別化學物質、提高電腦磁片和光子電腦的資訊存儲量等。楊培東所研究的納米線在數據存儲和光計算方面有着重要作用。

刻苦工作、善於思考、鍥而不捨是楊培東長期的科研精神，當時的他深信堅持這幾個因素，加上一路上的名師指點，足可以是他成功的基礎。從加入加州大學伯克利分校的那年起，楊培東和他的研究小組在納米導線上製造出了世界上最小的雷射器——納米雷射器。今年4月17日，楊培東團隊在人工光合作用方面取得劃時代(Game-Changing)的科研成果，有望解決由二氧化碳引起的全球氣候變暖的這一科學難題。在這位納米科學家眼中，小小方寸之間卻有着無盡的可能，是個「美麗的小世界」，讓楊培東實現了一維半導體界面的接觸面積得以大大縮小，帶來巨大的應用潛力，在電腦器件、光電器件、化學和生物感測器等領域開創更廣的可能性。

經過20年的旅美科研歷程，楊培東教授再次回到家鄉，2014年4月28日，當選上海科技大學物質科學與技術學院院長。



■楊培東對納米線光子學的貢獻巨大，研製出第一個納米導線雷射器。 客戶提供圖片

入選同樣遴選標準的「頂尖100名材料科學學家」榜單第一位。2014年榮獲湯森路透集團物理引文桂冠獎，被著名資料提供商湯森路透列為諾貝爾獎熱門人選。

青年科學家獲獎纍纍

如果說，楊培東於28歲之齡就成為加州大學伯克利分校教授已經足以令人欽佩，那麼當年在《科學》發表刊登的論文，進一步證明當時他的才華，奠定了他在美國納米研究領域的主力軍地位。楊培東是當今國際頂尖的納米材料學家，楊培東的科研成果獲得了一系列殊榮，其中包括2001年獲得的阿爾弗雷德·斯隆獎和2002年的貝克曼青年研究員獎。2001年以來，楊培東領導的研究小組接連在美國《科學》和英國《自然》等權威科學期刊上發表有關納米材料的論文，他本人多次獲得各種科學獎金和榮譽，成為美國和世界納米研究領域的明星。及後的《科學》報道說，楊培東的研究小組在只及人類頭髮絲千分之一的納米導線上製造出了世界上最小的雷射器——

納米雷射器，這一發明將有可能用於未來的光子電腦。

2002年，楊培東領導的小組在美國《納米通訊》雜誌上報告說，他們已成功地找到一種製造「多層結構」納米線的方法，能夠使矽和鎢這兩種不同的材料交織組成單根納米線。這種納米線耐久、性質一致，有優良的熱電性能，技術應用前景廣闊。及至2003年被美國《技術評論》雜誌列入「世界100位頂尖青年發明家」行列；2004年獲得美國材料學會青年科學家大獎；2007年，楊培東被美國科學基金會授予業內稱為「青年諾貝爾獎」的艾倫·沃特曼獎；2011年入選湯森路透集團依據過去所發表研究論文的影响因素而確定的「全球頂尖100名化學家」榜單第十位，同時



去年10月10日，在湖南省懷化溆浦的一片稻田裡，超級稻百畝片平均畝產達到1,026.7公斤，「雜交水稻之父」袁隆平院士再次刷新了自己的畝產紀錄。

1973年，袁隆平率領科研團隊在世界上首次育成三系雜交水稻，雜交水稻王國的大門自此被開啓。在數十年的科研探索中，袁隆平實現了水稻畝產從不足300斤（150公斤）到畝產超越1,000公斤的飛躍，解決了十多億人的吃飯問題，用沉甸甸的稻穀回答了世界「誰來養活中國」的疑問。目前，中國的雜交水稻已在世界上數十個國家和地區進行研究和推廣，並在多地進行了大面積的商業化種植。袁隆平向本報記者說，「我有一個夢，希望在不久的將來，全球能夠有一半的稻田種上中國雜交水稻。」

■香港文匯報記者 李青霞 譚錦屏 報道



■只要是水稻栽種的季節，袁隆平每天都要到稻田裡走一走，看一看。

袁隆平院士 雜交水稻之父 助全球免飢餓

個人名片



1978年 全國科學大會獎
1981年 國家技術發明獎特等獎
1985年 創造與發明獎傑出發明家
1987年 聯合國教科文組織的科學獎
1988年 英國Rank基金會頒授農學與營養獎
1991年 國家科技進步獎
1993年 美國Feinstein基金會頒授世界飢餓(研究)榮譽獎
1994年 何梁何利基金獎
1995年 聯合國糧農組織的糧食安全保障榮譽獎
1996年 日本日經亞洲獎
1997年 獲頒雜種優勢利用傑出先驅科學家稱號
1998年 日本越光國際水稻獎
2001年 首屆國家最高科學技術獎
2001年 菲律賓拉蒙·麥格賽賽獎
2002年 越南農業和農村發展榮譽徽章
2004年 世界糧食獎
2006年 當選美國國家科學院外籍院士
2008年 中國著名科學家獎
2010年 榮獲澳門科技大學榮譽博士學位
2010年 法國最高農業成就勳章
2011年 獲得馬哈蒂爾科學獎
2014年 國家科學技術進步獎特等獎



■出席第二屆隆平論壇並發表演講

在培養人才方面，袁隆平也傾盡所能。他把自己獲得的獎勵獎金、顧問費捐獻出來，設立面向全國農業方面的獎勵基金、資助研究課題。1994年6月，在紀念雜交水稻研究30周年之際，「袁隆平雜交水稻獎勵基金會」正式成立，後更名為「湖南省袁隆平農業科技獎勵基金會」，基金會主要是以獎勵和資助的形式，促進農業科學研究、農業教育、農業技術推廣事業的發展和農業優秀人才的培養，目前基金已經擴展到1,800萬元。

多年來，袁隆平還把自己在聯合國的技術顧問費、研究中心和美國水稻技術公司合作所得的個人顧問費捐出來，作為湖南雜交水稻研究中心的「所長基金」，專門用於資助科研人員，特別是年輕人立項的有潛力的科研專案，累計捐資已達100萬元之多。

此外，袁隆平還多次慷慨解囊，支持教育事業，支持全國各地的求助者。他向江西德安一中、武漢博學中學、南京師範大學附中分別捐資3萬或10萬，作為鼓勵學生努力進取的獎學金。

為了培養國外的技術人員，袁隆平每年都出國指導，奔走於世界各地傳授技術，美國、日本、菲律賓、印度、越南、緬甸等國的土地上，都留下了袁隆平的足跡和汗水。

袁隆平還在湖南雜交水稻研究中心、國家雜交水稻工程技術研究中心陸續舉辦國際雜交水稻培訓班，培養了大批雜交水稻人才。據統計，中國在亞洲、非洲和拉美的60多個國家，已經培訓了3,000多名研究、技術人員。

袁隆平，江西德安縣人，1930年生於一個知識分子家庭。6歲前，因時局動盪，他隨父母顛沛在北平、天津、漢口、德安等地，後在漢口、湖南、四川、重慶等地讀書。19歲時，袁隆平考入重慶北碚夏壩相輝學院農學系，1953年畢業後被分配至湖南省安江農校教書。

打開雜交水稻研究之門

上個世紀60年代，是中國最困難的時期，路有餓殍的慘象讓袁隆平感觸極深。一次，他在安江農校實習農場早稻田中發現了一株「天然雜交稻」。自此之後，他就立志要通過農業科學技術讓中國人遠離飢餓。

1966年，袁隆平撰寫的《水稻的雄性不孕性》論文在《科學通報》上發表，這是國內第一次論述水稻雄性不育的論文，在業界引起轟動。袁隆平在論文中提出：「水稻具有雜種優勢，尤以籼梗雜種更為突出。」及「要想利用水稻雜種優勢，首推利用水稻的雄性不育性。」

袁隆平還在此文中作出預測稱，「通過進一步選育，可以從中找到雄性不育系、保持系和恢復系，實現三系配套，使利用雜交水稻第一代優勢成為可能，將給水稻帶來大幅度的增產。」



■與國際水稻研究專家交流

1970年，袁隆平帶助手李必湖和尹華奇到海南科考，李必湖和馮克珊在三亞發現了一株雄花敗育的野生稻，袁隆平將其命名為「野敗」。「野敗」的發現，成為袁隆平打開雜交水稻研究之門的「金鑰匙」。

隨後，國家科委把雜交稻列為中國重點科研項目。1973年，43歲的袁隆平突破性地地在世界上首次培育成功了「三系」雜交水稻，將水稻產量從每畝不足300斤（150公斤）提升到了500公斤以上。

1976年，雜交水稻開始進行大面積推廣，全國種植面積達到208萬畝，增產全部在20%以上。1981年，袁隆平被授予新中國第一個、也是迄今為止唯一一個國家特等發明獎。

超級雜交稻連創畝產奇跡

雜交水稻的問世不僅在很大程度上解決了中國人的吃飯問題，而且也為解決下個世紀可能出現的世界性飢餓問題提供了法寶。國際上甚至把雜交稻當作中國繼四大發明之後的第五大發明，譽為「第二次綠色革命」，而掀起這場革命的正是袁隆平。1982年，國際水稻研究所所長史瓦敏納森宣稱：中國科學家袁隆平為世界「雜交水稻之父」。



■袁隆平院士接受本報記者專訪並合影

但袁隆平對取得的成績並不滿足。1986年袁隆平又提出了雜交水稻育種方法從三系向兩系再向一系邁進的戰略設想。1987年，「兩系法」雜交水稻研究被列為國家「863」計劃項目。8年後，「兩系法」雜交水稻大面積生產，平均產量比「三系」增長了5%-10%。

當全國農業界的興奮還沒有離開「兩系法」，袁隆平又提出超級雜交稻分階段實施的戰略目標。2000年，超級雜交水稻畝產700公斤目標實現；2004年，800公斤目標實現；2005年，超級稻第三期試驗田達到900公斤；2014年超級稻第四期突破畝產1,000公斤。

袁隆平不斷在向一個又一個高峰發起挑戰。他說，中國目前的水稻種植面積大概是4.4億多畝，平均產量大概是畝產451公斤，其中雜交稻有2.5億畝，佔整個水稻面積的57%以上。

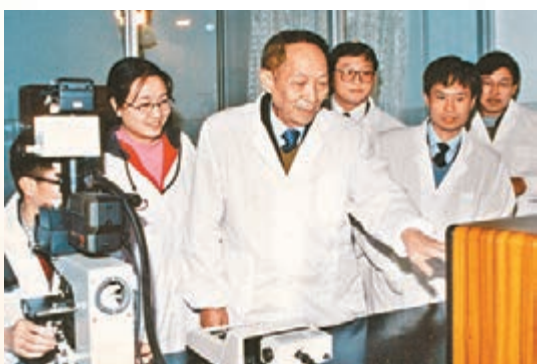
「雜交稻的品種產量是500公斤，就是1,000斤，在同樣條件下比常規稻增產20%以上，雜交稻每年增產的糧食，我們在國內可以多養活7,000多萬人口。」袁隆平續說，「全世界有22億多畝水稻田，15,000萬公頃，如果說其中一半，7,500萬公頃種上雜交稻，按每公頃增產2噸算，7,500萬公頃就增產15,000萬噸稻穀，可以多養活4億-5億人口。」



■袁隆平與國外水稻專家在一起



■出席中南大學隆平分院2014研究生畢業典禮



■關心科研後備力量的培養，圖為袁隆平與學生們在一起。



■在「南南合作」雜交水稻技術培訓班上為國內外水稻專家舉行講座

科技解決糧食及人口問題

關注中國糧食安全的同時，袁隆平也非常關注全球為飢餓所困的人。袁隆平說，目前，全世界有超過8億飢餓人口，全球平均每天有兩萬多人死於飢餓，其中近一半是兒童。

袁隆平認為，解決糧食和人口增長之間的矛盾，唯一的方法就是科技。他說：「目前全世界人口已經有70億，到了2030年就會達到80億，人口在增加，耕地在減少，唯一的出路就是通過科技進步，提高農作物單位面積的產量。」

而作為中國首創的農業高科技育種技術，雜交水稻正在悄然改變著世界。對此，袁隆平毫不謙虛地對記者介紹：「中國的雜交水稻在世界範圍內具有絕對優勢，遠遠超過了先鋒、拜耳、孟山都等國外公司的水準。」

記者了解到，從1979年首次走出國門，在美國開花結果開始，目前中國雜交水稻已在世界上數十個國家和地區進行了研究和推廣，其中亞洲的印尼、印度、菲律賓、越南、孟加拉、巴基斯坦，美洲的美國、巴西、烏拉圭等國家都已進行

了大面積的商業化種植。

從1995年開始，菲律賓把發展雜交水稻作為解決糧食和發展經濟的戰略決策來抓。2005年種植雜交水稻面積達37萬公頃，平均每公頃產糧6.5噸，比其他常規水稻平均單產高80%。嚐到甜頭的菲律賓政府，計劃到2007年發展雜交水稻100萬公頃，實現糧食自給。

印尼糧食多年不能自給，是世界最大的大米進口國。2001年，首批中國雜交稻在印尼5個省10個試驗點展開，單產普遍達到每公頃8噸以上，最高達12噸，而原來的常規水稻每公頃只有4.5噸。

在馬達加斯加，雜交水稻更是被當地賦予了「綠色希望種子」的稱號。截至2014年底，雜交水稻在馬達加斯加的推廣面積累計超過9,000公頃，平均每公頃產量為6噸，累計為該國貢獻約125萬美元的財政收入。

從亞洲到美洲，再到非洲、歐洲，增產優勢明顯的雜交水稻被冠以「東方魔稻」、「巨人稻」、「瀑布稻」等美稱，「雜交水稻外交」也



■讓雜交水稻走向世界是袁隆平的夢想。圖為袁隆平在菲律賓。

成為我國重要的外交品牌。

原美國總統農業顧問、普度大學名譽教授湯·巴萊伯格稱：「袁隆平為中國贏得了可貴的時間，他增產的糧食實質上使人口增長率下降了。他用農業科學成就擊敗了飢餓的威脅，他領導人們走向豐衣足食的世界。他把西方國家拋到了後面，成為世界上第一個成功地利用水稻雜種優勢的偉大科學家。」



世界知名的數學教育學者、香港大學教育學院梁貫成教授，多年來一直從事數學教育比較、東西文化對數學教與學的影響等多方面的研究，成就傑出，2013年，梁貫成教授成為首位亞洲學者獲得有數學教育「諾貝爾」稱號的「費萊登特爾獎」，印證了他傑出的學術成就，為港人增光，對促進東亞國家與西方國家數學教育群體之間的交流了解方面建樹良多。他提出儒家思想有利學生學習數學，從文化角度看數學成就與課堂教學的差異，提升內地對數學教育研究的重視，及開拓出研究新領域。

■香港文匯報記者 陳濤



梁貫成教授

數學教育權威

倡儒學助苦讀

個人名片

香港大學健泰基金教授（數學教育）
聖公會教育部委員
聖士提反書院校監
聖保羅男女中學校董
香港考試及評核局委員
香港數學教育學會顧問
科學館顧問



■梁貫成教授升讀聖保羅男女中時攝



■梁貫成博士到訪內地少數民族學童的居住地，發掘少數族裔學習模式的優勢，圖為他到訪貴州。



■梁貫成博士到訪南非學校，實地考察當地兒童學習情況。

成為長江學者講座教授，很大程度是梁貫成教授於過去數年，曾到訪國內部分少數民族學童的居住地，透過接觸，了解他們的生活和學習模式，發掘少數族裔文化優勢，藉以改善數學課程和教學法，協助他們融入主流數學教育，長遠盼能收窄與漢族孩子分數上的差距，並建構數學教育的理論框架，帶動中國數學教學研究氛圍和發展。

「中國少數民族學童的數學成績比漢族差，往往被誤會因為學習障礙所致，其實原因在於文化差異多於能力不及。」梁貫成教授以中國少數民族如苗族、侗族和布依族的小學生為研究對象。他發現指，布依族人的「符號感知能力」較漢族人強，但因為學校試題不特別使用他們熟悉的符號，影響了布依族學童的表現；苗族服飾的幾何圖案內藏數學元素，而侗族的建築亦涉及數學計算。當中，梁貫成教授發現，不論是苗族服飾、布依族的符號，還是侗族的建築均蘊含數學概念，故認為少數民族學童面對的學習困難是由文化差異引起，而非能力不足。

為了拉近差異的距離，梁貫成計劃與重慶西南大學合作展開為期二年，以三個少數民族的小學生為對象的研究，冀從少數族裔學童從小學習數學的困難與其文化的相互關係和影響，從文化入手探索改善數學課程和教學的方法，協助他們融入主流數學教育，未來有關研究將擴展至四川、雲南、貴州和甘肅等地的少數民族學生。



■梁貫成博士到訪印尼測試和觀課，了解東亞學生數學表現。

現年五十多歲的梁貫成教授，成長於十兄弟姐妹的大家庭，家中排行第八，自小他的數學天分已較兄弟姐妹出色；雖然家住荃灣區公屋，就讀的是普通小學，但父母卻十分注重他的學業，為了他得到更好的教育，安排他轉讀學費昂貴的名牌私校——滬島名校赤柱聖士提反小學，為的是希望他打好學業根基。

■梁貫成教授致力研究數學教育比較，研究如何培養學生學習數學的興趣。



恩師啟蒙數學天分

梁貫成教授憶述年少求學時的往事指，連續兩年在小學校內數學競賽奪冠，分別獲發一本相簿和一套圓規獎品表揚，是很大的鼓舞；小學畢業之後，梁貫成順利升讀聖保羅男女中學，遇上充滿教學熱誠的數學老師，令他對數學更添濃厚興趣。醉心數學加上指導有方，梁貫成教授在中學時名列前茅。「這位老師的教導方式專注又用心，其中一年更擔任班主任，這對我自己的影響很大，課餘時間，我會主動與老師討論數學難題。」

愛思考的梁貫成教授，年少時早知曉教育對自己有多重要，他坦言當年考入大學時，母親本來希望他就讀醫科，但他認清自己對解剖無興趣，始終專注數學。後來於港大數學系畢業後成為中學教師，再繼續進修投身數學教育界，在國際數學及科學趨勢研究(TIMSS)擔任研究員，至今已近20年。

研究數學教育比較

梁貫成教授致力研究數學教育比較，研究範疇還

包括如何培養學生學習數學的興趣，提升數學水平和素養等。他對不同地區學生的數學成績進行追蹤研究並探索成因，開始發現中國儒家思想對數學學習的影響尤其正面，這部分解釋了為何東亞學生的數學成績一直優於西方。

「我觀察到，由1995年至今，東亞國家及地區中的新加坡、韓國、日本、香港及台灣的學生在(TIMSS)的成績總是排前五名，此國家的共同點均受到儒家文化思想影響，但反觀東亞地區內其他國家如印尼和泰國則表現一般。」梁貫成教授留意到，近年國際性的數學測試及比賽中，東亞學生表現突出，整體水平明顯優於西方同輩，在他看來，此現象原來與中國傳統文化特別是儒家思想有密切關係。

他為解釋東亞學生數學表現較佳而作出的開創性研究獲全球讚賞，並為多項國際性研究所引用，包括國際教育成就評價協會的國際數學與科學趨勢研究及經濟合作與發展組織的學生能力國際評估計劃（簡稱PISA）；「不少人認為華人學習數學的能力比西方人強，在基礎數學方面，華人學生的表現確實不錯。於是，我便透過研究中西文化與數學學習的相互影響，發現儒家思想對數學教育的正面作用，並成功解釋東亞學生數學較佳的部分原因，在於文化中刻苦和重視教育的元素。」梁貫成教授開拓了新的研究領域：儒家文化思想怎樣影響學與教。

多方面測試觀課引證

為了引證研究成果，梁貫成教授透過多方面的測試和觀課，先從文化差異的角度出發，比較北京、香港和倫敦三地數學教學模式，發現地方傳統文化潛移默化地影響教與學。研究並解釋到東亞學生數學表現較西方理想，主因在於儒家文化重視教育和刻苦學習的態度。

「既然文化對學與教有正面影響，因此進行教育改革時更應將文化因素計算在內，我們也不應放棄自己的傳統文化優勢，在引入外地做法時要小心處理，否則變成惡果。」梁貫成教授強調指「文化只

有差異，沒有優劣」，而香港的教改不時參考外地經驗，提醒學界「全盘接受西方文化不一定有成效」。他進一步說明指，來自西方的「愉快學習」理論一直影響香港教育改革文化；「西方的個人主義太早將孩子定位，過早扼殺他的天分，但其實往往外國以學生發展個人優勢為主，太重視學生的興趣，但中國對學生期望和要求很高，當然中國學生的學習會辛苦，考試壓力很大，但得到的成績會更好。」梁貫成教授又以自己當學生的年代比較指，以前解答老師的數學難題，一做就做十多天；現今的學生用不上15秒解不出難題，已經選擇放棄，引證了香港教育受西方影響的例證。

一直呼籲學界以苦學態度求學問的梁貫成教授強調，「愉快學習」應該是建基於刻苦努力後所獲得的成果，而非單純上課開心即可。「中國不同地方的差異，例如上海、貴州，兩個地方存在一定的差異，但也不及英美國家與中國之間的差異。」他分析指，中西方對練習和背誦的看法也存在差異，西方的學習很強調從興趣中發展，但中國卻鼓吹背誦，兩者存在分別但不一定就是高低，「在數學教育上，有些知識是需要熟練掌握後才可以慢慢明白的，故此，我認為，學生除了靠單數學天分，更重要還需靠下苦功的底蘊才可成材。我更建議讓小學二、三年級的學生及早唸乘數表，以增強基礎發揮天賦。」



■梁貫成博士出席國際性數學教育會議



■2011年，梁貫成教授出席國際數學與科學趨勢研究及全球學生閱讀能力進展研究新聞發佈會。



■1984年，梁貫成博士帶領香港大學生赴廣州交流。

探索數學理論 屢獲國際榮譽

梁貫成教授於2013年獲國際數學教育委員會頒授全球數學教育界最高榮譽的「費萊登特爾獎」，他是首位獲頒此項國際殊榮的亞洲學者。該獎項是國際數學教育界最高榮譽；他以解釋東亞學生數學表現較佳而作出的開創性研究獲全球讚賞，並為多項國際性研究所引用，包括國際教育成就評價協會的國際數學與科學趨勢研究及經濟合作與發展組織的學生能力國際評估計劃（簡稱PISA）。在他看來，獲此獎項不僅是個人的榮譽，更是對香港、中國內地和亞洲學者的教育研究成果的肯定。

2014年，香港大學的梁貫成教授獲國家教育部「長江學者獎勵計劃」嘉許為年度其中一位長江學者講座教授，成為全國首位在數學教育範疇得獎人，以往長江學者多來自醫學和科技等領域，鮮有來自人文學科的學者，梁貫成教授認為，「國家不能只有科技發達而人文一片空白」，是次獲獎代表國家開始重視人文學科的研究。「我起初是審視中國文化有甚麼可以發揚的地方，傳統思想不止於考試合格，亦要光宗耀祖，成為一個學業進步的動機，特別有一次感受和體會很深，我的一個韓國朋友分享指，其岳母病重時，作為外孫的兒子在學

業上卻突然用功了，兒子向他解釋指想以用心在功課上令外婆開心，這例子反映儒家思想存在於亞洲，這方面在西方國家則比較少見。」梁貫成教授又指，研究的關鍵在於能否喚起足夠的中國學者對數學教育的關注。

繼數學與文化的研究後，梁貫成未來打算探索文字與數學的關係。他表示，根據研究，人腦用不同語言處理同一概念時，所使用的腦部位和腦部活躍程度有分別，現正計劃探究以中文學數和以英文學數的差異和影響。



■2013年，梁貫成教授獲頒「費萊登特爾獎」，學生們共慶賀。





中國科學院院士、中國探月工程首任首席科學家歐陽自遠，是中國天體化學領域的開創者；自上世紀六十年代初，他系統開展各類隕石、宇宙塵、阿波羅-17月球岩石、小天體撞擊地球誘發氣候環境災變與生物滅絕事件和比較行星學研究。1993年以來，通過10年的中國月球探測系統論證，2004年中國月球探測工程國家立項後，參與並指導中國月球探測的近期科學目標、有效載荷配置與長遠規劃的制訂，嫦娥1號、2號和3號相繼取得圓滿成功。多年來他還通過出版大量科普書籍作科普報告激勵青少年科學探索，這位年近8旬的長者是我國天體化學領域的開創者，大半生與探月結緣，被譽為「嫦娥之父」。

■香港文匯報記者 陳濤

歐陽自遠院士

「嫦娥之父」論證月球 中國天體化學開創者

■歐陽自遠身兼中國科學院地球化學研究所研究員、國家天文台高級顧問及中國月球探測工程首席科學家等。



個人名片

中國科學院地球化學研究所研究員
國家天文台高級顧問
中國科學院院士
發展中國家科學院院士
國際宇航科學院院士
中國科學家協會名譽主席
中國科學教育促進會理事長
貴州省科學技術協會名譽主席
北京大學等21所高校客座教授
貴州大學和天津理工大學名譽校長
中國探月工程科學應用首席科學家(2003—2009)
中國探月工程領導小組高級顧問(2009—)

1935年10月出生於江西省吉安市的歐陽自遠，祖籍江西上饒，來自一個開藥房的家庭。1952年考進北京地質學院(今中國地質大學)勘探系，成為該校第一屆學生。1956年畢業後，他留校當助教，並攻讀研究生。1957年初他又考取了中國科學院地質研究所礦床學副博士研究生。1960年中國科學院地質研究所礦床學研究生畢業後，為迎接中國空間時代的到來作準備，開展各類地外物質、月球科學、比較行星學和天體化學研究，獲全國科學大會獎、國家自然科學獎和中國科學院自然科學獎等多個獎項。

結緣中國的月球探測

1957年，前蘇聯發射了第一個人造地球衛星，宣佈人類的空間時代的來臨，「這件事情對我的人生產生了重大影響。歐陽自遠當時就想，如果用衛星技術來研究地球，那真是又全面、又系統、又快捷。當然，那時候我想到的是研究地球。」隨後，前蘇聯和美國的太空探測快速發展，把人送到太空，探測月球和火星的計劃實施，都大大地刺激了歐陽自遠的思維。

1976年吉林省發生了隕石雨事件，中國組織了以歐陽自遠院士為首的考察組，對吉林隕石進行了世界上規模最大的考察與研究，研究內容涉及天體力學、岩石學、礦物學、元素、有機質與同位素地球化學等，發表了百餘篇論文。他提出了吉林隕石多階段宇宙線暴露模式和吉林隕石形成演化模式，目前被各國科學家廣泛引用。

及至1978年，美國國家安全事務顧問布熱津斯基訪華時，他代表卡特總統送給中國領導人兩件禮品。一件是一面很小的中國國旗，曾由美國宇航員帶往月球；另一件是嵌在有機玻璃裡的一塊月球岩石，看起來有大拇指大小，有機玻璃起了放大鏡的作用，實際上只有一克重。國務院辦公廳詢問中國

科學院內有沒有人能鑒定一下，是不是月亮上的石頭；「我當時的工作地點在貴陽的中國科學院地球化學所，中國科學院通知我們到北京來取這塊『月亮的石頭』做鑒定，我取出其中0.5克分量，開展多學科、多方法研究，另外一半送給了北京天文館，至今仍在該館展出。及後我和團隊們一共發表了14篇相關研究論文，最終確認這塊石頭是『阿波羅17號』採集的，並確認了採集地點，甚至還確認了石頭所在的地區是否有陽光照射等等。」

準備中國的月球探測

上世紀六十年代初，歐陽自遠當時認為，中國的空間時代很快就會來到，要為加快中國空間時代的到來作準備。於是，他開始收集、研究和綜合總結美國和前蘇聯月球與火星的探測計劃與成果。

1993年，歐陽自遠向中國863專家組提交申請書，中國開展月球探測的必要性與可行性研究，863專家組批准課題申請。歐陽自遠帶領地球化學所的課題組經過一年多的努力，完成了《中國開展月球探測的必要性與可行性研究》報告，答辯會議上獲得一致好評，通過驗收。

1995年，歐陽自遠帶領團隊提出探月工程的長遠規劃，經過兩年多緊張工作，他向中國科學院提交了《中國月球探測的發展戰略與長遠規劃》研究報告，規劃中國的月球探測分為三個階段，即無人月球探測、載人登月和逐步建設月球基地，開發利用月球能源、資源與特殊環境。中國月球探測第一階段屬於無人月球探測，整個計劃包括：首先是發射繞月探測衛星，繼而是發射月球著陸器與月球車，實現月面軟著陸聯合探測，最後為發射著陸器在月球上建立觀測點，並且採集月球樣本返回地球。整個無人月球探測計劃將會歷時10年(2007年-2017年)。

1998年，國家要求歐陽自遠具體設計中國首次月球探測的科學目標與載荷配置，近3年的工作，歐

陽自遠及團隊先後向國家提交了《中國月球資源探測衛星的科學目標與載荷配置》、《中國首次月球探測衛星研製總要求》、《第二、三期月球探測的方案與科學目標》等報告。

2002年國防科工委組織各領域專家在樂恩保、孫家棟和歐陽自遠領導下共同編寫《中國首次月球探測立項報告》。2004年初，溫家寶總理在報告上簽字，國家正式批准了「嫦娥一號」計劃的實施方案，歐陽自遠院士承擔了「嫦娥工程」首席科學家的重任。

實施中國的月球探測

「嫦娥一號」、「嫦娥二號」和「嫦娥三號」相繼取得圓滿成功。「嫦娥一號」使中國的探測器首次飛出地球，到達月球，對月球開展全球性和綜合性的科學探測。「嫦娥二號」對月球取得了一系列創新性重大成果，已飛離地球一億多公里，成為圍繞太陽運行的人造小天體。「嫦娥三號」創造了中國航天器首次軟著陸地外天體和巡視勘察的奇跡，在國際上首次實施著陸器與月球車的聯合探測，現在月球上巡天、觀地、測月的科學探測任務，使中國不僅成為世界上第三個成功軟著陸月球的國家，而且開拓了許多國際上從未有過的科學探測研究。「嫦娥四號」的著陸器與月球車計劃在月球背面著陸，將是人類首次降落到地球上永遠看不到的另外半個月亮，開展一系列開創性的科學探測。他預期到2017年，中國將發射「嫦娥五號」，屆時將由月球著陸器在月球表面進行鑷取月球土壤和打鑽岩心取樣，全部月球樣品將安全返回地面，開展系統的、高水準的實驗室分析研究。

中國月球探測的後續階段是載人登月與建設人員短期駐留的月球基地。談到對於中國未來的載人登月有怎樣的期待，歐陽自遠表示，雖然很可能看不到中國人登上月球，但仍要盡量讓後人在我們的肩膀上走得更遠、更好。

弘揚學術貢獻和科學精神



■歐陽自遠不僅是傑出的地球科學家，而且也是中國傑出的科技組織者與管理家。

歐陽自遠院士不僅是傑出的地球科學家，而且也是中國傑出的科技組織者與管理家。他不僅長期擔任科研部門的領導職務，而且還長期擔任一些學會的領導職務；多年來他還通過出版大量科普書籍作科普報告激勵青少年科學探索。兼任北京大學、中國科技大學、南京大學、中山大學、哈爾濱工業大學、浙江大學、吉林大學、華南理工大學、暨南大學、澳門科技大學、南昌大學、中國地質大學(北京、武漢)、成都理工大學、中國石油大學、上海大學、華東師範大學、海南師範大學、貴州大學、天津理工大學與南昌理工學院客座教授；貴州大學、天津理工大學、南昌理工學院名譽校長。

據悉，2014年，中國科學院國家天文台為了弘揚歐陽自遠的學術貢獻和科學精神，經國際天文聯合會的批准，將一顆由國家天文台施米特小行星項目組於1996年發現並獲得國際永久編號第8919號小行星，命名為「歐陽自遠星」。



■歐陽自遠經過10年的系統論證，出任中國月球探測工程首席科學家，擔任高級顧問後仍然協助與指導後續月球探測科學目標制定，一直堅持在第一線勤奮工作。



■1956年歐陽自遠畢業於北京地質學院(今中國地質大學)勘探系，成為該校第一屆學生。



■1976年，吉林市降落了世界最大規模的隕石雨，中國組織了以歐陽自遠為首的考察組，對吉林隕石進行了世界上規模最大的考察與研究。



■1980年，歐陽自遠與德國馬普核子物理所合作，在柏林-號隕石打鑽取岩心樣品，研究宇宙成因核素。



■1978年，歐陽自遠在超淨手套箱內分裝阿波羅月球岩石樣品。

中國要飛得更遠

中國不能止步於月球，中國有能力探測整個太陽系。近5年來，歐陽自遠致力於設計中國太陽系探測計劃的科學目標與有效載荷的技術要求和配置。他表示，中國即將對太陽系的火星、小行星、太陽和木星系統進行探測。主要探測太陽系的火星、小行星與木衛二生命活動資訊和生命前期有機化合物的成分特徵；行星的磁層、電離層與大氣層的結構、成分、空間環境、成因與演化；行星、衛星與

小行星的地形地貌、地質構造、表面成分、內部結構和演化過程；太陽的活動與爆發特徵、太陽與太陽極區磁場結構與爆發機制、太陽活動對太陽系空間環境的影響與作用等。

歐陽自遠稱，「目前已有相關的太陽系探測方案，還將進行類地行星的比較，研究太陽系的起源、形成與演化。」他還計劃要更多地了解地外資源、能源與環境的利用前景；探索人類改造火星，



■2011年，歐陽自遠獲邀到香港科技大學主持講座，介紹中國月球探測的願景和大計。



■歐陽自遠現為中國月球探測領導小組高級顧問。



■歐陽自遠(右二)出席「傑出中國訪問學人計劃」。



■歐陽自遠出席活動分享探索的心路歷程。



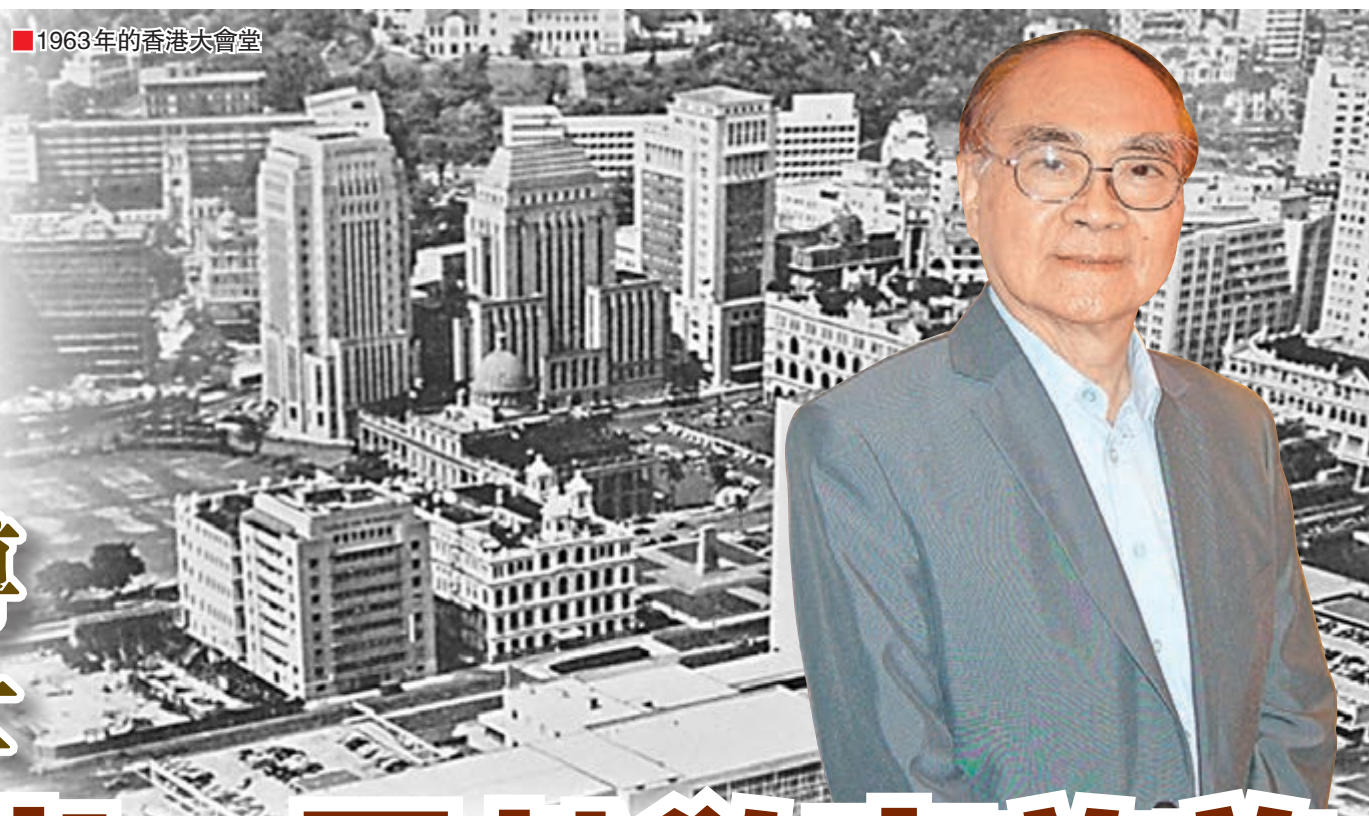
■2008年，貴州省第一棒奧運火炬手歐陽自遠手持火炬傳遞。



伴着香港的藝術文化事業一同成長的陳達文博士，歷任大會堂經理、文化署署長、影視及娛樂事務管理處處長、香港藝術發展局主席、西九核心文化藝術設施諮詢委員會委員等，積極參與及推動本地文化藝術的發展，在不同崗位、不同階段屢創先河，打開新局面，默默耕耘逾32載，他見證香港藝術發展近數十年來的各個重要時刻，並為建構藝術都會作出非凡貢獻。退而不休的他積極參與公營機構服務，從事藝術文化、教育及慈善福利等三方面的義務工作。

■香港文匯報記者 陳濤

■1963年的香港大會堂



陳達文博士

推動文化藝術

貢獻教育慈善

個人名片



■陳達文博士現任香港大學專業進修學院董事局的高級顧問

香港聯合國教科文組織協會副會長
香港大學專業進修學院高級顧問
香港仁家園中國榮譽主席

榮譽 2003年香港行政長官頒授銀紫荊星章
2008年獲頒民政部全國優秀慈善工作者榮譽
香港大學名譽社會科學博士
香港大學名譽大學院士
香港大學專業進修學院榮譽院士
香港演藝學院榮譽院士
香港教育學院榮譽院士
德魯克榮譽院士



■香港大會堂四十周年慶典時與建堂建築師菲臘夫婦合照

積極推動專業及延續教育

現任香港大學專業進修學院高級顧問的陳達文，在過去40多年來，一直積極推動香港的專業及持續教育；該學院每年培育超過10萬名在職人士。他並任香港大學明德學院基金會主席及彼得德魯克管理學院榮譽主席。陳達文介紹專業進修學院指，作為香港大學的一員，學院秉承大學重視終身學習的理念，為社會各界提供有助個人、專業發展的進修機會。學院亦深明與國際接軌的重要，現有的龐大國際學府網絡，有助發展全球化課程。

專業進修學院開辦的課程均由全職教員設計及管理，並由優秀的兼職專業教師團隊教授。學院的學術質素保證機制經過香港大學內部及校外機構評審，獲評為業界典範。學院在發展策略中亦訂下明確目標，致力為學員提供優質課程、專業教學及完善設備，以實踐學院作為具質素服務保證院校的承諾。」學院提供涵蓋逾數十種不同學科的兼讀制課程，在內地舉辦中國商業學院開設多項商業課程，與世界各地包括英國、澳洲、美國、加拿大、中國內地和本港多所學術機構合作，繼續秉承香港大學「明德格物」的理念，為社會各界提供優質的終身學習機會。



■2003年獲香港大學頒授名譽大學院士後與校長戴維斯、長子弘毅及次子弘志合照。

少年的陳達文戰後由上海來港，他與三兄弟就讀拔萃男校，雖以成績優異畢業，而以當時環境的局限，未能進入大學攻讀，還不到二十歲便開始任職《南華早報》的記者，及後任麗的呼聲（麗的映聲前身）的新聞部編輯，亦擔任過英文《虎報》的特約記者。

在「社會大學」洗禮多年，豐富了陳達文的人生閱歷，也驅使他不斷進修，他攻讀兩年的教育後曾於皇仁及喇沙兩家名校任教，當今多位知名人士曾是他的學生，及後更取得倫敦大學校外學士課程一級榮譽的B.A.Hons學位。在此後工作期間更進修香港大學及哈佛大學的高級行政管理課程，憑着持續進修及永不言倦的上進精神，成為當今香港大學進修學院的最資深校董及校友會會長。

拓荒香港文化藝術

1961年，香港政府招聘大會堂副經理一職，陳達文在中外眾多應徵者中脫穎而出，憑着多方面的工作經驗，努力進修的學識，富有創新業務的精神，擔負起拓展香港文化藝術的工作，由不足十人的中外人士團隊，經過大半年的籌備功夫，1962年，兩座重要的文化設施同時啟用，就是極具歷史性的大會堂低座表演藝術中心和高座多功能的圖書館及博物館的落成，一連串的啟用措施立即展開，而所有的活動，在當時而言，全是嶄新而富有創意的。

陳達文由副經理升為經理後晉升為文化署署長，會堂場地分佈至九龍、新界以及極具規模的尖沙咀香港文化中心。「當時，在傑出的藝術館館長、博物館館長、太空館館長、圖書館館長及藝術行政經理等領導下主要團隊增至數百人。」



■2001年獲香港演藝學院頒授榮譽院士



■2004年獲香港大學頒授名譽社會科學博士時與黃霑及蘇考良合照



■2003年獲香港大學頒授名譽大學院士時與副校長李國寶博士合照

義務參與國際慈善

雖然退休至今已20多年，但陳達文博士仍繼續關心本地文化藝術的發展，亦曾擔任藝術發展局主席，同時亦身兼不少顧問、榮譽主席等義務工作，他積極參與香港及內地的慈善組織工作；他與社會各階層作深入的接觸，對社會有深厚的感情，現擔任的公益事務包括香港仁家園中國榮譽主席、國際培幼會香港理事、香港聯合國教科文組織協會副會長、香港基督教服務處副主

席、聖基道兒童院、愛德基金會的理事。基於傑出而長久的貢獻，陳達文博士獲多個榮譽：香港特區政府頒授的銀紫荊星章、香港大學名譽社會科學博士、名譽院士、香港演藝學院榮譽院士、香港教育學院榮譽院士、2012香港藝術發展獎「終身成就獎」等。

為避免被人批評利益衝突，陳達文博士坦言退休後從不考慮擔任企業機構工作，「退休的

狀態是退下火線，但我不能什麼也不做；從多年的工作經驗，累積很多國際人脈網絡，可協助各社會團體搭載不同平台。」在陳達文博士看來，以往大企業強調企業社會責任，是因應社會需要支援，但其實可以由被動轉為主動，將社會責任視為社會公益推動企業的可持續發展的精神，讓對方明白每項社責計劃怎樣配合其公司的發展及長期效益。



■1962年香港大會堂開幕後與市政事務署領導合照



■60年代在香港大會堂展覽廳與孫秉樞博士合照



■任香港大會堂經理時與市政局圖書館委員會主席葉錫恩合照



益富利投資有限公司主席兼行政總裁陳煒文博士，是萬威國際有限公司前主席兼行政總裁，投身電子製造業多年，締造多項突破及創造「世界首創」的產品，成績驕人，曾為電子業翹楚；近年，陳煒文博士積極參與公共事務，熱心教育事業，當中最為關注青年人培育及發展，藉贊助欣賞及喜愛中國藝術文化，以啟發和鼓勵青年人更多地掌握和了解華夏民族寶貴的藝術文化及承傳下去。

■香港文匯報記者 陳濤、周兆華

陳煒文博士

電子業翹楚 承傳國粹文化關注青年事務



■陳煒文博士在獲得「香港理工大學」博士學位時發表演說

個人名片

益富利投資有限公司主席兼行政總裁
萬威國際有限公司前主席兼行政總裁
歐西亞環球有限公司集團前主席兼行政總裁
香港特別行政區政府委任之太平紳士（2005）
中華海外聯誼會理事
廣州政協委員會委員
香港理工大學顧問委員會委員
上海交通大學校董會委員
李兆基創意書院名譽顧問
香港青年協會HK200項目之贊助人
香港玩具廠商會名譽會長
香港工業專業評審局永遠名譽會長

陳煒文博士曾於美國的Fairchild Semi-Conductor任職電子工程師。其後於著名瑞士洛桑的IMD商業管理學院International Institute for Management Development及新加坡商業管理學院(Singapore Institute of Management)繼續修讀行政管理課程，並於2003年獲香港理工大學頒授榮譽工商管理博士學位。

觸覺敏銳創業上市

上個世紀七十年代初，液晶顯示（LCD）在英國一所大學的實驗室問世之後，陳煒文博士即敏銳地感到，這一技術未來前程遠大，一定會成為未來產品的潮流，1977年，陳煒文博士創辦萬威科技有限公司，三十多年來，他竭力開發及製造相關的電子產品，及一直專注設計、研發、生產及推廣不同種類的電子消費產品，透過應用其核心尖端液晶體顯示及微型處理器科技，以提升人們的生活質素。憑藉智慧和毅力，陳煒文博士發明了這隻液晶體電子鐘，也從此開啟了萬威集團的環球時尚名品之路。

1988年，萬威科技有限公司在香港聯合交易所上市，為進一步實踐進軍國際的理念，萬威國際於1990年在美國投資於新成立的Oregon Scientific Inc.，並將其Oregon Scientific(歐西亞)品牌拓展成為國際知名品牌。

萬威國際於1988年在香港聯合交易所上市，並於1997年分拆其附屬公司—IDT Holdings (Singapore) Limited於新加坡交易所上市，顯示集團不僅在商業上擁有極高透明度及知名度，亦同時獲得金融市場的肯定。為進一步實踐進軍國際的理念，萬威國際於1990年將其Oregon Scientific(歐西亞)品牌成功建立為一個國際零售及分銷網絡，在美國、意大利、英國、西班牙、法國、德國、澳洲、巴西、中國大陸、日本、新加坡及香港設立16家銷售及市場推廣辦事處。這個結構完備的網絡有助萬威國際不斷發展，以及將Oregon Scientific(歐西亞)品牌打進國際市場，Oregon Scientific現已成為世界知名的品牌。其設計及電子消費品奪得無數國際獎項。

及後，Oregon Scientific於1999年及2000年，在意大利的米蘭及羅馬設有兩間零售店，銷售其品牌的時尚電子產品。2003年至2004年一年半時間分別在東南亞地區開設了12間Oregon Scientific零售店，在美國、新加坡、香港、上海及北京亦有分店。

原創精神締造多項突破

本着創新及原創意念之精神，陳博士帶領萬威國際締造多項突破及創造「世界首創」的產品，當中包括首個配備投影功能之時鐘、首個數碼天氣預測儀器、全球最薄卡片型數碼相機及MP3產品。陳博士不僅將其專業知識貢獻社會，並積極支持香港的工業及社會發展。

近年不少社會人士熱心捐助支持青年創業，對於香港青年在工業界創業的前景，在陳煒文博士看來，青年創業除關心資本問題外，亦需要建立商業及人際網絡的幫助，由於香港市場規模小，發展空間有限，他鼓勵創業者長遠必須開拓其他市場，例如北上開發商機，拓展歐美市場。



■擔任上海交通大學校董的陳博士與日本前首相福田康夫、上海交通大學書記姜斯憲合照



■陳煒文博士參加每年一度的政協會議



■陳煒文博士與國務院港澳辦王光亞主任合照



■陳煒文博士與其公司董事世界著名經濟學家大前研一博士合照



■陳煒文博士與公司董事 Tag Heuer 始創人 Mr. Jack Heuer 合照



■陳煒文博士贊助香港理工大學「理大萬威科技創業擂台」比賽



■萬威義工團隊參與慈善活動



■Oregon Scientific 參與「小母牛」扶貧計劃

資助《香港200》領袖計劃

回歸18年以來，香港有賴一群本土領袖帶領下，跨過許多風風雨雨。作為其中一位出色領袖，陳煒文博士不僅將其專業知識貢獻社會，並積極支持香港青年在工業及社會發展。其中他特別支持香港青年協會《香港200》領袖計劃，致力協助提升香港青年社會責任，是項計劃由香港青年協會和全國青聯於2006年合辦，陳煒文博士是項目贊助人，為期10年。

陳煒文博士表示，為培育本港未來領袖，《香港200》每年將嚴格選拔本地200位學業優異、別具領導潛質，並抱有服務社會心志之青年，接受一系列學習課程。學習內容以個人、社會、國家、世界之間的關係為重點，藉以促進其個人體驗與相互交流，強化和持續發揮他們的服務心志，並且凝聚這群優秀青年的動力，透過網絡連繫與實踐行動，延續他們願意為

香港服務的精神。

每年嚴格選拔本地200名學業優異、具領導潛質、抱有服務社會心志之青年學員，接受200小時課程培訓，及一系列內地和香港地區的特別培訓，從知識面、接觸面及領袖風範上學習，為接棒成為本港領袖作好準備。

在陳煒文博士看來，香港青年充滿創意智慧和前瞻眼光，香港的未來和希望是要提升他們愛國愛港的信念，其健康成長和知識發展對香港發展意義重大。「計劃所有申請人均須獲得就讀中學校長推薦，經過嚴謹的挑選程序，最後由評審委員會甄選，學員持續學習、交流、發展及回饋平台，透過網絡聯繫與實踐行動，延續他們願意為香港服務的精神，致力提升香港青年社會責任的領袖人才培育。」陳煒文博士期望他們能堅持為香港服務的理想，扎實地學習和累積經驗，真正成為社會的中堅分子。



■陳煒文博士每年都與「香港200」的獲獎青年交流



■陳煒文博士在「香港200」青年領袖計劃大會上發表講話



■陳煒文參加「羣力資源中心」軍民同樂青年訓練計劃



■陳煒文博士贊助香港青年協會「香港200」青年領袖計劃

推廣中國文藝增進祖國認知



■陳煒文博士大力推動中華藝術文化，參與由中大舉辦之「九五之尊」籌款。

欣賞及喜愛中國藝術文化的陳煒文博士，為令香港青年加強對國情認識，於2013年，陳煒文博士以Oregon Scientific名義贊助「穿越」古箏二胡音樂會，希望透過音樂讓香港的年輕一代領會民族音樂的博大精深，啟發和鼓勵青年人更多地掌握和了解我們華夏民族寶貴的藝術文化，他強調，中華文化有着豐富和寶貴的資源，音樂會邀請了許多青年機構的年輕人前來觀賞，反應十分熱烈。陳煒文博士希望音樂會能造成更久遠的影響力，改變他們對中國樂器的印象，讓觀眾體驗樂器的豐富表現力，增進對祖國文化了解，支持培養年輕一代投入音樂事業。

「無論在文化藝術還是人類文明發展史上都有着光輝的里程，中國人必須時刻牢記前人留下的無價之寶，感到驕傲和自豪外，亦有責任發揚光大承傳下去。」

香港中文大學和聲書院早前舉辦「九五之尊」籌款之夜，城中政商界名人雲集，星光熠熠，施展渾身解數為中大籌款，其中拜殿堂級國際古箏大師鄧倫倫為師的陳煒文博士亦有參與其中，他在當晚獨彈樂曲，其優美絢爛的演奏風格，為觀眾帶來精彩萬分表演，當晚大會籌款創下逾一千三百萬元的善款紀錄。

此外，在日本擁有豐富人脈的陳煒文博士，正籌備明年在日本橫濱市，為恩師鄧倫倫舉辦音樂會，以鼓勵和啟發年輕一代積極參與民族音樂的學習並通過學習了解各地中華文化，他期望搭建聯繫日本華人力量的平台，以促進和融合中日友好關係。



祖籍廣東汕頭的張植煒博士於2000年創辦的駿榮控股有限公司，與夫人張林佳靈博士憑着敢拼敢搏的精神，配合國家政策把握時代的脈搏，成功抓緊家鄉經濟發展契機創辦加工內衣企業，短短15年以來從一家小型工廠起家奮進做大做強，至今成為全國規模最大的內衣製造龍頭企業之一，其產品質量超越同儕，榮獲眾多著名國際品牌認可為指定供應商。張博士成為名副其實的行業領導者，他獲得今屆世界傑出華人獎可謂實至名歸。他的人生哲理是：「說好話、存好心、做好事」，透現了精簡、精闢而精練的道理。

■香港文匯報記者 陳濤

張植煒博士 優質經營理念 勤奮抓緊機遇 領航內衣之鄉

董事長張植煒博士



■位於廣東汕頭谷饒鎮的駿榮紡織有限公司全貌



■駿榮紡織職工俱樂部之圖書室

■駿榮紡織職工俱樂部之現代化食堂

■駿榮紡織車間一角

個人名片



- 駿榮控股有限公司創辦人兼董事長
- 汕頭市駿榮紡織有限公司創辦人兼董事長
- 汕頭市駿榮國際學校創辦人兼董事長
- 汕頭市港澳區政協委員
- 汕頭市海外聯誼會榮譽會長
- 汕頭市籃球協會榮譽主席
- 香港潮州商會董事
- 海外潮人企業家協會常董
- 中國紡織品商業協會內衣委員會副會長
- 阿聯酋廣德商會第一屆理事會顧問
- 亞洲知識管理學院院士及美國林肯大學榮譽管理博士
- 2011年榮獲汕頭市人民政府頒發的「汕頭市榮譽市民」終身榮譽

先進紡織設備 產品暢銷歐美

駿榮控股有限公司於2000年在中國汕頭谷饒鎮新坡工業區投資建廠，佔地面積近50萬平方呎，註冊資本12,280萬港元，經十幾年來的持續發展，分三期先後建成現代化標準工業廠房、員工宿舍、配套齊全的職工食堂、職工俱樂部及辦公大樓等15棟大樓，總建築面積超80萬平方呎，建成優美人居的生活環境和花園式的環保工業園區。

如今，工廠有員工2,000多人，以「用心選材、精心作業、注重細節、盡善完美、世界一流」的質量管理方針，於2004年全面通過ISO9001國際品質標準驗收及環球WRA P認證，繼而又全面推行ERP資訊化綜合管理系統和嚴實GPRO生產追蹤系統，更使產品無論從品質、生產能力以及工作效率等都有著相應的提高。目前，駿榮擁有世界先進紡織設備，產品暢銷美國、英國、法國及澳洲等多個國際一級城市，許多國際高級內衣品牌如Marks & Spencer、Asda George、Macy's、Lane Bryant、Maidenform及澳洲Target等，均與駿榮公司建立並保持了長期的合作夥伴關係。

張植煒博士，潮汕籍香港青年企業家、汕頭市港澳區政協委員、汕頭市海外聯誼會榮譽會長、汕頭市籃球協會榮譽主席、香港潮州商會董事、海外潮人企業家協會常董、中國紡織品商業協會內衣委員會副會長、阿聯酋廣德商會第一屆理事會顧問、駿榮控股有限公司、汕頭市駿榮紡織有限公司及汕頭市駿榮國際學校創辦人兼董事長，亞洲知識管理學院院士及美國林肯大學榮譽管理博士，2011年榮獲汕頭市人民政府頒發的「汕頭市榮譽市民」終身榮譽稱號。

積累資本抓緊創業契機

張植煒博士出生於汕頭谷饒鎮一個普通家庭，1989年，20歲出頭的張博士從汕頭移居到香港，起初在一家毛衣廠從學徒做起，當年為了省掉開支，他遂向老闆提出一人兼兩份工作，日間當工人，晚上守廠房做保安，捱過了一年睡床板的艱辛日子後，當時的張博士初涉社會，年輕而懂事的特質開始展露出來，當時已掌握了一些毛衣製造及管理經驗，內心從而萌起要抓緊機會創業。1991年做起毛衣代工生意，把原材料運輸至內地相熟工廠加工成品後再交給客戶，開啟創業之路。為節省開支，他沒有聘請員工，凡事親力親為，親自上落貨。他的熱誠取得了客戶的信任，人脈關係逐漸擴大。

他秉承潮汕人敢拼敢搏、克勤克儉的優良傳統，既勤勞打積累資金人脈，同時亦摸索創業的契機。1994年，新婚不久的張博士，終於嘗到創業的滿足感，他憑藉家鄉良好人脈，與夫人經營海鮮入口生意，兩人在數年間全無休，日以繼夜地辛勤服務客戶，短短數年公司便開紅獲利賺取了人生豐厚的第一桶金。張博士善於把握機遇，適應時代改變帶領公司創出新里程，演繹一段段精彩人生。2000年踏入新千禧之際，張博士有感海鮮行業殺生過量，繼而將資金及生意發展方向轉向內衣行業，是緣於當年一位美國朋友因為知道我來自汕頭谷饒鎮，便說起在當地一家內衣廠訂了大批貨品卻質量不理想，正在為蒙受損失而憂心發愁；而當時我正思量下一個創業目標，心想可憑藉自己早年對行業的了解，為自己也為朋友開辦內衣廠，一個多年的辦廠願望，在四方好友的支持下順利開辦了廠房。」

審時度勢領航內衣之鄉

駿榮控股有限公司成立於2000年，正值中國內衣行業快速發展的時期。汕頭谷饒鎮自上世纪80年代的廣東「工業之鎮」的潮流下，經過二十多年的努力開拓，發展起針織內衣產業，帶動



■2013年11月6日，汕頭新任市委書記陳茂輝(前右四)等領導蒞臨視察指導駿榮工廠。



■2005年4月25日，原廣東省委書記、現全國人大常務委員會委員長張德江（左二）在原汕頭市委書記林木聲（左三）陪同下訪駿榮工廠，張植煒博士恭迎貴賓。

周邊城鎮形成潮陽區紡織服裝的產業基地，成為全國著名的內衣名鎮。

張博士在每一次時代變遷中也能夠睿智處世，靜觀風起雲湧，配合國家發展規劃而作出明智的決策。他談到公司得以順利發展，是適逢當地這個有力的時機而迅速發展，成為潮汕地區最大的內衣生產製造企業之一。駿榮僅僅用了15年時間，由原來租賃的小廠房不到二十人的員工，蛻變壯大成為領先全球、二千餘名員工的頂級內衣製造企業。目前，駿榮不單是汕頭谷饒鎮最富代表性的獨資企業，更被譽為全中國設備最完善的內衣廠之一。2005年時任廣東省委書記張德江及時任汕頭市委書記林木聲、2013年汕頭市委書記陳茂輝領導班子等重要領導，相繼到訪駿榮工廠，各大中外媒體也爭相到廠採訪。

「公司成立初期，有些客戶提出讓我們代理加工內衣產品，因為我們在業內口碑很好，顧客把產品交給我們代理加工比較放心。及後業務得以快速發展，是得益於國外一線品牌對代工品質的嚴格要求，我們在不斷的生產業務中形成了一整套嚴格的品質控制體系和配套生產系統，以控制生產環節，縮短生產週期，使駿榮紡織比其他內衣廠家更有優勢。」駿榮憑藉適時升級轉型，基礎穩固以及價錢的優勢，成為眾多國際品牌的長期戰略合作夥伴。20多年來，張博士成功白手起家，始終堅持品質為先，客戶至上的原則，為公司引進最先進配套設備，每件產品的組件亦由自家生產，以配合信守用心選材、注重細節、盡善盡美、世界一流的品質管理方針。

前瞻目光勤奮克服困難

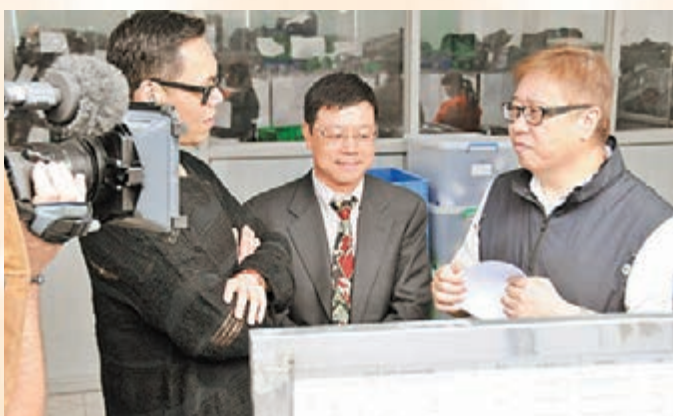
在張博士創辦企業初期，他日以繼夜、事必躬親參與工作；「我相信『學海無涯，唯勤是岸』，只有勤奮才能克服一切困難，我堅持勤勉、用心和誠信的精神，令我熟悉服裝製造生產管理的每個流程。」至今，他依然親力親為向客人報價及陪同客人巡車間，公司生產的每個流程及任何細節部分，均可親自向客人詳述，從中令他更自信克服所有困難，也令客人增強信心。

談到克服創辦企業的艱苦，張植煒博士認為公司在首三年處於投資期時，就已堅持以最低成本價格生產最優質貨品，藉以換取海外中高端客戶的信任。「做任何事情，均必須做到最好的品質，我明白這模式對公司會帶來虧蝕，然而長遠而言，生產線能把品質保持穩定是為工廠打好基礎，優質客戶便會陸續有來。」

以人為本德政獎勵員工

「天行健，君子自強不息」一直是張植煒博士與夫人張林佳靈博士的人生座右銘，兩人多年來以行動堅持理想和真理，如今，企業日漸成熟壯大和前進，回顧這麼多年來的奮鬥付出的心路歷程，在兩人看來一切都是值得。「其實很多意想不到的考驗磨練及收穫，都是為了成就遠大的目標！舉例說，如投資辦企業，必須給員工愉快工作和開心生活的環境，這保證了生產及品質的效率。我們對員工將心比心，以真誠採用人性化管理，令員工滿意了才能確保客戶滿意，企業才能夠談及未來的發展和進步，這也充分體現了企業『以人為本』的管理理念。」

張博士相信勤力辦事以外，他亦信守為人處事信守「好心有好報」，在兩人看來，每天待人接物秉持三好原則：「說好話、存好心、做好事！」故此，多年來張博士伉儷在公司的發展進程中，幫助員工持續進修和提高業務素質外，亦重視二千餘名員工的心理訴求。公司於早年興建現代化宿舍大樓，內部配備大型職工俱樂部，包括：職工圖書館、塑膠籃球場、卡拉OK室、桌球



■2011年12月，英國一家電視台前來駿榮紡織廠房進行拍攝訪問。

室、乒乓球室、健身房、鋪射影院、免費網吧等文娛設施，為員工提供多元化的文體生活。此外，亦與潮陽職業技術學校合作成立駿榮校企，為員工提供免費學習的機會，通過考試的員工還可獲得由廣東教育廳頒發的學歷證書。每年舉辦大型廠慶晚會獎賞業績突出的員工，組建企業籃球隊參與內地各省市籃球比賽，組織員工出外旅遊……事實證明，駿榮員工的流失率非常低，很多員工都成為了公司的「5年金牌員工」、「10年金牌員工」，從心底願意一路跟隨企業成長進步。

從千禧年創業至今，張氏伉儷對企業事務分工巨細，均躬身親耕，雖理社稷則事作為己任，不遺餘力地為社會與學育才，捐款救災，修築道路，扶困濟貧，以行動服眾，以心服人，修身養性，以厚德載物。2010年張博士加入香港乳癌基金會，並設計適合乳癌患者穿著的「粉紅絲帶」系列內衣，將其大部分收益捐給慈善團體，積極貢獻社會，造福民眾。多年以來，張植煒博士為社會的各項公益事業捐獻已超過一千多萬元人民幣。



■駿榮紡織有限公司十周年廠慶上，董事長伉儷與管理人員大合影。



■駿榮紡織有限公司五周年廠慶上，向管理人員頒發足金金牌。



■張植煒博士在十周年廠慶上，與公司籃球隊合照。



■張林佳靈博士帶領駿榮禮儀隊的靚麗風采



■2012年二月，張植煒博士榮獲汕頭市人民政府頒予的第八批「汕頭市榮譽市民」尊貴榮銜，並獲金鑰匙獎章。



■張植煒博士與張林佳靈博士伉儷在辦公室接受採訪



■張植煒博士伉儷熱心慈善公益，兩人在慈善晚會上簽名留影。



■張植煒博士榮獲亞洲知識管理學院院士學位，與夫人一同分享喜悅。

接軌國際承擔辦校興學

張植煒博士在家鄉谷饒鎮創辦駿榮紡織有限公司，十多年來在當地政府的大力支持下不斷發展壯大，成為汕頭市「先進僑務企業」和潮陽區「納稅大戶」，為當地社會經濟和公益事業作出了一些貢獻。張博士的體會是，在家鄉辦實業，天時、地利、人和都有很大優勢，能得到更大的認同、關心與支持。但在張博士心中，建校辦學則是他和夫人對回饋社會的長遠承擔。

張博士與夫人張林佳靈博士兩人恩愛非常，他強調自己的事業成功最離不開的就是夫人辛勤的付出：「太太是我的左右手，一直鼓勵和支持我，駿榮獨特的企業文化和細緻的管理流程就是她默默創辦完善起來的。開辦學校原意為協助員工與家人團聚，很多員工都是離鄉別井，與家人一年見一次面，很理解員工配偶和子女長期兩地分開的辛酸和無奈。現在我們有能力辦校，可方便員工及當地子女入讀。辦學校，我們現在也堅持親力親為，為學校制定辦學理念和方向，親選一批有水準有素養的校長班子及教師團隊，對教育盡善盡心。」張林佳靈博士介紹指出，他們

是朝國際學校規模和方向發展中小學，引入香港成功的教學模式，肩負起當地作育英才的重責。目前學校將於今年9月1日正式開學營運，師資和收生已準備就緒。「我在家鄉投資開辦建校的原則是要辦得出類拔萃、與眾不同，成功了可以提升家鄉晉身國際地位。就如15年前，當時粵東地區是以生產劣質低下的產品聞名，缺乏優質品質和國際認證，但通過我們成功引進了全球知名的牌子及零售商，不但令本公司及家鄉成為著名高檔內衣生產商的代名詞，此榮耀也使整個粵東地區的國際地位得以提升。」

每年汕頭市政協會議期間，都能見到張博士的身影，作為港澳政協委員的他謙稱能共同為家鄉的建設出點子、獻良策、謀大計而慷慨陳言，他感到十分光榮，體現了鄉情的延續和港澳潮籍親力量的壯大。「自我成為政協委員後，每當開會都暢所欲言，集中關注交通問題、公路網路改革問題。這不單是民生問題，路通財通，這也是經濟發展最大的成功要素，是增強當地與周邊其他地區競爭的必備條件。」

祝賀張植煒博士榮獲世界傑出華人獎

馬清楠律師太平紳士

創興銀行
Chong Hing Bank

BEA 東亞銀行

Standard Chartered
渣打銀行

汕頭市駿榮紡織有限公司
SHANTOU CHUN WING TEXTILES FACTORY LTD.

香港潮州商會
H.K. CHIU CHOW CHAMBER OF COMMERCE

海外潮人企業家協會有限公司
The Overseas Tio Chew Entrepreneurs Association Limited

Target

Target

日本重機有限公司
惠來縣錦鴻印染制衣有限公司

福建省長樂市福源針織有限公司
中山市鼎偉紡織染整有限公司

雲利海棉製品(深圳)有限公司
萬景塑膠製品(深圳)有限公司

佛山市三水德興盛紡織有限公司
東莞潤信彈性織物有限公司

東莞超盈紡織有限公司
廣東省飄娜織業有限公司

溢順實業製品有限公司
福建利德福服裝織造有限公司

安宇新材料(上海)有限公司
信達企業香港有限公司

凱業五金塑膠製品(深圳)有限公司
福建東龍針紡有限公司

汕頭市亮盛紡織品有限公司
汕頭市華印紡織印染有限公司

清遠萬家麗針織印染有限公司
新興紡織(深圳)有限公司

共敬賀
(排名不分先後)



「世界功夫武術段位制總會」主席、全球32位師範十段的師傅之一的馬志堅師傅，師承葉雨亭師傅收為入室弟子，北少林滄州迷踪派傳人，為大名鼎鼎霍元甲的徒孫，他獲傳授多項獨門功夫秘技，習武逾60多年來的馬志堅先生，經過逾數十年的努力弘揚下，派裡的「緹袍劍」、「鐵腳羅漢拳」均被列入了非物質文化遺產名單；他數十年來堅持先師遺訓，以武會友不收分文，把這秘技傳承下去；2009年，馬志堅先生獲「世界功夫武術段位制總會」頒發終身成就獎，在武術界地位可謂內外兼修。

■香港文匯報記者 陳濤

馬志堅先生

少林迷踪派傳人 術德兼修傳承文化

個人名片



■馬志堅先生對武術具天賦

- 世界功夫武術段位制總會主席
- 2009年獲「世界功夫武術段位制總會」頒發終身成就獎
- 世界功夫武術段位十段
- 世界功夫武術段位總會主席
- 世界功夫武術段位總會評審委員
- 加拿大中國國術總會名譽顧問
- 加拿大南拳學會名譽顧問
- 香港全真龍門太極國術社名譽會長
- 武術文化聯合陣線e武館總監

迷踪拳：輕靈敏捷、變幻莫測



■今年74歲的馬志堅先生，其身體比同齡人健康壯健，精神煥發，完全不像已達古稀之年！

迷踪拳是晚清武術代表人物霍元甲（1869-1910年）所傳。據說清代乾隆年間，山東泰安（岱嶽）人孫通，自小拜名師學藝，又到過嵩山少林寺苦練十年，再訪南北名家各取所長而創立迷踪派。後來傳給霍元甲的曾祖父，歷經霍父霍恩弟、霍元甲，傳到第六代滄州葉雨亭。迷踪拳承襲了少林外家拳的風格，特點是「閃、展、騰、挪」四種手法。「閃」即是閃避，同時攻守合一，後發先至；「展」即是開展，速出即收，隨機應變；「騰」即是起落跳躍，追影隨形；最後「挪」即是體位轉移，聲東擊西。迷踪拳以「迷踪」為名，因為其動作輕靈敏捷，變幻莫測。同時也講求功架，馬步要厚實，腰腿穩健，兼手眼配合，所以收入入室弟子時悟性高是其中一個考慮元素。



■作為習武之人，在馬志堅先生看來，武術的目的在於強身健體、自衛助人。

馬志堅先生於13歲時遇上葉雨亭先生學習迷踪拳，1955年以年僅15歲成為三名入室弟子之一，同時，他也是香港大學的高材生，當年13歲之齡就讀仁書院中一。小時候也隨本地著名「蓮體」書法家余雪曼習書法，閒來還拉得一手好小提琴；馬志堅先生及後畢業加入政府機構香港教育局工作，28年的公務員生涯仕途平坦，曾擔任首席視學官，於1997年提前退休。

尚武精神傳承絕學秘技

馬志堅先生與迷踪派的淵源，他娓娓道來當中緣分指，中華武術博大精深，千百年來在神州大地廣為盛行；在中國近代武學名師中，霍元甲可說是家喻戶曉的人物，近廿年以來，迷踪拳由霍元甲發揚光大，其事跡成為了不同媒體的取材對象。馬志堅先生表示，但要說創立迷踪派的祖師，要追溯到清朝乾隆年間，山東泰安人孫通帶藝上嵩山少林寺苦練十數年，之後向河北滄州青縣、靜海縣交界地的大屯村民和小南河村霍氏傳授武藝，霍元甲的曾祖父也是孫通的高足，而一代傳一代的「霍家拳」也就是迷踪拳。

馬志堅先生的師傅葉雨亭先生正是大名鼎鼎霍元甲的高徒，「在霍元甲眾多弟子當中，葉雨亭先生是其中一位高徒，在上世紀中葉戰爭期間，他輾轉來到香港授徒，由於戰前武館品流複雜，家長都怕孩子學武。當年南華體育會屬名門大派，戰後葉

雨亭先生加入，家長才放心讓孩子們去練武。」

由於馬志堅先生自小熱衷於中華武術，並於1957年至1958年期間跟隨葉雨亭師傅習武，當時只有13歲的他憑著其對武術的天賦加上勤學苦練，因而深獲葉師傅賞識，收為入室弟子。「我的恩師葉雨亭是霍元甲的四位高徒之一，於二戰時期，葉先生先前往廣州，擔當廣州水師團練，然後來到香港，於當時的南華體育會開班授徒。值得一提的是，當時正值日治時期，盜賊當道，而先生獨自鎮守體育會，更有一次手執繩槍從二樓跳下來追趕賊人的事跡被登上報紙。

及後，外表溫文爾雅，內蘊尚武精神的馬志堅先生，獲得恩師賞識而收為入室弟子，更獲傳授「迷踪拳」和「緹袍劍」、「三節棍」及「鐵腳羅漢拳」等獨門秘技，從此「迷踪秘技」得以在香港承傳下去，他從此習武逾60多年，成為滄州迷踪拳第七代傳人；現為「世界功夫武術段位制總會」主席，全球32位師範十段的先生之一的馬先生，2009年獲「世界功夫武術段位制總會」頒發終身成就獎。在馬志堅先生的努力弘揚下，派裡的「緹袍劍」、「鐵腳羅漢拳」均被列入了非物質文化遺產名單，他希望把這秘技傳承下去。

發揚八段錦健身拳法

退休後的馬志堅先生，今年74歲，以習武授武為主要職志，多年習武、每天晨起練習八段錦，他的

身體比同齡人健康壯健，精神煥發，完全不像已達古稀之年！

馬志堅先生數十年來堅持先師遺訓，以武會友不收分文；每周兩天的清晨，他風雨不改地在太古城對出鯉魚涌公園，向眾弟子們傳授「岳飛八段錦」拳法當晨操，目前現有門生約二百人，均來自各行各業，當中更不乏達官貴人，包括中國貿易公司總裁、前銀行董事、廉政公署高級人員、內地公安副局長及知名中醫師等。其中，將軍澳公立醫院醫生莊明健已追隨馬師傅學藝長達三十年，莊醫生更將馬師傅教導的八段錦引入老人科治療中心，效果理想，使社會大眾廣泛受惠。

在馬志堅先生看來，他的入室弟子需要達到他的三個要求：第一外表要斯文，內裡有尚武精神；第二，品德純正；第三，悟性要高。習武不易，一招一式都要時間重練。馬志堅成為葉雨亭入室弟子後，暑假還與葉先生同住，凌晨三點，就到草地以真兵器練武，在黑暗中訓練視力、聽力與聚精會神的能力。

「八段錦是北少林迷踪派用來健身的拳法，將氣功與拳術相結合，對改善心血管、肩、背、消化系統、膝蓋關節等問題十分有效。」作為習武之人，在馬志堅先生看來，武術是「以任俠為懷、以法為重、濟弱扶傾」，才可發揮「術德兼修」之精神、自衛助人及強身健體之目的，這正正是當年霍元甲成立精武體育會的理念。



■六十年代的馬志堅先生



■1990年馬志堅先生攝於教育署



■2011年1月24日，馬志堅先生出席香港國際棒球會表演「迷踪派」功夫後攝。



■馬志堅先生的徒弟當中更不乏達官貴人，包括中國貿易公司總裁、前銀行董事、廉政公署高級人員、內地公安副局長及知名中醫師等。

承傳發揚中華武術文化

與馬志堅先生交談，他熱誠滔滔不絕，細說迷踪拳的發展和地位，在他看來，武術其實並非深不可測，其實是一項大家都容易接觸的文化，更是其中一項創意文化產業，也是珍貴的非物質文化遺產。「武術文化由武術與文化組成，其實武術不單只是拳腳功夫，中國人要有尚武精神，指的是以強身健體為本，這就是最基本的武術精神。」

馬志堅先生強調：全神貫注的習武心，同時訓練堅強意志冷靜心神。所謂術德兼修，是將功夫修為融入生活；鑑於現代社會娛樂豐富，年輕一代的習武之風已大不如前，更遑論像他們那一代的潛心苦練。「我期望香港武術界先進同道能群策群力，共同把中華武術文化之精神及優良傳統繼續在香港推廣、承傳和發揚下去。」他期望，有朝一天，把中國武術國際化推上世界舞台。為促使有更多海外朋友認識武術。馬志堅先生在2011年起在網上設立「e武館」，製作出數千隻影碟，收錄了所有功夫及迷踪派歷史在其中，以發揚「術德兼修」之精神。

此外，馬志堅先生除了是少林



■2015年3月，馬志堅先生出席保良局總理聯誼會演講，主題為「乙未年（2015年）十二生肖流年運勢」



■以習武授武為主要職志的馬志堅先生，多年習武、每天晨起練習八段錦。



■桃李滿天下的馬志堅先生，上月跟弟子一起慶祝壽宴。

迷踪派傳人，亦是易學大師，他師承國學大師柳存仁博士，這源於在皇仁書院讀中二時，他因為一篇作文而被已故國學大師柳存仁博士發掘了學習《易經》的天分，並收之為徒親傳十二年《易學》，成為財經界隱世香港堪輿學家。



■2009年11月，馬志堅先生獲世界功夫武術段位制總會陳秀中會長頒發「終身成就獎」



處事精練，善於交際，為人隨和，極有涵養的珠江石油天然氣鋼管控股有限公司董事長陳昌博士，創辦了以珠江鋼管為主導的多家大型企業，打造出了「誠信、人本、創新、實幹、領先」的企業文化，集團業務包含鋼管、海洋裝備製造、新型建材等領域，成為中國最大的直縫焊接鋼管生產和出口基地。在履行社會責任上，他慷慨解囊，積極參與各項慈善公益活動，先後榮獲全國勞動模範、全國五一勞動獎章、中國鋼鐵工業優秀科技工作者、全國優秀企業家等榮譽，為廣大企業家樹立了光輝的榜樣。

■香港文匯報記者 陳濤

陳昌博士

開創引領鋼管王國 領先業界讚譽第一



個人名片



- 珠江石油天然氣鋼管控股有限公司主席兼首席執行官
- 珠江鋼管集團有限公司董事長
- 全國工商聯冶金業商會副會長
- 中國鋼結構協會冷彎型鋼分會副理事長
- 中國鋼結構協會鋼管分會副理事長
- 中國鄉鎮企業協會副會長
- 世界盆景友好聯盟中國地區委員會主席
- 中國風景園林學會花卉盆景賞石分會理事長
- 江蘇省冶金行業協會鋼管分會會長
- 廣州市書法家協會顧問
- 廣州市乒乓球協會副會長

國家級榮譽

- 全國勞動模範
- 全國五一勞動獎章
- 第八屆國際發明展會發明創業金獎
- 全國優秀企業家
- 中國鋼鐵工業優秀科技工作者
- 第六屆國際發明展會金獎
- 國際焊管領域權威專家、中國焊管領域權威專家
- 中國優秀民營科技企業家
- 廣東省優秀企業家



■錦鯉之鄉日本新潟縣知事（市長）為陳昌頒獎。

陳昌又將公益、光彩事業視為企業整體戰略的一部分，不僅僅是出錢而且是用心來完善整個社會公益事業體系，樹立起一個負責任的「企業公民」形象。在履行社會責任上，他愛黨愛國，嚴於律己，勤奮好學，品德高尚，長期熱心公益慈善，在扶貧、救災、教育、文體、修橋築路等方面，累計捐贈超2億元，先後榮獲全國勞動模範、全國五一勞動獎章、中國鋼鐵工業優秀科技工作者、全國優秀企業家、中國發明創業獎、廣東省科學技術獎一等獎、廣東省五一勞動獎章、廣州市勞動模範、廣州市科學技術突出貢獻獎、廣州市抗震救災先進個人等榮譽，為廣大企業家樹立了光輝的榜樣。



■陳昌將公益、光彩事業視為企業整體戰略的一部分。

用心完善社會公益事業

1946年出生於廣州番禺一個普通家庭的陳昌，家中排行最大，下有十個弟妹。他自幼天資聰慧，求學時期語文、數學在班裡名列前茅，古文學、詩詞歌賦、書法、象棋樣樣出眾。陳昌博士把自己白手興家的過程描述為三個「八年」：第一個「八年」是1960年代製作木傢具，第二個「八年」是從事「機械木模」製作，第三個「八年」是1985年創辦機床廠的事業。少年時代的陳昌很早就承擔起家庭責任。他16歲初中畢業後進入了番禺石基木器社當學徒；1964年師從木器行業名家，8年間他一心努力鑽研手藝，積極好學且工作勤快，在行業內很快便薄有名氣。1972年，改行做機械木模，一幹就是8年，打下了機械識圖與製圖的基礎，並在1980年至1982年期間當上車間主任、副廠長，於1983年被任命為石基木器廠廠長。他頂住本已經虧空處於停產狀態的企業，親自組織資金、接生意、恢復生產，不到一年便轉虧為盈，二年後木器廠易名為珠江機床廠。



■陳昌經常深入車間一線，了解生產情況，指導技術人員解決問題。

果斷轉型贏得先機

經過八年的機床生涯，對機床行業有了深刻的了解，其技術密集、資金密集、生產周期長的特點難有大作為，於是開始尋找更能做大做強的行業。1992年春天，鄧小平南巡發表講話，鼓勵私營企業以生產力發展促進市場經濟，中國大地上頓時掀起波瀾壯闊的創業潮，投資潮，建材行業紅火得不得了；1991年第一次海灣戰爭後，世界能源危機爆發，為了獲得更多的石油、天然氣資源，各國都開始大規模地鋪設石油天然氣管線，能源管道建設的高峰期馬上到來，鋼管行業發展得到了千載難逢的大好良機。

陳昌當時計算分析指出：「鋼材及鋼管當年的價格以數倍急升，由於鋼管從原材料到成品的過程只需要十幾二十分鐘，而一台機床從原材料到成品的時間則長達幾個月，比較起來，鋼管生意更大，利潤回報更快！」這次機會改變了陳昌的想法，並注入了全新動力放手大幹。他毅然帶領機床團隊闖入鋼管行業，珠江鋼管公司就在鄧小平南巡後不久的1993年初創辦起來。當時的中國鋼管行業還處於初級階段，與世界先進水平相距甚遠，高端的直縫埋弧焊管一片空白，沒有任何企業、任何工程技術人員涉足該領域，沒有一點經驗可以借鑒。陳昌卻知難而上，先後引進JCOE、UOE等先進的直縫埋弧焊管機組，自己安裝調試獲得成功，並且創出一個又一個新產品替代進口，打破了國際鋼管巨頭的壟斷局面，是中國大口径直縫雙面埋弧焊管行業的開拓者和奠基人，開創並引領了一個行業，走出一條富有自己特色的新路子。

文人雅士興趣多 歲月流逝不蹉跎

作為一家著名企業的舵手，馳騁商場多年的陳昌，擁有文人雅士的興趣，無論是琴棋書畫，還是盆景、錦鯉，都隨着歲月沉澱成長，同樣令人讚歎不已。「我酷愛盆景，熱愛自然，大自然是我的老師，師法自然，超越自然。」陳昌從20世紀70年代初便開始利用業餘時間從事嶺南盆景創作。

陳昌在盆景栽培上雖是無師自通，卻也有獨門秘笈。因為他做過機械木模，木模由線條構成，有很強的空間理念、投影理念，他就把這些理念

珠江鋼管產品相繼獲得「中國冶金產品實物品質金杯獎」、「國家重點新產品」等榮譽。公司榮獲「國家級高新技術企業」、「國家認定企業技術中心」、「廣東省政府品質獎」等榮譽稱號，及設有「博士後科研工作站」和「院士工作站」，並被國務院研究發展中心授予「長江以南最大的焊管生產企業」的榮譽稱號，陳昌先後將他的石油管線及天然氣管線鋪到了中東、美洲、歐洲、東南亞、非洲等地區，國內一些大建築工程和化工、基建工程都用到了珠江鋼管的鋼管。陳昌抓住了第二次創業的巨大成功，為企業今後的發展奠定了堅實的基礎。

自主創新實業報國

打開局面後，UOE直縫雙面埋弧焊管製造技術成為珠江鋼管的新目標。

「我在幾個行業工作過，最大的啟發就是，業務要有成績，不單要努力，只有動力是沒用的，一定要不斷去鑽研，鑽研去找一些新的方法把工作做得更好。」

陳昌介紹到，公司在行業內創下了三個第一：一是引進JCOE、UOE直縫焊管生產設備及技術，打破我國直縫焊管長期依賴進口的局面，並使其進口價格下降三分之一；二是在春曉氣田國際競標中一舉中標，打破了國外企業聯手對中國的價格壟斷，填補了國內技術的空白；三是首家成功開發深海1500米輸氣焊管並應用於南海荔灣灣氣田項目，為中國深海能源開發使用直縫焊管國產化作出了突出貢獻，成為國內技術改造投入第一多的民營鋼管企業。目前，珠江鋼管是國內大直縫焊管行業的引領者，憑藉強大的研發實力，已註冊超過100項實用新型專利及7項發明專利，知名度、美譽度及綜合競爭力享譽國內外，生產適用於1500米水深的深海焊管，凸顯該企業發展在行業處於領先水平。

珠江鋼管有限公司《大口径直縫雙面埋弧焊管工藝技術及系列產品研究開發》項目曾榮膺廣東省科學技術一等獎，廣東省省長朱小丹為陳昌頒獎。今天，珠江鋼管已經成長為國內焊管製造業的領頭羊。集團的生產基地及辦事處遍及中國番禺、珠海、連雲港、江陰、寧波、南京、印尼、沙特、杜拜、新加坡及香港，共設有九條直縫埋弧焊管(LSAW)、四條螺旋埋弧焊管(SSAW)、一條高頻電阻焊管(ERW)、一條複合管及其他生產線，年產能達到338萬噸。珠江鋼管已是中國最大的直縫焊接鋼管生產和出口企業。

實現國際化經營

在陳昌身上，體現了企業家的積極性和創造性，從中推動產業轉型升級，促進企業誠信體系建設。他用科學發展觀的理念，敢於創新，為企業成功實現跨越式發展奠定扎實基礎。無論企業或個人，作為全省企業、企業家的榜樣，陳昌在經濟社會轉型



■集團的珠海基地設有自營碼頭有利海外出口業務



■2010年，珠江鋼管在香港成功上市。

升級爬坡越坎的關鍵階段，主動適應新常態，不斷增創發展新優勢。2010年2月10日，珠江鋼管在香港聯交所成功上市，實現了企業資本國際化戰略，加速了其全球化發展戰略的步伐。

堅韌不拔的意志驅使陳昌在創業經營的困難中前行，他對完美的執著追求已成為一種自我苛求。在他心中，只要他認定執行的事，他就絕不服輸，絕不敷衍。勇於創新的他還把握時間博覽群書，「轉變經濟發展方式是實踐科學發展觀的必然要求，一直是極其重要和緊迫的任務，也是民營經濟發展壯大的基礎和前提。」

在他看來，做企業就是實業報國，「敢為天下先，愛拼才會贏」，他認為企業發展之道，就是配合國家能源結構調整，發展低碳經濟、促進石油天然氣發展、開發海洋能源等方面，引領珠江鋼管創出一個個新產品替代進口，不但迫使外國鋼管退出中國市場，還讓中國鋼管產品銷往世界各地，打造中國直縫鋼管行業的標杆。

為進一步開發大口径海洋石油天然氣輸送用焊管，陳昌率領科研團隊對海洋石油天然氣用管進行研究、攻關，相關課題達數十項之多，並取得了豐碩成果(其中省級專案有12項，國家火炬計劃專案1項)。目前，珠江鋼管已發展成為國內大直縫焊管的龍頭企業，亦是國內最早掌握生產海底油氣輸送管線核心技術的企業，取得了豐碩的經營成果。最近，珠江石油天然氣鋼管控股有限公司獲中國海洋石油總公司附屬公司海洋石油工程(珠海)有限公司的海洋工程專案訂單，將於今年就中海油設在泰國海灣的海上鑽井平台專案提供約15000噸大直縫埋弧焊管。

「珠江鋼管集團的海洋工程裝備製造業務拓展順利，不斷獲得海外客戶的海上專案訂單，包括近期的秘魯及泰國等，證明珠江鋼管的品牌在國內及海外專案均表現出色，擁有在中國領先及世界一流的優質焊管製造商的資格、名譽及地位，也大大提升本集團在海洋工程裝備製造行業的領先地位。」陳昌指，企業發展策略配合國家政策，將受惠於「海洋工程裝備製造業」的發展和「一帶一路」所帶來的巨大商機。談到未來發展前景，陳昌表示：「企業發展需要有堅實底氣。現在，我們沿着『以番禺為總部，發展基地，做大做強企業』的思路，貫通世界，建設國際化、多元化發展的跨國企業集團。企業走向國際化、集團化，在佈局上將為企業集團發展作了各板塊分類，形成了鋼管、海洋工程裝備製造、新型建材、高分子材料等板塊。各大板塊成功佈局，既各具規模，又相輔相成，朝着大型跨國企業集團邁進。」



■陳昌擁有文人雅士的興趣，琴棋書畫樣樣皆精。



大新珠寶有限公司董事長施清咸博士，自廿多年前創業以來，恒常對行業懷抱着強大熱忱，帶領公司團隊以獨特設計和出眾工藝，致力為客戶提供優質的產品，處事實幹的他深信企業信譽必須用時間去印證，點滴讓客人累積對公司信任形成品牌，實踐堅守的理念，使他深信專業服務，能夠幫助公司與客戶建立良好的長久關係，而令客戶達到高度的滿意是市場的致勝之道；目前，施清咸博士正參與廣東茂名「六韜珠寶創意產業園」項目，冀望成功打造成為「全球珠寶產業聚集地」。

■香港文匯報記者 陳濤

施清咸博士 堅毅熱忱見證 信譽秉承品牌

廣東茂名「六韜珠寶創意產業園」項目



個人名片

- 現職 大新珠寶有限公司董事長
茂名六韜珠寶創意產業有限公司副董事長
香港島各界聯合會副理事長
香港泉州同鄉會名譽會長
工業精英會理事
香港工業專業評審局榮譽院士
香港中小型企業總商會內地市場拓展委員會主席
中小企精英會副會長
香港貿易發展局珠寶業諮詢委員會委員
香港貿易發展局第十七屆香港珠寶設計比賽工作小組委員
香港珠寶製造業廠商會名譽秘書
香港金銀首飾工商總會副會長
香港寶石廠商會名譽會長
香港珍珠商會名譽會長
廣州市番禺區珠寶廠商會常務理事
聖約翰救傷隊高級副會長

培育人才 熱心公益

在2003年，大新珠寶加入香港珠寶製造業廠商會成為會員之一，及後在2005至2013年，公司更先後加入香港珠寶玉石廠商會、香港金銀首飾工商總會、廣州市番禺區珠寶廠商會、香港中小型企業總商會及香港中華廠商聯合會成為會員，並積極開拓中國內地及海外市場，每年均參加世界各地不同的展覽會認識新客戶，提高公司於珠寶行業上的知名度。他在2011年正式出任「香港珠寶製造業廠商會」中國內地事務小組主席，及後在2013年出任「香港珠寶製造業廠商會」秘書長及「香港金銀首飾工商總會」副會長，協助香港珠寶製造業發展。在2010、2011及2013年，更先後贊助「香港珠寶小姐競選」，成功為香港珠寶製造業創造出新形象。

大新珠寶多年來一直致力於社會責任的實踐，發展至今超過20年，施清咸博士認為公司除了需要專注處理日常業務，還需要履行社會責任及企業責任以回饋社會。在2013年，公司先後參與由「香港紅十字會」及「香港珠寶製造業廠商會」舉辦之慈善活動，實踐回饋社會、造福社群的理念。在2014年，公司更與「基督教靈實協會」合作，共同設計及推出慈善義賣吊墜，以行動支持靈實協會的長者服務，希望能夠以行業的專業知識和技能回饋社會。在2015年，大新珠寶分別榮獲「香港社會服務聯會」頒發「商界展關懷標誌」以及「鏡報」頒發「傑出企業社會責任獎」，促進商界與社福界之間的策略性夥伴合作，共同推動企業社會責任，建設共融社會。



■2014年，大新珠寶與「基督教靈實協會」合作設計及義賣吊墜，以行業的專業知識和技能回饋社會。

出生於福建晉江的施清咸博士，自幼家境普通，1980年，他年僅八歲隨母親來港投奔親戚，後在香港完成學業，年少志盛的他，心胸福建人愛拚才會贏的決心，遂寫下新移民的奮鬥成功故事；「年輕時，我相信自己能創出一番事業，1993年，我當時21歲，剛出社會工作不久，慶幸開設珠寶店的二姐夫提攜入行扶持，認為我擁有一顆創業的心，遂其所願介紹了原料供應商，為我公司未來發展奠定了基礎。」

知識實踐天道酬勤

1993年，大新珠寶有限公司在香港成立，施清咸博士在創業初期，原來對鑽石不甚了解，但他懷着對新知識的渴求，鼓勵自己增進珠寶知識及市場運作；在公司成立初期，經營鑽石首飾批發生意，產品以18K金鑽石首飾製成品為主，業務主攻香港市場，勤勞的他天天拿着產品到珠寶店推銷，憑着拚勁和誠信，加上貨品品質優良，迅速獲得客戶認可，成功賺取第一桶金，使公司奠下不俗基礎。



■茂名市委書記許光與副市長吳剛強，茂名市委常委、電白區委書記劉小濤，電白區委副書記、區長何志強與六韜珠寶董事合影。

然而，珠寶營銷市道往往受到當時經濟影響，香港近十多年曾出現的經濟考驗，施清咸博士的歷練反而得着處處，創業逾廿年以來，他經歷過不少高低市道，令樂觀的他更相信：「別人退，正是我進的機會！」臨近1997年回歸前，香港出現一段移民潮，經濟不穩直接衝擊零售市道，當時不少前輩勸說他及早轉行，但懷抱着福建人愛拚才會贏的決心，他一邊刻苦鑽研珠寶知識，又抱持堅毅精神，以百分之二百精神維繫客戶關係，結果令他捱過了市場低潮；「市場愈有危機，我的機會便愈多，勇氣便愈大，遇上困難便當做一種歷練，永不言敗的思維令我克服了2003年沙士及2008年的金融海嘯；當時行家擔心收不到貨款不敢出貨，我反而信任客戶大量供應以共渡難關。」

打造全球珠寶產業聚集地 — 六韜珠寶創意產業園

施清咸博士十分看好茂名濱海新區的發展前景，而且近在咫尺的「粵西國際機場」的建設更是讓他對茂名的前景信心十足。在出任「香港珠寶製造業廠商會」的中國內地事務小組主席時，時常帶隊到內地不同省市考察，其中發現位處於茂名市一個項目十分適合珠寶產業的長遠發展。

施清咸博士聯袂兩地業界多位領袖精英共同創立六韜集團，合力打造「六韜珠寶創意產業園」，以「打造全球珠寶產業聚集地」為目標，「項目佔地1100畝，為企業度身定製現代化廠房、頂級的國際珠寶交易中心、展覽中心、商務會所、星級酒店、辦公大樓到珠寶步行一條街的珠寶行業全產業鏈，項目集珠寶設計、生產、展示、銷售、海關、物流為一體的多元化產業園區及配套设施。園區生活配套设施還規劃建設公寓、生活超市、餐飲服務、娛樂運動、銀行、學校生活配套，為企業提供有力的生活配套保障，讓商家入駐無憂。」

施清咸博士分析認為，產業園建成後，將可容納300至400家珠寶公司進駐，可以安排8萬到10萬人員就業，預計每年成交量可達

其後，作風務實的施清咸博士在2005年開始參加香港珠寶鐘錶展，結識了一群友好的海外買家，從交流中得知外地市場的發展潛力，遂開始嘗試兼營鑽石首飾的出口生意。2008年，大新珠寶的業務已包括首飾製造、批發及出口14K、18K、PT900及PT950的鑽石、寶石、半寶石和珍珠等首飾，設計以新穎時尚見稱，市場覆蓋香港、中國內地、東南亞、中東、澳洲、美國及歐洲，為各入口商、批發商及連鎖經銷商提供優質珠寶首飾。目前，公司業務範圍已拓展至OEM原設備製造、ODM原設計製造及OBM原品牌製造，並於美國、馬來西亞、新加坡、菲律賓、廣東省深圳市和福建省石獅市設立分公司，使銷售團隊能夠直接為客戶提供專業優質的服務支援，令許多客戶發展成為超過十年的好朋友，縱使歐美市場不斷萎縮，但他的努力讓他更集中發展中國內地及鞏固東南亞業務。

優質提升品牌價值

施清咸博士介紹指，公司一直秉承宗旨以「信譽」為核心價值，致力將產品和服務的價值提升至最高層次。「我們跟客人的關係好比朋友，信譽就相當於用真誠的心去建立友誼，令彼此的關係得到長遠的發展。同時我希望每一位客人能夠得到的，並不只有優質的產品，還有親切優質的服務和購物的滿足感。要令客人達到高度的滿意，產品固然需要具有獨特的設計、出眾的工藝和合理的價格，但服務卻更能夠令客人對公司留下深刻的印象，因此公司非常重視每一位員工的專業知識及服務態度。」

據悉，為有效地提升服務質素，大新珠寶致力提供合適的培訓增進員工知識，務求以專業服務應付市場需求。在施清咸博士看來，信譽等於客人的信心，是每一間企業公司的基本核心元素，假如沒有



■香港珠寶製造業廠商會就職典禮與中聯辦經濟部貿易處楊益副部長合照。



■廣東省委書記胡春華、茂名市委書記許光、茂名市市長李紅軍及多位幹部視察園區情況。

好的信譽，就算有再優質及再便宜的产品，客人亦不會願意購買。在2008年，大新珠寶決定正式品牌化，並建立清晰的獨特形象及政策方針。

在2010年，大新珠寶成功創立婚嫁品牌「ELEMENTS OF LOVE·愛的元素」，品牌以多種不同元素的「愛」演變成珠寶首飾，正式開拓自家品牌業務。及後在2011年，公司再進一步創立品牌「J MYTHS·神話珠寶」，採用「中國傳統」、「大自然」及「生活品味」為主要元素，將中國傳統的雕刻工藝配合獨特材料，突破珠寶首飾的規範，為每件作品賦予生命，讓設計的神髓能夠完美地呈現眼前，展現出豐富的色彩，開創設計先河。在2012至2014年間，大新珠寶設計師先後以「海洋、陸地、天空」為設計元素，製作出設計作品「幻想」、「傳承」及「彩鳳來儀」，連續三屆蟬聯「JMA國際珠寶設計比賽」冠軍，同時亦榮獲頒發「專業大獎」及「最佳工藝獎」，使員工的專業設計備受香港及海外買家所肯定。

大新珠寶讓珠寶首飾能夠充分地融入生活，產品除了戒指、耳環、吊墜、胸針、手鏈、手鐲、頸鏈等首飾，還包括紅酒杯、雪茄筒、發簪和名貴擺件，讓珠寶首飾變成更高層次更具品味的藝術品。

2009年，大新珠寶獲取「法國國際品質認證(香港)有限公司」頒發之「ISO 2008:9001」國際認可證書；公司在經過五年多的品牌化努力，於2010年至2014年間，連續三年榮獲「中華(海外)企業信譽協會」頒發之「香港名牌、金獎品牌」、「香港中小型企業總商會」頒發之「最佳中小企業獎」及連續兩年榮獲「世界品牌實驗室」頒發之「香港100最具影響力品牌」榮譽，見證着「大新珠寶有限公司」在市場上的發展，獲得社會各界的認同。



■「六韜珠寶創意產業園」全國媒體發佈會。



■在2012至2014年間，大新珠寶設計師設計「幻想」、「傳承」及「彩鳳來儀」作品，連續三屆蟬聯「JMA國際珠寶設計比賽」冠軍。



黃偉文博士 策建華南最大汽配城 創辦電商平台酷配網

黃偉文博士，為人和藹、個性爽直、處事認真、做事嚴謹、前瞻性強、不打無把握之仗。早前從事紡織貿易時，悉心鑽研、勤奮經營，將煒達紡織貿易公司打造成東莞的行業龍頭企業。作為其第二次創業的華南國際汽配城項目，擔任項目總策劃師，從調研到規劃再到動工，每一步都傾注着他的心血，如今憑藉他對行業的深入了解，加上交通便利、規劃合理、政策支持等優勢，華南國際汽配城已經成為汽車後市場的標杆品牌和服務平台。2014年，他又再次隆重推出電商平台「酷配網」，通過創辦汽車後市場線上線下的交易和服務，寄望於將其打造成全球汽車生態產業鏈的第一交易平台。

■香港文匯報記者 陳濤

■華南國際
汽配城大門

個人名片



全國工商聯汽車配件用品商會常務理事
中國汽車工業協會常務理事
廣東省電子商務副會長

■黃偉文博士
到中央電視台
作客《創響人
生》欄目，接
受央視名嘴張
騰嶽採訪。



■黃偉文博士到廣東省機動車維修工作會議上作主題發言

諸多優勢助力汽配城發展

「經營者和租戶的利益是共同的，我當初創辦汽配城的時候，從未想過直接把商舖賣掉，賺取短期利潤；而是在對行業進行深入了解的基礎上，做好管理和運營，與商戶形成利益共同體共同發展。」黃偉文博士指出，與其他的汽配城項目相比，華南國際汽配城最大的優勢在於四個方面，包括項目交通便利、行業理解透徹、規劃科學合理、政府政策支持。

其中交通是最大的優勢。該項目位於東莞的心臟地帶，不僅到東莞各鎮區十分方便，且與多條高速、快速路相連，距虎門港僅20分鐘車程，東莞火車站僅5分鐘車程，深圳國際機場僅30分鐘車程，白雲國際機場僅70分鐘車程，距離中國最大的出口商品交易會會址——廣州琶洲展館僅60分鐘車程。同時，到省內外其他城市也非常便捷。

在進入汽車後市場行業之前，黃偉文博士已經對行業進行了深入的調研，對其發展現狀、運營規律和發展趨勢均有深入和獨到的見解。且在近十年的運營中，其不斷地積累經驗，優化發展規劃，為汽配城的穩健發展提供了重要的保障。

在規劃方面，汽配城擁有15座大型商舖建築，每座商舖建築物之間都用通道連成一體，擁有獨立的客、貨電梯及自動扶梯。汽配城按功能區域劃分，不同的區域分佈不同的產品，顯得井井有條，運行非常合理。同時，周邊配套齊全，確保商家舒適經營，客戶放心消費。

在政府支持方面，東莞華南國際汽配城是目前唯一一家得到東莞市政府和發改委立項審批及大力扶持的汽配城項目，也是東莞目前唯一一家經營證照齊全、手續完備、保障商戶安心經營的大型國際化汽配城。

在新的發展態勢下，黃偉文博士正借助互聯網的發展趨勢，為汽配城的穩步健康發展保駕護航。



■黃偉文博士與「酷配網」年輕員工交流。

從事紡織貿易近20年的黃偉文博士，祖籍潮汕，上世紀80年代，他已開始在有「中國羊毛衫名鎮」之稱的東莞市大朗鎮從事紡織貿易工作，並創辦了煒達紡織貿易公司，經過多年的苦心經營，白手起家、勤益工專的黃偉文博士，將煒達貿易經營成東莞市的行業龍頭企業。2008年，金融海嘯席捲全球，世界工廠東莞也深陷其中，黃偉文博士憑藉其對紡織行業的深入了解和敏銳判斷，早著先機，預料紡織行業將出現市場飽和、需求萎縮的情況，加上受勞動力成本提升等方面的壓力，他開始在平穩經營紡織貿易的基礎上，尋求其他的發展道路。「做任何行業的生意也會碰到困難，必須要經受得住考驗。到了後面越來越感覺這個行業，發展空間也有限，加上自己也想多元化經營，想尋找一個全新的領域來摸索實踐經驗。」

深入調研投地興建汽配城

早於2004年，黃偉文博士在東莞購買了一塊約100畝的土地，地點位於大朗鎮中心腹地，並依靠着虎崗高速和莞樟大道，地理位置十分優越。「那時候就開始思考該做點什麼才好，經過深思熟慮，最終決定做汽配業，因為那時候整個東莞還沒有專業的汽配城，其中的潛力肯定非常之大。此外，東莞乃至全國的汽車保有量逐年攀升，我覺得近年來汽車後市場的消費將漸成規模，具有相當大的發展空間。」

華南國際汽配城的建設是經過嚴密調查和理性考慮的，並非倉促上馬湊熱鬧。為確定項目的可行性，黃偉文博士曾委派專業調查公司，進行了長達兩年的項目調研論證，其中包括多個項目，最終汽配城項目脫穎而出，且該項目於2006年開始建



■華南國際汽配城全景效果圖



■黃偉文博士與東莞市大朗鎮鎮長謝錦波及東莞市副市長鄧志廣合影

設，2008年正式開業。據統計，黃偉文博士投資2.5億元的華南國際汽配城，擁有店舖850多間，樣品展示位3000多個，建築面積53000多平方米，擁有1000多個停車位，分佈於汽配城四周。汽配城設計科學、佈局合理，汽配城內交通物流暢無阻，購物車輛可直接行駛到汽配城內的各個商舖，使得整個汽配城不存死角。同時，汽配城目前還有候機樓、銀行、飯店、酒店、超市、宿舍等配套設施，以滿足商家和客戶的不同需求。

投入如此大筆資金，在黃偉文博士看來，全因看好東莞乃至整個華南地區潛力巨大的汽車後市場。據統計，東莞每百戶城鎮居民擁有汽車將近50輛，人均汽車擁有量全國第一。同時由於東莞是製造業名城，物流運輸業極其發達，流動汽車的保有量都具有巨大的規模。

對於汽配城的日後穩健運營，黃偉文博士顯得很有信心，「東莞得天獨厚的地理位置和高速增長的經濟實力，都為汽車產業和汽車售後服務提供了十分優越的前提條件。對於深圳、惠州等周邊地區來說，來東莞選購配件方便得多，東莞的汽配城發展空間巨大。」華南汽配城開業以來，黃偉文博士的悉心策劃、勤奮經營，致力於整合傳統汽配資源、創建汽配流通新模式的大型汽配專業市場，並成功搭建了中國首個汽車電子專業批發市場。這些舉措和成就，既提供了更多的商品供消費者選擇，降低了消費成本；也優化了整個行業的發展環境，為行業的規範化發展作出了貢獻。

精通業務創建汽車電子市場

精通生意之道的黃偉文博士，認真仔細分析汽車後市場的消費規模。「若僅以每輛汽車維修、保養費用每年平均3000元計算，這樣東莞市的汽車後市場消費量將超過100億元，若拓展到華南地區乃至全國，那整個汽車後市場的規模將以萬億元計算。」

經專業論證後，華南國際汽配城在簡單商舖招租的基礎上，在全國首創汽車電子專業批發市場，吸引廠商入駐，向縱深的產業鏈發展。目前，汽配城共有15棟建築物，每棟分三層佈局，一層經營汽車配件、用品和維修服務，二層和三層則作為汽車配件、用品展示廳，可設置展位3000多個，主要由行業生產廠家租用，把樣品擺放於展位上展示，



■2008年，汽配城開業，左起，黃偉文博士邀請大朗鎮書記尹景輝，中共中央扶貧辦秘書長周長，原國家商務部副部長、現中國商企聯合會會長何濟海，現廣東省副省長、原東莞市市委書記劉志庚到東莞剪綵合影。

通過實景攝像及光纖和網絡輸送，形成視頻購物模式，把產品推向全國市場。

黃偉文博士介紹稱，汽車電子市場的快速發展，來自於汽車和電子兩大產業的合謀：一方面，汽車廠商將電子技術應用視為提升安全、舒適、環保和娛樂的主要手段，以作為賣點提升汽車附加值；另一方面，半導體廠商也將擁有長期、穩定利潤的汽車電子領域視為新的增長點，紛紛加大投入，以躲避3C領域的殘酷競爭。華南國際汽配城正是看到了這一市場的前景，同時也了解到很多汽車電子生產廠家苦於找不到銷路，所以打造了全國首家汽車電子專業批發市場，為商家提供交易和服務平台。

「這一市場將為汽車電子生產廠家和採購商提供交易的平台，經營的項目包括地毯、雨刷、汽車音響等消費者常見的精品類項目，也包括行車電腦、GPS、ABS等較為專業的汽車配件等項目，目前的客戶主要是華南地區為主，但整個項目面向的是全國的市場，目前的進展非常順利。」

年輕前瞻發揮「互聯網+」概念

早在2010年，黃偉文博士就已經意識到互聯網發展的大勢，即時提出互聯網視頻購物的概念並付諸實施。「隨着越來越多的90後走出校園進入工作領域，他們必將成為這個社會的中流砥柱，其中汽車行業的光輝形象也吸引大量求職者湧入。同時，年輕人頭腦靈活、有活力、可塑性強，且他們在互聯網的環境中成長，因此他們的特點必將給整個行業的消費習慣帶來極大的改變。」在黃偉文博士看來，在傳統經營的基礎上，汽配城也必須要借助「互聯網+」的蓬勃發展趨勢，讓實體商舖與線上商城相結合，使其更具有競爭力。

「到目前東莞市產業結構調整、社會經濟雙轉型的關鍵時刻，我們將致力打造業界全新的經營模式，為廣大商家提供直接與消費者對接的交易平台。這種商務模式將整個產業鏈串起來，使生產廠家到終端用戶均受益，必將大放異彩。」

在這種指導思想下，黃偉文博士創辦了電子商務平台「酷配網」。目前，酷配網的員工大多是來自80後及90後的年輕一代，經過近五年的艱辛發展，如今酷配網商業模式優越，團隊年輕力強富有激情，平台建設和市場推廣正在穩步前行。



■黃偉文博士與東莞市委常委、東莞市分區政委盧廣海（左二），大朗鎮鎮長謝錦波（左三）合影。

依託發展大勢 搭建「酷配網」電商平台

作為提供汽車後市場配件、用品和維修保養線上線下服務的電商平台，酷配網(www.kuparts.com)成立於2010年9月份，總部位於東莞華南國際汽配城，經過近五年的發展，目前平台已經投入金額近億元，成功研發出「酷配養車APP」、酷配網網站、維修計劃等產品，並搭建出了「B2b2C+O2O」的新的汽車後市場商業模式，現已成為內地配件產品最為齊全、品種最為豐富、線下服務網點最多的汽車後市場電商平台。

據黃偉文博士介紹，酷配網的業務板塊涵蓋汽車零配件、汽車用品、維修、保養、社交、論壇、社區等，還開發了第三方支付平台——酷配寶，並已增加了拆車件、汽車服務商板塊。該平台將打造汽車後市場的生態系統，

服務範圍涵蓋汽車後市場的相關生產廠家、代理商、經銷商、汽車服務商(包括4S店、汽車維修廠/店、汽車美容店、汽車裝潢店、汽車改裝店等)以及車主等市場主體。2013年，酷配網已獲得了由多個組織聯合頒發的「中國汽車後市場電子商務最具影響力平台」獎項，2015年獲得「中國互聯網優秀企業獎」，並受邀作客央視《創響人生》欄目，暢談創業心得和人生感悟。

經過多年的悉心投入和經營，酷配網獲得了眾多投資機構的青睞，包括IDG在內的眾多投資機構先後來總部考察，如今正洽談投資事宜。2015年7月，酷配網在東莞大朗華南國際汽配城總部，簽約廣發證券，正式啟動在「新三板」的掛牌上市。據悉，酷配網是東莞市已上市和籌備上市企業中唯一一家電商平台類互聯網企業。

根據規劃，該項目將於近期正式遞交掛牌申請，有望在2016年6月左右正式登陸新三板。



■黃偉文博士與郎咸平教授合影



國際文物修復、文物鑑證專家及古董首飾設計師張鍾麗裳博士，從事文物修復三十多年，精通修復陶器、瓷器、玉器、石刻、木器、唐卡、古董首飾等文物藝術，多年來為不少博物館、拍賣行及收藏家復修珍貴文物。從自幼家貧的成長經歷，憑着一份不屈不撓不畏艱辛的求進精神，向着豐盛的人生目標，堅毅發奮，自強不息，成為今天揚名海外的世界權威。大英博物館、紐約大都會博物館，都有她修補過的作品。豁達慷慨的張鍾麗裳不忘投身慈善工作，以自己的專長來回報社會，常將收藏的古董珍玩及設計典雅罕有的古物首飾，供不同機構作慈善用途，更捐贈百餘件珍貴文物予香港青年協會，成立了青協博物館。 ■香港文匯報記者 陳濤

張鍾麗裳博士

國際頂級文物修復專家 慷慨行善好施回報社會

個人名片



■六歲的張鍾麗裳博士的藝名「鍾叮嚀」於六、七十年代成為流行曲歌聲都曾留聲於荔園和全港各大歌樹及舞台。

國際復修文物專家
香港肝康會副會長
美健康與關懷服務中心顧問
香港電視專業人員協會執行委員
商界助更生副會長
亞洲婦女協進會執行委員
40+協會顧問
聖約翰救傷隊高級副隊長
香港童軍總會演藝顧問
扶輪社榮譽社友
香港青年協會「玉緣」首席顧問設計師
香港青協博物館主要捐贈者

獎項 2005年獲頒3450區扶輪社「百年專才大獎」



■張鍾麗裳博士為香港青年協會轄下的社會企業「玉緣 Jade Art」翡翠玉石首飾店擔任顧問設計師，捐獻古董首飾義賣，收益作扶持青少年的發展用途。

分享歷史文化自感福氣

當年鏡頭前，她是廣為人知的「鍾叮嚀」，洋名Lisa，她精湛的演技及歌聲，感染了不計其數的觀眾。現在鏡頭後，她是張鍾麗裳博士，以一顆善心，為社會需要關愛的社群帶來溫暖。

張鍾麗裳博士的愛心，並不只局限於年輕人，對於社會上被人們遺忘的一群，她亦關懷備至。二十多年來經常到老人院、庇護工場、智障院等，探望一眾需要被關注關愛的人士，為他們表演唱歌並送上資源，給予他們關心關懷關注關愛。

積極參與懲教署每年舉辦的秋季賣物會及慈善拍賣，幫助更生人士重新適應並融入社會。十多年來，她更與多名演藝界朋友組織煤氣溫馨義工隊，為社會各界服務。張鍾麗裳博士堅信「施比受更有福」，只要能無私地奉獻，我們的世界便會變得更加美好。

作為古董收藏家，張鍾麗裳博士並沒有獨攬心頭所好，反之，她與丈夫的收藏珍品，捐贈予香港青年協會支持成立了「青協博物館」。包括由新石器時代至清代的玉器、陶器、瓷器、琉璃等，甚具歷史文化考古觀賞價值的中國古董文物。她認為，中國的歷史文化，是屬於每一個中國人的，藉着文物而能夠與大眾分享，自覺是莫大的福氣和歡愉。

十多年來，張鍾麗裳博士保持豁達慷慨的熱心，常將收藏的珍玩及設計典雅罕有的古物首飾，為不同機構作慈善拍賣或慈善演唱籌款。

當中她十分支持香港肝康會，能夠為肝病患者作出服務支援，減輕病者的痛苦和焦慮。熱心公益的她，幫助牙齒服務的美健康與關懷服務中心、商界助更生、聖約翰以救傷隊、亞洲婦女協進會、香港青年協會、扶輪社等社會不同機構。以身體力行發揮愛和善，惠澤社群。



■明朝年間一大船放置船頭裝飾的龍首，一對爪、角鬚及嘴已破損，此圖是張鍾麗裳博士已近修復好的階段。

自幼家貧的張鍾麗裳博士，出生於新界元朗一個養豬場，出世數天就遇上大火，家中的衣物物全被燒光，只能以毛巾裹身，沒有衣服穿，父母為盼女兒日後有好的可穿，故取名「麗裳」，希望她日後擁有美麗的衣裳。由於幼時常在教會領取米麵油糖等救濟物品，因而，耶穌歌從小已朗朗上口，從三歲起被父親開發她歌唱天分，由於家境貧困的關係，張鍾麗裳自小與父母及兄弟姊妹同住於黃大仙木屋區，年紀小小的她便要在街頭賣唱幫補家計，童年的貧困沒有令她自卑，反而視為人生歷練，鍛煉出一份不屈不撓不畏艱辛，向着目標進發的毅力。就這驅使她更堅強發奮，更懂得體會弱勢社群。

於六歲時，張鍾麗裳博士得到著名作曲家吳一嘯為她改了藝名「鍾叮嚀」，她美妙的歌聲都曾留聲於荔園和全港各大歌樹及舞台。年紀輕輕的她早已成為唱片歌星、拍電影，並先後簽約香港兩大電視台成為合約藝員。結婚後便息影，並跟隨留學法國修讀藝術的丈夫張嘉琳先生學習中國古董文物的鑑證、修復及保養文物的知識和技術，這是與演藝事業截然不同的專業。但經她多年努力不懈，把所有時間都放在鑽研和修復，以及古董首飾設計上，從此，她編織了專業藝術的另一道彩虹，修補了童年不少失落。

國際文物鑑證修復專家

現在的張鍾麗裳，成為了古董文物藝術鑑證及修復專家，世界著名的博物館，如美國紐約大都會博物館、美國明尼蘇達州明尼阿波利斯博物館、台北故宮博物院、台灣鴻禧美術館、香港藝術館、馮平山博物館、香港海事博物館……等等以及國際頂級拍賣行，都有着經她的巧手妙所修復的文物，足見張鍾麗裳在古董文物鑑證及修復的技巧領域是世界公認，國際一流水準的權威，名揚海外。

時至今日，張鍾麗裳博士聲名顯赫，堪稱專治修復中國古董文物的國手。除鑑賞和修復古董文物之外，張鍾麗裳更成立自己的品牌，擔當古董首飾設計師的角色。不同朝代、歷史背景的



■熱誠參與義務工作的張鍾麗裳博士經常參與探訪老人院活動



■今年初，張鍾麗裳博士邀請肝康會會員及護士們組成義工團隊，為市民提供免費抽血驗肝服務及照顧肝膽胰病友。



■北京故宮博物館的首席陶瓷專家李輝炳老師（左）和玉器專家權威周南泉，一同為張鍾麗裳博士和丈夫張嘉琳捐出的博物館約三百餘件文物撰寫鑑證內容及證書，作出真確的鑑定才永久放置於館內。

古代和闐玉石、翡翠玉器及不同質料的文物材料，若經她的心思巧手設計堆砌，便能脫胎換骨地成為別具風格的時尚首飾。

善舉扶持青少年發展

十多年來，張鍾麗裳一直與香港青年協會合作，舉辦「古董文物鑑賞與收藏證書課程」和「中國古董首飾創作工作坊」，教授年輕人分辨各樣古董文物的真偽，文物背後的歷史意義以及文物修補的技巧。多年來藉着這些活動教學，培養出年輕人對古董文物的興趣，從而了解中華五千年的文化和歷史。

張鍾麗裳博士認為，年輕一代是社會未來的棟樑，自小在學業上有所缺失的張鍾麗裳，覺得年輕人的培育尤其重要，特別對自己國家歷史與文化認識，因此，培育後輩便成為了她首要的工作。於饒宗頤文化館教授中國玉文化的鑑賞，理工大學校友古董文物收藏與鑑賞講座，美的玉與玉的美專題講座等等……

在課堂上她教授學員對陶、瓷、玉、石等古董文物辨別鑒賞知識，及修復與保養文物技巧知識。多年來，張鍾麗裳體會到醉心古董文物，絕非成年人或富貴人的專利，不少十來歲的年輕人亦深好此道。她認為，如何讓大眾依託中國文化的精神價值，從忙碌生活中，安身立命是一項長久課題，她希望更多年輕人藉古董文物鑑賞而達至文化傳承。

張鍾麗裳博士，一個由六十年代家傳戶曉的歌星，轉變成現今備受尊重的國際文物修復專家，兩種不同的藝術方向轉型了，但她貢獻社會的愛心，卻是恆久不變。她不忘投身慈善工作，以自己的專長來回報社會。她為香港青年協會轄下的社會企業「玉緣 Jade Art」翡翠玉石首飾店擔任顧問設計師，把無數親自設計、獨一無二的古董首飾捐獻出來義賣，所得之收益，作扶持青少年的發展用途，包括青少年訓練、領袖培訓、進修增值等等。好讓青少年可以裝備自己，將來為社會作出貢獻。



■肝康會部分主幹合照，左起：張鍾麗裳博士副會長、吳慧妍營養師、首席顧問醫生徐家強教授、陳新國博士副會長及鍾林翠副會長。



■此唐三彩駱駝經張鍾麗裳博士修復後，現放於台北故宮博物館。



■張鍾麗裳博士與香港青年協會合作舉辦證書課程，教授年輕人分辨古董文物背後的歷史意義以及文物修補的技巧。



■此唐朝胖女俑經張鍾麗裳博士修復後，現存於美國明尼蘇達州的明尼阿波利斯博物館。



■張鍾麗裳博士修復的「秦漢灰陶加彩女舞俑」，現放於美國紐約大都會博物館。



■張鍾麗裳博士正為一隻盛唐灰陶黃彩胡人駒駱駝修復中



■張鍾麗裳博士與安美肝癌癌症治療中心總監、肝康會首席顧問醫生徐家強博士合照
■張鍾麗裳博士隨從法國修讀藝術的丈夫張嘉琳學習中國古董文物的鑑證



香港粵語及華語流行曲歌手、演員、主持人古巨基博士，於1991年投身香港演藝界，自1994年踏入樂壇，曾推出大碟超過35張，累積至今已奪得近300多個男歌手及音樂上的獎項，更於2008至2011年度，連續4年於無線電視十大勁歌金曲頒獎典禮奪得「最受歡迎男歌星」獎項。他從事演藝事業以來，珍惜健康良好形象及知名度，積極回饋社會，於2005年獲頒「香港傑出青年」，古巨基認為，在做好演藝工作本分之外，要多為社會做點事情，讓大家更多去關注公益慈善，多年來他在世界各國已經助養了將近40個小孩。古巨基在演藝事業，慈善貢獻的傑出成就，獲得第十四屆傑出華人獎評委的一致認同。

■香港文匯報記者 陳濤、周兆華

古巨基博士

亞洲樂壇巨星 香港傑出青年



2008年度無線電視十大勁歌金曲頒獎典禮「最受歡迎男歌星」電視圖片

2001年、2002年、2003年中國中央衛生部「預防愛滋病宣傳大使」

2001年奧比斯光明大使

2004年奧比斯青年大使

2005年香港傑出青年

2008年北京奧運會香港區火炬手

2008-2011年度，連續4年奪得無線電視十大勁歌金曲頒獎典禮「最受歡迎男歌星」

2013年十大廣府傑出青年

2004年「叱咤樂壇男歌手金獎」、「叱咤樂壇我最喜愛的男歌手」、「叱咤樂壇我最喜愛的歌曲大獎」

《Channel V 全球華語音樂榜中榜暨亞洲影響力大典》「最受歡迎男歌手」獎

《CCTV-MTV 音樂盛典》「香港最受歡迎男歌手」

MTV 全球頻道頒發《MTV 亞洲大獎：香港最受歡迎歌手獎》

第八屆亞洲音樂節—亞洲最佳歌手獎

古巨基兒童醫療基金創辦人

A big cake company ltd - Alice Wild Luscious 主席兼創作總監

A big company ltd - abc>主席兼創作總監



古巨基繼2005年榮膺香港十大傑出青年後，2013年於首屆世界廣府人懇親大會獲頒發十大傑出青年，事業根基日趨穩固，正以成熟步伐在事業路上邁出堅實腳步。

「父母對我的影響最大，叮囑我成長不可以行差踏錯，要時刻顧及別人的感受及以禮相待，我很多學問道理也是從父母的身教獲得。」作為公眾人物，古巨基的善心愛心一直體現在行動上，他以身體力行的公益行動影響着粉絲和社會。在多個慈善領域，古巨基都以一己之力號召年輕人共同參與。

幼吾幼以及人之幼，於2005年成立的「古巨基兒童醫療基金」，受惠對象為有醫療需要的兒童。此外，古巨基曾多次到蒙古、印度等地探訪當地街童。他助養的孩子分別住在：內地、肯尼亞、蒙古、柬埔寨、埃塞俄比亞、坦桑尼亞、老撾、塞拉利昂、印度、智利、泰國、厄瓜多爾、剛果民主共和國。

世界華商投資基金會於2003年創立和主辦「世界傑出華人獎」，成立之目標為表揚世界各地華人對中國現代文化建設和社會積極無私的參與，在其所屬專業界別有卓越成就之傑出華人，是一項具有國際性、權威性、代表性和高規格、高層次、高殊榮的獎項，具有巨大的社會號召力和影響力，受到全球華人的讚揚與肯定。古巨基博士在事業奮進的心路歷程和堅毅精神，在社會各個領域所取得的卓越成就和創造才能，並積極鼓勵帶動年輕一代，發揮表率 and 激勵作用，成為時代楷模，他的貢獻倍受全球華人關注，成就「世界傑出華人獎」乃實至名歸。

古巨基自創卡通 KUBI 參與慈善義賣

籍貫廣東高州的古巨基博士，父親是大學教師，母親是紡織女工，家裡還有一個弟弟。雖然並非生於藝術之家，但他自幼便充滿創作天分，「天分是一種很特別的東西，母親說我在嬰兒時代已經愛抓着筆四處畫。回想起來，其實是小時沒有人抓我去畫畫，但我就是喜歡畫，念幼稚園時，已懂得拿起鉛筆，而且畫功不錯。」及至小學四年級時，古巨基送了一幅山水畫給美術老師，至今，這位老師仍把他的畫珍藏着。上初中的時候，古巨基的藝術細胞已有所顯現，他是班級文藝活動的積極分子，高中畢業時已具有文學、音樂、藝術方面等才華的古巨基，及後憑努力和實力於演藝界大放異彩。

冒險精神視困難為挑戰

古巨基自言個性意志堅定，具有冒險精神，視困難為挑戰；他與不少藝人一樣，亦是報考了無線電視藝員培訓班而入行的，憶述投考訓練班當日，古巨基依然記憶猶新：「年輕人要不斷嘗試，當年我只是抱着嘗試的心態，無論成功與否，至少不會有遺憾；經過兩輪面試後，我順利考入藝員訓練班。」

完成訓練班後，他最初只是被安排做路人甲、乙等角色，直至加入《娛樂新聞眼》成為主持，他的演藝事業開始為人認知；在古巨基看來，對於當年只有十九歲的年輕人來說，每天能看盡大場面，訪問的全是天王巨星，感覺多姿多彩又興奮；當時古巨基心想，一定要好好珍惜每個機會，盡力而為，「我相信只要做好工作，自然會有人賞識！」他坦言當《娛樂新聞眼》的主持，令他衝破了一向怕羞、內斂的性格，這對他日後的演藝生涯有着深遠的影響。在主持了兩年多之後，他的才華開始獲得賞識，不同形式的節目相繼向基仔招手，就連至今仍屹立不倒的《勁歌金曲》，基仔亦曾當過主持，又為外購片擔任宣傳片演員，性格上改變了很多，口才也進步了。及至1994年，有唱片公司要為他推出唱片，一直把唱歌作為事業首位的古巨基，演藝生涯終於有了跳躍式的前進。

低潮不失信心吐氣揚眉

古巨基由熒幕轉投樂壇後推出的第一張專輯《愛的解釋》，獲得不少樂評人一致好評。雖然當時他的事業一片光明，1995年初更被無綫力捧為「五虎」之一，但及後因為合約問題而幾乎被無綫雪藏；2002年他到內地拍攝瓊瑤作品《還珠格格》，由於長時間不在香港的關係，唱片事業進入真空期，令他非常難受。他坦言當時的情況對他的事業有很大影響，「當時日子過得很辛苦，心情亦十分低落，但現在回想當日，這個經歷卻是一個很好的成長經驗。」

及後，古巨基的演藝事業除建基於香港之外，他於2000年及2002年在內地為兩套非常受歡迎的瓊瑤電視劇《情深深雨濛濛》及《還珠格格3之天上人間》擔綱男主角，從而擴展了演藝事業的領域。在古巨基看來，當年自己從歌星變為演員是一種緣分。「當年的我是第一次拍這麼文藝的大型連續劇。我在無綫拍得不多，拍過的都是沒有愛情的，那我就當作接受一個新的挑戰。起初壓力很大，不想有任何差池。初時我仍沒找到演出竅門，也沒有重心，我甚至懷疑自己有沒有能力做下來，會不會影響大家。」然而適應力特強的古巨基相信自己絕對有能力克服困難並將角色演好，劇集播出後的輝煌成績更印證了他的努力。

當年，古巨基在《情深深雨濛濛》劇中擔綱第一男主角「何書桓」，此角色紅遍內地、香港、台灣、星馬等地方，受全球華人歡迎，收視率在各地創



2004年，古巨基參與奧比斯學生運動。



2006年古巨基擔任世界宣明會「饑饉之星」



2006年，古巨基獲頒「唱片中銷量大獎」。



榮獲2005年度「香港十大傑出青年」

出輝煌成績，此劇更成為2001年中央電視台全年收視率總冠軍的劇集，並成為香港無線電視台2001年全年五大收視率最高劇集，而此劇更是2001年至2004年內地重播率最高的電視劇。

在旁人艷羨的目光下，也許只有古巨基才明白自己一路走來的辛酸與坎坷。從幾乎被無綫雪藏，到投身演藝而使演唱事業進入真空期，古巨基曾透露，這次低潮遇到過所謂的人情冷暖，心裡很不舒服。雖然因《情深深雨濛濛》、《還珠格格3》兩部瓊瑤劇而走紅，但古巨基最愛的仍然是音樂。

最愛音樂成就樂壇大獎

一路上，古巨基對音樂的堅持始終如一，言語中透出對音樂的熱愛與自信。「對我來說，音樂是一種感情抒發，每一張專輯都有一種期待感，同時還有一種強烈的滿足感。」2003年於香港樂壇再度發片，在短短5年內創造一波又一波的事業高潮，更有不少膾炙人口的大熱歌曲。2009年1月3日，古巨基在2008年度十大勁歌金曲頒獎禮上首次奪得「最受歡迎男歌星」獎，當時那感人的一幕至今仍歷歷在目，得獎一刻聲淚俱下，最令人感動。及後於2009、2010、2011年度十大勁歌金曲頒獎禮再獲獎，連續4年奪得這個獎項。2015年，華語地區最具影響力的音樂節目「我是歌手」第三季更邀請古巨基參與演出及兼任主持，獲得觀眾的一致推崇，人氣再次推上高峰。

古巨基在香港樂壇，除了獲獎無數，亦是各大唱片銷量榜的冠軍級歌手，多年來推出的大碟超過35張，總銷量更遠超過900萬張。而且他有多首流行曲更廣受世界各地的樂迷歡迎，囊括多個電台、電視台音樂流行榜冠軍。古巨基由出道至今，已在內地、香港、台灣、星馬、美加等全球各地獲獎超過三百個，包括最受歡迎男歌星、金曲等獎項。在演藝圈打拚了20載的古巨基，坦言現在唱歌是在享受每一個音符，更喜歡唱現場的感覺，可以帶動觀眾的情緒。

近年不少歌手都把目光投向大銀幕上，執導過不少MV的古巨基同樣希望成為電影導演。「這十年曾執導過不少MV，每次執導MV我都很用心去拍，去累積及吸收當導演的經驗，令我的夢想慢慢實現，我亦已計劃明年會執導一套電影，真正實現我的導演夢。」今年7月，古巨基憑電影《衝鋒車》在「第三屆倫敦國際華語電影節」首獲最佳男配角，現正與一些編劇朋友開會，待劇本完成後便會開拍一部愛情電影，「我覺得自己骨子裡都算是一個浪漫的人，對浪漫題材的電影會感興趣。」



古巨基的善心愛心一直體現在行動上，其中包括關注兒童醫療。



古巨基與不少藝人一樣，90年代報考了無線電視藝員培訓班而入行。

生意頭腦拓展領域

孩提時代已經開始對畫產生興趣的古巨基，曾用「唱歌是事業，漫畫是終身興趣」來定義自己的執着。他在繪畫與設計領域也具有驕人的成績，2003年創作出版了自己的第一本漫畫書，於2005-2008年間出版的三本《The Story Of Kubi》漫畫繪本，在港台及星馬等地共賣出20萬本，使KUBI的卡通形象風靡一時。近年他將自己的事業版圖擴展到另一層面，有生意頭腦的他開設了自己的設計公司、時裝店、甜品餅店。

此外，他更將繪畫天賦發揮在服裝設計之上，作為潮店abc>的老闆，古巨基在打理自己設計的品牌上也頗有新意，從快閃店到香港擺花街置地，都令擁躉們不禁讚歎，這個很會唱歌，心思活絡的漫畫達人絕對不可小看。

今年7月，古巨基憑電影《衝鋒車》在「第三屆倫敦國際華語電影節」首獲最佳男配角。





殿堂級古箏大師鄒倫倫博士，生於古箏世家，她演奏風格獨特，突破古箏傳統的表演方式，以優美而絢爛的演奏風格聞名，其表演有着強大的感染力和攝人的魅力，成功為古箏藝術融入了現代音樂演奏氣息。吸引着國家元首、政治名人、社會傑出人士，如前中國國家主席江澤民、前澳洲總理霍華德、前紐西蘭總理珍妮·瑪麗·希等都是她的座上客。2004年定居香港的鄒倫倫博士開辦了古箏學院，致力培養青少年和國樂愛好者對民族音樂學習和認識，她努力以傳統音樂藝術推動國民教育，並大力支持慈善及非牟利機構為學校、老人院、香港各大學府等進行慈善義演、籌款募捐。

■香港文匯報記者 陳濤

鄒倫倫博士 古箏藝術大師 弦鳴天籟音「箏」光耀五洲

個人名片



殿堂級古箏演奏家
《國樂三姊妹》樂隊創辦人及藝術總監
鄒倫倫博士古箏學院創辦人
香港音樂藝術學院有限公司行政總裁
藝文軒書院藝術總監

培養青年藉音樂了解歷史

鄒倫倫博士近年積極在香港、內地、美洲以至澳紐各地舉辦個人音樂會，參與音樂節目並從事音樂藝術教育。「音樂不僅是藝術和情感的抒發，也是一種溝通工具。鄒倫倫博士有望透過音樂讓香港人領會民族音樂的博大精深，增進對祖國文化了解，把中國民族性表現出來。」

此外，鄒倫倫博士在香港為許多慈善及非牟利機構，如學校、老人院、大學等進行無數場次的音樂表演。鄒倫倫博士深信舉辦音樂會可讓香港的年輕一代領會民族音樂的博大精深，增進對祖國文化了解的最佳途徑，鼓勵和支持培養他們投入音樂學習中以親和的形式推動國民教育。在她看來，過去年輕一輩認為中國樂器是「古老」、「沉悶」的，主要是因為對曲目背景了解不深和音樂的演奏形式呆板所致，在國外演出多年的經驗告訴她，擅於採用現代音樂演奏技巧和表現方法是引起年輕一代關注的根本，彈奏他們懂的音樂邀請他們嘗試演奏，舞台互動令年輕人得到更大的共鳴；「古箏可以表現出不同的感情，由千軍萬馬到柔情似水，同樣可以演繹得淋漓盡致，而且不一定只限於女性學習，過去的古箏大師均是男性。」

因此，她定居香港不久即在港開辦古箏學院，以培養青少年一代學習和認識古箏及民族樂器，鼓勵他們通過音樂了解中國歷史、知識和各地文化，啟發新一代的藝術潛力和表演力，提高他們個人的自信心。從2004年至今，鄒倫倫博士一直運用先進科技的網絡進行視頻教學，為許多熱愛中華文化的學生，提供一個網絡學習平台，使他們足不出戶，也可跟鄒倫倫博士學習到古箏和其他國樂，學生遍及全球。



■鄒倫倫博士堅信藉教授古箏，以音樂學習向年輕一代推動國民教育。

鄒倫倫博士生長於古箏世家，家中四代是古箏傳人，與音樂會淵源甚深，自小耳濡目染，四歲開始習音樂，七歲已登台表演。她從小學習古箏，每天八小時的練習，童年時代以音樂為伴成長，並考入瀋陽音樂學院附中，接受專業的音樂教育；經過多年學習，她於少年時期已經掌握彈奏古箏，各大流派名曲至今仍保持每天最少練習兩小時。鄒倫倫博士於十八歲之年，以優異成績進入瀋陽音樂學院民族音樂系本科，師承趙玉齋、曹正、呂殿生、張景霞、閻俐等著名古箏教授和古箏大師，四年後以最高榮譽畢業。

名揚海外華人之光

大學畢業後，鄒倫倫博士特邀為紐西蘭威靈頓大學訪問學者教授東方音樂，當時很少人見過古箏這美妙的東方樂器，當她在當地表演時，曾引起很大的哄動，許多西方藝術家和作曲家先後邀請她參加演出並為之創作。

然而，在國外的生活也有着不同於中國的困難，無論鄒倫倫博士從前在內地獲得了怎樣的成就，到了彼邦新環境便要一切從頭做起。「初到國外舉目無親，加上語言不通，會遇到諸多困難，雖然如此但是對我來說都是一筆財富，使我磨練的意志使堅強、獨立、忍耐和上進，當自己站在舞台上成為演奏者，我的音樂獲得觀眾們喝彩和讚嘆，當中極



■2013年6月，鄒倫倫博士與法國著名華裔二胡演奏家果敢，在香港演藝學院音樂廳舉辦了一場《穿越》古箏二胡音樂會。

大的自豪感與成就感，使我覺得一切努力都是值得的。」

「當時在大學學過的英文到國外明顯不能自如地表達，比如學術交流上許多彈奏技巧不能夠以英語去具體表達，講述中國音樂的歷史背景詞匯量也不夠，這種感覺甚為不安，於是我決心去學好英文。」為走出語言困境鄒倫倫博士每周五天，每日五小時的上英文課，下課後反覆追看新聞節目，看電影找當地朋友練習英語；為爭取掌握語言能力，每年暑假期間，她到當地學校免費向學生教授古箏，就是這份恒心與毅力，在十八個月後便能夠操一口流利英語，她的天空開始晴朗，人生際遇也開拓了。

1997年9月，鄒倫倫博士在威靈頓大學紀念劇院隆重地舉辦了兩場古箏獨奏會，開闢了有史以來，中國專業民族音樂演奏家在遙遠的新西蘭以獨奏音樂會形式亮相的先河，同年她更獲新西蘭總督的嘉獎並邀請代表亞洲藝術家參加在總督府舉行的盛典。

作為專業藝術家，鄒倫倫博士多年在國外的演出累積了豐富經驗，不單帶來無數獎項，也豐富了她的人生。近十年來，定居香港，帶一些洋味道，說普通話依然字正腔圓。「在我們的音樂範疇內，傳統和現代是並存的，當表達傳統作品的時候，還是回到本身的音樂原味中」。作為專業的演奏家，她形容自己的音樂風格，融合了中國傳統音樂及現代風格，融會貫通中西音樂精華，自然就會有一種獨特的風格和使命。

她強調，即使有現代元素，對音樂傳統的傳承也是不可忽略的；在澳洲的表演經歷，樂隊演出除了演奏傳統和創作音樂外，也加入了現



■1998年9月9日，時任中國國家主席江澤民訪問澳洲，鄒倫倫博士（右一）被中國大使館特邀為表演嘉賓，江主席登台親自接見並讚賞。

1998年，鄒倫倫博士在澳洲悉尼成立了《國樂三姊妹》樂隊，着重推出古箏、琵琶、二胡等民族音樂精粹，常於悉尼歌劇院及悉尼會展中心等著名表演場地獻技，其表現及貢獻均受到澳洲政府和各界的大力支持和讚賞。1999年9月9日，前中國國家主席江澤民、前澳洲總理霍華德、前新西蘭總理珍妮·瑪麗·希等都是她的座上客，江主席當時登台親自接見並讚賞。在2000年悉尼迎接奧運前夕的藝術家大賽中，她藝壓群芳，在眾多的參賽藝術家家中拔得頭籌，獲得金獎。2004年受澳門特別行政區行政長官何厚樸邀請，參加澳門回歸五周年慶典並擔任表演嘉賓。

鄒倫倫博士曾在澳洲舉辦過百場古箏的演奏會，影響力跨越各領域和階層，她曾以表演方式為首位華人市長曾筱龍競選宣傳，以支持他致力於悉尼華人的社會影響力；她又為新南威爾士州長鮑伯卡爾競選出力，支持他關注亞裔移民提倡多元化，為華人團體的文化活動表演提升華人的社會地位，大力弘揚中華文化更將大部分收益撥捐慈善機構，教育機構回饋當地社會。「最難忘的是早年一次表演後，有一個當地人問我：『為何你的手可以快得像飛一樣，是不是中國人比我們聰明呢？』還有華僑稱我為『六指琴魔』，我覺得人的付出和努力總是被看到和肯定的。」

定居香港傳揚中樂

2003年，鄒倫倫博士結束多年的海外生活選擇定居香港，不同國度的生活使她藝術造詣得到提高，鄒博士在演奏上氣勢磅礴，絢爛悠揚，豐富細膩，她演奏方式，強調情感與音樂的交融，心靈與琴弦的觸碰，成功將東西方演奏風格充分發揮，聽眾無不被她的音樂感染力雀躍與震撼。「我堅持突破傳統的演奏



■2014年，鄒倫倫博士在深受全球華人愛戴的香港著名歌后徐小鳳演唱會上帶領中樂團隊推廣古箏及民族音樂。

代音樂和西方音樂元素，融和了東西方音樂文化，使古箏豐富的表演性得到了充分的發揮，為古箏音樂在突破傳統，勇於創新方面作出了巨大的成就和突破。鄒倫倫博士憑着她對音樂的熱愛，不懈的努力和追求，從一個國家到另一個國家以至於世界各地傳揚中國民族文化，培養年輕一代，以音樂為橋樑，傳達彼此的情誼，消除隔膜，營造友愛，以音樂撥動人們的心弦，以和諧締造美好的世界。

「音樂是最有力的武器，勝過千言萬語，它也是最具說服力的工具，通過音樂可以講解中國的歷史故事，講述不同民族的背景，很自然地把中國多民族性表現出來。」



■2013年「穿越」音樂會上，中聯辦主任張曉明大力讚賞鄒博士為推廣民族音樂所作出的貢獻！

形式，將傳統與現代相結合，以最容易接近的旋律表現國樂的魅力，促使許多青少年朋友被深深吸引和打動，紛紛投入到學習中樂的行列中。」

2013年6月，鄒倫倫博士與法國著名華裔二胡演奏家果敢，在香港演藝學院音樂廳舉辦了一場《穿越》古箏二胡音樂會，通過以古今文化對比、東西文化交融等幾個方面以音樂的形式啟迪人們的思維與心靈，深入了解中華文化的背景和淵源。

原來，鄒倫倫博士與世界級鋼琴演奏家郎朗，都是從小在瀋陽音樂學院附中成長起來的優秀藝術家，東北的土地培養和造就了他們這一代寬廣的胸懷，在藝術表現上具有超凡的感染力，郎朗的成功表演不但讓更多年輕人學習鋼琴也改變了年輕人對待鋼琴和古典音樂的態度。同樣鄒倫倫博士在世界各地透過演奏會，將民族音樂介紹給更多人認識。《穿越》音樂會上共表演中國傳統經典作品十多首樂曲，也演奏了法國作曲家德彪西的作品、電影音樂及時代曲等作品。這場充滿感染力的音樂會被譽為中華文化與西方文化共同穿越的視聽盛宴，為鄒倫倫博士在香港奠定了崇高的古箏演奏家地位。



■歌后徐小鳳大力支持鄒博士推動民族音樂的發展，在她個人演唱會上特邀古箏大師鄒倫倫及其他中樂的演奏以影響更多粉絲對中樂產生了解，引起極大的好評。

推陳出新 融會中西音樂精華



■1998年，鄒倫倫博士在澳洲悉尼成立了《國樂三姊妹》樂隊，着重推出古箏、琵琶、二胡等民族音樂精粹。



中國是亞洲經濟強勁增長的核心，作為中國市場的先驅領導者，於亞洲，要取得優勢，必須勇敢果斷，配合適當的人際網絡，敏銳的市場觸覺和獨具慧眼。百利建國際有限公司董事總經理陳正欣博士，慧眼開發中國市場逾廿多年，擁有非凡實力、經驗和成就；企業主要涉足零售奢侈品行業多個國際知名品牌專門店的經營及專門店管理，為迎接自由貿易城的時代來臨，他主動出擊在深圳的自由貿易城設立據點，以拓展新渠道。他又秉持良好企業公民的信念，積極參與社會公益活動，致力締造和諧社會。

■香港文匯報記者 陳濤

陳正欣博士

慧眼開發中國市場 引進奢侈品先驅

■IWC圓方店舖



有關陳正欣博士對市場的分析。

百利建國際有限公司董事總經理及創辦人
香港區事顧問 (1995-97)
香港鐘錶業總會顧問及第十五屆主席
香港國際鐘錶展覽會聯名主席 (1995年)
瑞士 FHH 高級鐘錶基金理事會委員 (亞洲專家)
香港衛奕信勳爵文物信託受託人委員會及理事會成員
香港入境處使用服務人士委員會成員
香港大學基金名譽董事
香港新界校長會榮譽會長
香港理工大學基金管治委員會成員
香港玉山科技協會董事
香港潮州商會會董
保良局總理
香港善德基金會副主席
小母牛香港籌款委員會成員
中國人民政治協商會議長春市委員
香港-東盟經濟合作基金會首屆董事及創會會員

個人名片

■(左起)陳正欣博士、前香港大學校長徐立之及前經濟發展及勞工局局長葉澍堃於 HKUAA 聚首一堂。



熱愛文化藝術 關注社會保育

陳正欣博士坦言受其叔公、世界攝影大師陳復禮的影響，對文化充滿熱愛，支持並贊助多項藝術文化推廣活動，「陳復禮先生從事攝影活動長達60多年，創作了大量傳世佳作，作品曾於歐洲、亞洲、非洲、美洲等地設展，200多件作品在國際攝影沙龍獲獎，他還積極從事各類攝影社會活動，創建攝影組織，發行攝影報刊，為中國攝影在國際上贏得了廣泛的聲譽。」2013年，在陳正欣博士的支持下，出版了《攝影大師陳復禮》特刊，以表敬意。

此外，於2008年適值北京奧運期間，他策劃時代名門「五環下的聚合」中國當代藝術展，邀請66位中國當代名藝術家展出300件作品，藉着中國輝煌的時刻展現中華文明時尚的一面，他並任香港衛奕信勳爵文物信託受託人委員會成員。「信託為法定組織，宗旨為保存及保護香港的文物。受託人委員會的主要職能是管理信託資金的投資，以確保產生穩定的收入來資助信託的活動。」對於文化與文物的關係，陳正欣博士認為：「許多時候香港社會注重保育一座座建築物，但實際上更加寶貴的是那些存在於那地方的文化。舉例我考察過新界許多條圍村，原來每一條村的方言都不同，用詞和口音都有它們的故事，所以如果要保育圍村，不只是裡面的建築物，而且要保存和記錄裡面的人的生活方式和語言，本土文化的特質才可以真正得到傳承。」

■香港大學「學院藝術家計劃」活動上，陳正欣博士與陳可辛導演合照。



■1995年陳正欣博士擔任香港鐘錶展覽聯名主席

於上世紀八十年代在加拿大西安大略大學畢業獲理科學士，回港後從事電腦相關業務，當時電腦對內地可謂最新鮮的事物，陳正欣博士憑專業知識及社會關係，代表公司赴北京清華大學進行交流分享，是首批到內地推介電腦技術的人員；在內地考察交流的日子，他積累人脈及捕捉商機，繼而興起在內地發展業務的念頭，1992年，陳正欣博士與商界友人創辦百利建國際有限公司，出任董事總經理至今。

快一步放眼中國市場

八十年代初進入內地的經驗，讓他見證早年內地社會發展情況，基於他志向於從事創新和經營的工作，他轉投鐘錶行業，作為將高檔消費品及奢侈品品牌引進中國零售市場的先驅者，陳正欣博士是首批引進外國鐘錶品牌專門店進軍內地的企業家之一，藉着內地改革開放後為人民生活帶來改善，對進口的高貴品牌有了更深的認識與需求，促使他成為進行推廣業務的一員。

當年，他快一步放眼中國市場，在北京成立辦事處藉此加快掌握市場脈搏，他又洞悉內地比較缺乏外國名錶資訊，遂於1996年創辦《世界鐘錶大全》一書，為內地的鐘錶同業提供權威參考指南。談起當年經驗，陳正欣博士道出辛酸：「我派人將這書，親手送到逾一百個城市的鐘錶零售商手中，走訪每間商店，共免費送出逾一千本書；但換來的反應是，他們很抗拒這本刊物，即使書本是免費的。但他們不明白，當時我們所做的是協助品牌推廣中國市場。」敢於嘗試、相信自己的眼光的陳正欣博士，為了蒐集各零售商的資料，堅持這種花時間、花人力的市場策略；1997年是香港回歸的一年，公司開始收到很多來自不同省市零售商查詢，要求看名牌鐘錶真跡。於是，陳正欣博士一面抓緊機會向客戶介紹品牌歷史，又舉辦了巡迴研討會，探討鐘錶品牌價值，及後公司又再創辦另一本由他任第一主編的名錶雜誌——《名表之苑》，把最新的手錶



■卡地亞於深圳的精品專門店開幕典禮。

■公司旗下品牌專門店於香港開幕，鐘錶業總會永遠榮譽會長孫秉樞博士到賀。



■香港藝文學院籌款晚宴上，(左起)陳正欣博士、周胡慕芳女士、陳正欣夫人及周永健先生合照。



■公司旗下品牌於香港開幕，陳正欣博士、英國駐港總領事吳若蘭、紅星張智霖及Jeremy Hackett一同剪綵。

資訊，帶給內地的消費者；憑藉對事業的堅毅和服務熱誠，陳正欣博士當時的人脈網絡得以進一步拓寬，他又率先舉辦了展覽會，將外國盛行的鐘錶盛事模式引入中國，搭建多個為內地零售商和消費者而設的交易平台中心，既可協助外國品牌拓展內地市場，又增加了國人對逾百年歷史品牌的認識。

引進國際品牌

「中國市場成熟的速度很快，而且覆蓋面廣，即使是有豐富市場經驗的瑞士名錶，要吞下這個市場，也很難做到。當時提供展覽中心，可為這些名牌減輕在售後服務的投資，讓他們專心銷售業務。」

可以說，中國今天成為亞洲奢侈品最暢銷的國家，有賴於像陳正欣博士般的先驅人物敢於先行先試，以奠定及開闢消費市場的基礎，與此同時，為強化業務及團結業界，陳正欣博士自1992年起加入多個本地和國際鐘錶業組織，當年他更擔任團長帶領香港鐘錶業總會到上海考察，他曾任鐘錶業總會主席，見證着中國市場開放後百花齊放：「當時內地還使用外匯券進行交易，鐘錶亦是由國營企業專營，但當時外國品牌鐘錶還在起步階段，消費者對外國名牌引以為榮的根深蒂固的文化底蘊，需要用適合國情需要的品牌營銷策略，才可以在世界各地打響名聲。」2009年，陳正欣博士獲委任為瑞士FHH高級鐘錶基金會大使，2014年，他更獲委任為該會理事會成員之亞洲專家代表。

作為早期港商，陳正欣博士以香港為公司總部，擔當中國開放市場的中介角色，他不畏艱辛、克服障礙，帶領團隊努力為外國品牌確立在內地營商發展的信譽，在內地主要城市如北京、上海、寧波、瀋陽及深圳等等均有分店，高峰期多達五十多家鐘錶專門店，並設有售後服務中心等增值服務，以配合名牌推廣業務，為內地高級消費品市場的零售業帶來借鑑作用。

當中，成為最早進入中國市場的奢侈品牌之一的國際品牌卡地亞，正是由百利建國際有限公司的協助下發展，早於1996年，陳正欣博士憑藉前瞻性的膽識與謀略，配合得益於內地高速發展的奢侈品大環境，「當所有競爭對手對中國市場都還一無所知的時候，我們為卡地亞在內地接管了第1間專門店，銷售品牌的全線產品，如今，憑借其深厚的品牌文化底蘊，160多年歷久彌新的眾多系列傑作，以及不斷推陳出新的配飾精品，卡地亞逐漸成為了中國品位人群的夢想首選。位於內地各大城市繁華



■保良局周年慈善晚宴上，陳正欣博士和政務司司長林鄭月娥、梁安琪及鄭錦鐘博士合照。

商圈的卡地亞專門店，內裡的寬闊空間里營造出華美的奢華殿堂，古銅色木製地板，淺米色羊毛地毯，茶色真皮沙發，貴重絲綢窗簾……每個細節都高貴雅致，設計風格與卡地亞在巴黎及美國的總店完全一致，營造出奢華而親切的格調。

推廣闡述品牌故事

正由於中國零售市場得快成熟，百利建國際有限公司主要涉足零售奢侈品行業多個國際知名品牌專門店的經營及管理，當中首屈一指的著名鐘錶品牌包括：CARTIER(卡地亞)，HERMES(愛馬仕)，IWC(萬國表)，ROGER DUBUIS(羅傑杜彼)，PIAGET(伯爵表)及Jaeger-LeCoultre(積家表)等，在上海、北京、深圳、廣州、天津、瀋陽等各大城市均開設精品店，足證多年來他建立品牌專門店的信譽受到肯定。「我體會到推廣外國品牌的工夫殊非易事，因為『品牌』不是『牌子』這麼簡單，除了銷量外還要講求許多方面，例如形象、身份、技術背景、品牌故事等等，總的來說就是文化。我代理的許多瑞士名錶，生產商都有很深的文化底蘊，他們每做一項產品，當中每一項細節，都有其背景，當我做品牌推廣時，都希望消費者能夠明白名錶的價值在哪，知道他們自己在買什麼。」

在陳正欣博士看來，公司發展到目前，可分為四個階段：第一個階段是1995年起在百貨公司和鐘錶店為銷售的鐘錶設計擺設模式，以及創立售後服務及保養中心，旨在國內為外國名錶建立形象；第二個階段是與外國品牌合作在國內創立專門店，以高檔形象及細緻服務為賣點。首家是在北京王府飯店內；第三個階段是隨着內地消費日漸強勁，擴充零售網絡，但這時候外國品牌開始願意花工夫直接介入摸索內地市場，對公司的依賴也減少，甚至有些成為了競爭對手，「所以公司近來進入現在的第四階段，就是精簡零售網絡結構和着力進行品牌策略，用我們對內地市場熟識的優勢，採取比競爭對手較低成本而達到提升利潤的目的。」

他本人現時除鐘錶業務之外，更涉足英國男裝及意大利鞋履品牌，於香港及內地皆有專門店。2012年，英國男士品牌Hackett London 全球首個LED焚幕首度登陸香港旗艦店，作為香港及中國市場經銷商的百利建國際有限公司，花了半年時間製作籌辦亮燈儀式，打造了一個恍如砌圖形式裝嵌成的18米及20米高的外牆，全日播放品牌的最新動向，成為一時佳話。

積極籌備迎接自貿商機

內地大幅減關稅，又開放愈來愈多的自由貿易區，內地遊客不用再來香港大舉入貨，致本港一眾零售商急謀對策。對陳正欣博士而言，他選擇主動出擊，在深圳的自由貿易城設立據點。「近年香港市道低迷，暫時看不到曙光，除了因去年嚴重打擊內地遊客的『驅蝗行動』趕客、多國貨幣貶值令香港的價格競爭力下跌外，主因同內地密鑼緊鼓推出多個自貿區不無關係。」陳正欣博士分析指，自貿區內利用簡易進口及清關程序，商家入口貨品暫無須交稅，消費者每買一件就清關報稅一件，稅率大約百分之十，對比以正常渠道入口貨品所繳交的稅項便宜至少一半。他又補充，此種類似直銷的模式，令商家資金周轉壓力大減，消費者亦獲得優惠價錢消費，可謂雙贏。「近年中國新創立的自由貿易區，帶來稅務優惠、入口程序簡化的益處，總比在香港坐困愁城好。我正積極籌備到內地自貿區設立銷售點，擴展中檔到高檔消費的商品生意，對我們來說是一個未來商機。」



■陳正欣博士為瑞士FHH基金理事會委員(亞洲專家)，於2014年11月赴瑞士出席第六屆研討會，旁為歷峰集團行政總裁Richard Lepeu。



■2013年香港傷健策騎協會籌款晚宴上，陳正欣博士與董吳玲玲、許曉暉副局長、高永文局長合照。



產品設計創新、質素超卓的香港原創廚具品牌康加實業 (Konstar)，在過去20多年來深受全球家庭及飲食界愛戴。集團主席汪恩光博士從一個洋溢藝術天分的產品設計師，轉型擔任工業設計工作，發展到年銷達千萬件廚具用品的老闆，三十年來曾經擁有過六百多個各種實用新型及發明專利外觀專利，成為香港創新設計界創業的典範。他把這個港式廚具品牌，成功推向全球，並把港人聰明創意，滲進外國保守廚房文化中，印證着一個本港成功工業設計大師的奮鬥故事。 ■香港文匯報記者 陳濤



汪恩光博士 從廚具設計大師至廚具大王



■2014年，Konstar憑「星級洗滌脫水器」、「蘋果削皮器」及「轉筒刨切機」獲德國設計協會頒發「德國紅點產品設計」大獎三項。

康加集團主席
世紀龍集團主席
香港紅旗車迷會主席
亞洲知識管理協會院士
香港工業專業評審局院士
香港工業獎評審委員
香港設計委員會會員



■汪恩光博士希望通過這種「國民外交」的形式，在輸出優秀文化的同時，亦推動紅旗車走向世界，與世人共享紅旗經典。

被譽為「捍衛知識產權鬥士」

推行社會責任是企業應盡的本分，透過實踐這個本分可以建立一個優良的企業文化。作為植根於香港的中小企業，康加實業在汪恩光博士的影響下，上下員工們深明自身的成功源於社會的支持，期望能與社會一起共同發展和成長。康加實業積極贊助慈善及非牟利機構的籌款活動，包括支持內地山區兒童的教育計劃，以及參與港專教育學院的「神州青雲路就業計劃」，與年輕人分享於內地市場發展的經驗，培育下一代。同時，定期聘請國際認證機構「SGS」的講師提供培訓講座，如國際食品接觸材料法規等；亦曾多次安排香港設計學員、香港中小企經貿促進會會員，參觀廠房、培訓學習及分享經營理念。

為企業升級轉型而提供自家擁有的功能專利與國際廚具知名品牌共用，由康加實業生產並收取每件額外的專利費，並且在產品包裝上印製有汪恩光博士的簽名式及頭像，以示尊重知識產權，此舉開創了汪的企業與國際知名廚具的雙贏局面；年前，知識產權署將汪恩光博士為保公司權益的個案，譽為「捍衛知識產權鬥士」，成為一時佳話。



■汪恩光博士年輕時曾經是香港西洋畫賽冠軍，汪憑其作品《誕生》及《鳳凰涅槃》在歐洲殿堂級博物館展出，獲一致好評。

意外

表一副藝術家形象的汪恩光博士，土生土長於香港，自小已擁有藝術天分，憑着喜愛西洋畫、雕塑藝術才華，立志要當產品模型設計師。然而父親從事機械工程專業，受他影響下汪恩光博士自小便喜歡研究機械，從而培養出發明興趣和創意設計的才華。上世紀七十年代，他曾於中學畢業後在藝術與工業界別發展作出抉擇，由於數學成績未能如願入讀香港理工大學設計系，汪恩光博士的少年設計夢看似飄遠之時，他在報章招聘廣告吸引下，進入一間工業設計公司任職首辦師傅，工餘在私立設計學院進修。

廚具商青睞出色設計

三十年前的香港，從事雕刻藝術收入微薄，汪恩光博士體會到此職業不足以養家，其後他憑專長轉型擔任工業設計工作，製造像真小巧的飛機、汽車及人形等手辦模型，由於工作出色，一年後已躍升部門主管，三年後更在理工兼任「立體設計」一科的講師，汪恩光博士對創意設計的堅持，事實證明這套是行得通的，亦填補了當年不被取錄的失意。

做了10年設計師後，汪恩光博士在創意和信心的驅動下，決心選擇了投身工業作為創業之作，1986年汪恩光博士拿着僅有積蓄，與三個朋友合資成立家庭電器製造公司，他專注設計工作收效不俗；但夥伴們皆忍不住他的執着完美主義的個性相繼離開，公司只留下他一個仍然理首設計。

當時他經常三三夜不睡，每晚工作至深夜，經過多年發展，專營廚具生產的康加實業規模不斷擴展，客戶更遍佈全球多個市場。「當首辦師傅時，我發明一款自動開罐頭刀，受到日本最大規模的廚具廠商青睞洽購部分產品版權，這間廠商後來成為我的客戶，助我走上創業的路途，至今仍是忠實客戶，成為我人生的轉捩點，至此發展開始順利。」汪恩光博士的過人之處在於自身成功轉型，他憑才華及努力改變了以往產品設計師難於為自己的設計去從事經營工業製造的宿命論，並且創下了中小企轉型成為OPM的生產模式（原專行生產，比ODM更具效率），他從一個產品設計師，發展到

創意建品牌

年銷達千萬件廚具用品的老闆，汪恩光博士印證着一個本港成功的產品設計師奮鬥故事。

重視設計堅持精緻

多年來Konstar一直以創新的思維，致力發明設計各種多功能的港式廚具。汪恩光博士經常掛在嘴邊的一個詞，就是「創意」。創意造就了每一件產品的誕生，創意也成就了康加實業的輝煌。他對產品創意及精緻設計的堅持，為買家所欣賞，也為日後成功留下註腳。及至1993年汪恩光博士以自己的樣貌作商標，成立「康加」品牌廚具，自創業以來，他參與開發的創新產品超過500件，並為產品在歐盟加澳、日、香港及內地註冊產品專利。

2000年，Konstar獲香港工業總會頒發「香港Q嘜優質產品計劃」認證產品通過「FDA」、「LF-GB」國際接觸食物安全衛生認證；2005、2010、2011年Konstar廠房分別獲頒發「ISO 9001」、「ISO 9000」及「ISO 14001」認證。2014年，公司更憑「星級洗滌脫水器」、「蘋果削皮器」及「轉筒刨切機」獲德國設計協會頒發「德國紅點設計」、香港工業總會頒發「Q嘜人氣品牌大獎」、香港總商會頒發「香港工商業獎：消費產品設計」優異證書、獲創新科技成就大獎及中國發明專利三項及榮獲香港品牌發展局頒授「香港名牌」等等。

在汪恩光看來，他的港式廚具的優勢在於精巧環保，既不用電，又集多功能於一身，產品多樣化，



■Konstar獲得香港Q嘜人氣品牌大獎，由政務司長林鄭月娥頒授。

功能齊備，能應付廚房內的各種需要，並把港人聰明創意結合廚房用品，滲進外國保守廚房文化中，將廚房變成快樂的驛站。Konstar旗下的港式廚具遠銷至東歐、西歐、美加、南美、日本、韓國、東南亞及中東等地，並獲得超過600多項國際的發明、實用新型及外觀專利。同時，亦已滲透世界各地的電視購物頻道及郵購等銷售網絡。

在汪恩光博士30多年來堅持努力帶領下，Konstar這個港式廚具品牌，既早已立足本港還成功推向全球名揚國際，積極從香港「走出去」，拓展內地和國際市場向全球市場進發，積極參與香港、內地及德國等地的大型展覽會。現時全球數十個知名廚具品牌都是其客戶，每年銷售增幅均逾雙位數，為許多正積極朝高增值方向進發的香港企業樹立了榜樣。

從事廚具發明超過30載的汪恩光博士，並不滿足現有的成績，與時並進，從設計角度入手，以用家體驗為導向，不斷推陳出新；最新推出的康加實業的港式廚具香港設計、監製，在東莞自設廠房，製模部配備由歐美、日本引進最現代化的模具和CNC加工中心，全電腦操作，確保所有模具精確無誤。各部門均取得ISO9001國際標準認證。生產設備有日、韓最先進的注塑機，再配合由自動化機械操作的裝配線和包裝線，嚴格監控生產流程，確保產品質量。多年來得到世界各地顧客的認同與支持，無論生產量、生產規模以及產品質量均達到世界級水準。



■Konstar獲得「香港十大名牌」榮譽

從心出發集團發揚「紅旗精神」



■2014年，中法建交五十周年，汪恩光博士更將紅旗CA770經典轎車贈予法國國家汽車博物館。

事業上，汪恩光博士與溫馨廚具結緣；個人興趣上，他則愛收藏各個名牌古董車，當中的「寶貝」最偏愛中國製造的紅旗轎車，共擁有7台不同型號的老紅旗。四十多年前，只有十三歲的汪恩光博士在香港參觀一個中國國產車展覽，展出了十多款國產汽車包括井岡山、北京吉甫等，但他一見到架紅旗，就感覺到它比日本車高好多級，驚鴻一瞥自此他便着了魔的愛上了它；直至1981年，他在北京再與「紅旗」邂逅，卻驚悉它

將停產，由於他不忍見它從此銷聲匿跡，機緣巧合下，1993年，他從一個東莞民營企業家手上買入一台老紅旗車；「拖那輛紅旗回來的途中，其他車都不敢爬頭，到達門口時，有兩個人走過來摸着它，其中一個還哭了起來，我才知道原來紅旗不止是一輛車，還代表中國人的一種精神。紅旗精神對於我來說，起着一種激勵的作用，只要有志氣，不超越自己能力的範圍，我們一樣可以做到別人做到的事。」

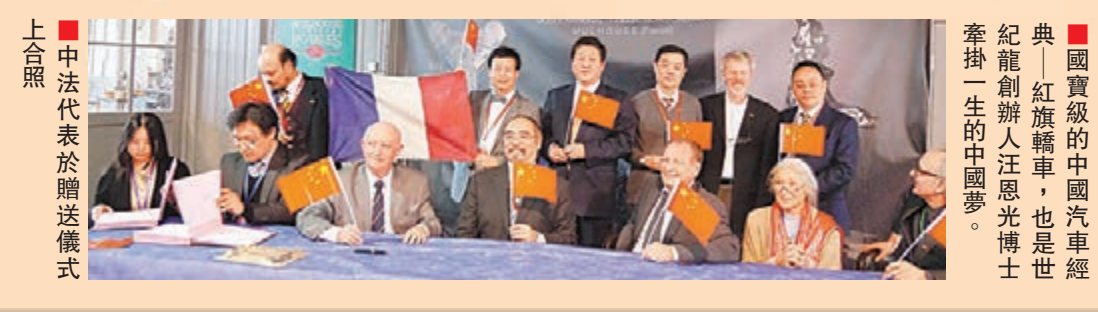
烏黑亮麗的顏色，設計充滿東方韻味，在盡顯氣派的外形加入中國建築和各種民間工藝元素，這就是國寶級的中國汽車經典——紅旗轎車，也是世紀龍創辦人汪恩光博士牽掛一生的中國夢。每當談到紅旗車，汪恩光博士就掩不住興奮和激動，他表示紅旗轎車是中國汽車經典中的經典。

2014年，恰逢中法建交五十周年，受「中歐友好文化之旅」影響，為讓更多人認識紅旗車，汪恩光博士更將紅旗CA770經典轎車贈予法國國家汽車博物館，「紅旗轎車是中國人心目中的民族轎車工業經典之作，她滿載中華民族的希望，與

中國太空航天事業同樣為中國人的驕傲，令中國人振奮，捐贈的這輛紅旗CA770是我的至愛，紅旗轎車的開發是在中國最艱苦創業的五十年代，它見證了中國人民的努力，是萬千中國人的驕傲。」汪恩光博士情繫紅旗車數十年，收藏老紅旗車、自建紅旗車網、創作「紅旗超人」卡通、創辦香港紅旗車迷會並出任主席，為將紅旗車公諸更多同好，他毅然在2003年創辦模型車公司世紀龍，生產紅旗車模，以讓共同愛好者分享交流。事實上，對汪恩光博士而言，紅旗不是一輛汽車這麼簡單，更蘊含一種值得學習和尊敬的民族精神志氣，他希望通過贈予轎車的「國民外交」形式，在輸出優秀文化外，同時亦對外宣揚艱苦奮鬥、自強不息的「紅旗精神」，共同推動紅旗車走向世界，與世人共享紅旗經典。



汪恩光先生贈送法國國家汽車博物館紅旗CA770轎車給收禮人



■中法代表於贈送儀式上合照

■國寶級的中國汽車經典——紅旗轎車，也是世紀龍創辦人汪恩光博士牽掛一生的中國夢。



偉祿集團控股有限公司（HK01196）董事會主席林曉輝博士，擁有潮汕籍傳統優秀企業家風采，過去十多年，他從創建平板電腦顯示器品牌起家，亦涉足房地產項目，也吸納優質證券公司，再來港收購上市，開拓以金融地產為集團發展方向。林曉輝博士是個企業管理及溝通協調的強者，他為人誠懇、態度謙和，富有親和力，每次掌舵發展項目也早着先機。目前他結合了集團在香港上市及深圳前海資源，發展跨境人民幣新型金融服務，藍圖瞄準國際金融通道的資本市場。

■香港文匯報記者 陳濤

林曉輝博士

親和義利兼顧 成就優秀企業

■於馬來西亞城市理工大學獲工商管理碩士學位

■「偉祿雅苑（觀瀾）」項目是深圳福田區重點人才住房

個人名片



■偉祿集團控股有限公司董事會主席林曉輝博士

偉祿科技股份有限公司董事長
馬來西亞城市理工大學工商管理碩士學位
深圳市優秀企業家
深圳市政協委員
深圳市福田區政協常委
深圳市中小企業發展促進會副會長
深圳市高新技術產業協會副會長
深圳市平板顯示行業協會副會長
深圳市電子行業協會副會長
深圳市福田區總商會（工商聯）副會長
深圳市福田區慈善會副會長

2015年1月，林曉輝博士向香港大學兒童及青少年科學系捐資1,000萬港元成立「林曉輝基金教授席（兒童心臟科）」以推動兒童心臟科的醫學研究和發展。



捐港大千萬成立「林曉輝基金教授席」

基於對香港發展存在深切感情，加上對教育和醫療的支持，林曉輝博士為使港深的醫療人員增廣臨床經驗，於2015年1月，向香港大學兒童及青少年科學系捐資1,000萬港元成立「林曉輝基金教授席（兒童心臟科）」，以支持兒科心臟病專家張耀輝教授及其科研團隊，以推動兒童心臟科的研究和發展，培育更多卓越醫學人才。當日，成立儀式在香港大學舉行。

「主要是希望運用這筆資金幫助張耀輝教授，他是位享有盛譽的研究學者、教育學家和臨床兒科心臟病專家，在兒童心臟影像學及經導管介入治療技術方面的專業和知識技能廣受讚譽。我相信張耀輝教授能帶領團隊在兒童心臟科研究上攻堅克難，讓科研成果造福更多患病兒童和家庭。我和太太均支持科研项目研究和發展，使得科技研究能為國家昌盛、社會進步，促進內地與香港科技交流與合作。」

此外，為促進深圳與香港兒童血液與腫瘤領域，林曉輝博士亦於2014年2月向港大捐資100萬港元，設立「中港學術科研交流基金」，用於支持港大深圳醫院兒科的20多位內地醫生來港培訓及邀請國外專家赴港大深圳醫院指導，資助內地各省醫生來港做兒童免疫、腫瘤研究及培訓。「兒童既是每個家庭的未來，也是國家的未來，相信憑藉港大李嘉誠醫院陳志峰及劉宇隆兩位教授的技術與聲望，能帶領中港在兒童血液研究上攻堅克難。」

身兼深圳市政協港區委員的林曉輝博士，對深圳的建設發展長期有一種承擔的使命感，積極建言獻策，「去年，我在福田區政協四屆三次會議上，提出「改造社區復康中心」的建議被採納以立案，實現了「醫養結合」的試點，老年人足不出戶也可以享受醫療及養老服務。」在他看來，擔當政協需要以解放思想，創新思路的堅定理念，千方百計地從各個方面為深圳城市建設提速，更身體力行將促進深港交流為己任。



■林曉輝博士於2014年向港大捐資100萬港元，設立「中港學術科研交流基金」，以促進深圳與香港兒童血液與腫瘤領域。

1973年出生於廣東汕頭的深圳市偉祿科技股份有限公司董事長林曉輝博士，早年獲得馬來西亞城市理工大學工商管理碩士學位，2006年，被評為深圳市優秀企業家；胸懷潮州人以創業經商為本的勇氣，林曉輝博士最初經營貿易公司，及後積累資金、人脈及經驗後，於2005年1月、7月及10月，分別創辦深圳市偉祿科技股份有限公司、香港偉祿集團有限公司及深圳市夏浦光電技術有限公司，一年開辦三家公司，林曉輝博士的勇氣、信心及宏圖比一般人更高。

創建品牌莫平板顯示王國

「當時公司生產自主研發的自有品牌『REALORD』電腦顯示器、液晶電視、數碼相框等電子產品，公司主營的多媒體影音設備的技術開發、銷售等業務平穩，泰國電腦顯示器貿易，入口的各大品牌逾一半是經由本公司生產。」

2008年，林曉輝博士決心以創建領跑業內一流水準的「平板顯示王國」企業為目標，銳意創新帶領偉祿集團、偉祿科技的銷售團隊們克服了當時歐債危機的困難，在當年「廣交會」上努力，在逆勢中的訂單成交額取得亮麗業績增長，在短短的三年內，從競爭激烈的平板顯示行業中脫穎而出。對科技產物有濃厚興趣的林曉輝博士，經過努力開創，不斷為產品研發創新技術，以實力以及敏銳的市場把握能力，成功在國際市場保持強勁的發展，成為廣東平板顯示行業的佼佼者，提升了中國產品在國際電子消費市場的佔有率和行業地位。

及至2011年，偉祿科技企業形象進一步提升，集團憑實力擊敗眾多企業，成功投標贊助當年在深圳舉辦的「大學生運動會」。當時，由深圳大運會執行局與2011年深圳第26屆大學生運動會手機通訊及電腦產品的特許商品經營商——深圳



■2014年，偉祿集團開發建設「偉祿雅苑（觀瀾）」項目。

偉祿科技股份有限公司聯合推出首款大運手機「UU 手機」，此手機的強大CMMB功能大獲好評，可以不受時間、空間限制免費觀看高清晰度賽事，大大提升公司企業形象及知名度；「當時，我們希望能讓更多的人不必拘泥在電視或者電腦前收看大運盛事，而是可以通過個人移動終端靈活參與，主動傳遞更多的信息，並且通過評論，形成一種互動傳播的效果。」

政通人和資建企業人才房

及至2011年起，由於人民幣持續升值，使內地製造成本不斷上漲，面對此樽頸困局，林曉輝博士過詳細分析市場有感業界前景不明朗，隨之毅然放慢推進平板電腦產業，躊躇滿志帶領集團開始籌劃新業務——開發房地產項目。

受國家房地產各種政策的刺激，加上土地資源緊張，深圳各區房地產項目價值持續上漲；目光遠大、視野前瞻的林曉輝博士，以偉祿集團名義與深圳市政府合作，出資與合作興建「企業人才住房」。

「以上項目均採用了新型的開發模式，開創了以『不用政府出地、不用政府出資』的政策，這種模式成功配合政府鼓勵企業出地、出資建設保障性住房，企業可享免補地價優惠，解決了政府建設保障房的資金壓力和土地瓶頸，實現了轄區民衆、企業、社會和政府的多方共贏，受到全市轄區企業、居民的認同和肯定。」林曉輝博士補充指，福田區政府全程監督「企業人才保障房」主要成效，主導分配銷售，對企業給予國家政策規定的投資利潤。在申請對象的篩選上，優惠服務於福田區內的總部企業、金融業、現代服務業、高新技術產業、現代製造業、節能環保產業、文化產業及含國家級創新平台等企業人才。2014年，偉祿集團順利全資開發建設「福田區重



■林曉輝博士陪伴福田區領導考察「偉祿雅苑」項目

點人才住房」——「偉祿雅苑（觀瀾）」和「偉祿（光明新區）科技園」兩大項目，戶型則包括一房一廳（約35平方米）、二房二廳（約65平方米）、三房二廳（約85平方米）三類。

集團上市實現跨越式發展

偉祿集團控股有限公司是一家以地產、金融為主營業務的企業集團，被譽為「國家高新技術企業」和「深圳市高新技術企業」，集團近年收購香港上市公司，借力香港、深圳前海等平台實現跨越式發展正在成為一種趨勢。為加強集團的綜合實力，在林曉輝博士領航策動下，偉祿集團於2014年起開拓以金融地產為發展方向，同步發展證券金融業務，積極為擴展前海及進軍香港作好部署，林曉輝博士續稱，在前海成立了多家開展金融業務的子公司，同時亦在香港完成收購一家聯交所主板上市公司，繼後又成功收購美林證券，將之納入集團旗下上市公司內。

「在金融領域上，我們重視深圳香港兩地同時推進，自去年完成後，標誌着集團朝向一家以金融地產為主營業務的企業集團，以發展高利潤高附加值的項目，為拓展收入來源，集團運用自身的資源優勢，開展進軍電子商務，選址前海正為此業務項目作準備。」

在林曉輝博士看來，企業上市除了為企業自身發展提供了更加廣闊的空間，還帶動一批相應產業集群優勢企業的發展，從而形成以上市企業為龍頭，帶動整體行業轉型升級的局面。「選址前海前已經充分地規劃部署，更成立了融資租賃、資產管理等子公司，積極利用前海金融開放、金融改革等優惠政策，聯動集團的資源，發展跨境人民幣貸款等新型金融服務，在他的發展藍圖中，集團結合了香港上市及前海價值，整合兩地資源將為集團打通國際金融通道。」



■作為深圳市政協港區委員，林曉輝博士坦言對深圳建設發展具有承擔使命。

科技知識探索國際金融新機遇

坦言愛好留意資訊科技發展的林曉輝博士，其十多年科技領域知識的積澱，隨着集團發展需要而不斷探索轉型升級，「這些年的發展項目中，我們專注創新也保持戰略模式，持續與國際領先水平的科研機構進行合作。」對於集團各項發展項目均取得佳績，林曉輝博士謙稱集團尚有很長的路要走，「過往公司的不同業務，有部分仍在運作進行中，期望集團在每個行業的子公司也可以最終分拆獨立上市！」

對未來規劃成竹在胸的林曉輝博士，每次選擇投資帶頭和前瞻性的項目，他強調，祖國強盛，工業創意及製造產業將不斷急速發展，林曉輝博士強調要項目先行先試才可以為企業帶來可觀前景，故此他有意開發軍用科技轉為民用的項目及產品。「目前，集團金融及房地產已經上了軌道，而最主要業務是發展電子商務，現時透過網上平台，已成為首家以電子商務購買汽車零件，而且亦可利用跨境電子商務發展日後港貨區。」林曉輝博士補充指，當前商業企業在面臨着巨大挑戰的同時，更是有着

不少新的機遇，隨着互聯網的發展，特別是移動技術的應用，大數據時代的到來，為商業的創新改革發展提供了各種平台。積極推進創新技術、創新模式，結合智慧城市、智慧商圈的建設，開拓消費熱點、激發消費需求。

作為深圳市政協委員及深圳市優秀企業家的林曉輝博士，於2014年與太太蘇華通過「優才計劃」移居香港，對於成為「新香港人」，「可以



■2011年，偉祿集團成為「深圳大學生運動會」手機通訊及電腦產品的特許商品經營商。

預見香港輸入人才是交流合作不斷推進的表現，兩地人才將來的合作將更緊密，無論是深圳或香港，我都會繼續積極發揮貢獻。」多年來，善於用人為賢且發揮協同效應的林曉輝博士分享成功感言指：「每個人用心專注勤奮地做一件事，肯定會有所作為，關鍵在於需集合適合人才以共同目標齊心進行，發揮到每個人的長處，便距離成功不遠了。」



■偉祿集團選址深圳前海，發展跨境人民幣新型金融服務。



富嘉堡集團創辦人及主席柯丹鳳博士，活躍投資於香港及內地樓市，擁有逾三十年物業投資經驗，白手興家創立了富嘉堡集團，現時旗下公司業務多元化，成就卓越。作為成功女性，她從奮鬥經驗中悟出成功的道理，自創「天時地利人和享成功，時機決斷方向創佳績」的格言，「我認為做任何事情和任何行業，都需要把握時機，尤其是我做地產開發及投資，地利尤其重要。再加上凝聚家人和團隊協作下，帶着同理心去和他人相處，平衡各方的利益，達至雙贏。」在商場上她行事果敢、一諾千金；在友儕關係上，她八面玲瓏、長袖善舞、親切細膩，贏得各方好友的支持和社會大眾的信任，踏上成功的路上。

■香港文匯報記者 陳濤

柯丹鳳博士

天地人和享成功



前瞻先機創佳績

個人名片



■2015年，柯丹鳳博士向乙肝基金會捐款，以支持大眾關注肝臟健康。

富嘉堡集團創辦人及主席
富嘉堡投資基金有限公司主席
富嘉堡房地產基金有限公司主席
香港乙肝基金會理事



■柯丹鳳博士出席2015年香港動漫電玩節

看好「互聯網+」無限前景

近年，在國家經濟轉型及應對全球金融急速變化的戰略目標下，柯丹鳳博士致力於幫助初創和成長型高科技企業，不僅向創業者提供長期的風險投資，而且還向他們提供管理支持，並深信企業家之間的經驗是可以相互借鑒的，希望幫助中國的初創企業順利啓動和快速發展，為有志向準備創業的人士給予支持，解決創業過程中所遇到的困難。「相比香港的投資回報，內地二、三線城市的投資項目，雖然投入時間長，需要多方面的研究及觀察，例如舊城改造及政府工程等項目，抱着能改善人民生活及替國家辦事，從當地人面上喜悅和感激的表情，當中獲得的滿足感大於一般買賣獲利。」

中央近年明確支持「互聯網+」概念加速了內地互聯網金融的發展，柯丹鳳博士相信「大數據決定互聯網金融的未來」，故此她積極參與投資內地「互聯網+」項目的發展，投資項目包括電子商務、移動支付平台、互聯網金融卡等，並透過運用大數據使到資本配置達到最優化。集團未來投資方向將繼續集中投資以「互聯網+」為概念的項目，她強調對中國的互聯網金融發展充滿信心，希望能帶動互聯網金融的發展，為中國消費群創造更美好生活，為中國經濟和中國互聯網金融出一分力。「在資訊發達、瞬息萬變的社會，我仍然鼓勵多留意身邊發生的事，以具備前瞻的眼光不斷學習和發掘新思維是成功的關鍵。希望憑着這種精神能帶給家族成員邁向多元化發展，擴大集團的投資範圍，帶動新經濟，便利社會，回饋國家。」



■與世貿聯合基金總會創辦人如意寶白瑪奧色法王合照

祖籍福建的柯丹鳳博士，在香港土生土長，家中三姊妹排行最大，年少已懂事孝順的她，心願盡早在社會出人頭地，承諾讓母親及妹妹在安穩的經濟條件下，組建一個大家庭共同生活；天資聰慧的她從不自滿，從不斷地提升個人能力，積極把握每一個機遇，發掘商機；成功只會給予有準備及經歷過磨難的人，八十年代初，當時適逢香港地產騰飛，開始涉足樓宇買賣從而積累資金，努力不懈和充滿生意頭腦的她，開設了自己的地產公司，展開經營香港房地產業務的路，一次又一次憑着個人精準眼光掌握時機，累積更豐厚的資本。

真心愛港堅守福地

然而，九十年代中英談判的政治不明朗因素下，大部分香港人憂慮前途問題，投資者人心惶惶，市場的氣氛及信心跌至低谷，當時移民潮不絕；「當時從事地產的朋友大都不看好香港回歸後情況，極力游說我賣掉資產移民美加，但是我絲毫不為所動，因為不想在外國做二等公民，加上始終相信香港是自己地方，祖國必定支持香港發展。」柯丹鳳博士分析，這些朋友遠離香港，看似是穩當的避險選擇，但同時亦錯過了香港最好的投資年代，時間的巨輪證明了她的分析準確；憑着敏銳的直覺和穩健的態度，及對香港的經濟發展充滿希望，九十年代，柯丹鳳博士與志同道合的好友共同參與發展興建寫字樓，亦供應了本地對寫字樓的需求，集團創造了不少就業機會，吸納了社會各階層之人力資源，成果豐碩。「回歸後，那些朋友想回流香港尋找發展機會實際已經太遲，因為中國近十多年以來如此快速的發展，不是每個人可以跟隨適應的。」

及至1997年亞洲金融風暴，再次為本港投資者帶來深刻難忘的經歷；然而柯丹鳳博士又一次憑膽識眼光得以全身而退，「公司每項投資的決策，我一定與前線地產從業員分析當今市道。在回歸前，我從團隊的口中已得悉內地有大量的熱錢流入香港作短期投資，而獲利後便會撤走，這時，我已洞悉



■湖南項目開盤



■九十年代，柯丹鳳博士到內地考察經商。

「大家姐」常懷公益慈善感恩心

施比受更為有福是她做人的座右銘，柯丹鳳博士認為自己是一個很幸運和有福氣的人。在她看來，企業家在有利潤收益後應該要回饋社會，集團除了創造不少就業機會，並且吸納了社會各階層之人力資源，貢獻愛心在醫療及教育上。「我和我的企業都是以社會的需要而發展相應的項目。除了企業本身對社會和民生、就業都能帶來裨益，我們也會直接捐助給那些協助弱勢社群的慈善機構，讓社會更加和諧，而老有所依、幼有所養。」柯丹鳳博士積極參與了公益和慈善活動，身為一個女企業家，發展生意的不免經常要外出應酬，騰出時間不多，但她依然會從繁忙的工作中，和家人身體力行去探訪獨居老



■帶同家人一起出席善循環浙江愛心基金會的慈善活動

到香港物業及經濟市道將大受影響而呈現滑波，在分析形勢後，我果斷決定並迅速以高價賣掉本港大部分物業。」時間證明，這次決定保障了公司的資金實力再重整旗鼓。

2003年「沙士」襲港，市面冷清，地產物業更無人問津。但她當時無所畏懼，戴着口罩出去看物業，並大力投資於甲級商廈及舖位，為香港地產注入了強心針。

2008年世界金融海嘯前，她有感物業市場極度瘋狂，所以亦賣掉手頭大量物業。由於她一向緊遵借貸不高的戒條，所以到銀行收緊信貸，對集團影響也不大。避過百年難得一遇的金融海嘯，她再度活躍並趁低物色和吸納物業。「每次經濟危機也打擊香港經濟，然而有危就有機，我對香港海景物業，特別是甲級商廈、別墅和豪宅情有獨鍾，我深信穩妥的投資策略，確保公司在考驗中平穩過渡，立於不敗。」

扶持內地文化創意產業

除了精於投資本港物業外，柯丹鳳博士亦一向關心福建省家鄉的情況，在改革開放後，響應祖國號召，於1992年成立中外合資公司開始發展家鄉的地產以及相關基建項目，憑藉前瞻眼光在內地拓展地產業務，並開始投資和發展廣東省及一線城市包括深圳、北京和天津等。至2000年經常被邀請考察內地二、三線城市的項目，並在湖南省開發旅遊地產項目，興建酒店和住宅及其他商業項目，為當地政府帶來很大的經濟效益、就業機會及稅收，並促進優化環境，也讓當地人民的生活得到改善。「國家改革開放後，發展越來越繁盛富強，我對祖國和香港有着強大的信心和熱愛，而且公司擁有龐大的內地諮詢團隊，為市場把脈分析，所以公司將來策略是在內地市場，物色不同範疇項目投資。」

2009年，國家開始將重點推向文化產業，柯丹鳳博士亦響應國家政策，積極推動和扶持文化創意產業，於同年投入了多個文化創意項目。翌年柯丹鳳



■柯丹鳳博士投資了深圳華夏動漫集團（上市編號1666），發展內地動漫遊戲市場，圖為公司展內地動漫遊戲市場，圖為公司在香港交易所上市情況。

博士更成立「富嘉堡投資基金有限公司」，重點支持起步階段的創新型企業，進行風險投資和私募股權投資，綜合管理集團的營運及開發更多不同項目發展。創業投資基金和風險基金的投資領域主要包括創新醫療科技、文化產業、電子信息與互聯網金融等。同年，柯丹鳳博士投資了深圳華夏動漫集團（香港上市編號1566），發展內地動漫遊戲市場，把國外的動畫科技技術帶進中國內地，在中國內地興建大型室內主題遊樂場，使繁忙的都市人能拋開日常壓力，將歡樂和夢想帶給所有大人與孩子們。並向全世界傳播中國的文化，協力使中國成為動漫和文化產業的強國，促進世界各國的動漫和文化交流作出貢獻。2015年華夏動漫形象公司更於香港交易所主板上市。於2010年柯丹鳳博士亦參與投資以推進內地高鐵的媒體、平面媒體、車站站台廣告等，使高鐵媒體在新平台上取得迅速的發展。

「因為香港市場比較成熟，房地產和金融的新項目相對愈來愈少，業務利潤增長依託內地，例如科技和醫療，在我看來，雖然政府已經大力推動發展，但始終群眾的需求太大，仍有很多好的項目被人忽略。」目前富嘉堡集團主要從事地產項目、物業投資和項目投資，包括醫療、文化產業、動漫和媒體等多個領域。因着祖國的持續快速發展，造就了非常好的條件去積極拓展多元化的業務。而內地與香港的深度合作，讓兩地不同的優勢能夠互相補足，從而可以發揮更大的效益。



■重視家庭的柯丹鳳博士常和家人旅行，去年一起看北極光。



業的同時也要適量放鬆自己。「所以自此以後，每逢周末定為家庭日，我們一家人也會結伴出海暢玩，在放鬆同時又能交流感情，好好享受一家人聚在一起的歡樂氣氛。」這種親密的家庭文化，令她們一家更顯融洽和諧。回顧過去，柯丹鳳博士十分感恩她今日擁有的成就，認為家人和員工的支持都十分重要，總結成功，她自言比一般人勤力，擁有果斷眼光判斷時機；「目前中國內地市場充滿機會，我相信華夏動漫的主題樂園成立之後，更加帶給中國人更多的歡樂和笑聲。」她又分享了個人的座右銘：「成功要有一顆感恩的心，感恩今日的成就，大愛促使我更有動力，希望能用自己的感染力，感染更多人，多關心社會，多做公益，回饋社會。」

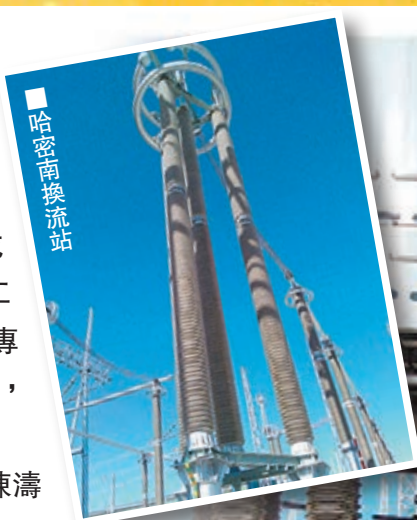


■和家人星期日一起出海放鬆



山東青州市力王電力科技有限公司董事長、總經理唐苑雯，憑着善於發現、聰明勤奮的天分條件，以自主創新顯民族驕傲，帶領企業的核心競爭力源於自主創新，為中國電網的防污閃工作提供了一個集瓷、玻璃、複合絕緣子優點於一身的更新換代產品，先後獲得了各方面的專利79項。在唐苑雯博士看來，不能成功就是熱情和專注度不足，所以他對事業一直保持長期熱忱，從工作中找到人生價值。「每個人都有自己的專長，只要把着力點放在自己所擅長的方面，並持之以恆，一定能有所成就。」

■香港文匯報記者 陳濤



■哈爾濱南湖換流站



■直流複合支柱絕緣子

唐苑雯博士 熱情與專注執着成金 領複合絕緣子新潮流

個人名片



■印度參贊高致遠到訪山東青州市力王電力科技有限公司參觀考察

山東青州市力王電力科技有限公司董事長、總經理
青州市政協常委
青州市跨世紀優秀科技人才
優秀社會主義建設者
青州市勞動模範
中國專利雜誌十大優秀發明人
青州市優秀企業家



■出席國家電網公司交、直流瓷複合絕緣子研發組第一次會議

贏得客戶信任

極受市場認可

2003年，中國電力報以《絕緣子產品領域的一顆耀眼新星》為題推介了瓷（玻璃）複合絕緣子FXWP系列，指出該產品通過了國家絕緣子監督檢驗中心的形式試驗，通過了山東省科技廳、山東省電力集團公司和山東省機械工業辦公室組織的產品鑒定，鑒定專家組給出的鑒定評語是「國際首創，技術領先」。

產品贏得客戶信任及受到市場認可，唐苑雯博士認為，山東青州市力王電力科技有限公司自主研製的瓷（玻璃）複合絕緣子系列產品，是國家電網公司特高壓合作專案，科技部創新基金立項專案，國家電網公司將其列為2006年首批重點推廣專案並相繼制定了交流、直流瓷（玻璃）盤形懸式絕緣子兩個產品的品質標準，自2003年起已在國家電網公司以及省網局所屬線路安全運行310萬多片，無一出現品質問題，被業內人士譽為絕緣子行業一顆耀眼的新星，引發了絕緣子行業的一場革命。

在唐苑雯博士看來，山東青州市力王電力科技有限公司的產品防污閃性能好、技術含量高，贏得了客戶的信任。該產品為內地電網的防污閃工作提供了一個集瓷、玻璃、複合絕緣子優點於一身的更新換代產品。唐苑雯博士指出，產品還解決了耐張杆不能使用棒形絕緣子的問題、在調爬過程中對地或對塔距離不足的問題、跳線串過風偏離的問題、塗料時費時、費工、費錢、成本過高、使用時間短的問題。



■2014年，直流1100kV複合支柱絕緣子，交直流瓷複合絕緣子鑒定會。

來自山東的唐苑雯博士，高大魁梧、談吐豪情，給人親切隨和、果敢練達之感，在他身上，彷彿透著一種真漢子的拚勁和積極向上的個性，1981年，當時只有18歲的唐苑雯博士從家鄉青州的陽河八中學畢業後，為幫補家計他進入水泵廠工作，他只用了短短一年時間，憑着善於發現、聰明勤奮的天分條件，發現了商機，由於對理化學的知識非常感興趣，愛鑽研的他對橡膠生產流程有了清楚的了解，於是向一位廠長提出合作要求，在不到一年的時間裡，掘到了人生第一桶金。

產品受國家專利保護

1984年，唐苑雯博士已是村裡最早的萬元戶，他憑着良好的數理化基礎，在工廠中的實習經驗，對橡膠技術孜孜不倦的鑽研，帶領原本是個不見經傳的小企業，發展成以複合絕緣子系列產品為主，國家電網公司特高壓合作專案，他走的路顯然相比一般工業家不平凡：「只有創新才是企業發展的不竭動力，跟着市場後面追趕的企業，終會被對手拋離而失去競爭力。」

他分析了目前內地絕緣子市場的發展狀況指：「經濟要發展，電力要先行，隨着內地經濟建設的快速發展，電力工業發展需求的絕緣子，市場前景十分廣闊，絕緣子市場走向產品多元化的道路，傳統使用的瓷、玻璃絕緣子等逐漸喪失其主導地位，複合化已成為未來發展的趨勢。」三十年來，唐苑雯博士先後獲得了79項國家專利，並且不斷研發新穎的產品，他總是長久擔當行業的舵手角色。「公司把自主創新作為企業



■交流瓷複合絕緣子（雙傘型）



■2012年，交、直流複合支柱絕緣子順利通過中電聯組織的產品技術鑒定。

的生命，在科技與開發上大做文章，以生產的瓷（玻璃）盤形懸式複合絕緣子系列產品正在領跑國內外複合絕緣子的新潮流。

目前全國生產絕緣子的廠家有幾百家，山東青州市力王電力科技有限公司能夠從一個名不見經傳的小企業發展到一個在行業內有重大影響力的企業，得益於長期堅持增加投入、自主創新，該公司擁有多項知識產權，受國家專利保護，增強了企業的核心競爭力。唐苑雯博士相信，公司生產的瓷（玻璃）盤形懸式複合絕緣子系列產品正在領跑國內外複合絕緣子的新潮流。

創新研究保證電網安全

唐苑雯博士對保持優勢進一步深入研究，走創新發展之路，百尺竿頭更進一步，立足於領導國內外複合絕緣子的新潮流、做國內外複合絕緣子的領頭羊，確保產品再創新，品質更上一層樓。

有鑒於近年來內地輸電線路因污穢、雷擊引起的閃絡事故層出不窮，在唐苑雯博士看來，各大電網不斷發生污閃事故，特別是華北、華東、東北等地發生的大面積污閃，說明絕緣子的品質問題至關重要。在諸多的發明創造中，最令唐苑雯博士感到自豪和驕傲的是歷時7年、投入3000多萬元經費，經過上萬次反覆試驗研發出的交、直流系統用高壓線路複合傘裙耐污盤形懸式瓷（玻璃）絕緣子（簡稱瓷複合絕緣子）。該產品通過了國家絕緣子監督檢驗中心的形式試驗及鑒定。該產品自2003年在全國各地掛網運行，在保證電網安全運行方面發揮了顯著作用。同時，唐苑雯博士還在不斷加大研發力度和技術開發投入，建立了濰坊市同行業首家技術研究中心，2009年12月經省科技廳批准建立了山東省複合絕緣子工程技術研究中心，2015年8月升級為山東省省級示範工程技術研究中心；與國家電網公司、中國電科院、國網武漢高壓研究院等單位和研究所形成了緊密的技術合作關係。



■2007年，國家電網公司交流瓷複合絕緣子標準評審會。



■國家電網公司直流盤形懸式複合傘裙絕緣子標準評審會議

創新之路保持領導優勢

「境由心生，經營企業，首先要經營人的意念，我相信心境改變了，企業才會改變。」他的經營哲學是：「天道（尊客戶）、孝道（重恩人）、師道（敬元老）」，這成為他重要的方式經營商務，他強調指：「企業的核心競爭力源於自主創新，學習是提高自身修養，也是積累人脈的資源，在全國企業家朋友們中，我找到相通和相關的領域，能互惠互利、合作共贏。」

為適合國家電力建設直流工程的需要，準備推出直流系統的產品，尤其是大噸位、高電壓等級的產品，目前正在研製之中。離子遷移試驗、拉力試驗、機電試驗等已在本公司高壓測試中心通過試驗。

「未來的發展，我們的目標是建設國際一流的絕緣子研發生產基地，堅韌不拔，鎖定目標不放鬆，做到永居絕緣子技術尖端前沿。為實現發展民族工業，強大中華電網的偉大目標而奮鬥終生。當前絕緣子市場競爭激烈，但未來形勢發展趨勢看好，隨着科學技術的發展，新技術、新材料、新工藝將不斷湧現，整條線路免維護是發展方向。」

事業成功不忘報國，2008年5月12日，四川汶川發生地震災害後，在唐苑雯博士的號召下，青州市力王電力科技有限公司通過慈善機構，向災區捐助現金及物資。



■2011年，FXWP系列交流玻璃複合絕緣子順利通過中電聯組織的產品技術鑒定。

企業自主創新顯民族驕傲

隨着內地電力裝備製造業的飛速發展，唐苑雯博士認為，民族品牌要真正強大並屹立於世界之林，一是必須始終立足於自主創新，把推動自主創新擺在科技工作的突出位置，順應形勢要求，發揮自主創新的主體作用；二是積極參與市場競爭，狠抓產品品質，必須打造一流的設計、一流工藝、一流的技术、一流的品質，佔領本領域技術前沿尖端。

隨着中國經濟建設的快速發展，電力工業發展需求的絕緣子，市場前景十分廣闊，唐苑雯博士介紹指，絕緣子市場走向產品多元化的道路，傳

統使用的瓷、玻璃絕緣子等逐漸喪失其主導地位，複合化已成為未來發展的趨勢。他的目標是建設國際一流的絕緣子研發生產基地，堅韌不拔，鎖定目標不放鬆，做到永居絕緣子技術尖端前沿。

瓷絕緣子、玻璃絕緣子、棒形複合絕緣子都是外國人發明的，而唯有瓷（玻璃）複合絕緣子是我們中國人發明創造出來的，它集瓷、玻璃和複合絕緣子優點於一身，作為「國際首創、世界領先」的產品，力王的產品是任何外資企業的產品所不能比擬的。



■國外參展客戶對產品產生濃厚興趣，並詳細了解情況。



■國家電網公司專家王來生先生對我公司瓷複合絕緣子給出高度評價。



■美國國際大電網公司成員對瓷複合絕緣子詳細了解，並給予高度評價。

■FXWP1系列交流盤形懸式玻璃複合絕緣子順利通過產品鑒定20101226