

創立·主辦

合辦

協辦

世界華商投資基金會  
World Chinese Business Investment Foundation

世界華人協會  
UNITED WORLD CHINESE ASSOCIATION LIMITED

文匯報、紫荊雜誌社、香港《鏡報》

第十三屆

# 世界傑出華人獎

## The 13th World Outstanding Chinese Award

### 第三屆世界傑出華人藝術家大獎 頒授典禮 The 3rd World Outstanding Chinese Artist Award

2013年5月4日(星期六)  
下午二時正

香港灣仔會議展覽中心  
演講廳

第十三屆  
世界傑出華人獎



星雲大師  
Master Hsing Yun  
世界佛教青年會榮譽會長  
佛光山開山宗長



沈祖堯 教授  
Prof. Sung Jao Yiu SR JP  
前香港警務處助理警務處長  
香港中文大學校長



范上達 教授  
Prof. Fan Sheung Tai SR  
香港特區政府銀紫荊星章  
貴和醫院肝膽外科中心主任兼  
外科專科醫生



任詠華 教授  
Prof. Yam Wing Wah, Vivian  
美國科學院外籍院士  
香港大學化學系化學講座教授



王樹成 先生  
Mr. Wang Shu Cheng  
全國政協委員  
文匯報董事長兼社長



劉偉忠 社長  
Mr. Liu Wei Zhong  
香港紫荊雜誌社社長兼總編輯  
香港新聞工作者聯合會執行主席



吳家聲 教授  
Prof. Ng Ka Sing, David  
前香港警務處助理警務處長  
香港中文大學社會學系客座  
助理教授



廖萬隆 先生  
Mr. Liao Wan Lung  
國民黨中央常務委員  
香港警務處副處長  
被譽為「中國警界大王」



顧嘉輝 博士  
Dr. Joseph Koo MBE SBS  
香港特區政府頒發紫荊勳章  
香港演藝學院頒發榮譽音樂博士

# 全球華人頒獎盛典 世界傑出華人獎 頒授典禮

第十三屆  
世界傑出華人獎·榮譽博士



蔡友文 博士  
Dr. Choi Yau Man  
香港《鏡報》副董事長  
台灣中亞經濟貿易協會理事



陳首銘 博士  
Dr. Chan Sou Ming  
香港餐飲業協會主席  
煙台婚慶專門店創辦人兼主席



鄭敬凱 博士  
Dr. Cheng King Hoi, Andrew  
成都冠忠中旅國際  
旅遊運業董事總經理



張光銘 博士  
Dr. Cheung Kwong Ming  
江西省贛州市外商協會會長  
全利集團創辦人兼董事總經理



熊宏海 博士  
Dr. Hung Wan Hoi, Gilbert  
理想集團主席  
香港浸會大學基金名譽主席



何偉權 博士  
Dr. Ho Wai Kuan  
吉林省政協委員  
精藝印刷機構董事長



黃東 博士  
Dr. Huang Dong  
廣西省第十屆政協委員  
廣西省工商聯總商會副會長



羅行堂 博士  
Dr. Liang Guo Xing  
香港特區政府頒發榮譽勳章  
董事總經理  
香港八和會館理事



梁國興 博士  
Dr. Liang Guo Xing  
廣東省第10屆政協委員  
銀基集團控股創辦人兼主席



盧偉碩 博士  
Dr. Lou Wai Sek  
廣東省政協常委  
澳門銀基集團董事長



鄧慕蓮 博士  
Dr. Tang Mo Lin, Irene  
廣東省廣州市政協委員  
昌泰國際集團主席兼行政總裁



徐小明 博士  
Dr. Teui Yiu Ming, Siuming  
影視導演·監製  
香港電視專業人員協會  
創會會長及現任會長



楊偉傑 博士  
Dr. Yeung Chung Kit, Jack  
香港模貝協會主席  
精英企業控股行政總裁



沈永年 博士  
Dr. Sum Wing Nin  
香港創基地產業策劃集團  
董事總經理  
深圳市永基行物業顧問董事長



袁御康 博士  
Dr. Yuen Yu Fu  
歐盟移民有限公司主席  
中國高速公路集團執行董事



周斌 博士  
Dr. Zhou Bin  
中城福源投資控股集團總裁  
周斌教育慈善基金會主席

### 世界華商投資基金會 · 世界傑出華人獎

World Chinese Business Investment Foundation

World Chinese Outstanding Award

榮譽會長

李政道 教授  
首位華人獲諾貝爾  
物理學獎

王金平 院長  
台灣立法院院長

宋楚瑜 主席  
台灣親民黨主席

陳有農 博士  
全國僑聯副主席

胡鴻烈 博士  
香港樹仁大學校監  
及創辦人

許智明 博士  
全國政協委員

蘇啟深 教授  
美國史丹福大學  
亞裔肝臟中心創辦人

名譽會長

費武 太平紳士  
原全國人大港區召集人

吳惠權 博士  
全國政協委員

蔡友文 博士  
香港《鏡報》副董事長

王金獅 博士  
中國吉林省政協常委

李金松 博士  
全國僑聯常委

馬介璋 博士  
建城集團主席

張國良 先生  
香港新聞工作者聯合會主席

楊明標 博士  
東方銀行集團主席

創會會長

程麗琦 博士  
原國際監事主席

創會主席

馬興利 博士  
全民教育集團主席

排名不分先後



# 星雲大師

■星雲大師榮獲第十三屆世界傑出華人獎，世界華商投資基金會會長程萬琦博士(左)及基金會主席馬興利博士赴江蘇宜興市大覺寺向星雲大師頒授獎座。



國際著名佛學大師，佛光山開山宗長星雲大師，弘揚佛法多年，他於1981年成立國際佛光會，被推為世界總會總會長，實踐「佛光普照三千界，法水長流五大洲」的理想。及後又與佛教同道在台灣高雄創辦「佛光山」，進行教育、醫療、社會福利工作，推展「人間佛教」理念。歷年來，佛光山廣泛布施，大眾亦有更多認識佛教道理的機會。星雲大師到海外各地弘法，足跡遍及兩岸四地、美加、南亞、歐洲等地，為感化世人貢獻深遠。

## 個人名片

- 1995年印度佛寶獎
- 2000年國家公益獎
- 2000年泰國佛教最佳貢獻獎
- 2002年十大傑出教育事業家獎
- 2005年總統文化獎菩提獎
- 2005年獲頒總統文化獎—菩提獎
- 2006年安定身心獎
- 2006年世界華文作家協會頒終身成就獎
- 2006年傑出成就獎
- 2006年獲輔仁大學頒授名譽法學博士學位
- 2008年獲國立中山大學頒授名譽文學博士學位
- 2009年中華文化人物
- 2010年獲香港大學頒授名譽社會科學博士
- 2010年獲聘為南京大學中華文化研究院名譽院長暨客座教授
- 2013年影響世界華人終身成就獎

■香港文匯報記者陳濤

## 弘揚佛法 普度眾生

## 推展「人間佛教」貢獻深遠



■年初，中共中央總書記習近平在北京人民大會堂會見星雲大師，旁為中國國民黨榮譽主席連戰。

星雲大師(釋星雲)，1927年出生在江蘇江都，俗名李國深，是臨濟正宗第四十八代傳人。他出生在江蘇揚州一個窮苦的家庭，沒有受過正規學校教育，從小在寺廟長大，12歲出家做和尚，1949年前到了台灣。他1938年隨母至南京尋父，後於棲霞山寺禮志上人披剃出家，隨即進入棲霞律學院修學佛法。

1941年，在棲霞山寺乞受具足大戒。1944年，在常州天寧寺參學。1945年，進入焦山佛學院就讀。1949年春，組織僧侶救護隊來到台灣，此後定居台灣。

### 創佛光山 主張佛教進俗世

經過多年的修行，星雲大師在1967年與同道購得高雄縣大樹鄉麻竹園二十餘畝山坡地作為建寺用地，於5月

16日破土，定名為佛光山。壽山佛學院移址佛光山，更名為「東方佛教學院」。星雲大師本着「以文化弘揚佛法，以教育培養人才，以慈善福利社會，以共修淨化人心」之宗旨，致力推動「人間佛教」，並融古匯今，親手制訂規章制度，印行《佛光山清規手冊》，將佛教帶往現代化的新里程。

他曾撰文提示：「個人的獨處，沒有大眾相處的快樂，把快樂分享給別人，又可以從別人的快樂中增添自己的快樂。因此，一個人要獲得快樂，必須擴大小我，融自己於大我中，從大我中獲得快樂。同樣的，佛道在



■2011年，崔世安與星雲大師會面。

世間，佛道在大眾身上。想求得佛法，更須化私為公，化我為眾。唯有化私為公的生活，才是心安理得的生活；唯有化我為眾的生活，才是有意義的生活。」(摘自《從小我的人間說到大我的人間》一文，載於《星雲文集，人間佛教叢書》)他主張把佛教帶進俗世，透過切合現代社會需要的方式，為普世人類帶來心靈上的滿足。佛光山除了提供僧侶、信眾潛修的地方外，也推行不少社會服務，使大眾感受到佛教的大愛精神。

佛光山年復一年地擴展服務，繼有醫院、安老院、育幼院、學校、出版社等等，成為一所具影響力的社會慈善機構。佛光山每年接待眾多信眾和旅客，成為大中華地區其中一個重要的佛教傳播基地。星雲大師的貢獻得到宗教界和社會的認同，1986年獲頒二等卿雲勳章。後獲贈高雄市市鑰，成為高雄市榮譽市民。

### 弘法傳道 促進世界和平

對於歡喜與融和、同體與共生、尊重與包容、平等與和平等理念的追求，星雲大師一直努力實踐著發揚「佛光普照三千界，法水長流五大洲」的理想。出家七十餘年，除了在華人地區弘法外，也在境外進行宗教和慈善工作。他率領同道，陸續於全球創建200餘所道場，如美國西來寺、澳洲南天寺、非洲南華寺等；並創辦4間

大學和16所佛教學院，21所美術館、26所圖書館、出版社、12所書局、50餘所中華學校暨智光商工、普門中學、均頭、均一中小學、幼稚園等。及於2006年投巨資在美國創辦的「美國西來大學」，被美國大學聯盟(WASC)接納為會員，成為美國首座由中國人創辦並獲得該項榮譽的大學；在澳洲創辦的「南天大學」已成為澳洲一流的知名學府。他創辦的「佛光衛視」24小時電視台面向全球播放；及後「佛光出版社」出版的經典書籍暢銷世界各國，亦創辦了面向全球發行的《佛光學報》、《人間福報》、《普門學報》和《普門》雜誌。

醫療方面，星雲大師創建了面向世界的「救難指揮總部」和十幾家「佛光醫院」。他在亞洲、北美、澳洲、非洲建立了200餘座大型中國佛寺，9所美術館和26所圖書館。他創辦的教育和慈善機構遍佈世界各地。他的110餘種佛學著述，被翻譯成英、日、德、法、西、韓、泰、葡等十餘種語言，流行世界各地。

回顧中華文明和智慧對世界和平的貢獻，星雲大師表示：「中華文化歷久彌新，我們常說，有太陽照耀的地方就有華人，有海水流到的地方就有華人。他們離鄉背井到全世界，不分國家，都為這些地方的發展作出貢獻。這令中華文化在世界發光，我們應該為中國人而感到驕傲。」



■2011年，星雲大師到訪廈門大學，與校長朱崇實(左)互換禮品。



■2011年，陳雲林獲星雲大師贈送墨寶。



■2011年，星雲大師致送題辭「光照法界」予澳門大學。



■2012年，台灣「總統」馬英九前往佛光山探望星雲大師。



■1989年，李先念主席在人民大會堂會見星雲大師。

## 眾望所歸 宗教領袖

外交方面，星雲大師先後到歐洲梵蒂岡與天主教教宗若望保祿二世、本篤十六世晤談，交換意見，備受矚目。他又於2004年應聘擔任「中華文化復興運動總會」宗教委員會主任委員，與基督教、天主教、一貫道、道教、回教等領袖，共同出席「和平音樂祈福大會」，促進宗教交流，以行動發揮宗教淨化社會人心之功用。近年，於江蘇宜興復興祖庭大覺寺，並捐建揚州鑑真圖書館、南京大學佛光樓，成立「揚州講壇」，期能促進兩岸和諧，帶動世界和平。



■1990年，星雲大師在傳道時的情形。

## 與中大師生分享人文精神

上月，星雲大師就香港中文大學慶祝金禧校慶，獲邀參加「傳承、開創—從中大創校50年看大學生人文關懷」為題的講座，與校長沈祖堯及多名具不同文化背景的香港、內地及外籍中大生作深入交流與探討。星雲大師與沈祖堯均是現今社會推動人文精神的先驅與積極推動者，是次活動反應非常熱烈，師生八百多人出席，兩個講座座無虛席，部分人更於場內席地而坐，以一睹大師風采。

星雲大師提到人文關懷的議題，他表示，「解讀中國文字的意義，認為『仁』字拆開是二個人，我們與人相處，作為大眾中的一分子，要有

仁義才能生存。佛教常說『慈悲』，慈是給人快樂，悲是拔除苦痛。若人與人互動能易地而處，人際關係自然變得密切。」

星雲大師進一步指出，禪是生命之光，而禪並不專屬印度，也不屬於釋迦牟尼佛；禪心就是我心，是每個人的寶藏。他認為「人文教育可注入禪」，並歡迎大眾參加佛光山每年八月舉辦的國際英文禪學營，對人文關懷會有更多了解。「人總是為自己、為我，『我』字拆開是干、戈二字；有我就有干戈，就有戰爭。人文學科可讓人去除自私、我執；更可擴大昇華到自利利他，自度度人，自覺覺他。」

星雲大師舉例說明培養人文素養的看法：「吃飯要靠農人、交通要靠駕駛，任何人都需要大眾給予因緣，一個人不可能單獨生存。父母把子女教育成才，子女成人要報答父母。因此自利不夠，要把自己昇華到利他。例如：為國家、為社會而奮鬥，幫助別人就是幫助自己。」星雲大師強調，在學習過程中，受苦受難乃至受委屈是必然的。他以自己為例：自小當和尚都是在委屈打罵中慢慢成長，他感恩表示，正因為年幼時於叢林接受嚴苛的教育，否則心在做優越高、自恃、自私，便不能培養為修道者。



■星雲大師(左四)獲香港中文大學邀請參加講座



■星雲大師早年墨寶



# 沈祖堯教授



香港中文大學校長、腸胃科研究權威沈祖堯教授，近兩年蟬聯最佳校長，矢志達致教研卓越，以提供優質教育為己任，培育優秀且對社會有承擔的人才。在2003年非典型肺炎疫症爆發期間，沈祖堯積極進行抗疫工作，與另外兩名香港醫學家同被《時代周刊》列為當年的「亞洲英雄」。作為腸胃科研究權威，他研究腸胃系統二十餘年，成功發現幽門螺旋菌與胃潰瘍有重大關係，提出抗生素療程減低病情復發機會。近20年來，沈祖堯在國際期刊發表論文超過600多篇，有關結果多次在醫學期刊刊登，在業內貢獻良多。在內地、香港及國際社會產生了深遠影響。

香港文匯報記者陳濤

### 個人名片

香港中文大學校長  
莫慶堯醫學講座教授  
中國工程院院士

## 亞洲英雄最佳校長

### 秉承作育優才宗旨



沈祖堯以研究腸胃潰瘍出血的創新療法，於北京獲頒2007年度「國家科學技術進步獎」。

祖籍浙江寧波的沈祖堯教授，1959年出生於香港，中學就讀於皇仁書院，1983年畢業於香港大學，並於同年獲得香港醫學會獎。及後負笈歐洲，獲英國皇家內科醫學院院士銜，開始研究腸胃學與胃腸內視鏡。1989年，獲選為裘槎基金研究員及加拿大Izaak Walton Killam紀念學人，於1991年獲得加拿大卡爾加里大學哲學博士銜後，回流香港到中大擔任講師，並於同年獲得香港醫學會獎。1993年獲香港內科醫學院授予AJS MacFadzean講師榮銜。

#### 結緣中大 蟬聯香港最佳校長

「我在香港出生，在一個當年的英國殖民地成長，我在一家擁有150年歷史最具殖民地色彩的中學畢業，我學校的校徽甚至乎配有皇冠圖像。中學畢業後，香港大學取錄了我，港大是一家由英國政府建立的大學，致力培

訓學生操一口流利英語，以備將來投身公務員團隊或與英國商人做生意。」向來予人親民形象的沈祖堯，笑容和藹親切，舉手投足散發儒雅風骨，1984年已加入中大教學醫院威爾斯醫院任醫生的沈祖堯，與中大結緣四分之一世紀，從1992年就任香港中文大學內科學系講師，及至1998年升任講座教授及腸胃及肝病科主管，並於威爾斯親王醫院內科學系任職。2004年，成為香港中文大學醫學院副院長，於2008年起擔任逸夫書院院長直至2010年。2010年7月1日擔任香港中文大學校長，2011年當選為中國工程院院士。

他向記者分享擔任中大校長的感受指，十分樂見校園氣氛變得和諧，師生關係有改善，坦言「現時做大學校長不可能高高在上」。對於本港近年銳意發展教育產業和大學國際化。沈祖堯表示，中大辦學理念不是辦一所普通大學，而是要建一所中國人大學，畢業生要對社會、國家和人類有貢獻。「中大將要求所有學生學習人文及科學基礎知識，培養獨立思考能力，又會透過最近博群計劃，讓學生在做義工過程中擴闊視野，建立正確價值觀。」在334學制下，沈祖堯指，中大有關課程設計經已完成，增設基礎通識，教授經典人文及科學知識，讓學生認識宗教、哲學、倫理等。他舉出一例子分享，以自身經歷說明通識的重要性。「早年，我到加拿大攻讀博士，一次與朋友共膳聊天時，談的話題是法國大革命，鯨魚繁殖生長，我一句都搭不上口，始驚覺自己眼光狹窄；此後我開始多看不同書籍開闊視野，尤其吸收與醫科研究毫無關係的知識。」沈祖堯又指，現今社會風氣及教育制度，令學生多著眼於「賺錢能力」，所以自上任中大校長後，他積極鼓勵學生自發組織義工活動，在見識世界同時，亦為現在所擁有的感恩，建立積極人生觀。

過去兩年，沈祖堯榮膺蟬聯香港最佳校長，但他早已看透名利，「衡量校長好與否，不是今天可以知道

的，可能要10年20年後才知道，因為教育的效果要很長時間才能看見。有些我們以前的校長，當年可能覺得他不太好，現在回過頭來看，虧得他那時候有那樣一個做法」。

#### 腸胃權威 豐富臨床經驗

沈祖堯長期致力於消化系統疾病的臨床、教學及科研工作，在消化道出血、幽門螺旋菌、消化性潰瘍、消化內鏡、肝炎、消化道腫瘤方面，擁有豐富的臨床經驗。自2000年起，他開始關注腸癌、胃癌及肝癌，2004年他帶領十五個來自亞太地區的專家，研究消化系統包括胃、大腸癌症，經過無數次的研究討論，首次證實了亞太地區大腸癌發病率高增長的現象，該地區市民因常吃鹽份高的醃製食物，患癌機率出現高增長現象；從中證實了幽門螺旋菌與胃潰瘍的關係。及後，沈祖堯率領的團隊最先證明只需為期一周的抗生素療程，即可消除胃內的幽門螺旋菌感染，治癒胃潰瘍，大幅減低潰瘍復發的機會，令病人毋須長期服用抗潰瘍藥物。同時，沈教授及其研究隊伍率先以內視鏡治療潰瘍出血，減低手術的需要，有關的研究成果為全球腸胃科的治療潰瘍方法帶來深遠影響。他亦對消化系統腫瘤相關基因的作用和

調控途徑有深入研究，確立了多個敏感度和特異性高的腫瘤標記物；又發現多個新的抑癌基因和原癌基因，有關結果多次在醫學期刊刊登，並闡明了其作用機制和診斷價值，在業內貢獻良多。

二十年來，沈祖堯與其研究團隊一直合作無間，憶起研究點滴時，他指過去單在威爾斯親王醫院每個星期有數百個潰瘍病人應診，目前每星期僅十多個。談到未來科研大計，沈祖堯指，促進學術交流。他表示：「一些疾病案例，香港可能只得100人，但內地就會有1萬人。如果有多些病例參考，就有助研發醫治方法。」沈祖堯積極以中國工程院院士及中大校長的身份，促進與內地其他院士及單位合作，推動共享中港兩地的研究資源，並在國內外為研究籌措資金。

就將來的研究環境，沈祖堯提出兩點希望。首先應促進與國內外合作，本港病人不多，測試新的診斷方法需要運用於更多人方成事。其次要實現研究資源共享，在「一國兩制」制度下，目前香港和內地研究資金不能共用，兩地應不分制度，加強合作，促進學術交流，造福人類。他坦言，自2010年七月出任中大校長後，他在研究團隊的角色有變，指以往是帶領團隊的「司機」，現在，則成為坐在後座向司機給予意見的「乘客」。



沈祖堯（前排右二）在皇仁書院的畢業照



80年代，沈祖堯在沙田威爾斯醫院進行照腸鏡檢查。



2013年3月，中文大學舉行沙士十周年學術會議。



2003年參與非典型肺炎工作，被喻為「亞洲英雄」。



沈祖堯積極投入及參與學生活動，着重彼此之間的互動和溝通。



擔任中文大學校長後，一直不忘逸夫書院學生，在他們畢業時邀請他們到府上拍畢業照。

## 非典十年 反思人生

十年前的2003年初春，香港爆發「非典」，令香港百業蕭條，並奪走299人性命。當年參與奮勇抗疫的香港中文大學校長沈祖堯任職沙田威爾斯醫院內科及藥物治療學系部門主管，領導醫護人員隊伍在前線作戰，被譽為「沙士英雄」，其後被《時代周刊》評為「亞洲英雄」。

「雖然當時我們面對重重困難和挑戰，但我們也展現出正面的態度，包括醫護人員表現出專業精神，以及整個社區團結抗疫。」沈祖堯說，回望過去10年，非典爆發帶來很多反思，其中最大的啟示是傳染病不僅在發展中地區發生，也會在香港這樣的大都會發生，因為這是個國際交通往來頻繁的地方。沈祖堯坦言，在疫情爆發之前，一直以事業為重，但疫潮之下，他親眼看著學生、朋友、同事一個個倒下；他連續3個月抗疫而無法回家，心情直跌谷底，直至收到家人電郵的一張「打氣全家福」，令他重新振作，他憶述在抗疫期間，非典病人不讓他正面聽心肺，怕一咳就傳染他，對方的體貼，令沈祖堯尤其感動，「我會拍拍他們肩膀，叫他們別怕，轉過身

來，他們很感激，因為我不怕他們不乾淨」。他指昔日自己只顧「醫病」，而行醫的重點其實是「醫人」。凡此種種令他對生命的優次重新排序，反思自己可以為社會做點甚麼。故現任中大校長的他，決定把更多時間投放在大學教育，提倡人文價值，希望培養到更多關心社會的年輕人。

回想目睹身邊的同事、曾經教過的學生一個一個變成病人，甚至走到死亡邊緣，他坦言沙士既是一場戰役，亦是港人寶貴的一課，重大的傳染病不單是在發展中國家出現，香港作為國際大都會，與各地交匯頻繁，反而更容易受傳染病威脅。有關預防傳染病方面的教育、培訓和研究十分重要，對於政府在2004年設立新的傳染病研究基金，並成立衛生防護中心感到特別欣慰。他說，這十年來中大進行了超過250項有關呼吸傳染病的研究，並就曾在深切治療病房的個案進行分析，有關結果至今已引用超過1800次，並成為世界衛生組織的臨床指引。

## 愛好電影 影響深遠

採訪期間，提及平日他最大的興趣愛便是看電影時，沈祖堯還向記者推薦了一部對他的人生產生了深遠影響的電影——《死亡詩社》(Dead Poet Society)。「這部電影讓我很感動，也正是這部電影讓我堅定了做老師的信念。」沈祖堯說，這10多年來，他曾無數次地重溫這部電影，雖然電影中的主角面對了很多壓力，甚至最後被學校開除，但他卻成為了學生心目中最好的老師。這讓他明白：作為一個老師的責任，應該是幫助學生去發掘自己的潛能。

沈祖堯指《死亡詩社》令他堅定了做老師的信念。



2010年，過千名師生在中大的百萬大道上收看世界盃決賽。



# 范上達

教授



養和醫院  
 Hong Kong Sanatorium & Hospital

個人名片

- 2001年 榮獲香港大學頒發的最高學術研究榮譽「卓越研究成就獎」
- 2005年 榮膺中國工程院醫藥衛生工程學部院士
- 2006年 獲頒香港特別行政區政府頒發銀紫荊星章
- 2008年 獲頒TTS-Genzyme外科和技術創新獎

香港醫學界過去曾創下不少個第一，亦造就不少頂尖大國手。肝臟移植專家、養和醫院肝臟外科中心主任范上達教授，早年憑着改良了成人活體肝移植的外科技術，成功帶領團隊進行全球首宗成人右肝活體移植，開創世界首例「成人右半肝活體移植」。及於二〇〇五年，獲頒港大科學博士學位及榮獲中國工程院醫藥衛生工程學部院士及「國家科學技術進步獎」一等獎。為肝膽胰手術貢獻良多的范上達教授擁有「換肝之父」、「世界肝臟科權威」等舉足輕重的稱號，足見他在醫學界成就卓著、貢獻良多。

■ 香港文匯報記者陳濤

## 換肝之父 妙手仁心 活體肝移植 權威蜚聲國際



2006年，時任特首曾慶權頒發銀紫荊星章予范上達教授。

從小志願想當醫生的范上達教授，既不是出身家境闊綽的名門世家，亦並非從小就讀頂尖名校的高材生；范上達只是北角蘇浙公學首批中七學生一員，七年寒窗苦讀，他成為當時唯一考進香港大學的蘇浙公學學生，「當時除了讀書甚麼也不做。修讀醫科的五年期間，成績普普通通，自己覺得外科太辛苦，想做內科，但伊利沙伯醫院的顧問醫生不取錄我，結果走上外科之路。」

實現醫夢 立志肝移植手術

1976年於港大畢業後，范上達教授圓了兒時夢，進入瑪麗醫院外科部，一做近十年；直至1987年，他以講師身份回港大外科學系，立志做肝移植手術，開始闖天下。他更一口氣在港大攻讀了醫學、哲學和科學三個博士學位，開了醫學院的先例，之後他在1993年獲委任為外科學系講座教授。本港首宗換肝手術於1991年進行，至1994年進行首宗成人活體左肝移植，1996年對范教授及他的肝移植團隊來說意義重大，他成功地進行了全球首例成人右肝活體移植。這次手術突破了活體供肝體積的限制，擴大了活體肝移植應用範圍；提高了肝移植的存活率，為全球肝病病人帶來曙光，奠定人體肝移植成功技術的基礎。

該項創新手術，大大解決一直存在的成年患者供肝短缺的問題。該手術模式目前已經被推廣開去，被認為是肝臟移植歷史上一項重大突破。

帶領團隊 突破技術限制

目前，本港每年約有千多人死於肝癌，令肝癌成為全港常見癌症之一。過往等待換肝的人有兩大類，第一類是等「屍肝」病人，第二類是急症入院，病人的情況會突然變壞，或有急性肝衰竭，病人的性命一般不能等太久。「肝移植是治療末期肝病的最有效方法，但在香港，器官捐贈率低，令肝移植手術未能廣泛應用。另一個肝臟來源是由活人捐出部分肝臟作移植。但是，活體肝移植於成人的應用卻受到限制。過往在此類型的研中，醫學界一直認為捐肝者只能捐出左葉肝，但左葉肝的體積對於多數成年病人來說往往太小，不能滿足他們的需要。」自1996年起，范教授及其組員不斷改良成人活體肝移植的外科技術，衝破種種難關，成功將成人活體肝移植的外科技術改良，開創及發展以右葉肝作移植，成為肝移植領域的一項重大突破。時至今日，世界各地多個移植中心已經採用右葉肝作移植之用。

創成人右肝活體移植 成國際標準

然而，范教授確信在醫學領域，肝移植一直是治療末期肝病的最有效方法。「活體肝移植手術最大的好處，是在最短時間內，找到親人願意捐出部分肝，若肝臟適合便做手術，挽救生命。其實，當時我們的信念是希望幫助更多病人；若不進行這種創新的手術，病人的死亡率會很高，尤其是急性肝衰竭病人。」范教授憶述指，當年成功改良成人活體肝移植的外科

技術，包括改良主要血管的接駁技巧，以及改進捐肝者的手術模式，令捐肝者手術期間的失血量大大減低，亦大大縮短了手術時間及住院周期。

「雖然成人右葉活體肝移植技術發展已有十多年，但依然是一項很重要的手術，經過我們努力，手術的成功率不斷提升，多年來救回了不少性命，經過不斷研究，目前這項手術已在韓國、日本，甚至歐美等地廣泛使用，成為換肝的標準手術。」

事實上，這研究成果可以即時應用在病人及捐肝者身上，令香港及其他國家的病人受惠，特別是亞洲區的病人，十多年之內，救活了數以百計人。



范教授即使手術時間長，工作繁重，依然孜孜不倦將醫療知識傳揚開去。



2002年，范上達教授獲頒美國DePaul University人文大學榮譽博士。



2006年，范上達教授獲頒「國家科學技術進步獎」一等獎。



本港首宗肝移植於1991年成功進行。

### 超卓實力 科研獲國家肯定

范教授持有四間外科學院院士和四個博士學位，其研究成果曾刊登於國際醫學期刊，文章迄今已累計近千篇，記錄了多年來對肝臟移植及亞洲常見病症之深入臨床研究。這些病症包括肝細胞肝癌、乙型肝炎、肝硬化、肝內結石及急性膽源性胰腺炎等。2005年范教授的研究成果更獲得國家的肯定，范教授為首的研究肝移植團隊更下一城，以突破過去的框框，開創「右半肝移植」，成功改良成人活體肝移植的外科技術，獲得「國家科學技術進步獎」一等獎，被認為是肝移植領域的一項重大突破，至今手術成功率高達百分之九十五，為肝病者帶來生機，這項成就肯定了港大在科研發展具有超卓實力。

「回想當時首次獲頒國家級的獎項，感到非常光榮。雖然肝移植是眾多器官移植當中最困難的一項，但每當看見病人透過我們的手術重拾生命的希望，我們就覺得所有的辛勞是沒有白費的。我們將繼續改良外科的技術，務求令我們的佳績能夠保持下去。」

范教授於2001年榮獲香港大學頒發的最高學術研究榮譽「卓越研究成就獎」。2005年，亦榮膺中國工程院醫藥衛生工程學部院士；2006年，更獲香港特別行政區政府頒發銀紫荊星章，以表揚他的學術領導才能及其對香港肝臟移植領域的貢獻。2008年，國際器官移植學會(TTS)授予他TTS-Genzyme外科和技術創新獎。

### 仁心仁術 延續病者生命

作為大國手的范上達教授，家中除了沙發、茶几、飯桌之外，竟沒一件奢華裝飾多餘擺設。「工作太多，手術時間太長，家裡只用來吃飯睡覺，沒多餘時間久留，更無閒暇心思裝飾。」范教授做手術一向以細心態度認真馳名，處處以病人利益為先，今年已屆六十歲的范教授，手術室變成他真正的家，因換肝是外科手術時間最長，難度最高的手術，由於每個手術一做便十多二十小時，有時休息一兩個鐘又要做下一個。由他在九一年正式開

始替病人做手術起，手從來未片刻停過，累積的手術時間，高達七千小時。目前經由范教授領導的肝移植小組挽救的肝病者已高達八百名之多，當中以男性居多。談及多年來艱苦研究的苦與樂時，范教授分享道：「研究初期的摸索階段最為艱難，因為血管及膽管接駁的技術仍未十分成熟，手術時間往往非常漫長，所以說我們的時間是屬於別人的，工作是一命換一命的使命。」范教授認為，醫生的角色是捐肝者及受肝者的橋樑，讓兩人在手術後，均可以健康快樂地過正常生活。捐肝者的功勞最大，醫生只是協助捐肝者救助需要接受肝臟移植的人；而捐肝者的付出，正是他們努力研究的原動力。個性謙厚、樸實低調的范教授對醫學的貢獻，從不認為光宗耀祖，亦非顯赫功名，更不追求飛黃騰達之福，他施展的仁心仁術只為延續病者生命，再也簡單不過。他呼籲大眾摒除傳統觀念，捐贈自己或家人過世後的肝臟，以幫助有需要的病患者，將生命延續。



范教授自1991年起，累積的手術時間，高達七千小時。



2009年，范教授獲頒香港大學科學博士學位，與副校長及校長合影。



范教授確信在醫學領域，肝移植一直是治療末期肝癌的最有效方法。



范教授參與毅行者長跑。



### 獎項

- 1999-2000年 香港大學傑出研究學者
- 2000-2001年 裘槎基金會裘槎優秀科研者
- 2001年 中國科學院院士
- 2002年 香港十大傑出青年
- 2005年 憑「過渡金屬炔基及硫屬族配合物的分子設計及其發光性能的研究」獲國家自然科學獎二等獎
- 2005-2006年 英國皇家化學學會頒授百周年講座獎及獎章
- 2006-2007年 香港大學卓越研究成就獎
- 2006年 發展中國家(第三世界)科學院院士
- 2006年 日本光化學協會頒授亞洲和大洋洲區光化學家獎
- 2007年 香港富布爾特傑出學人獎
- 2008年 香港傑出專業女性大獎
- 2011年 歐萊雅—聯合國教科文組織2011年度世界傑出女科學家成就獎
- 2011年 何梁何利基金科學與技術進步獎
- 2012年 旭茉Jessica成功女性大獎
- 2012年 美國科學院外籍院士

# 教授 任詠華



## 睿智 自信 堅毅 不屈

## 醉心研究化學造福人類

國際頂尖化學家任詠華教授，畢業於香港大學化學系，憑着對理性分析的熱愛及堅毅不屈的求知慾望，在其事業領域創出傑出成就，於2001年成為中國科學院院士，其後曾獲國家自然科學獎二等獎、裘槎基金會裘槎優秀科研者獎項、香港傑出專業女性大獎、發展中國家(第三世界)科學院院士、美國科學院外籍院士等名銜，歷年來獲獎無數，貢獻備受肯定。2011年更獲得有「女性諾貝爾獎」之稱的「歐萊雅—聯合國教科文組織世界傑出女科學家成就獎」。

■香港文匯報記者陳濤

任詠華(中)獲港大頒贈「卓越研究成就獎」，並從港大副校長李國寶(左)手上接過獎項。右為徐立之校長。



出生於香港的任詠華教授，原籍廣東鶴山。中學畢業於香港拔萃女書院，1982年考入香港大學化學系，1985年取得學士學位後隨即在校深造，1988年取得博士學位。畢業後在當時的城市理工學院(今城市大學)任講師，1990年又轉入母校香港大學任教，1995年升任高級講師，1997年成為教授，1999年成為講座教授，2000-2005年任系主任，2001年成為當時最年輕的中國科學院院士。現為黃乾亨黃乾利基金教授(化學與能源)、香港大學化學系講座教授，主要研究無機及有機金屬合成化學。

### 知識女性 喜愛理性分析

一頭齊整的烏黑短髮的任詠華，展現出知識女性的魅力風采，一雙眼睛透過眼鏡片散發出睿智而自信的光芒，從小父母從未對她提出特別要求，或是給她很大壓力，她也因此有充分自由決定自己的前途；「我從小就對科學產生了濃厚的興趣，對宇宙的奧秘充滿好奇。我的父母從來不嬌慣我，他們讓我選擇自己的人生道路。加上我在中學就非常喜歡化學，而且相信科學是客觀、理智的。」任詠華自小對色彩繽紛的東西十分感興趣，也喜愛理性分析事情，化學正切合她的性情，成為她中學時選擇理科的第一理由。

有人說，香港科研土壤很少，但任詠華教授的例子告訴世人，香港仍有空間培育到科研人才，任詠華走的似乎是一條經過悉心鋪排的學術之路，但她形容自己不是一個很有計劃的人。「我小時候就知道自己不是非常聰明的人，因此懂得動能補拙這個道理，而且我選擇了自己熱愛的化學專業，專心從事研究工作，從不想走捷徑。我總是以自己是一名化學家而感到榮幸和驕傲，因為化學是一門旨在創造新的化合物的主要學科。」在獲得香港大學博士學位後，任詠華選擇留在香港，從事無機化學研究，她憶

述指當時在城市理工學院的工作條件很艱苦，實驗室甚至沒有很多試管、玻璃瓶，她從第一個玻璃瓶買起。當她第一次拿到香港研資局第一筆研究資助金，差不多大部分的資金都是用來買一台測熒光發射的儀器。

### 開發材料 持續貢獻福祉

任詠華醉心研究，每天在實驗室工作十四個小時，近年主要集中於研發新的功能分子材料，應用範圍包括提升有機發光二極管(OLED)、太陽能電池等效能。其研究有助日後開發各種有更高效能的固態照明和再生能源材料。她的成就包括：運用分子設計和合成方法，創造各種發光金屬配合物和金屬簇，並系統地進行發光性能及光譜原由的研究，為創造具有光電功能的光敏材料提供基礎。更通過進一步改變電子性質、結構和超分子排列來調校發射能量和闡明它們的光譜和發射源及其中關係。這些配合物不僅展現出不同的結構和成鍵性質，其獨特的光吸收性能和超分子排列的理解更有助太陽能的收集和儲存及改善有機發光二極管的效能。除此以外，任詠華的研究小組亦利用超分子化學及發光特性設計分子識別探針及化學和生物傳感器，可應用於探測毒素或有害物質。

這些科研成果的名目給外人看好像離生活很遠，任詠華解釋指，現在全球性的問題越來越多，例如能源、糧食危機和氣候變暖等等，要解決這些問題，科學家擔當着重要角色。「我是從事化學研究的。化學與社會和人類文明有着莫大關係，魅力在於它創造新分子和物質的能力，是一門富有巨大創造力的核心科學。再透過與其他學科比如物理、生物、醫學、工程等的交叉，可創造新材料和解決能源、醫療、疾病及環境等相關的問題，為人類的福祉和持續發展作出貢獻。」

### 克服挫折 珍惜研究過程

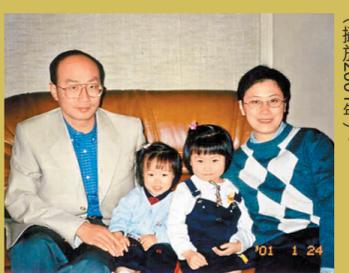
本港科學家受資源條件有限，多年來，任詠華在科研路上遇到過大大小小的挫折，正是造就這位傑出科學家創出佳績的重要元素。任詠華說，作

為研究者，碰上此路不通便得想法子解決問題，因此修讀研究生課程對年輕人來說是極好的鍛煉，不論他們將來從事任何職業，這些經驗都將畢生受用。

任詠華個性上進心強，對自己研究能力充滿自信。「無論做甚麼，一旦下定決心，就不要回頭，只要抱着堅定的信念、無怨無悔地付出，就能把事情做好。我常常跟學生說，你每天做科研，所做的實驗不可能每個都成功。事實上，不成功的機會比成功的機會高很多。若你做每一個實驗都完全成功，那就不是科研了。我認為做科研最值得我們珍惜的就是研究的過程，因為它是一個很好的培訓機會，可讓我們學習如何控制情緒；做科研要經過不斷的失敗試驗，才可得出成果，學習化學的人不但從中啟發新知識，更可鍛煉個人承受挫敗和解決困難的能力。」



2006年，任詠華獲頒英國皇家化學學會百周年講座獎及獎章，是全球首位華人獲此榮譽。



任詠華與丈夫及兩名女兒合影(攝於2011年)。

## 感謝丈夫 美滿家庭

埋首科研20多載，任詠華仍時刻提醒自己要事事傾盡全力，尤其科研這條路並不好走。「在香港做科研是一條孤獨的路。很多人一早計劃好自己要走甚麼路，我則傾向順其自然。」一直以來，任詠華忠於做自己感興趣的事，可以說，是她自由地決定自己的前途，成就這條非凡的康莊大道。

成功化學家能否擁有幸福家庭生活？任詠華正肯定了答案，擁有一個全力支持她追求科學夢想的丈夫，是在香港大學讀書時的學長，讀研究生時兩人也同一個導師，而且丈夫很支持她的工作，明白做科研要求怎樣專注與用心。「一些女科學家迫

於家庭的壓力，常常放棄了自己的科研事業。對女性而言，要想在科學界有所成就，必須得到家人的精神支持，才能安心做自己的研究。」

任詠華有兩個十多歲的女兒，對於女兒的管教，她總是鼓勵她們堅持自己的想法，要有決心，不畏失敗。「這是我給她們的建議，做到這些她們才能實現自己的夢想。我希望所有的女生都對自己充滿信心，按照興趣尋找未來的方向。說到底，這是你自己的生活，沒人可幫你選擇。我還告訴她們，最重要是忠於自己的興趣，因為只有對你真心喜歡的東西才能專注，發揮所長，做出好成績。」



1988年，任詠華取得香港大學博士學位。



1985年，任詠華取得香港大學學士學位。



2002年，任詠華(右一)獲選十大傑出青年榮譽。



2005年，任詠華獲頒國家自然科學獎二等獎。

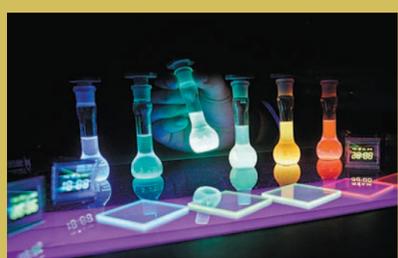


2011年，任詠華於巴黎領取有「女性諾貝爾獎」之稱的「歐萊雅—聯合國教科文組織世界傑出女科學家成就獎」。

## 土生土長躋身國際水平

香港是商業化城市，對於時下年輕人進大學，往往看重金錢回報來選學科，任詠華曾帶領超過50名博士生進行研究，她坦言年輕一輩在香港做科研並非沒有興趣，只是香港可提供做科研的機會不太多或他們志向未夠堅定。「大部份唸化學的研究畢業生都會從事與化學相關的職業。雖然有少部份的將來不一定會做回本行，但這未必代表唸化學沒有作用。因為做化學實驗除了是學術研究，也是一種人生歷練。學生投身社會，將來也會遇到類似的問題，許多時候要用上學習化學用到之解決問

題的方法和道理。」任詠華的成就，顯示了中國化學界在世界科學領域的地位。希望在未來，能看到更多中國科學家在世界科學的舞台上大放異彩，證明中國的科技實力。「如果真的對科學感興趣，就應該放下包袱，全心全意地追尋自己的夢想。每個人都應該有自己的夢想，沒有夢想，人就失去了靈魂。」她又表示，對於在香港土生土長的科學家能得到美國科學院的認同，是一件非常開心的事，希望這個殊榮可以鼓勵從事科研的同學繼續努力，並成為他們的「強心針」。



任詠華研究的有機發光二極管項目引領節能革命。



任詠華的成就，顯示了中國化學界在世界科學領域的地位。



# 吳家聲 教授



服務香港警隊35年的前警務處助理處長吳家聲，曾擔任人事關係課、國際刑警主管、支援部及屯門警區指揮官等職位，更曾統領警隊刑事(CID)指揮工作，表現卓越，盡忠職守，曾獲頒授香港警察卓越獎章。好學不倦的吳家聲，雖晉升至助理處長高位，但仍貫徹「終身學習」目標，在職期間一直積極進修，退休前並取得哲學博士學位，成為警隊佳話和楷模，他將寶貴經驗與學術理論傳授年輕人，在另一個領域繼續貢獻社會。

香港文匯報記者 陳濤

## 個人名片

- 2005年 獲頒香港警察榮譽獎章勳銜
- 2010年 擔任中國香港空手道總會名譽會長
- 2011年 獲頒香港警察卓越獎章勳銜
- 2012年 擔任嶺大服務研習處義務顧問
- 2013年 擔任中大犯罪學客座教授

# 終身學習 文武雙全 退而不休 傳授新生代



早年，吳家聲擔任尖沙咀刑事部(CID)主管

出身警察世家的吳家聲，父親吳福是五、六十年代華探長之一，是當時香港警隊其中一位響噓人物。1976年，吳家聲預科畢業，本打算跟隨兄姊到美國升學，但他卻受父親的事蹟影響而嚮往警隊工作，便決定給自己一個機會。

## 父親感言 激勵投考警隊

「我父親負責防暴隊工作，1967年香港處處暴動，父親有天在街上執勤時，被暴徒擲石頭至頭破血流，但父親只說：『我們當警察為市民服務是值得的！』，自此我就立志要當警察。」懷着满腔熱血的吳家聲，於19歲成功投考見習警察後，被父親寄予厚望，十分支持。

「當時年輕即管一試，若果自己不適當差，大不了便重回校園，沒想到穿上警服後，便愛上了這份工，一做便做了三十五年。」憑着對警隊工作的熱誠，吳家聲由軍裝做起，帶着幾近瘋狂投入的工作態度，在擔任尖沙咀刑事部(CID)主管期間，曾有過連續十八個月以工作為伴，只休兩天假的紀錄，利用周六日的時間清理積壓的工作，翻查報告及口供，以方便新一周的工作接手；從一個例子反映出吳家聲對工作的責任與承擔，「多年前發生的芭雷舞校長謀殺案，警方一直線索不多，就算我身在美國度假，同事們亦習慣向我主動匯報案情；一天在美國的深夜時間，當我接到同事們已偵破案件的電話匯報，當時那種如釋重負的興奮十分難忘，同袍

們的努力總算沒有白費！」任職警隊長達35年，吳家聲憶述指，曾處理印象難忘的案件，包括轟動一時的蝴蝶灣雙屍案及馬頭圍校長殺人案。

「每個警察查案都是一種天職，每天工作總是來去匆匆，例如我當年加入CID工作是一個挑戰，駐守最繁忙的部門，每天要處理數十宗案件及職務，日積月累下，我學習及累積的經驗，可能比別人多幾倍。」

## 征服挑戰 盡職偵查真相

「2010年發生的菲律賓挾持人質慘案，八名港人不幸罹難，全城悲劇，我帶領一班同袍赴菲轉旋，說服菲當局改變態度，批准港警登上旅巴蒐證調查，鏢而不捨地追尋事實真相，當中工作困難重重，最後順利完成任務，盡顯香港警察最專業和優秀一面。」但當談起該宗曾使他徹夜難眠的慘案，吳家聲仍語帶憂傷，心情沉重。「當時我以五項重點向菲律賓政府陳述，包括表明全港市民對慘案感受，強調香港警方很尊重他們的司法和法律，我們只是要找出真相，而不是製造麻煩。」菲當局最終讓港方人員登上旅遊巴蒐證，吳家聲亦與一眾同袍，含淚在彈痕、血淚交織的屠殺第一現場，完成警務生涯中最具挑戰的任務，搜集得精準證據向公眾交待，「死因庭早前已就案件作出裁決，作為香港警察，我們應做的事都做了。」吳家聲點然說。

翻開吳家聲服務警隊的歷程，可謂機遇處處，憑幹勁踏上青雲之路；2007年，吳家聲出任屯門警區指揮官時，因大力整治區內治安而成為被針對目標，當時黑幫頭目高調送上「屯門指揮官之墓」碑石，他卻未因此被嚇倒，瞬間拘捕疑人，大力打擊區內黑幫；2008年，轉任警察公共關係科主管，面對社會對警隊執法及形象的批評，他經常現身向公眾解釋警隊做法，成功提升警隊形象。2010年，他率調查人員到菲律賓，力爭港警在「馬尼拉8·23」人質慘劇上車蒐證，令人留下深刻印象。

## 熱愛工作 不忘追求知識

吳家聲的硬朗、熱愛工作的形象深入人心，多年來與警隊正氣形象匹

配，然而警務工作職責繁重壓力亦大，但愛讀書的吳家聲認為學海無涯，他對追求知識的步伐從沒有停下來，由1981年起便不斷開始進修，先後在職完成中大社會系學士、港大犯罪學碩士課程，更花了八年時間，邊做邊讀，取得中大哲學博士學位。據悉，吳家聲於2003年開始，在中文大學展開有關《女性濫藥情況及性別差距》的博士研究，而正式成為研究生前，他須先完成大量學術課程。「當時每天清晨七時開始工作，下午返中大上課，晚上則繼續工作，至深夜才能做功課，當時每日只睡幾小時，日子非常難捱，更一度想過放棄。但因自己愛讀書，所以一直堅持着。」吳家聲憶述指，很想為兒子及同袍樹立榜樣，所以就算艱辛，也要捱下去。終於，憑着堅毅不屈的精神，他由零開始，至2011年10月，終完成二百多頁博士論文。



2010年，吳家聲代表香港警隊到菲律賓，力爭在「馬尼拉8·23」人質慘劇現場搜證。



享受風帆運動

熱愛運動的吳家聲(右一)，多年來參加警隊長跑活動。

出任中大犯罪學客座教授

赴美國維珍尼亞接受FBI領袖訓練

時與童年好友馬時亨及曾志偉結伴打球

## 中文大學授犯罪學

1998年至2000年，當時作為高級警司的吳家聲，曾到英國布里斯山任教兩年，此經驗受用一生，「這是回歸後，香港特區政府首次派代表赴英，其國際地位受到一些質疑，作為回歸後的警察教官，需要克服以外來人(非英籍)的角色當教官，讓我需加倍努力備課和溝通。」只是短短兩年，吳家聲獲英國的學員一致好評，他成功以很短的時間消除外國學員的質疑，靈活將個人經驗和知識一起分享，「在海外與來自世界各地的警官參加研討會，發表作品交流，這證明香港警察提供的各種服務，在全球首屈一指，這份滿足感不單為自己，更是代表香港警隊的服務水平。」

去年吳家聲退休後，選擇跳進校園，先到嶺南大學服務研習處擔任義務顧

問，及後又在中文大學任客座教授主講犯罪學，「大學任教將自己所學知識傳授下一代，可以在犯罪學課中拿出真實處理過的案件作講義。」退休至今一年，吳家聲身體力行到內地、海外及香港地區主講數十個講座，當中內容不忘展示香港警隊正面形象，宣揚飲水思源、回饋社會的正面訊息，繼續在社會中發光發熱。

熱愛運動的吳家聲，為保持身形健壯，自言退休生活相當充實：「做人要知道如何知足尋求快樂，我對自己退休生活沒有太多的策劃，只想為自己及社會做更多有意義的工作，深深體會『施比受更有福。』」對於心繫的警隊，他則由衷地稱：「香港警隊是全世界最優秀的警隊之一，能在全球第一流的警隊

內服務過，是我一生的榮譽，足以自豪。目前，只想用另一個方式服務社會。」



1998年至2000年，吳家聲到英國布里斯山任教兩年。

## 恩師啟蒙 成就學問

吳家聲在警隊任職期間，一直積極進修貫徹「終身學習」目標，退休前取得博士學位，成為警隊佳話和楷模；他選擇到中大執教轉授犯罪學，當中該大學社會學系主任張越華教授對他的影響至深，儼如他的恩師；據悉，張越華教授憑勤奮好學，入讀中文大學崇基學院社會學系；主力研究青少年犯罪行為及從事藥物濫用及藥癮的科研。

「吳家聲任職警隊高職多年，堅毅地頂着職務繁忙和壓力，為繼續向犯罪行為進行深化研究，長年累月追求鑽研學問的新領域，以提升個人能力，令工作有更好發揮，這份執着的熱誠令他很堅毅，也很艱辛！」張越華教授憶述，吳家聲曾一度想過放棄研讀，但最終克服一些消極情緒，定期檢視研習進度，其中在答辯環節上表

現出色，完成多篇博士論文，「這與他勤力、耐心及似有用不完的精力有關，他的毅力令很多人十分佩服。」對於吳家聲的豐富實戰經驗，張越華教授認為這有助中大學生研究犯罪學。



恩師中大社會學系主任張越華教授，影響吳家聲執教轉授犯罪學。



先生

# 廖萬隆



1973年，台灣淡水一家小工廠裡，春保鎢鋼公司正式成立。當時沒有人想到，這家不起眼的碳化鎢代理商會在6年後，成長為年營業額超過100億人民幣，年產鎢鋼8000噸，佔據全世界30%市場份額的「鎢鋼王國」。但在「鎢鋼王國」掌舵人廖萬隆看來，事業再成功充其量只能夠稱之為生意人，只有回饋社會的才能叫做企業家。他認為事業越大責任也越大，台灣給了他養份，大陸給了他施展才華的土壤，他需要為國家社會盡力做一點事情。

■香港文匯報記者陳馳

## 個人名片

- 春保森拉天時鎢鋼集團總裁
- 春保森拉天時鎢鋼合金股份有限公司董事長
- 廈門春保精密鎢鋼製品有限公司董事長
- 漳州春保鎢業冶煉有限公司董事長
- 廈門春保材料科技有限公司董事長
- 上海富有材料科技有限公司董事長
- 天津春保鎢鋼精密工業有限公司董事長
- 天津信成開發實業有限公司董事長

- 中國國民黨中央常務委員
- 漳州台商協會會長
- 中華兩岸文化經濟協進會理事長
- 世界張廖簡宗親會總會總會長
- 中華民國工商建研會副理事長
- 全國台商企業聯誼會常務副會長
- 廈門市榮譽市民
- 漳州市榮譽市民

## 西進大陸兩岸合作

## 締造民族鎢鋼產業



起家

出生在雲林的廖萬隆從小隨父親北上打拼，學過醫術，也曾到電子公司做事。1973年，透過一家日本企業決定在台灣設廠的機會，加上「行政院青年輔導委員會」批給他40萬的青年創業貸款，廖萬隆踏出了建設「鎢鋼王國」的第一步。

1975年，春保鎢鋼取得來自日本的硬質合金技術。1978年，春保鎢鋼的淡水廠開始生產碳化鎢，並成為台灣第一大鎢鋼生產商。1984年，廖萬隆被評為台灣「青年創業楷模」。12年的耕耘，他的事業完成了第一次飛躍。

談起當年的創業歷程，廖萬隆說最要感謝兩個人：「其一是提供給我創業貸款的蔣經國先生，讓我從淡水小工廠，進入鎢鋼這個行業。而另外一位，則是鄧小平先生。」

## 西進

作為唯一一家與日本技術合作發展鎢鋼產品的台資企業，春保鎢鋼很快引起了大陸方面的注意。1985年，時

任中國有色金屬工業總公司副總經理的吳建常找到廖萬隆，經他牽線搭橋，廖萬隆見到了大陸領導人鄧小平。他當面向鄧小平提出，中國大陸的鎢儲量佔全球儲量的75%，但出口的都是鎢礦石原料，日本和歐美人把這些原料精深加工後，再以幾十倍的價格賣回中國。聽到這裡，鄧小平很有感觸，他當即提出，希望廖萬隆能來大陸投資設廠，改變這種面貌。

1987年，兩岸開放探親。和大多數第一批前往大陸投資的台商一樣，廖萬隆帶著鄧小平的囑託，借助尋根之旅的機會，四處考察，並在廈門投資設廠，開始了人生的「第二次創業」。創業就意味着一切從頭再來。廖萬隆戴頂草帽、穿條短褲，親自上陣指揮一磚一瓦的建設。

1994年，廖萬隆在廈門市政府相關部門的支持下，在杏林置地，開始建立鎢鋼生產基地。1998年，廖萬隆的春保廈門合金廠正式投產。2000年，一條全球唯一



■1984年，廖萬隆當選台灣「青年創業楷模」。

一個從採礦、冶煉、精煉到模具製作，從江西贛縣鎢礦到廈門工廠近一千公里的生產線正式成形。廖萬隆用不到20年的時間，完成了鄧小平的心願。

## 王國

鎢鋼，俗稱碳化鎢，由於混合了多種稀有元素，再加以高溫碳化，是目前世界上最硬的鋼種，被稱為「工業牙齒」。鎢鋼耐腐蝕、穩定性高，在工業材料上無可取代，小到螺絲、螺帽，以及模具、封膠，大到林木、化工，兩岸很多企業都需要春保鎢鋼供貨。

這類硬質合金的生產技術起源於西方，而現今生產量最大的卻是中國。但由於種種原因，西方國家一直對中國的產品品質存在疑慮，也沒有中國的生廠商想過要打入歐美市場。

2008年，來自歐洲的全球最大鎢鋼集團找到已經在國際上打響名堂的春保鎢鋼尋求合作。三年後，由雙方合資的新公司正式成立，不僅共用四百多項全球專利，還將分享全球五十多個國家的行銷渠道。廖萬隆滿懷信心地表示，春保絕對會打破成規，成為第一個打進歐美的鎢鋼業Made In China（中國製造）廠商！

2011年，全球第二座、亞洲第一座刀具學院在天津建成。在這裡，春保鎢鋼將產品使用者以及供應商集合在一起，培訓他們如何將產品的功效發揮至最高點，並延長產品的使用壽命。該學院的成立，意味著春保已經將世界最尖端的技術引進中國大陸。甚至有媒體將其形容為廖萬隆在天津的「秘密基地」，培育「反攻歐美市場的精英」。

創業至今，廖萬隆說最讓他感到驕傲的，就是打造了

一個完全自主的民族產業：「我們希望將它發揚光大，不要讓外國人看不起，說我們只能出產原材料。我們有礦，有勤勞的員工，有便利的海陸空交通條件，更有最優質的生產基地，我們的目標就是做到更加國際化，將世界上最好的技術引進大陸，做大、做強、做精、做專，將最好的深度加工產品輸出到世界各地。」



■春保集團位於天津的刀具學院是世界頂尖技術進入中國大陸的象徵



■2008年，廖萬隆與習近平在上海會面。



■馬英九到家中拜訪廖萬隆，左為女兒廖佩玲。



■作為國民黨中常委，廖萬隆積極為台商爭取權益建言獻策。



■福建客家技藝「土樓神韻」在新北市文化中心表演



■廖萬隆與春保員工



■廖萬隆親自創立兩岸文化經濟協會，為兩岸互動交流作出貢獻。

## 勉勵後進 心繫兩岸

作為第一批前往大陸投資的台商，以及其中成功的典範，廖萬隆同樣十分關注後進台商們在大陸投資興業所遇到的問題和挑戰。其中不乏有些台商西進大陸投資最終卻失意而歸。透過與台商們的交流，廖萬隆結合自身創業經驗，總結出「四本哲學，三不準則，一共識」的「廖八條」原則。

「四本」意指「本人、本業、本錢、本事」。在廖萬隆看來，前往大陸投資，本人的參與非常重要，並要做自己拿手的本行，第三要有本錢，有多大本力就做大大的事情，且最終還是要自己有本事。「三不」則是指不強出頭、不強求以及不觸及敏感。最後的「一共識」則是時刻要抱著謙卑、感恩的處世態度。

如今，「廖八條」已經成為在台商中廣為流傳的興業準則。廖萬隆也鼓勵每一位台商，決定要到大陸經商的當下，就應該要有決心做到最好，不可心

存僥倖，投機行事。

由於業務重心轉移到大陸，廖萬隆在很長一段時間裡大部分時間都居住在廈門的工廠，更頻繁往返於兩岸之間。彼時往返兩岸都需要借道金門然後搭乘飛機，交通不便讓包括他在內的眾多台商飽受舟車勞頓之苦。作為台商的意見領袖，廖萬隆一直在全國台灣同胞投資聯誼會、工商研究建設會等組織擔任要職，並通過各種渠道身體力行推動兩岸三通。2006年，廖萬隆發起百名大陸台商聯署《台商宣言》，強烈要求放寬對台商在大陸投資的管制，盡速實施三通。

在工作之外，廖萬隆還心繫兩岸關係發展：「兩岸貿易投資到達一定程度，就要展開文化經貿方面的交流，而我們民間企業界的平台可以很好地演變成交流的橋樑。」

2001年，他牽頭成立了中華兩岸文化經濟協會，

透過結合大陸由南到北的台商來參與社會公益活動，為兩岸交流發展做出貢獻。他將源自閩南，後傳到台灣的布袋戲重新帶回漳州老家，贏得廣泛讚譽。

2006年，在他的鼓勵和支持下，中華海峽兩岸客家文經交流協會正式成立，並在北京舉辦了第一屆「海峽兩岸客家高峰論壇」。2010年，值福建省長黃小晶率領代表團訪問台灣之際，中華兩岸文化經濟協會與閩西客家聯誼會、福建客家土樓藝術團等單位合辦了「土樓神韻」，讓兩岸客家人見識到難得一見的客家文化風情。

對於兩岸關係的未來，廖萬隆說一定要以發展經濟為主，互信互信，拋棄所有的政治因素將和平擺在第一。他也十分看好海西經濟特區：「從交通、基建一步一步做起。海西和台灣，兩地優勢互補，一塊一塊發展，未來無可限量。」

## 心懷感恩

回首春保鎢鋼走過的這四十年，從最初來自日本的技術，到幫助他實現事業兩次飛躍的兩位恩人，再到大陸多個地方領導對他投資設廠的支持，就如同「廖八條」最後一條一樣，廖萬隆對一路上得到的幫助充滿了感激。他還十分感謝春保在大陸的員工們對於企業的貢獻，特別是其中的高級工程師：「有很多很優秀的工程師，盡心盡力發揮他們的技能，投入心血，幫助春保在短短20年裡，做到世界最好。」

當被問及是否可以用成功二字來形容他的事業人生，廖萬隆笑着說：「是的，我感到非常自豪，階段性的目標已經完成。」

如今，廖萬隆已經不需要像以前一樣一年有超過十個月的時間待在大陸，在台灣和大陸的時間基本上是一半一半，很多的工作已經放手給下一代去管理。但他也坦言，作為家族企業，很難會完全退休。對於未來，他說最重做到三點就好：「滿足客戶的需要、照顧好員工、回饋社會。」



# 博士 顧嘉輝

■ 顧嘉輝榮獲第十三屆世界傑出華人獎，世界華商投資基金會會長程萬琦博士（右）及基金會主席馬興利博士向顧嘉輝頒授獎座。



香港著名作曲及編曲家顧嘉輝，童年蝸居木屋區，捱過貧苦煎熬，力爭上游走上作曲家之路，他編寫的歌曲過千首，其創作生涯由60年代活躍至90年代，其中為電視劇開創香港史上第一首粵語劇集主題曲，其膾炙人口的作品陪伴不少香港人成長，掀起流行曲潮流，貢獻傑出而影響深遠。多年來，顧嘉輝在樂壇獲獎無數，更曾於82年獲英女皇頒授MBE勳章，98年獲香港特區政府頒授銅紫荊勳章，被人稱為「樂壇教父」。

■ 香港文匯報記者陳濤

## 個人名片

- 1982年 獲大英聯邦頒授MBE勳銜
- 1997年 獲作曲及作詞家協會頒授「音樂成就大獎」
- 1998年 香港特區政府頒授銅紫荊勳章
- 2002年 金曲銀禧榮譽大獎
- 2010年 香港藝術發展獎獲頒發「終身成就獎」
- 2011年 獲香港演藝學院頒授榮譽音樂博士學位

# 首首經典 家傳戶曉

# 樂壇教父成就時代金曲



■ 顧嘉輝與太太及家人

有華人的地方，就會聽過顧嘉輝的歌曲。1933年生於廣州，父親是畫家及古董鑑賞家，孩提時代適逢抗日戰爭爆發，1948年，母親帶著顧嘉輝和姐弟全家逃難到廣西，及後逃至香港蝸居於九龍仔木屋區，一間屋只放得下兩張床，由於家庭經濟條件不佳，當時全家人的生活，都是全靠其姊、著名歌手顧媚在外演唱來幫補。

## 基層成長 赴美進修聲樂

顧嘉輝與音樂的緣分，很大程度是受姊姊的薰陶，對作曲漸漸產生興趣；「當時我姐姐的男朋友在夜總會當琴手，有時候他沒空就找我做替工，從中偷師學彈琴。」顧嘉輝在學習作曲之前，已對作曲法、和聲等理論產生了濃厚的興趣，因此後來專門請了一位菲律賓人教他音樂理論知識。「那段时间雖然晚上要工作，白天也要學習，但我很享受整個過程。」及至六十年代尾，顧嘉輝已是六國飯店夜總會樂隊的領班，名字全行皆知；「那個年代，香港夜總會只流行英文歌，二流的場所才唱國語歌，廣東歌更是聞所未聞。」一天晚上，顧嘉輝如常在夜總會演出，恰逢美國波士頓柏克萊音樂學院（Berklee College of Music）的一位創辦人環遊世界途經香港，剛巧看見顧嘉輝在夜總會彈琴，很喜歡他的音樂，從而垂青他在音樂上的才華，於是邀請他參加該校一個音樂比賽，最後他更取得全額獎學金，正式開始正統音樂訓練。

成長於基層的顧嘉輝，自小沒有接受太多正規教育，因此對進修的機會倍加珍惜，他憶述當年能夠取得獎學金到美國讀音樂是一件相當興奮的事，惟他當時已經成家，經濟上有一定的負擔。「我在1961年出外求學，幸好我認識方逸華，她和邵逸夫是好朋友，結果在邵先生的幫助下，解決了我生活費的問題。國外進修對我的影響很大，可以學習正統的編曲方法、學會很多從前不知道的東西。所以我必須多謝她與邵逸夫先生，是他們助我完成夢想，當時邵先生除了給我出旅費外，又給我寫了一封信給領事館以作擔保，這樣才可順利拿到簽證到美國讀書。」音樂學院又在方逸華的介紹下，得以獲得邵逸夫贊助了其在美國的旅費以及家庭的生活費，因而在美國留學了兩年學習音樂。

## 題材寫實 伴隨社會變遷

回港後在邵氏、嘉禾做電影配樂。1962年，邵氏開拍《不了情》徵求主題曲，顧嘉輝憑第一首作品《夢》入選；並獲邀進入電視廣播有限公司（無線電視）任音樂總監。「當時流行國語歌，人們覺得粵語歌比較次等，直到1973年的《啼笑姻緣》才是首次用廣東話，因此是一次新嘗試，最重要是監製王天林支持。」顧嘉輝所創作之電視劇主題曲，為深入人心的電視劇增強了號召力，《啼笑姻緣》的成功，從此改寫了香港樂壇發展，此曲由仙杜拉主唱、葉紹德填詞，當時電視劇正在流行，蔚成風潮；他及後並主管長壽金牌綜藝節目《歡樂今宵》之伴奏樂隊，開展其音樂創作事業。「我覺得電視劇給我很大幫助，如果沒有電視劇，我的歌不會那麼受歡迎。第一首以廣東話唱出的主題曲也是我的作品，因為那時電視劇很受歡迎，所以我的歌也很受歡迎。當時我並沒有考慮香港聽眾的口味，只是順從自己的心意去寫歌，後來那麼受歡迎是意外的收穫。」

每個時代都有流行文化，七十年代顧嘉輝曾創作許多膾炙人口的經典歌曲，經過多年來歲月的洗禮，音樂伴隨時代與社會的變遷，經過了歲月沉澱，凝聚了人們對時代的記憶，例如《啼笑姻緣》那種中國傳統小調帶出的哀怨纏綿的民初悲劇情懷，《家變》澎湃韻律配合劇力萬鈞峰迴路轉的家門爭情節，《萬水千山縱橫》一曲裡跑馬式的節奏形容着《天龍八部》眾位主角馳騁江湖行俠仗義的故事，《上海灘》的抑揚迴盪映襯劇中亂世人物愛恨交纏的微妙關係，以及《獅子山下》就成為了香港精神的代表。

顧嘉輝的作品已成為香港人的集體回憶。「我創作這些歌曲時，完全沒想過要觸及社會現象，可能是我創作時把當時心理上及環境上接觸到的東西累積起來，成為靈感，結果就寫出了這樣的作品。」



■ 1982年，顧嘉輝獲MBE勳銜。



■ 2011年，顧嘉輝獲香港演藝學院頒授榮譽音樂博士學位。



■ 1998年，顧嘉輝獲香港特區政府頒授銅紫荊勳章，左為時任特首董建華。



■ 黃霑、顧嘉輝、羅文曾是雄霸香港樂壇的鐵三角組合。



■ 顧嘉輝和好拍檔黃霑合作無間，創出無數膾炙人口的電視劇主題曲。

■ 2010年，顧嘉輝獲頒香港藝術發展獎。

## 輝黃組合 締造經典金曲

個性謙厚的顧嘉輝，在1981年又到洛杉磯留學半年，繼續學習音樂。兩次到美國的學習，第一次學習的是較傳統的音樂；第二次則是學習較為商業化的音樂。畢業後又回到了香港電視台繼續以音樂為事業。顧嘉輝和好拍檔黃霑合作無間，作品雄霸七、八十年代的香港樂壇，創出無數膾炙人口的電視劇主題曲，首首經典。

在廣東歌的創作上，顧嘉輝與黃霑是絕配，兩人無間合作了數十年，攜手打造無數悅耳廣東流行經典。「很多時候，給予歌曲創作的時間非常緊張，往往我先在錄音室裡，將歌曲的

背景音樂錄好，待到歌手去到錄音室後，黃霑的歌詞才會到，因此黃霑必須在很短時間內，就要將詞填妥。我們第一次合作，是一首舞台劇的國語歌曲，叫《愛你變成害你》，由他先寫詞，我後譜出旋律，那時收到歌詞，已經覺得這個人不簡單。」回看當今流行樂壇，顧嘉輝坦言欣賞的歌手分別是陳奕迅和容祖兒。「陳奕迅不像羅文般賣弄歌技，他唱功平易近人但能引起共鳴；容祖兒是時下歌星中，唱歌技巧及聲線最好的藝人。」

連同其他作品如廣告歌曲等等，顧嘉輝多年

來總共創作了超過1200首歌曲，其能力及努力屢獲認同，歷來獲獎無數，包括在1981年獲頒香港電台十大中文金曲「最高榮譽獎」、1997年獲香港作曲及作詞家協會音樂成就大獎、2010年獲香港藝術發展獎「終身成就獎」，他亦是首位獲英女皇頒授大英帝國員佐勳章（MBE）的香港音樂家，並曾獲香港特區政府頒授銅紫荊勳章。關於電影音樂的有兩度獲得金馬獎最佳音樂獎以及香港影視人協會的最佳歌獎，更獲得香港演藝學院頒授榮譽音樂博士學位，顧嘉輝的貢獻見證一代樂壇。

## 期盼個人油畫展

顧嘉輝的大部分人生都與音樂有關，如果沒有了音樂，人生就會變得很苦悶。已處於退休歲月，移居加國逾十多年的他，已很少接觸香港流行曲，退休後才認真品嘗古典音樂。問顧嘉輝還有甚麼追求？「作曲到了這個階段，人人都認識我；但我還有另一個願望，就是開個人畫展，很多年前我們三兄弟開過一個慈善畫展，所有畫都已賣出，原因我相信當時目的是籌款，今年我想舉辦一個純個人作品展，看看畫畫方面是否獲大眾認同。」在近年生活中，顧嘉輝常以油畫代替音樂，他期望不久的將來能舉辦個人的畫展。「我相信很多畫家成名後，都會出現因需求不斷而作畫不停的局面，他們的靈感都變成了應付社會的靈感。」如今身為畫家的顧嘉輝，將繼續以油畫代替音樂抒發靈感與創意。



■ 六十年代，顧嘉輝任夜總會樂隊領班（左一）。 ■ 顧嘉輝的心愛鋼琴及愛犬 ■ 顧嘉輝的加拿大大宅 ■ 關正傑（後）、顧嘉輝合作無間 ■ 顧嘉輝在畫展中展示作品 ■ 顧嘉輝油畫作品 ■ 年青時顧嘉輝練習油畫 ■ 數年前，顧家三姐弟曾舉辦慈善畫展。



# 熊宏海

## 博士



理想集團主席熊宏海博士，家族從事發展拉鍊業逾數十年，為全球時尚品牌提供優質、耐用且創意的拉鍊產品，奠定理想集團成為世界第二大的拉鍊供應商地位；熊博士活躍於多項事業，包括工業、酒店地產發展、廣告媒體等領域；十年前，集團增設投資部籌集資金，專攻東九龍廠廈及活化酒店項目，長遠目標將計劃把地產投資業務上市。

香港文匯報記者 陳濤

# 拉鍊大王 智慧營商

## 確立遠景 穩中求勝

### 個人名片

美國林肯大學名譽博士  
香港浸會大學基金名譽主席  
亞洲知識管理學院常務副院長  
香港紡織商會常務董事  
香港中樂發展基金會名譽主席



熊宏海博士出席浸會大學典禮時，與美國前總統卡達合照。

香港五、六十年代，紡織和服裝行業十分興旺，高達過百家拉鍊生產商如雨後春筍，熊宏海的父親於1956年，創立捷安拉鍊有限公司，當時屬香港第二規模大的拉鍊製造商；熊宏海自幼便經常跟隨父親在廠，對拉鍊的每個生產程序均了如指掌。

### 子承父業 拓展西歐市場

1972年，熊宏海從美國學成歸來，子承父業正式加入拉鍊廠打理家族生意，適逢香港經濟開始起飛，憑着年輕人的創見與拼勁，開拓主要以英國為主等西歐市場；「一件衣服的多個組成中，最易損毀就是拉鍊部分，市場造就大量供求需要，面對國際級的拉鍊同行，我們堅持製造高質素的产品，以面對強大競爭者的威脅，鞏固市場的領先地位。」

及至1978年，熊宏海累積了數年的營商經驗，深獲管

理層一致肯定工作能力，晉升為捷安拉鍊廠總經理，熊宏海為銳意擴大企業競爭力，除製造優質金屬拉鍊外，他開始思量引入高端設備以提升產量。「當年從瑞士購買一款塑膠機器，以生產適應滑雪裝備及重型冬天外套的拉鍊，成功創造了佳績。」熊宏海替捷安奠定在業界的地位，順利承繼父業。

八十年代，中國改革開放的成功，令經濟急速增長；1982年，熊宏海決定將廠房遷移到東莞，開始製造尼龍拉鍊。為緊隨YKK的發展步伐，熊宏海決心將捷安革新，引入先進國家的研發及生產模式，「為確保所有設計和產品，均符合測試標準，我們創先河的設立實驗



理想集團成為世界第二大的拉鍊供應商

室，更於1990年在紐約設立市場部，以拓展公司品牌到美洲市場。」

### 品牌效應 銳意拓新里程

九十年代後期，捷安像其他同業般，在內地靠勞力密集賺取可觀利潤；然而，觸覺敏銳的熊宏海卻想得很遠，認為如果家族生意只守住生產商這角色，只會固步自封停滯不前，他當時就相信：「內地正朝經濟起飛的道路發展，包括房地產上升、人民消費力提高、內需市場大幅擴大等。」秉持着「只有品牌才可以使產品做大做好」的信念，熊宏海銳意打造國際級拉鍊品牌，到1998年，捷安與理想兩家拉鍊企業合併，1999年，理想集團成立，標誌着全球第二大規模的拉鍊生產商的新里程。

理想拉鍊為全球性品牌，於中國東莞、肇慶及江蘇均有生產工廠，另於美國、印度及印尼亦有生產，約有員工六千名，客戶包括adidas及Polo。其中東莞廠房規模最大，佔地六十多畝。「世界的著名拉鍊品牌如YKK、Talon及OPTI，都做得很成功，其中YKK的市場佔有率最大，領導地位成為我們的奮鬥目標。」熊宏海強調，理想拉鍊的目標，是要在未來的新製造市場中，提供高速度物流、斬新意念及一流設計的全方位發展商。

在面對強大的市場競爭對手，熊宏海常以樂觀的心態對待，他深信只有良性競爭的環境下，企業的服務和產品才能提升到最上乘的級數，讓顧客廣泛得益。「目

前，理想拉鍊已經是世界第二大的拉鍊供應商，品牌廣受世界知名的服裝和袋飾公司選用，我深信，理想拉鍊的成功，有賴高品質的貨品水準，以及豐富且可塑性高的多種款式設計所制定的，正正滿足時尚設計的需求。」證明熊宏海當初為集團未來商業發展策略，出奇精準。



浸會大學向熊宏海博士頒贈紀念品，左為香港浸會大學校長陳新滋。



理想拉鍊（江蘇）有限公司奠基儀式



2004年起，理想集團以工業樓宇為重點，開始從事投資地產物業作長期投資。



熊宏海博士參與投資台灣捷運站媒體廣告儀式

## 東九效應 投資地產

2003年，熊宏海的事業遇上另一新機遇，當年香港發生非典疫病，市民消費意慾低迷，百業萎縮的情況下，地產物業價格跌至歷史新低，一直關注香港地產市場的熊宏海，眼見投資物業市場門檻降低，於2004年，成立理想地產集團，從事投資地產物業作為長期投資策略，更以工業樓宇為重點；「投資方針是人棄我取，當年工業樓宇的空置率奇高，售價卻遠低於建築造價，開始累積投資觀塘廠廈的經驗，致力活化工廈。」

近年，隨着舊啟德的寫字樓地帶及旅遊休閒設施投入市場，和工廈活化的效應，九龍東有極大潛力蛻變成優越的商業區。專家認為若交通配套完善，九龍東有望用5至10年時間發展成為第二個中環。「早已有看到觀塘前景比其他區好，並開始分批購入物業。現時集團手上已有一定數量的觀塘物業，多是早前樓價未起飛前購入。」

理想集團地產發展至今十年，是香港其中一家

最早立足於觀塘的公司，憑藉多年的成功經營，配合香港政府的活化東九龍計劃，繼續為東九龍地產出一分力；「經過長時間摸索，公司業務已有明確方向。集團目前發展及投資仍以『穩中求勝』作宗旨，成功的企業必須有遠景，才可捕捉先機。」另外，酒店業受惠港澳個人遊的成功帶動香港經濟，在工商舖物業造價節節上升，本港工廈活化增值的商業趨勢下，理想集團將陸續打造系列酒店，以迎合到香港的旅行需求；「早於2012年開始，理想集團已經籌劃在香港興建酒店，取名I-HOTEL，目前內地經濟日益壯大，為適應香港旅遊業的市場變化，集團預算今年斥資5億至10億元進行收購，目標為地廠及全幢物業。」運用I-HOTEL的平台，理想集團收購日本著名日本料理——稻菊（INAGIKU HK LTD）在內地及香港地區的商標專利，以發展上海及廣州加盟的餐廳，未來數年，將會發展到其他中國大城市。未來三年也將有三個酒店項目落成，分

別位於紅磡、粉嶺及觀塘區。

### 早着先機 觸覺超前

熊博士活躍於多項事業，包括工業、酒店地產發展、廣告媒體等領域；早於上世紀九十年代，熊宏海成為台灣投資戶外媒體廣告業務先驅者，「當時戶外媒體廣告是新興事業，開始時以投標形式取得台灣桃園國際機場的廣告燈箱經營權，並逐步發展到捷運站內燈箱、地鐵車身、公車車身及車廂內的電視機等等……」至今成為台灣最大戶外媒體公司的創辦人，熊宏海的市場觸覺及超前意識，使他往往早着先機創造及帶領市場而獲利。

集團有計劃把地產投資業務上市，長遠目標是成為物業發展公司，下一步將涉足單幢物業、洋房、工商物業等項目，亦不排除通過私人二手市場吸納地皮。他指，集團將見機購入合適物業，主要目標是工業地廠及全幢物業。

## 奉獻社會 慈善造福

事業的成功以外，熊宏海亦不忘奉獻社會公益，例如前捐資予香港科技大學之學術研究，多年來亦有資助保良局助養兒童計劃，及資助梅州嘉慶學院學生們進修和日常費用，加上每年作為該校之科學研究經費；亦捐資香港聖士提反書院作為該院校建設；又贊助學生進行海外交換生計劃。

熊宏海長期默默為慈善事業作出貢獻，發揮「施比受更有福」的理念，將在社會上獲得的回報作貢獻，這種造福人群的公民責任，成就了他這位智慧營商的企業家。



熊宏海博士向香港聖士提反書院捐資院校建設

全球華人 頒獎盛典

WORLD CHINESE BUSINESS INVESTMENT FOUNDATION

世界華商投資基金會

世界華人協會

世界華人

文匯報、紫雲雜誌社、香港《鏡報》

電話 // 852 2545 0363 傳真 // 852 2545 0317 電郵 // info@wcbfund.org 網址 // www.wcbfund.org



■鄭敬凱述說冠忠巴士透過公共交通發掘商機

# 博士 鄭敬凱

**個人名片**

香港冠忠巴士集團有限公司 董事  
 四川省政治協商委員會 委員  
 海外潮人企業家協會 主席  
 四川省海外聯誼會 常務理事兼副秘書長  
 重慶市海外聯誼會 常務理事  
 2009中國交通企業管理 十大傑出人物  
 四川省512抗震救災指揮部 監督員



現任香港冠忠巴士集團董事的鄭敬凱博士，年青時涉足建築、金融、貿易等行業，憑着敢於創新、捕捉先機及勇於行動，成功積累寶貴的營商關係與經驗，九十年代，他更抓住了內地改革開放的機遇，成為全國第一家外資企業經營國內公共交通的先行者，從香港到內地，從城市公共交通到旅遊行業，鄭敬凱的腳步隨着時代發展，不斷調整經營方向，轉變發展思維，所涉足的服務範圍亦不斷拓展，如長途客運、出租車、汽車租賃、酒店經營、旅行社及旅遊景點的開發等。■香港文匯報記者 陳濤

## 極 積 毅 堅 強 自 強 自 立 廣 結 人 緣 盡 現 智 慧



■鄭敬凱出席香港社團活動中，與行政長官梁振英合照。

祖籍廣東潮陽的鄭敬凱，1958年生於香港，小時候家境貧寒，半工半讀以補家用，後任職於銀行，於上世紀90年代初自主創業，從而踏上豐盛人生路。或許是半工半讀的境況，讓鄭敬凱更早的認識到教育的本質，不懈的學習成了他一生的事業。

**堅持學習 增進商業知識**

「年輕時的貧苦，未嘗不是好事，也許正是因為學歷不高的緣故，我更加看重努力學習。這麼多年來，不管工作多忙，我都堅持學習。」中學畢業後，鄭敬凱曾當廚師學徒、超市搬運工、小販，又當過寫字樓練習生及建築工地的管理員，並差一點就選擇建築作為終生職業。「這段時間從事最底層的工作，經歷多個行業感受生活艱辛，漸漸地我意識到必須學習多點商業知識以為前程鋪路。」憑着積極的想法，鄭敬凱跑到一家銀行當初級文員，從中學金融知識，更攻讀銀行法律。「由於工資微薄，為求達到學習及生活上的需要，我白天於

銀行工作，下班後於香港賽馬會及百貨公司兼職，晚間於中環金融區踏自行車送報紙，有時回到家已是凌晨三、四點了。」兢兢業業的工作所取得的出色成績，以及日漸精通的金融和法律知識，鄭敬凱很快晉升為部門高級主任。而此時，祖國的改革開放正如火如荼，久經歷練並且有了一定積蓄的鄭敬凱，開始把目光投向內地，有了更高的打算。

1988年，在妻子的鼓勵下，鄭敬凱成立了自己的貿易公司，從事絲綢、陶瓷、土特產等國際貿易及本地文具的批發和零售。在經商的過程中，鄭敬凱發現以買賣中國手袋等貿易品到國外，從中能賺取可觀利潤，1992年，鄭敬凱回到家鄉汕頭，投資創辦了一家手袋廠。由於管道寬廣，鄭敬凱的產品短期內就銷往歐美。工廠員工很快發展到兩千多人。

**發掘商機 經營公共交通**

鄭敬凱雖曾經歷頗多挫折與困苦，但都能以積極的、自強不息的心態對待，盡顯智慧和毅力。在商海游刃有餘的鄭敬凱，涉足不同行業，並抓住了內地改革開放的勢頭，在上海、四川等城市建立深厚的商界關係，從而不斷發掘商機；九十年代，鄭敬凱率先取得上海公共交通經營權的訊息，在積極爭取牽線搭橋的過程中，他與香港冠忠巴士集團一拍即合，雙方齊把投資的目光放到了內地大城市的公共交通經營。

「以往在內地經營公共交通，都是靠政府財政支持，

以公益性為主；服務市民為大前提，經營公交的機構都是國營企業。隨着沿海城市提倡國營企業通過招商引資進行改革，外資可選擇投資的城市及項目亦相對廣泛。」作為當年拓展內地市場的先行者，鄭敬凱投入了極大的精力。1992年，冠忠巴士在上海浦東成立了全國首家中外合資的市內公共交通公司，此不單給祖國內地城市交通運業引入了第一筆外資，更重要的是引入了全新的經營理念，讓內地同行意識到，公車除了便民，還必須靠自身發展，除社會效益外亦需同時爭取經濟效益。鄭敬凱表示，其後上海就有三家公共運輸企業，成功改革經營而成為上市公司。「相對來說，做公交每天的現金量還是很大的。和銀行一樣，有了現金，關鍵要懂得怎樣運用它們，錢進來後要懂得怎樣利用它們來支持你的項目。」曾經在銀行取得優秀成績的鄭敬凱，用行動為內地公共交通同行做出了榜樣。「在設計路線方面，我們參考以專線小巴的方式，點與點之間的接駁，不需要經過很多交通繁忙的地段，大受市民歡迎，及後更開了很多專線。」隨着冠忠業務的發展和內地開放的擴大，主要負責主持內地業務的鄭敬凱，陸續把冠忠的業務拓展到了大連、哈爾濱、鞍山等地。1999年，冠忠巴士集團於剛升格為直轄市的重慶，成立了當地第一間合資巴士公司，業務遍地開花。

「城市公共交通是具有公益性並對國民經濟發展具有全局性及導向性影響的基礎行業。過往，我就透過不同的渠道呼籲政府建立起城市公交的長久穩定補貼及補償

機制，以保障投資者的合法權益。同時行業政策應公開、公平、公正，且對外資企業、上市公司、國有企業應一視同仁，享有同等待遇。」鄭敬凱指，公共交通營運商雖則為居民提供優惠、便利的出行，但也肩負保障公司的投資收益，不得不作深切的考慮。因內地把公交行業列為公眾服務行業，盈利空間有限，故此已逐步將上海、重慶等公共交通出售。不過鄭敬凱表示，冠忠巴士集團仍然看好來自內地與香港跨境交通服務，尤其2016年落成的港珠澳大橋帶來的新商機。



■鄭敬凱出席四川省第十二屆人民代表大會



■鄭敬凱出席樂施會活動與梁愛詩合照 ■鄭敬凱與四川省政協主席李崇禧合照 ■鄭敬凱出席香港社團活動中，與政務司司長林鄭月娥握手。 ■鄭敬凱代表四川省政協港澳委員捐贈救護車 ■鄭敬凱親赴汶川地震災區慰問 ■鄭敬凱參與內地慈善活動

**視野拓展 發展旅遊**

「集團未來增長動力主要是旅遊景點的開發，同時，在景區內提供巴士及電瓶車觀光服務，讓遊客體驗更舒適、快捷與貼心的旅遊服務。」據悉，冠忠巴士集團目前發展內地市場之中，繼中港跨境業務外，以四川畢棚溝的旅遊開發項目最積極，該項目佔地六百餘平方公里，項目發展期長達八年至十年，日後將發展至與九寨溝齊名的旅遊景區。

早於2002年起，鄭敬凱多次實地考察及深入了解中央和地方政策後，冠忠巴士集團決定在四川阿壩州理縣的畢棚溝投資開發具國家4級的旅遊景點，景區自2008年遭遇四川地震、泥石流等自然災害後，當地政府加快興建與成都連接的高速公路，給遊客旅遊帶來一定的便利。」鄭敬凱指，項目會配合集團的交通配套，務求旅遊、酒店及交通綜合發展。現階段已投放接近2億元人民幣。冠忠巴士集團通過發展旅遊業、酒店業等配套業務的改變，再一次說明鄭敬凱和冠忠的投資理念和成功之道。

**古道熱腸 拳拳愛心**

自1996年，鄭敬凱出任四川省政協委員至今，十分關注社會民生發展，經常為國家建言獻策。他對四川有着深厚的感情，更親歷汶川大地震、泥石流等自然災害現場，感受更深。事業成功以後，鄭敬凱對社會懷着拳拳愛心，並不斷將愛心散播到需要幫助的地方，古道熱腸的他還被邀請擔任四川省512抗震救災指揮部監督員，他用自己的熱心不斷幫助需要幫助的人。

「愛是一樣最能滿足我們心靈的東西，然而能感受多少愛，很視乎我們願意付出多少愛。我們也無庸執着於別人會否長久記念我們的恩惠，只要惡心中的感動去做，才有意義。」

同時，在連任今屆海外潮人企業家協會主席後，鄭敬凱希望協會能建立良好信譽，不斷吸收潮籍企業家，以合作為契機，持續發揮應有的作用和價值。「本會成立至今十二年，會董群策群力，會務發展順利，會員經營之業務遍及海內外工商各業，各會董在本身的行業都有一定的成就和貢獻，同時熱心公益，關懷家鄉。」鄭敬凱承諾要運用集體智慧和力量，今後將加強關注國家經濟發展，關心香港政制發展以及社會民生事務。「參加社團活動，結識朋友能擴大自己交流和發展的平台；今年本會

將計劃組織多次交流活動，加深與內地之間的溝通、聯繫，不斷推進海外潮人企業家協會向更深、更廣層次發展。」

目前，他擔任香港青年智專榮譽會長、新界潮人總會會長、香港廣東社團總會會長、香港潮屬社團總會會長、葵青工商業聯合會副會長、四川省政協港澳區委員聯誼會名譽會長、哈爾濱利民經濟技術開發區高級經濟顧問及香港潮州商會會董。在人生的眾多考驗中，鄭敬凱坦言因着上帝的恩賜，主耶穌基督的愛，收穫很多；他懷着讚美與感恩的心，願發光發熱，在照耀他人之餘，自己亦綻放出精彩的光彩。



■鄭敬凱出席香港潮屬各界慶祝中華人民共和國成立六十二週年國慶酒會



■鄭敬凱本年三月出任海外潮人企業家協會主席



# 張光銘

## 博士



■ 全利集團深圳廠房

全利集團董事總經理張光銘，擁有典型香港人拚搏、靈活、創新的精神，他成長於基層，奮鬥於社群，一生與玩具業結緣。八十年代，他把握內地改革開放的先機，獨自創立全利集團，成為最早一批港資企業北移，業務不斷擴展至多元化一條龍生產服務，一直以來，張光銘力求公司營造一個「有效率、直接及融合」的文化；從最高的領導人開始，每一個人都樹立親力親為、專注勤業的好榜樣，並時刻謹記「創質守廉、勤誠進愛」的企業精神。

■ 香港文匯報記者陳濤

# 承諾守信 專注勤業

## 拚搏創新 情緣玩具業

### 個人名片

全利集團(控股)有限公司董事總經理  
江西省贛州市外商協會副會長  
江西省龍南縣政協委員



原籍廣東江門的張光銘，中學畢業後，先後在兩間玩具廠工作，四十年前，他在香港首富李嘉誠的塑膠廠工作長達八年，當時他從基層做起，白天工作，晚上學習，「對玩具情有獨鍾之餘，李嘉誠先生的勤奮和努力，成為我終身的學習對象，時刻提醒自己的事業宏圖。」

### 玩具結緣 努力勤奮創業

「在過往打工的日子，由於我沒有太多專業知識，只憑努力勤奮的自學，當中嚐過不少苦頭，我相信只要努力做好本分，必定會有出頭的一天。」本着虛心和好學的個性，張光銘一步一腳印的打工生涯，鍛煉了意志和品格，艱辛而豐收，他在工廠短短兩年，已獲獲上司的讚揚晉升為生產車間主管，得以大展拳腳實現管理生產流程。

機會是留給有準備的人，隨着歲月的經歷，張光銘萌起以塑料及玩具製造為終身職業，開始創立屬於自己的玩具廠。「我拿出自己所有的積蓄和朋友一起開廠，起初因香港經營環境改變而困難重重，及後隨着廠家北上設廠的風氣，我亦毅然將廠房搬到深圳，才得以平穩過渡。」

1982年起，他把握內地改革開放的先機，獨自創立全利集團，成為最早一批港資企業北移，在深圳、河源、中山等地設廠投資；成立之初，面對着資金短缺、設備不足、條件艱苦等的困難和挑戰，廠房在張光銘的領導下，憑着剛強的意志開拓進取，由最初只替客戶加工生產塑膠玩具，發展至目前，集團在內地擁有數十萬平方米的廠房面積，趕貨旺季時員工多達五千人。「八十年代香港出生率高，玩具業十分興盛，大小的工廠紛紛加入製作及生產行列，我對這個行業十分看好，只要做出小朋友喜愛的玩具，就一定有市場。」

### 江西設廠 提升生產影響力

近三十年，張光銘帶領全利集團，在不同時代轉變發展、迎難而上，憑着優良產品及卓越服務，他帶領全利集團，憑藉多年對塑料生產的經驗，成功克服市場挑戰及困難。本着實幹刻苦的精神，張光銘親力親為的工作態度，贏得眾多客戶的支持，公司業務得以平穩發展起來；2005年，為了進一步擴大生產，提升公司的影響力，張光銘看中了江西龍南縣的發展前景，決定投資建廠。一直以來，張光銘對江西總有一份感情，在推動當地經濟發展的同時，亦不斷建言獻策。

「集團在江西的公司成為當地重要企業之一，為保證產品質量，更自設測試中心，並獲得國家認證，產品從設計開發、採購；從原材料控制品質到成品，就連一粒螺絲至包裝材料，都採取一條龍方式生產。」不僅如此，全利集團致力於員工發展，努力創建精英團隊，「我們團隊擁有優秀的專業知識、技能，更好地提高服務水平，公司更不斷擴展服務範圍，提供一條龍生產服務，不斷改進，在行業內首批執行ISO9001、ISO14001、OHSAS18001、GMP、CTPAT/GSV、

OCO80000 ICIT等國際認證。我們的產品不僅是一個玩具，更是培育新生代的一個重要產業。」作為玩具業的領導者，張光銘強調，這樣高成本運作，目的是確保生產安全性、環保性高、美觀的、趣味的兒童玩具。

### 開拓業務 配合市場轉型

張光銘表示，創業三十年是一個不短的日子，因為在玩具生產行業裡充滿新挑戰，每一天面對市場需求和不斷上漲的成本壓力，憑雄厚實力持續跟上行業步伐，以滿足市場需求。

「創業至今，我所經歷的挑戰令我深信，做一事一定要懂得變通，不可墨守成規，要堅持原則，同時顧及大局發展，才可以掌握進退。」張光銘強調無論做人或做事，理念是所有的根本，因為這是支持自己把事情做好的重要支柱；故此張光銘發展的眼光不單停留在玩具，

更開拓了日用品、裝飾品、贈品、促銷品等業務，其中有很多產品更在香港和內地等多個地區申請專利。為配合市場轉型，2009年開始，全利集團開始自主研發產品，是首家從OEM伸延做尚芳保健和明明小巴動漫娛樂教育的企業。

明明小巴卡通片通過音樂介紹世界各地的特色，對小朋友而言是一個學習平台。張光銘先生帶領全利做到利人利己利國的企業，並提供可靠品質的產品給予大眾，維持穩健發展的公司，讓員工及其家人可安居樂業。

「發展新的產品，我們有一個使命和責任，就是必須正面和健康，為人類帶來歡笑和幸福；集團於2003年非典之後，與香港浸會大學中醫藥合作，研發空氣殺菌液。」據悉，尚芳保健產品屬全草本配方，減少化學成分對環境的損害，以抵抗流感加強抵抗力的保健產品。



■ 全利集團管理層大合照



## 創質守廉 勤誠進愛

從張光銘對社會的責任心，無不顯示出企業家對社會的承擔，一直以來，他帶領集團走向成功的同時，也對社會有着同樣的關懷。「我們很早便注重監控產品的質量，務必符合各種標準，同時亦注重環保，如實施簡約包裝、節能裝置及實施物料循環再造等；另外，我們亦會定期審查供應商，要求他們嚴格監控品質及照顧員工福利。」

作為企業家，張光銘一直以來力求公司營造一個「有效率、直接及融合」的文化；從最高的領導人開始，每一個人

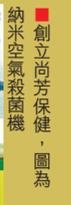
人都樹立親力親為、專注勤業的好榜樣，並時刻謹記「創質守廉、勤誠進愛」的企業精神。「對外，我們保持融洽關係達至雙贏局面；對內，我們將以將心比心的態度對待員工，互相尊重和信賴，並時刻關注員工及其背後的家庭和壓力。」張光銘懷着社會責任感與愛心，履行企業責任，致力於員工發展，亦積極參與社會公益活動，奉獻愛心，關愛貧苦兒童和災區同胞，用自己力量為社會盡心盡力，發揮牽頭作用。

## 以人為本 保持融和

長得一臉慈祥的張光銘，長久以來，均將員工當作家人看待，努力為員工營造一個溫馨、和平的工作環境，在管理上，張光銘深信給予員工一個穩定而有發展的工作單位，以實現安居樂業的夢想。

全利集團於早年建議政府建設平價房，以吸引外地人就業；集團更肩負企業責任，在龍南縣投資房地產，以低於市場價賣給員工置業，

以增強員工對企業的歸屬感和向心力。「我們履行企業責任，早於1999年，集團成為首批使用冷氣廠房的玩具製造商之一，所有廠房均設有空調，讓員工在一個很安全舒適的環境下工作，更有醫生當值，照顧員工健康；公司亦為員工提供宿舍，解決員工的住屋需要，更為員工子女提供幼兒托托、暑期培訓班及獎學金，令員工更安心工作。」



# 第十三屆 世界傑出華人獎

The 13th World Outstanding Chinese Award

電話 // 852 2545 0363 傳真 // 852 2545 0317 電郵 // info@wcbfund.org 網址 // www.wcbfund.org

# 盧偉碩

## 博士



澳門知名僑領、廣東省中山市榮譽市民、著名實業家盧偉碩博士，自中國改革開放後，從2003年年底以來一直投資家鄉建設，支持祖國的經濟發展，目前在內地的全資及控股公司超過十間，他對慈善亦是如此重視，二十多年來，捐贈額累計達1.9億元。盧偉碩在不同的崗位上為構建和諧社會，為祖國、家鄉及澳門發展獻力，他謙遜的認為，個人貢獻獲得社會認同，是與國家政策、特區政府領導，以及家鄉政府、人民的支持分不開。

### 個人名片

- 第七屆廣東省政協委員
- 第八、九、十、十一屆廣東省政協常委
- 中華海外聯誼會常務理事
- 廣東海外聯誼會副會長
- 廣東省維護社會治安基金會副會長
- 澳門中華總商會常務理事
- 澳門中山同鄉聯誼會會長
- 澳門中山隆都同鄉會會長
- 澳門中山隆都商會會長
- 中山海外聯誼會榮譽會長
- 中山市歸國華僑聯合會名譽主席
- 中山市沙溪鎮商會會長
- 香港中山社團聯合會永遠名譽會長
- 2011年榮獲澳門仁愛功績勳章
- 2012年榮獲南方·華人慈善盛典慈善人物獎
- 澳門眾聯集團有限公司董事長

# 情 視 重 為 善 慈

# 歸 名 至 實 家 善 慈 大 譽 榮



2011年，獲澳門行政長官崔世安頒發勳章，家人聯袂到賀。

祖籍中山的盧偉碩，五十年代生於沙溪下潭村農家家庭，小時家境清貧，為減輕家裡負擔，14歲開始當木工學徒七年，其間磨練出專注、靜心及耐勞的個人性格，「擁有堅韌品質和務實態度，比學習木工技能更重要，而我奮鬥的衝勁是在那段時間慢慢累積，一心想幹番事業的抱負也是在那段時間漸漸形成。」盧偉碩認為人生的價值，成大事的衝勁便是在這段時間慢慢磨練了出來。

### 蓄勢待發 孤注一擲

心懷遠大抱負的盧偉碩，1978年選擇定居澳門尋找未來；面對陌生的環境，一切需要重新開始。我從洗碗工做起，先後做過裝修、餐飲、保安等行業，一步一個腳印地累積社會經驗、人脈關係、積聚資金。男人三十而立，當時盧偉碩選擇在陌生環境從頭開始，其勇氣與志氣俱備，已顯非一般人的潛力。

地產業是一個城市的經濟寒暑表，早於八十年代，盧偉碩已看好澳門的建築房地產業，將所有積蓄和籌集資

金全部投入建築業；事實證明，盧偉碩的眼光精準非常，公司投資屢屢獲利，在澳門地產界漸漸薄有名氣。及後，內地全面改革開放之後，盧偉碩再次瞄準機遇，在內地與其他公司合作投資了中山中橋裝修工程公司，並逐漸將生意擴展到飲食娛樂、酒店業、服裝傢具製造業等領域，厚積薄發，各項事業如遍地開花，漸漸累積財富及社會地位得到提升。盧偉碩創立澳門眾聯集團有限公司，目前主要從事建築房地產業，其餘業務包括：實業投資、房地產開發、食品加工、物業管理、酒店、娛樂、飲食等。盧偉碩從一個童工到叱咤商界的創業者，其奮鬥史正是自強不息的人生寫照。

### 仗義疏財 商者成功傳奇

在澳門及中山兩地的政、商界人士，提起盧偉碩的名字，均對他的信譽和義氣讚口不絕。談到成功的經驗，盧偉碩強調：「在我的字典裡，成功的元素包括果敢、拚搏和努力，而營商成功，更需要義氣和信譽。作為商人，我們在獲得成功時，必須心懷一顆感恩的心、慈善的心，用實際行動回饋社會。」

一個事例，彰顯盧偉碩的俠義情懷。早年他在廣州經營一個地產項目，不久適逢政策調控，其項目不得不暫停進行。資金瞬間陷入斷裂危機，但是盧偉碩並沒有因項目停運而拒絕支付合作夥伴的費用，自己勒緊褲帶將幾千萬元人民幣支付給對方，而投資時機的失誤由自己承擔；隨後不久，他在中山的某個地產項目也遭遇

了「滑鐵盧」，資金危局幾乎是雪上加霜。「當時幾個股東見情勢不妙，紛紛提出退股，但我二話不說，從銀行借貸了幾千萬，一分不少地退還本金給股東們。」做朋友講信用，盧偉碩盡了人生的起伏跌宕；然而，因為忠誠、踏實與厚道，他的事業歷經風雨終見彩虹，贏回了業界的尊重，奠定商界信譽成為傳頌多時的人物。

### 仁愛功績 致力社會事務

2011年，盧偉碩獲頒澳門仁愛功績勳章。他亦是中山市首屆名譽市民以及廣東省政協常委。盧偉碩重視鄉情鄉誼。

盧偉碩致力於社會事務，為國家為家鄉全力服務社群，他對生意如此重視，他對慈善亦是如此。多年來，盧先生不忘社會、回饋社會，積極參與各種公益事業，



與中山市領導出席興建澳門中山隆都同鄉會館動土儀式

「對於善事，我認為應多雪中送炭，少些錦上添花，將更多的幫助給予最需要的人。做善事不需要排場，要發自內心地去做。善事也不分大小，不論方式，只要能夠幫助有需要的人，我都盡自己的力量做一點事情。」

「團結在澳門的中山鄉親、隆都鄉親，讓他們能在澳門安居樂業，為澳門的經濟繁榮和社會穩定出力。並且，利用這些社團平台，開展敬老、助學、扶貧活動，帶動鄉親積極參政議政、參與各項社會公益和慈善事業活動，為澳門社會的和諧發展做出積極貢獻。同時，引導鄉親回饋家鄉，促進澳門與家鄉的合作交流。」

為完善發展公益慈善事業，盧偉碩更設立了慈善基金，推動公益慈善事業的發展。盧偉碩的善言德行，亦漸漸帶動了澳門中山同鄉會的慈善氛圍，由此也積累了該會行善積德的好傳統。



盧偉碩與太太出席南方·華人慈善頒獎典禮

## 敬老獎學 關愛支持

自1988年以來，盧偉碩為澳門、中山及其他社團，捐贈敬老、獎學、會務慶慶、困難會員慰問、社團活動等費用達1200萬元；捐贈澳門公益基金和各慈善團體善款逾1000萬元；在2008年初的雨雪冰災和「5·12」的汶川大地震災區中，盧偉碩積極動員澳門政協委員、中澳兩地中山鄉親對災區進行關愛及支持行動，為抗雪災捐款近200萬元、抗震救災捐款達230多萬元、青海玉樹地震捐款港幣100萬元。向廣東省扶貧基金捐款185萬元。2012年，在獲悉中山市大涌鎮籌建新醫院後，他認捐1000萬元，並發動眾多澳門隆都鄉親和熱心人士為新大涌醫院建設捐款。同年的第九屆世界中山同鄉懇親大會在美國三藩市舉行，為促成大會的成功舉辦，他捐贈30萬港幣作大會經費，並捐贈夏威夷隆都善堂2萬美元及三藩市隆都同善堂12萬美元作為隆都子弟助學基金之用。20多年來，盧偉碩為家鄉、海外和其他省市累計捐款近1.6億元。



於中山沙溪大宅接待原中國人民解放軍總參謀長楊成武

下潭小學、水溪小學、大涌鎮卓山中學、疊石小學，以及五桂山中學、三鄉鎮桂山中學、石岐啟發中學、三角中學等10多所學校。以父親、母親和太太名義建起了沙溪鎮盧乃森文化樓、沙溪理工學校盧乃森科學樓、下潭村盧乃森大樓、下潭小學盧梁豔媚教學大樓、楊仙逸小學盧鄧容珍教學大樓等教育教學基礎設施。也先後捐資助助中山市人民醫院、中醫院、博愛醫院、沙溪隆都醫院、岐江衛生院改善醫療設備，資助中山市體委改善體育設施。

## 愛國議政 凝聚鄉親

盧偉碩近年來在澳門、香港同鄉社團和商會建設方面作出了巨大貢獻，他先後被選為澳門中山隆都同鄉會、澳門中山同鄉聯誼會會長。1988年，當選澳門中山隆都同鄉會第四屆會長，並連任至今。他認真履行會長職責，凝聚團結鄉親，發展會務，造福桑梓，加強與家鄉、澳門特區政府之間的聯繫，共同為澳門和家鄉的發展出力。他利用這些社團平台，敬老、助學、扶貧，帶動鄉親積極參政議政，參與各項社會公益和慈善事業活動，為澳門社會的和諧發展做出了積極貢獻。

盧偉碩積極參與政協活動，表現出強烈的集體觀念，從不間斷出席常務委員會會議，帶領澳門委員傳達會議精神；創辦每月澳門區委員聚會並經常主持澳門委員例會，共議大事，加強了澳門區委員的凝聚力，對積極發揮委員作用作出了突破性進步，為廣東的建設、為粵澳的經貿合作作出了很大努力和貢獻，受到省政協領導的一致好評，以及各級領導的讚揚。他在擔任政協委員期間深入基層、了解情況、開關思路、虛心學習，提升自我。通過考察、視察重要方式，履行政協委員職能。

盧偉碩一直致力於加強海外僑胞、港澳同胞與祖國和家鄉的合作交流。2006年，帶領居澳鄉親在澳門成功舉辦第六屆世界中山同鄉懇親大會，中央和廣東省統僑部門領導、特區政府主要官員以及中山市四套領導班子全體成員，連同來自海外23個國家和地區的1500多位僑領僑胞出席了這一盛會，盧偉碩擔任本屆大會主席。來自美國、澳大利亞、加拿大、斐濟、香港、台北、中山等國家和地區的24個青年社團代表在大會上聯合簽署了《世界中山社團青年交流合作協議書》。



與鄧小平女兒、中國科協前黨組書記鄧楠及廣東省原常務副省長湯炳權，攝於廣州。



於中山沙溪大宅接待原國家主席楊尚昆



澳門行政長官崔世安與盧偉碩合照



1993年舉行個人捐款儀式 早年，於中山溫泉接待全國政協主席李瑞環。前澳門行政長官何厚鏞與盧偉碩合照 前澳門行政長官何厚鏞及澳門中山社團主要負責人合照。

# 第十三屆 世界傑出華人獎

The 13th World Outstanding Chinese Award

全球華人 頒獎盛典

創立：主理 世界華商投資基金會 World Chinese Business Investment Foundation

合辦 世界華人協會

協辦 文匯報、紫雲雜誌社、香港《鏡報》

電話 // 852 2545 0363 傳真 // 852 2545 0317 電郵 // info@wcbfund.org 網址 // www.wcbfund.org

# 蔡友文

## 博士

金融家蔡友文博士，憑豐富的金融知識及精準的投資眼光，在臺灣、日本、香港、菲律賓等以股票及期貨交易致富，他總結個人成功離不開祖國強盛作基礎，故此積極努力推動祖國的和平統一；由於虔誠信奉藏傳佛教，近十年他傾注赤誠的心力於佛教及慈善事業，實踐不分國界、不分種族、不分宗教的愛心關懷。

■香港文匯報記者 陳濤



### 個人名片

- 經烈環球金業有限公司董事長
- KJC國際有限公司董事長
- 大想股份有限公司董事長
- 鏡報副董事長
- 台灣中亞經濟貿易協會理事長
- 台灣寧瑪巴禪法團佛學會理事長
- 台北藏傳佛教法團閉關寺廟負責人
- 喜馬拉雅山高原多波基金會首席顧問
- 曾任菲律賓馬尼拉期貨交易所總裁
- 菲律賓德蘭修女中心孤兒院及老人院贊助人

# 慈悲為懷 人文大愛

■與台灣「總統」馬英九及「立法院長」王金平參加藏傳佛教法會活動

## 致力中華民族偉大復興



1945年生於北京的蔡友文，父母親籍貫都是台灣漢人，1949年隨家人回到台灣，定居台北，先後在台北念國小、中學。1960年從台灣遷到香港，展開了從此不平凡的人生。

### 負笈日本 知識改變命運

「1960年，我當時只有16歲，中秋節晚上我偷偷登上往香港的運豬船，經過兩個晚上的航程順利到達，在親人朋友的幫助下保障了生活，亦在港繼續學業。」他先後於香港調景嶺中學、澳門嶺南高中、澳門中山粵海高中就讀。

年幼懂事的蔡友文，深明知識改變命運的道理，把握每一分求學讀書的光陰；「高中畢業後，1965年我選擇負笈日本，先在日本國際學會唸日文，一年後在日本電子工學院就讀，1969年畢業。」1970年獲得日本海外技術協會獎學金研究員。

七十年代，蔡友文學成日本，選擇留下發展；他於1971年進入日本商社吉原集團，不久派到香港大亞投資有限公司，從事日本期貨交易。從日本回來之後，他就

加強了對企業的管理和金融知識方面的學習。擁有與國際接軌的思想，蔡友文的事業因而越走越強。隨着金融知識的積累，蔡友文決定回到香港創業大展拳腳，於1973年，他白手起家，成立九友投資公司，兩年後又在印尼成立UNICUS投資公司；1976至1978年期間在香港成立經烈期貨公司、經烈黃金公司及經烈股票公司，1978年同時在菲律賓、馬來西亞、泰國成立經烈金融投資公司，1986年成立菲律賓馬尼拉期貨交易所，並任總裁5年。

### 愛國愛港 推動和平統一

「成功沒有捷徑，只有苦幹。人生真諦是追求成就，眼光遠大，希望有力為中華民族做事作貢獻。」蔡友文說話懇切真摯，流露出誠信之心、謙和之態和君子之風。被問到成功的座右銘，蔡友文表示，從苦難的環境出身，走到今天，除了靠個人努力之外，中華民族的尊嚴亦是他的動力，他舉例在日本生活時，體驗了身在異鄉的困難，內心就泛起為中華民族的團結作貢獻。

「我在日本親睹過歧視華人事件，切身感到祖國如果不強盛，華人就要受欺負。在海外，我們深知一個強大、統一的祖國對海外華僑華人是生命的維繫，也是生存與發展的依托。國家要強盛，就不能分裂。」他表示，在異國他鄉的日子裡，他們深刻感受到祖國的前途與海外華僑的榮辱緊密聯繫在一起。

蔡友文談起父輩處在積貧積弱的險惡環境下的坎坷經歷，加上自己在異國艱辛，分外百感交集。「擁有一個

統一、強大的祖國是每一個炎黃子孫的夢想。兩岸統一就是中華民族走向偉大復興的歷史必然。」中華五千年文化凝結出來的高度愛國主義精神，堅定了他的希望，以兩岸僑界的共同優勢，攜手為推動兩岸的文化、經貿交流，以及祖國的和平統一貢獻力量。

因為相同的理念，及後蔡友文認識了創刊《香港鏡報》的已故董事長徐四民，1983年，他更被邀請進入董事局，並答允投下資金成為股東，用行動體現發揮愛國愛港精神。蔡友文表示，《鏡報》作為民辦的政論性刊物，數十年來能夠在風雨中茁壯成長，基於三個主要因素：一是堅持「振興中華、誠實敢言」的宗旨；二是編輯部組建了一支認同《鏡報》宗旨的高素質的作者隊伍；三是海內外廣大讀者和各方面朋友的熱誠支持。



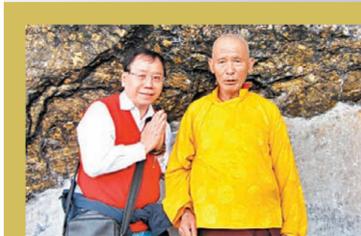
■原中央統戰部副部長胡德平嘉許蔡友文於90年代到內地各山區扶貧工作作貢獻。



■蔡友文與前菲律賓總統埃斯特拉達38年好友



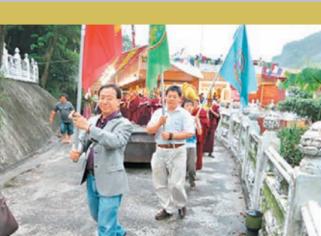
■蔡友文出席《鏡報》35周年晚宴



■蔡友文與住世開關56年的尊貴上師瑪貢仁波切合影



■蔡友文到訪喜馬拉雅雪域探山區貧困居民



■參與捐資、修建寺廟儀式



■長期發起關懷老人及孤兒愛心活動



■蔡友文在寺廟佛堂共修情形

## 修行佛法 貢獻慈善

蔡友文自修行佛法後便投入更大心力於宗教及慈善事業，他信奉及依止尼泊爾密宗佛教瑪貢寺的教法，屬藏傳佛教密宗紅教的一個支派，跟隨瑪貢仁波切修行多年。

2001年起，在西藏、尼泊爾交界的喜馬拉雅山4000米山區多博貧困高原，捐贈建修寺廟、醫院、學校、道路、橋樑。2011年並在尼泊爾首都加德滿都購26畝地籌設藏傳國際佛學院。「2012年底，在菲律賓前總統埃斯特拉達和他兒子安排下，蔡友文將自己在馬尼拉遠郊一塊土地捐出，由埃斯特拉達的兒子SENATOR JINGGOY ESTRADA參議

員，負責興建3800座墳墓及教堂，提供菲律賓貧困往生者供奉使用。」從1979年香港保良局百周年紀念，擔任大會贊助人；繼後於1982年成為博愛醫院總理；菲律賓德蘭修女

擔任大會贊助人。

1979年，成為香港保良局百周年紀念鉅款擔任大會贊助人。

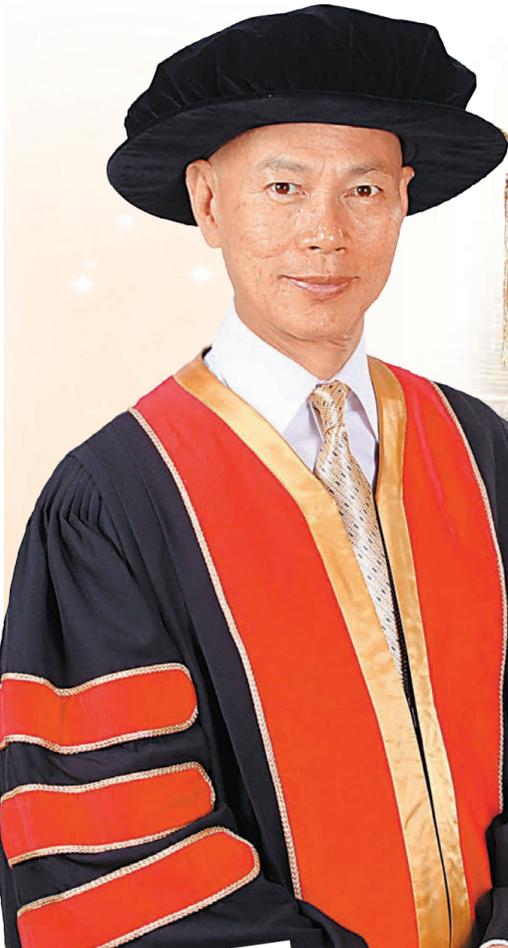
■1982年，成為博愛醫院總理



## 投資電影獲百花獎殊榮



生於北京，長於台灣的蔡友文，長期關注兩岸民間及文化交流，他曾投資台灣電影，擔當出品人，對能在內地上映的電影加以推動，1979年，電影《歡顏》在台灣上映，轟動一時，票房最佳，此片由屠忠訓執導，也令新人演員胡慧中和張國柱獲得關注，前者因純美氣質被認為是林青霞的接班人，同名歌曲獲當年金馬獎最佳電影插曲獎，電影歌曲《橄欖樹》亦成為經典。及至1989年，《歡顏》在內地獲百花獎，此片沿襲台灣言情片俊男美女一波三折愛情故事，還在保守年代涉及未婚先孕與墮胎等敏感議題，引起爭議同時也將內地及台灣地區的眾多觀眾吸引進影院。



# 博士 羅家英

香港著名粵劇大老倌、影視演員羅家英，五十年來為粵劇演出及發展默默耕耘，他當了半輩子粵劇文武生，舞台演出千錘百煉，及後在電影界的精湛演出獲廣泛肯定；九十年代憑電影《女人四十》獲港台地區的最佳男配角獎項，羅家英中年曾患癌卻幸運康復，命運最終對他露出笑臉，其人生充滿轉折和意外，令人心生敬佩之情。

■香港文匯報記者陳濤

- 獎項**
- 1994 第十四屆香港電影金像獎最佳男配角提名《國產凌凌漆》
  - 1995 台灣金馬獎最佳男配角《女人四十》
  - 1997 第十七屆香港電影金像獎最佳男配角提名《我愛廚房》
  - 2012年12月8日榮獲香港特別行政區頒授榮譽勳章

## 承傳粵劇榮耀 影視

## 千錘百煉演繹文武生風采



■2012年度勳銜頒授典禮，獲特首梁振英頒授榮譽勳章。

出身於粵劇世家的羅家英，原名羅行堂，1946年出生於廣東順德均安鎮沙埔村，羅家英一家共有五兄弟姊妹，其為長子。1949年隨父往香港定居。羅家英八歲時已跟隨父親羅家權學習粵劇基本功，羅父曾跟隨東生、觀松，生鬼容學戲。及後又師承上海京劇名淨劉奎官，其四伯父羅家樹為「打鑼王」，而堂兄羅家寶則以「蝦腔」聞名。羅家英從小在戲班長大，從而發掘了粵劇天賦。

### 小生臉相 天賦粵劇之材

「日本侵華，我父在戰亂中，為同鄉謀取生活費，所以帶領很多鄉里加入戲行，粵劇為父親帶來事業和生活溫飽，我作為長子，父親很想我繼承衣鉢。」入戲行時年僅十四歲的羅家英，從小藏身於虎度門欣賞大戲，更在家中模仿各前輩的演出，尤其是白玉堂，慢慢從小角色捱出頭，「父親很看好我的優越條件：鵝蛋臉形化妝好看、身材修長，腰短腳長，家傳聲線嘹亮等。我那時候唸書不行，看戲時頭腦卻很靈光，父親覺得我在粵劇很有天賦。」

羅家英最初跟隨父輩學習基本功，後來師承吳少廉、粉菊花、呂國銓、李萬春、劉洵。十多歲開始跟隨父親的戲班東奔西跑演出。自1970年起，當年只有24歲的羅家英，已組成多個劇團展開粵劇生涯，將很多昆曲和京劇的身段融入粵劇，可以說是自成一派，27歲在香港的大戲院正式擔當演出文武生。

### 滿腔熱誠 意志捱過困境

然而，對粵劇滿腔熱誠的羅家英，出道的時候卻遇上一段艱苦而漫長的日子。

在上世紀五十年代始，香港受到西方流行音樂的影響和衝擊，社會進入了由老一代轉向新一代的過渡期，經濟逐步增長，加上新潮流的衝擊，香港新文化開始萌芽，當時粵劇步向式微，觀眾數目不斷下降；羅家英縱使對演出滿懷憧憬，在面對現實生活困境，也感到徬徨和壓力，出於生活考慮，需要找工作以保障收入，「剛出道時，香港粵劇情況並不理想，全部的戲班都是自己私人組成的，沒有政府或財團的支持，賺的錢不多，戲服很貴。」為了生活，羅家英曾在印刷廠當工人，幸好於每年農曆二、三、四、五月有香港鄉村演出「神功戲」的機會，「我們這些年輕人就在那裡練習，爭取舞台實踐，最重要是混到一些生活費。當時有很多年輕從業員，每個人都是這樣捱下去。每日計，錢不多。那些年很難熬，不過我也學了很多新舊排場。」那個娛樂質樸的年代，香港兩個大型遊樂場，一個是「荔園遊樂場」，一個是「啟德遊樂場」，內裡有機動遊戲，電影院、話劇院、粵劇場、京劇場等等，羅家英長年就在這兩個遊樂場演出粵劇。

### 嚴謹認真 走埠打響名堂

1967年開始，羅家英有機會走埠，到台灣、馬來西亞、新加坡等地唱戲謀生，「那段時間很重要，那邊演出的機會確實比香港多，學習及領悟的東西更多，做手和動作等練得更熟練。」對演出嚴謹認真的羅家英，明白人在彼邦登台，戲服光鮮漂亮能給觀眾留下好印象，為了做好戲份，於是羅家英自己掏錢去做戲服。他坦言當時賺的錢不多，都屬表面風光，亦曾經歷演出收不到酬勞的苦況，可以說羅家英於20歲到26歲的年華，經常站在理想與現實十字路口的心理交戰。

「四年的走埠做戲體會很多，雖然這個職業收入不高，沒有太多安全感，但還有一些觀眾，捨不得。縱使粵劇前途不明朗，但是父親深信我是一個很有條件去做粵劇的人，加上我自己有信心，對這舞台的迷戀，對這行藝術的責任感，故此從沒有想過放棄。」憑藉自己的努力打拚，羅家英的粵劇才華和抱負終得到認同，1973年，他終於在新加坡打響名堂，回憶起

當時最難忘的事情時，羅家英很自豪地告訴記者：「我最記得第一次去新加坡回來賺了2000多港元，買了一雙皮鞋、一套西裝、一件大衣，好開心。」

### 電台播音 發揚粵曲精髓

及後羅家英更獲老闆支持投資，找來著名粵劇藝術家李寶瑩組成搭檔。1973年起，是羅家英事業上最寶貴的時期，最美好的年華；他一直和李寶瑩搭檔完成全球巡演，在美國、加拿大、法國、荷蘭、新加坡、馬來西亞演出，名氣響徹華人社區。最轟動的一次是1977年在新加坡、馬來西亞連演90天，場場爆滿。

兩人更以大老倌的身份，創先河在嘉諾撒聖心書院開班授徒，從學校開始宣揚和灌輸粵劇的表演藝術，除了訓練新生代之外，亦培養懂得欣賞粵劇的觀眾，以鞭策同業進步。在十五年的時間裡，他都是免費傳授，他持續為粵劇發展，運用突破的宣傳方式使更多人熱愛粵劇。1980年，羅家英以兼職出任香港電台節目主持，及後轉任全職，這四年時間裡，他主持「粵韻新聲」、「粵曲不離口」、「梨園之聲」等節目，透過大氣電波推廣粵曲，又舉辦粵曲歌唱比賽，當時更邀請新馬師曾、鄧碧雲、陳笑風、梁素琴等頂尖老倌和粵曲名家王者師、王粵生、劉兆榮作評判，盛況空前，直至1984年他需長期赴美演出而請辭。直到1987年，羅家英與李寶瑩兩人分道揚鑣發展。羅家英在1988年和汪明荃合作，組福陞粵劇團，直到現在。

早於2005年，香港大學美術博物館與音樂系為羅家英舉辦「香江梨園：粵劇文武生羅家英」展覽，展覽回顧了羅家英50多年的粵劇舞台生涯，展品包括其珍貴圖片、文武場戲服、頭飾和道具、鞋子等，並出版生平集。對於粵劇、電影等藝術追求，今年67歲的羅家英謙稱：「在年輕的時候我刻苦學習很多東西，人生走到這階段，就感覺我們這一代人應該在傳統的東西上做些傳承，不負前輩的教誨。香港現在對粵劇較以前重視，但將來還是要年輕接班人來繼承。」



■全家福



■和母親合照



■九歲練習基本功



■戲扮扮相



■熱愛踢足球的羅家英(左二)，常跟隨香港明星足球隊比賽。

## 電影歷練 片約不斷

認識羅家英的人，都會被他謙厚性格，從不端着老前輩的架子而留下好印象，事實上，他毫不忌諱的自嘲和搞笑的處世，除了為他在粵劇界廣結人脈和善緣外，間接協助他跨越參與香港電影的演出。羅家英跨界演出能受人稱許，緣於早年老父意識到粵劇收入始終不多，為想他能有多些本領傍身，提議他加入邵氏南國電影訓練班，「當年與鄭少秋、馬可倫等人同期，學習演技、舞蹈及話劇，這個經驗豐富了我的形體及面部的演技，幫助我日後參與電影演出。」

羅家英的電影路在1991年正式展開，第一部參與的電影是由龍剛主演、黃志強導演的《重案組》。直至1994年，他的演藝事業取得突破，碰上了好幾部好戲、好幾個好導演。這一年拍的電影，許鞍華的《女人四十》，周星馳的《國產凌凌漆》，徐克的《滿漢全席》，李連杰的《冒險王》，劉鎮偉的《西遊記第壹佰零壹回之月光寶盒》。事實上在《整蠱王》、《食神》等為人熟知的香港電影中都有他的身影，可謂深入民心。如今，狀態更加放鬆的他，更希望能演一些真正有份量的角色。

眾多演出中，羅家英令觀眾留下深刻的印象，必屬《國產凌凌漆》中飾演的「達聞西」一角，自此羅家英走紅起來，並多參與搞笑片演出，令他片約不斷。其中有些都是周星馳電影，例如《西遊記第壹佰零壹回之月光寶盒》兩輯系列他都飾演善良、正義、囉囉嗦嗦又讓人捧腹大笑的唐僧，成為膾炙人口的經典角色。在內地更是年輕人的偶像。1995年，羅家英的電影努力終於獲得肯定，他憑《女人四十》一片贏得台灣金馬獎最佳男配角，

1996年香港金像獎也獲同一殊榮。1997年之後，香港經濟不景氣影響，香港電影被翻版拖累，然而香港電影為羅家英打開在內地的知名度，到現在對他仍有強力的影響，後期也因而開始多到內地演出。

「我從來沒有退休的念頭，希望在精力允許的條件下演幾部好戲，其實還是想有一部像《女人四十》那樣的作品，當然最想當男主角。」因此，羅家英時常保持良好的狀態，等待再次發揮的機會，再雕琢幾個好角色，羅家英坦言，他目前在舞台上施展的動作如一字馬等，水準依然。「最大的願望是身體健康，舒舒服服過完後半生。藝術上，唱歌和拍電影雖然賺錢較多，但我不會放下粵劇的，這是我的責任，相反電影人材濟濟呢！」

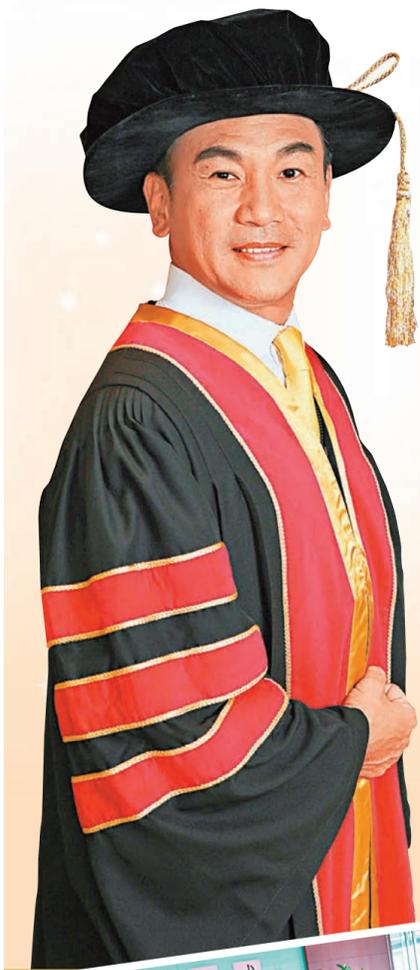
## 攜手同行 汪明荃相濡以沫

2004年，羅家英不幸患了肝癌，後來成功做了手術，恢復了健康，在他與病魔搏鬥的過程，悟出對生命的珍惜、對健康的關注。羅家英對社會現況常常保持關心，其中加入「乙肝基金會」，以喚醒大家對乙肝的重視。「在中國，12個人中就有1個慢性乙肝感染者。現時香港22歲至23歲以上市民，大部份沒注射過乙肝疫苗，他們應該主動要求醫生進行一次乙肝檢查。而已被確認為乙肝帶菌者，則應該定期接受肝病和肝功能檢查以及適當的治療，減低患上致命疾病的機會。」他呼籲大家及早預防肝炎，關注全球兒童的健康，共同擊退乙肝。

此外，羅家英的明星妻子汪明荃知名度更高，當年汪在粵劇的頻密演出，兩人從1987年相識相戀，經歷了多次疾病坎坷，終於在2009年登記結婚。二十多年來攜手同行、相濡以沫，這對明星夫妻的感情在圈裡已是一段佳話。於2009年5月公佈，兩人在美國拉斯維加斯註冊結婚，結束21年愛情長跑。

「傑出的人，是能為華人爭光，對社會有貢獻，其中一些人士在自己行業默默耕耘，值得我們尊重和嘉許。」

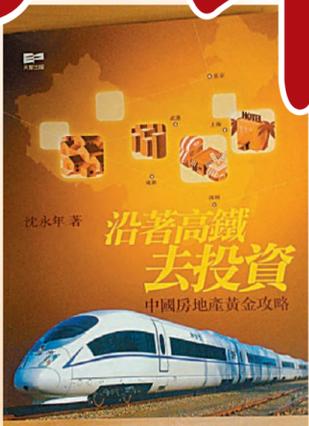




# 沈永年 博士

創基地產策劃集團有限公司創辦人兼總經理沈永年，被譽為「商場醫生」，他雖然沒有任何「醫療執照」，但卻有大批人慕名向他「求診」，這主要源於他多次成功令經營不善的商場重新定位、包裝、策劃成香港著名主題商場；沈永年有著善於觀察和思考的習慣，他早年涉足商場策劃的成功經歷及多年投資商舖的經驗，不但令其在本港地產項目顧問及商場策劃、代理、銷售及招租等領域大有建樹，早時業務範圍已進展至內地各大城市。

香港文匯報記者陳濤



出版著作分享內地投資經驗

## 個人名片

香港創基地產策劃集團有限公司創辦人兼總經理  
 深圳市永基行物業顧問有限公司創辦人兼總經理  
 2008年中國商業地產卓越推動人物  
 2008年經資本一週策劃大獎  
 2012年台山市旅遊協會名譽會長  
 2012年中國十大操盤手大獎

# 商場醫生北上開拓

## 沿著高鐵投資地產



香港出生的沈永年，籍貫江蘇省寧波市，現年51歲，他自言從不愛替人打工，對電子及電腦產品相當有興趣，中五畢業後在電訊公司工作了僅半年，八十年代，只有17歲的他便與朋友在九龍深水埗黃金商場開設第一家售賣電腦零件及裝嵌電腦店舖。

### 少年得志 電腦零售發跡

恨做生意的沈永年，十七歲已開舖當老闆，投資數萬元在深水埗黃金商場賣電腦。「當時因年少所以白天上學，而黃昏才開舖，憑求學決心，以半工讀形式完成了理工電子高級文憑課程，當時一面在和記傳訊前身新一代做電腦學徒，做了半年後，便全職發展電腦連鎖店，朝十晚十二，努力耕耘下賺取了第一桶金。」沈永年的電腦店一做十多年，高峰期擁有十八間分店。「因為做零售生意，所以每次出國逛商場都留意人家店舖陳設，參考別人成功之處。」而黃金商場亦啟發了沈永年，商場要成功便需有特色主題。

成功和機遇總是眷顧有心人，因擁有電腦零售經驗，1992年，沈永年被邀請為一家酒樓重新包裝成電腦中心及招租。「現時的旺角電腦中心，可算是我第一個策劃的商場，當時波叔（鄧成波）在旺角買了一層物業，原本是間酒樓，但不知可以搞甚麼，於是他的兒子建議搞電腦商場。由於他的兒子與我相識，很自然一拍即合，之後旺角新天地、Update Mall都是我替波叔策劃招商經營。」經過沈永年精心策劃，成功吸引大批商戶

進場，至今旺角電腦中心仍是本港最旺的電腦商場之一，一炮而紅的沈永年亦因此成名，令他投身商場策劃工作。

### 包裝商場 轉投地產發展

沈永年及後毅然放棄經營多年的電腦零售，轉投地產發展，這源於包裝商場的滿足感遠大於賣電腦。「我愛好逛商場，曾逛過美國、歐洲、日本、台灣、香港及世界各地的很多商場，發現有創意的櫥窗便拍下照片，同時注意搜集商場信息，日積月累了很多資料。我發現，一個商場必須要有它的賣點和特色，才會吸引人流，成行成市後，不愁沒有到來朝聖的顧客。」其後多個以電腦為主題的商場亦是他的心血結晶，包括黃金電腦中心、旺角電腦中心……廣州太平洋電腦城等，由於他自己亦會在這些商場內開舖，因此更清楚租戶的需求，更精準策劃。

電腦主題商場以外，一些難以搞旺的商場業主亦紛紛聘請他為商場策劃，先後為 Update Mall、黃埔新天地、蔡瀾美食坊等主題商場出謀獻計，自此一些難以搞旺的商場業主，均不時向沈永年請教以求將商場起死回生，因而被人稱為「商場醫生」。

「黃埔美食坊原為電腦城及遊戲機中心，但這兩個構思盡皆失敗，商場甚至曾空置一年。我被發展商和記黃埔委以重任，考慮到交通並不算很方便，惟有以食作為商場主題。當時因為要做生意，經常要接待外國朋友，少不免要帶他們四處去品嚐地道食品，心想如果能有一個商場，集中所有地道食品那就很方便。不過，那個商場還欠一個名人增加號召力，於是便想起蔡瀾，蔡生聽完認為意念很好，於是便合作起來。」事過十多年，沈永年憶述成功個案仍然語帶興奮。

### 積累經驗 拓展內地市場

1992年，憑藉個人多年投資商舖經驗，沈永年在本港成立創基地產顧問，主要業務代理商場策劃，銷售及招租等。因蔡瀾美食坊的變身成功，

和記黃埔再邀沈永年合作策劃位於重慶項目，成功令「重慶大都會」商場旺丁旺財，負責包裝重慶大都會廣場，這啟發了他開拓內地市場；同年北上深圳開設公司，目前內地業務已佔九成，分佈內地各大城市如廣東、瀋陽、大連、無錫等地過百商場項目。

「當時一接觸內地市場，發現這才是大舞台。自此發覺內地人口多，更適合搞商場，於是從那年起，便全程投入內地商場策劃的工作。」沈永年北上開業，先後曾參與策劃的商場包括中信廣場、廣州太平洋電腦城、深圳佳寧娜友誼廣場、深圳酒吧街1號等。

沈永年指出內地商場發展仍處於起步階段，而每一個城市要求也不同，需投入很多人力物力及心血，但卻有很大滿足感。而且內地發展商喜歡一條龍服務，即寧支付多些金錢，也希望策劃者一手包辦策劃、招租、管理環節，所以目前創基共有約百多名員工，分別負責策劃、廣告創作、招商及地產代理、經營管理等。「在內地策劃商場，真的很有成就感。」沈永年欣喜地說。



## 看好高鐵沿線投資前景

「我近年十分看好高鐵沿線的投資前景，以往很多小地區的房價、舖位價格還是很低的，但地鐵、火車開通以後，那些地方把地價、房價都拉起來了。我由此發現，原來交通網路那麼重要。」沈永年以清遠和韶關兩個高鐵舉例，韶關出高鐵站後只需20分鐘便可到達市中心。由於高鐵與市中心之間的路程很短，之後酒店等商業地產可以很快集中做大。「高鐵開通後，我會將沿線的大小城市之間做一個比較。例如，深圳與武漢的高鐵開通了，我會把廣州、武漢、長沙的房價放

在同一個基準上比，很直觀就可以看到，長沙的房價目前相對較低。當然位置再偏遠一點，如清遠這些地段的房價會更低。」沈永年又指，高鐵把大小城市緊密連接起來，便可以分散資金到二三線城市。「現在高鐵沒有全國開通前，應該去找一些現在房價、物業比較低的城市，公司年前接到一些連鎖品牌公司的招商詢問，因為大城市都飽和了，他們很希望用低價常租的方式在該城市步行街提前搶位，等待高鐵開通後帶來人氣與經濟收益。」

## 分享內地商舖投資經驗

對每個商場營運瞭若指掌的沈永年認為，要令商場成功，就要有清晰的主題吸引人流。「一個商場成功的首要元素，是能夠令商戶賺錢，商戶有錢賺才有錢交租，商場才會『死』。通常業主見商場不旺便換租客，但卻沒有方向地去重組租戶，這樣怎樣換也不能使情況好轉。」沈永年認為，要令商場成功，就要有清晰的主題吸引人流。

近十年，沈永年北望神州，聚焦內地商舖的投資回報，主要原因是人民幣不斷升值，他預期回報就更加可觀。「雖然中國很多地方房價很高，但有些二三線城市

的房價還是很低的，原因就是太遠。很多香港人鍾情深圳、珠海、佛山、東莞，因為開車兩三個小時就能到達，但那些地方已沒有太多升值空間。」

沈永年又分享了在內地投資商舖的心得，「舖位應選擇熱鬧之地，『人氣』最重要，例如中心商業區步行街。在中國內地要找商業區很簡單，因為每一個城市都會有規劃，政府一旦制訂商業區，就一定能有好前景。住宅景觀很重要，如山、河、湖、海等可帶來較好升值空間。當中更偏好一手樓，因為其小區配套齊全，潛力更大。」





# 梁國興 博士



身為銀基集團創辦人、主席兼行政總裁的梁國興博士，憑着他對中國酒文化的崇尚與熱愛，以其十多年從事煙酒銷售的經驗，與卓越的領導才能，不但將銀基集團的業務打理得蒸蒸日上，更力爭帶領中國的名酒衝出亞洲，推向全世界。

■ 香港文匯報記者 劉辰煒

銀基集團取得了多種酒的經營權，圖為銀基集團產品。

## 個人名片

銀基集團控股有限公司主席兼行政總裁（創辦人）  
 廣東省政協委員  
 湛江市政協常委

# 國酒精粹名揚四海

## 打造世界酒文化雙向交流平台



1966年出生的梁國興博士是土生土長的湛江人，雖然他出生於普通家庭，但這並不妨礙他有一個不普通的夢想，那就是把中國上千年的酒文化介紹給全世界的人，讓所有人都認識並喜歡中國的名酒。

### 時勢英雄 為創業打下堅實基礎

上世紀90年代來香港發展之前，他在湛江友誼賓館的採購部任經理一職。「採購部就是採購酒水給賓館和餐廳的客人用。那時五糧液賣得很好，一開始我們都是去一些商店買，後來我想，五糧液是四川產的，那為甚麼我們不自己去廠家買呢？既比從其它中間商那裡拿貨便宜，還能自己控制質量，找高質量的酒，而且又可以長期供貨給我們。」梁博士說道。就這樣，他開始接觸五糧液的釀造廠及生產經銷商。

湛江是一個港口，當時友誼賓館所屬母公司，往來港口的貨船，就成了梁國興他們運貨的主要方式。「可能這艘船運兩箱酒，那艘船再運兩箱。不過公司的船去到的地方很多，也讓我們進貨和出貨渠道比較廣。」待到後來友誼賓館私有化了，梁國興就帶領當時的朋友和同事獨立出來，成立了現在的銀基集團。

### 不畏困難 危機中開拓前途

銀基集團在香港正式成立的時候，恰逢97金融風暴。梁博士說，集團剛好趕上經濟最低潮的時候成立，確實

很困難。好在那時，中國自改革開放以來作出的成績逐漸開始被國際社會認同，國際上對中國生產的產品開始感興趣，這給了他們開拓市場的機會。「成立那年，我們拿到了五糧液於東南亞市場的經銷權，但那個時候，外國人對中國的產品還是有一定的偏見，認為不好或不安全。」梁國興感嘆道。

1999年，銀基集團成為了免稅商店的固定供應商，並開始透過免稅商店銷售產品，一直持續高速的發展。如今，集團所經銷的中國名酒名煙，已遍及中國（香港及澳門）、新加坡、馬來西亞、泰國、日本、韓國、菲律賓、美國、新西蘭、迪拜、卡達、巴林等地的免稅商店。

隨着中國經濟崛起，國人走出國門尋求發展日益普遍。海外華人逐步成為中國名酒在國際市場的主要消費者，並帶動當地外國人，讓他們開始熟悉、了解並最終愛上中國的五糧液。

當記者問到梁博士，他曾經歷過甚麼樣的困難時，積極樂觀的梁國興回答道：「我認為困難只要克服過去了，就無需再提起，我們始終應該向前看。有困難未必是壞事，它其實也是一種動力，困難面前可以讓人團結

齊心，也可以訓練人的耐心與承受力。我們克服所遇到的每一次困難，都離不開大家的團結與智慧，我相信只要我們一直這樣下去，任何困難我們都可以安然渡過。」

### 創新調整 不斷滿足市場需求

為響應新一屆政府「拒絕鋪張，禁止浪費」的號召，不少企業及個人開始降低請客吃飯的開支，選擇適量點菜、適度飲酒。這對絕大多數酒類經銷商客觀上都帶來了一定影響，銀基集團審時度勢，與五糧液廠商協定，除了以往一斤一樽的五糧液，廠商還新增五兩一樽，甚至二兩一樽的五糧液。

「中國在不斷發展，不斷前進；同樣的，煙酒市場也隨着國富民強而快速地發展，如果想在行業中一直保持領先的龍頭地位，不斷前行，傳統模式就必須改變！」梁博士總結道。「以往，國產酒類只能在餐廳或者商場買到，為了讓客人更容易購買到所需要的酒品，我們現在還開通了專屬的電子商貿平台。」銀基集團創辦的「品匯壹號」為客戶提供由訂購到送貨上門的一站式服務。品匯壹號的會員，可在全中國任何一個地方撥打服務熱線，並享受全中國免費配送的服務。

### 以酒會友 打造世界酒文化交流中心

為了滿足更多顧客的需求，除五糧液外，銀基集團還是中國其他名酒的代理商，包括國窖1573、茅台、汾酒及鴨溪窖，亦是唯一一間集四大香型白酒代理權為一家的代理商。此外，集團亦為優質葡萄酒在內地的分銷商。近年來，銀基力爭將集團打造成酒文化的交流中心，不但能將中國的酒文化推向世界，也引進外國名酒來大中華市場銷售，讓國人也能了解及欣賞洋酒的魅力。

梁國興博士在採訪中表示，他看好未來中國的酒市場。「我相信未來是中國的，我們的消費者市場很大，大家談生意的時候一定會喝點酒，加上我們中國人好客、熱情的本性，我認為未來酒的發展不錯。」同時，他還指出，酒是不會過時的，只要保存得當，越久越醇，每一日都在增值。「你看，最初我們做五糧液那會兒，也就是20年前吧，一支五糧液17元人民幣一支，而在五糧液100周年的時候，同等規格的一支可以買到4,000元，上千倍的增长。」

### 慈悲為懷 為家鄉為教育做貢獻

作為土生土長的湛江人，梁國興博士十分關心祖國與家鄉的建設，不論國家或湛江有任何困難他都會不遺餘力地捐資捐物，希望能盡自己的力量，幫助家鄉的人們。2012年湛江水災嚴重，梁國興知道這個消息後二話不說，立刻捐出100萬元人民幣來幫助家鄉的受災群眾進行災後重建工作。

此外，銀基集團在包括湛江、湖北及四川等在內的中國內地的多個省市及地區建立了十幾所希望小學，以幫助失學及輟學兒童重返校園。「有時我們會拿酒去拍賣，將拍賣所得的錢全部拿去捐助希望工程項目。」他說。汶川地震時，銀基也盡可能地捐錢捐物，幫助那些失去家園的人們。泰國海嘯時，梁國興博士也不斷打電話催促財務盡快捐錢，讓受災的人們可以過上一個安穩的聖誕節。「我們會一直堅持下去，幫助我們的同胞及世界上需要幫助的人們。」他總結道。



## 銀基集團 集海內外名酒於一身

銀基集團控股有限公司於2009年4月8日在香港交易所主板上市，為中國及國際領先高檔酒類營運商，憑藉集團十多年的努力，在內地及海外已建立完善的經銷網路及優質的管道管理，並於內地及海外建立了一個「雙向營運平台」，成功經銷多個高質素的酒類產品，當中包括在不同市場最暢銷的傳統頂尖中國白酒五糧液酒系列。

銀基集團與五糧液集團擁有逾十年的悠久合作關係，亦是五糧液酒系列自2000年以來在各市場中的最大營運商。銀基集團更於2010年3月取得由五糧液集團經逾10年時間打造釀製的「永福醬酒」15年全國獨家經銷權，以及取得一家頂級的中國白酒製造商瀘州老窖「國窖1573」系列43度白酒10年內地的獨

家經銷權。同年，銀基集團獲得貴州鴨溪窖酒3年全球經銷權。2011年5月，銀基集團又取得中國頂級清香型白酒山西杏花村汾酒55度40年青花及55度經典國藏汾酒產品全球獨家總經銷權。2012年，銀基集團成為吉林省大泉源之國寶大泉源品牌產品的中國獨家經銷商。今年1月，集團與貴州茅台酒股份有限公司合作，於波蘭、匈牙利、捷克、斯洛伐克及保加利亞經銷貴州茅台酒。

此外，銀基集團亦於2009年第四季度開始引入海外優質品牌葡萄酒至中國市場，其中包括阿根廷、澳洲、智利、法國、希臘、意大利、新西蘭、葡萄牙及西班牙等多個國家。集團亦於海外銷售中國製造的多款品牌香煙，包括君皇及紅塔山系列。

## 強而不驕 永不停步

梁博士表示，經過多年的高速發展，銀基集團已經建立了一個完善的、覆蓋全中國的經銷網路，銷售高質產品，其中包括五糧液白酒系列、永福醬酒、國窖1573系列43度白酒、茅台酒貴州鴨溪窖酒系列及山西杏花村汾酒系列。但銀基不會停下前進的步伐，隨着規模化、多元化發展策略的全面實施，銀基集團在完善、整合現有資源的基礎上，將致力於進一步提升品牌價值。銀基的管理層及員工不僅要保持銀基以往成功建立的市場優勢，更要擴闊思維，不斷創新，發掘新的

利潤增長點，強化績效管理機制。未來，銀基集團會繼續提升良好企業管治及內部監控的政策及施行，關注企業社會責任，為發展的道路上迎接著各種各樣的挑戰，不斷物色商機及發掘新意念。隨着成功引入進口葡萄酒、品匯壹號形象店的精心籌劃與面世、發展電子商貿、集團內部協同管理系統的順利投用等；開拓新的商業領域與建立現代管理模式，將會使銀基集團業務的發展推向新高峰。梁國興堅信：「銀基集團一定會有更加輝煌與燦爛的未來！」



精英企業控股有限公司行政總裁楊傑，早年在加拿大攻讀環境工程，回港後學以致用，從事環境工程工作。2000年，楊傑加入父親創立的公司，銳意改革，用了十多年的時間，將環保、科學管理等知識融入企業，帶領精英由傳統技術的本土企業，發展成為生產高精密模具及塑膠製品的國際品牌。現時，精英已成功衝出亞洲，享譽國際，深受世界知名企業的支持和信賴。



# 博士 楊傑



■ 員工宿舍「精英花園」

## 個人名片

- 香港模具協會主席
- 香港工業總會香港青年工業家獎2010
- 青年總裁會珠江三角洲分會(2010-2011年度)主席
- 香港生產力促進局理事會成員
- 香港工業總會委員會成員
- 香港教育局製造技術(模具、金屬和塑料)行業培訓諮詢委員會
- 香港職業健康安全局製造業安全及健康委員會委員
- 職業訓練局技師培訓委員
- 勵行會榮譽顧問
- 慈善藝術機構Art-at-all董事

# 卓立潮頭 無懼挑戰

## 第二代工業家 擎起改革大旗

心全意為公司的發展規劃。「父親說，我們做生意的目標不是為了做大，而是要做好。只要做得好，具備競爭力，公司就能發展壯大。」楊傑在訪談中屢次提到父親的勸勉。他強調，當初放棄自己喜歡的環保專業，接手父親打拚十多年的事業，更多是考慮到父親的身體，希望盡到一份孝心，亦希望精英能夠健康發展，員工可以安居樂業。

他說，交接初期，精英在父親的打理下已經發展得很好，但公司仍沿用傳統的管理模式和加工方法，在科技時代，若缺乏科學管理和專業技術，將很難應對國際市場的競爭，適應社會經濟的發展和工業的轉變。為了公司的長遠發展，他決意要緊貼時代，擎起改革的大旗，開闢一條嶄新的道路。

### 專業技術 科學管理

進入全新行業，楊傑從基層開始，逐步了解各部門的運作，為精英的改革作準備。他先後引入先進的國際化管理系統、品質管理模式和組織架構模式，提升公司管理及生產技術，以達至國際水平。

放眼世界，着眼未來，楊傑大力推動員工培訓，除了在公司廣泛推行各項技術培訓、管理培訓外，更是分批派出工程團隊前往歐洲科技發達國家，接受培訓。同

時，公司聘用外籍工程人員、設計師，給精英帶來國際最先進的技術和理念。

### 享譽國際 雄霸亞洲

公司改革順應時代的需要，在楊傑的領導下，精英的規模和利潤快速增長。精英先後在深圳、上海、珠海、合肥和墨西哥設立廠房，又在英國、美國開設辦事處，聘用超過3000名員工。憑藉卓越表現，精英多次獲得香港模具協會模具設計獎、2007年「行銷及客戶大獎」、2009年「卓越營運大獎」，更獲得國際客戶的廣泛讚譽，榮獲超過20個客戶頒發的「卓越供應商獎」。這些都見證了楊傑改革的成效，確立了精英在亞洲的領導地位。

在管理系統方面，精英先後獲得ISO9001(品質管理體系)認證及ISO14001(環境管理體系)認證，並致力保護客戶及精英自身的資訊安全，在內地模具業第一個獲得ISO27001(信息安全體系)認證，還是第一家順利通過ISO9001、ISO14001、OHSAS18001、ISO27001四大體系綜合認證的企業，建立起行業的標杆。

除了管理系統外，公司還引入先進的生產設備及程序，並採用創新設計，不斷提升自己的競爭力，竭誠為客戶提供世界級的優質服務。故此和不少財富500強企

業如P&G、Unilever、Philips、3M、Schneider、Tyco建立了長期合作，成為戰略發展夥伴。

楊傑對精英的未來充滿信心。他認為，精英成功，最重要是擁有自己獨特而優秀的企業文化，如「誠信、進取、團結、關愛」的公司精神，讓精英獲得顧客認同和員工信任，並建立了和諧的員工關係，拓展了企業發展之路。



■ 2010年，楊傑獲香港工業總會香港青年工業家獎。

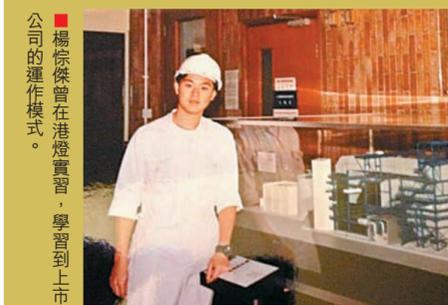


■ 楊傑與他的塑膠恐龍

走進楊傑的辦公室，便見到裡面有數隻約1米高的塑膠恐龍。他說：「這數隻恐龍是講述中國工業演變，包括香港工業北移，對我而言，非常有意義。」

### 開闢新路 銳意改革

香港工業家第二代掌舵人楊傑，入主精英後，便全



■ 楊傑曾在港燈實習，學習到上市公司的運作模式。



■ 楊傑第一份工作是在做環保工程項目，當年拿下了環保大獎。



■ 楊傑兒時參與各類型的運動比賽，屢獲獎項。



■ 楊傑曾參與全港公開青少年乒乓球賽事，並獲單打冠軍的殊榮。他說，在比賽過程中他學會了接受輸贏，並指出成功的關鍵在於要有鬥心，不能放棄。

## 真心關懷 以人為本

作為香港模具協會的主席，楊傑的目標是引領整個行業，幫助模具、塑膠業提升在市場上的競爭力，他不遺餘力扶持同行；作為一名青年領袖，他亦多次向世界各地的模具、塑膠組織以及EMBA和MBA學生作演講，毫無保留地分享自己的行業經驗和經營心得。

他表示，企業成功的另一個關鍵因素就是人才，人才的素質決定了公司的發展。精英致力於營造員工健

康成長的機制和環境，尊重他們的勞動、知識和創造，為他們提供施展才幹的舞台，讓員工和公司向着同一個目標努力，和公司共同成長。

精英注重以人為本，倡導「用心工作、開心生活」，公司建造了員工家庭公寓，讓員工及家人一同居住，安居樂業。為了加強和員工的交流，推廣企業文化，楊傑在公司月刊開闢專欄，分享自己的管理理念、人生經驗、讀書感悟、所見所聞等，深受員工喜歡。

## 社會責任 企業情懷

楊傑積極擔任社會公職，為政府提供行業的資訊，與業界溝通，他服務於香港模具協會、香港生產力促進局，就是期望為政府注入新動力，為行業帶來新氣象。此外，他又在香港教育局、職業訓練局擔當一些顧問的角色，協助培訓年輕的工業人才。

楊傑更熱衷於社區服務。他發起了「燃點計劃」，資助廣東清遠山區貧困學生讀書，改變農村家庭赤貧的命運，並由精英的員工組成團隊提供輔

導，讓學生感受到關愛。作為勵行會的榮譽顧問及捐助者，他曾親力親為幫助青海孤兒建立家園。此外，他又贊助「黑暗中對話」活動，支持聾聵人士走進社區。

他表示：「我會充分運用每天的24個小時，照顧太太和女兒，打理公司的業務，兼顧社會的需要。」他特別喜歡和一些熱心貢獻社會的人士交流，並從中學習，又期望自己未來在各方面可以做得更好。



■ 楊傑閒暇時熱愛練習高爾夫球，以舒緩工作時累積的壓力。



■ 楊傑一家五口的幸福生活



■ 楊傑帶領香港模具協會會員出國推廣業務



■ 2010年開始，楊傑擔任香港模具協會主席，把新理念和元素帶進模具業。



# 袁御庫 博士



現任中國高速公路集團有限公司首席顧問的袁御庫博士，憑藉其多年從商經驗，及在玄學方面的獨到見解，將中國五千年來的傳統文化理念靈活地運用在商業戰略管理上，賦予了中國古老智慧以全新的演繹及應用，堪稱一代國學商道大師。

■ 香港文匯報記者劉辰煒

## 中國智慧 華人俊傑

### 審時度勢 屢創商業奇跡

#### 個人名片

歐盟移民有限公司主席  
中國高速公路集團有限公司執行董事  
百年樹仁會籌委會主任委員



日前見到袁博士時，正逢他忙於中國高速公路集團有限公司在港上市的繁忙事務。百忙之中的他，給人一種豪爽、不拘小節但又井井有條的感覺。「現在公司的上市準備已基本完成了，上市後就能立即啟動在貴州的项目，快點將公路建好。」

#### 通龍脈 謀發展

袁博士口中的「貴州項目」和「公路」指的是中國高速公路集團有限公司於貴州省馬嶺至普安礦區興建專用公路工程中的普安至樓下段。他解釋說，貴州省黔西南州的礦產資源豐富，但現有公路無法承受高強度的運輸負荷，需要優質的公路及先進的管理營運來推動當地的經濟發展，提高當地居民生活水平。

中國高速公路集團有限公司是一家中國基礎設施界別的项目公司，其主要業務是投資、建設、經營及管理位於中國內地的基礎設施項目。

「中國內地地大物博，資源豐富，但是像貴州黔西南州這樣的地方公路情況不好，甚至公路不通，鐵路不

到，屬於交通盲點。這些地區有着豐富的礦產或旅遊資源，但因為交通不便，阻隔了與外界的交流。我們的目標，就是要將這些盲點變成亮點，將偏遠地區的交通網絡打開！」

「風水學中，有『龍脈』一說，在過去，水為龍脈；對於現在來說，我認為道路就是龍脈。」袁博士笑道，「你看，中央十八大會議上提出要加快城鎮一體化的步伐，幫助偏遠地區的群眾盡快實現脫貧致富奔小康，唯有路通了，才可能為這些地區帶來商機！」

#### 知天機 盡人事

如果你和袁博士交談過，你會發覺，袁博士是一個非常有智慧及內涵的人，他對從商及成功有自己獨到的見解與體會。他深信「一命，二運，三風水」這句話，他表示，風水是具有科學基礎的，亦是祖先留下來之寶貴財富，但想成功不可事事靠風水。「商場如戰場，我認為商人就應當把握機遇，『Right time to do the right thing』是我最大的心得和體會，我就是幫人去預測做事的最佳時機。」

他舉例說道，現代人以瘦為美，故減肥產品賣得很好，但若在以胖為美的唐朝賣減肥產品，不論產品效果如何好都不會有人問津。他笑道：「這不就成了錯的時間做錯的事麼？你看現在我們公司做的，在中央號召大力發展城鎮化建設的時候，用我們內地專業的團隊建設道路，用香港專業的團隊進行融資管理，這就是適合的時間，做了適合的事！」

袁博士自幼在家庭環境的影響下，立志要做自己的老

板。正所謂「工字不出頭」，從小到大，他都堅持這個想法，並為此付出實際行動。對於成功，袁博士亦有自己的看法。「因為我對風水有一定的研究，對於環境與周遭事物的變化會特別留心，在天時地利都具備之時，再加上人和，自然事半功倍；而成功對我而言是『盡人事，聽天命』，如果自己不努力，怎麼能怪老天不幫忙？」

袁博士認為，成功只給「盡了人事」的人，他巧妙地取英文「Cash」的讀音，以「K.A.S.H」來詮釋「盡人事」這三個字。「K.A.S.H」是英文：Knowledge, Attitude, Skill與Habit的縮寫，即知識、心態、技巧和習慣。他相信，想要成功必先豐富自己的知識、糾正自己的心態、鍛煉自己的技巧並將這些作為一種習慣持之以恆。

袁博士常對子女說「變幻才是永恒」，他認為一成不變是很難有機會成功的，想要成功，必須先改變自己的內心，糾正自己的心態，也就離成功更近了一步。「每個人都有24小時，之所以有些人可以成功而有些人不行，就是因為成功的人擁有更好的習慣，知道珍惜時間。」

#### 審時機 掌風水

袁博士說自己最大的興趣與特長，便是研習風水，為此他特意拜師學藝，亦花費了不少時間與精力。身為唐朝國師袁天罡的傳人，他出過不少書，亦做過不少預言。他在香港至少幫過20幾間公司上市，也會幫有需要的人看風水。「以前有間公司的財務總監來找我，說他

老板用了兩千多萬來搞上市不成功，已經沒有甚麼錢了，我去幫他仔細考察了解情況後，告訴他必須做一些重大的改變才有出路，包括風水上和人事上的調整。幾個月後UBS投資他的公司，兩年以後終於順利上市了。」

「還有我的一個做醫生的朋友，他來找我說，他現在柴灣開一間私人診所，我告訴他那裡的環境不適合開診所，不如去將軍澳。果然後來在柴灣的私人診所個個都經營不下去，反而是那個聽了我話的朋友在將軍澳做得有聲有色。其實我幫他看風水也無非是幫他看看他是否在合適的地點做了合適的事。」

#### 做公益 獻愛心

袁御庫博士十分熱心公益事業，廣做善事。他曾多次參加公益馬拉松，與獅子會的盲人運動員一起跑完全程。「在澳門參加公益馬拉松的時候，我真的跑得精疲力盡了，但是當我看到身邊的盲人運動員如此堅持，我認為自己沒有理由放棄，最後還是跑完了全程。這也讓我堅定了會一直熱心公益事業的決心！」

作為香港慈善機構「百年樹人會」的資深會員，他曾親身前往四川，支援汶川大地震後的重建工作，與其他專業人士一起為當地受災居民的新生活祈福。他與其他會員聯手，一起幫助貴州、四川及河南那些失學兒童。他謙虛地表示，雖然自己沒能力幫助內地全部的失學兒童，但會盡自己的綿薄之力，盡可能地幫助他們。此外，袁博士還積極幫助身邊有做公益慈善意願的公司及個人完成他們的願望。



### 將堪輿學發揚光大 推向全球

袁御庫博士坦言，目前最大的壓力是要將堪輿學發揚光大，為此，他也不斷招收學生，希望能將知識廣泛傳播，同時也希望他的學生們可以幫助更多的人。「我暫時有120多名學生，絕大多數是外國人，香港的學生則包括律師、空姐及會計師等。要知道，想學和能學到是兩回事，做我的學生除了本身要勤奮，還得有慧根。」他笑道，「會計師比較容易學，我想因為命理堪輿是一種數學問的緣故吧。」

面對當前世界經濟大環境低迷的現狀，袁博士認為，這是將堪輿學在海外發揚光大的良好時機。他表示，要將事業版圖擴展至歐美國家。「經濟大環境低迷，讓大家都害怕失去未來，對未來充滿好奇，而我們的能力就是帶給大家更大的信心去面對未來！」袁博士還進一步表示，他的目標就是將堪輿學推向全球，將其體系化、教育化，甚至帶入學府。他興奮地說：「希望以後的大學都能成立一個堪輿系，讓老祖宗的智慧可以延續下去。內地的學府對這個想法一直有正面的回應，德國也

採納了我的建議成立了針灸學院。」

袁博士的想法是，先在國外闖天下，因為外國人認為堪輿行業有濃重的東方色彩，但又不曾特別迷信，會以比較客觀的角度去審視。「我們應該有更宏觀的看法，如果能先將堪輿學系統化，再由國外傳回香港，我想香港人的認同程度會大大提高。我的心願就是能將堪輿體系發揚光大，最後百川回流香港！」



### 師承名家 宣揚華夏傳統文化

袁御庫博士出生於香港，祖籍廣東東莞，擁有多年的從商經驗，經營業務範圍廣闊，其個人興趣愛好也頗多，其中最突出的當屬對風水方面的研究。

作為唐朝國師袁天罡的傳人，他自十二歲起便學習家傳國術，開始他的玄學之旅。此後，他於2005年修習業師佛及文殊菩薩密法，深得各派上師傳承秘密口訣，曾師承林國雄博士（掌相、陽宅、九宮

飛星專家）、劉沐禪（八字、陰宅專家，理工大學教授）、江哲生（鐵板神數專家）。

1997年，袁御庫博士創立了亞洲玄奇玄學會，積極推廣風水學說，宣揚華夏傳統文化，更結合現代科學建築設計，開創新「陽宅學」，為古老玄學注入新的元素。2010年獲香港大學金融企業總裁班邀請為講師，將傳統易學轉化為現代生活智慧，造福有緣人士。





# 黃東

## 博士



1969年，黃東出生於廣西玉林鄉下。生長於農村的他自幼家庭清苦，年紀很小就要幫助家裡務農。小學五年級的時候，他開始在村裡做一些小生意，買賣零食、雪糕。黃東笑言或許是那時的經歷發掘了他經商的天分，他同時也坦言農村的生活激勵他奮發向上，刻苦奮鬥，讓他分外珍惜今天得到的一切。

■香港文匯報記者陳馳

### 個人名片

廣西政協委員  
 廣西工商聯（總商會）副會長  
 廣西南寧市玉林商會會長  
 廣西南寧市政協委員  
 廣西玉林市政協委員  
 廣西威壯投資集團有限公司董事長  
 廣西玉商股份有限公司董事長

## 熱心公益 關懷家鄉

## 身先士卒 打造玉林商業平台



1992年，黃東踏入社會，成為一名交通警察。在許多人眼中，公務員是一份穩定的「鐵飯碗」工作。但他並不滿足，因為生意場始終是最適合他的地方。他與朋友合資，開設了一家採石場，每天在滿是沙石灰塵的礦場中與工友們一起幹活。儘管與之前的公務員優越舒適的工作環境有着天淵之別，他卻樂在其中。除了與客戶聯絡、爭取訂單外，礦場所需的採石設備、水電、工友們的安全用具、食宿，每樣事情都要黃東費心。與工友同心協力，共苦同甘熬過數年的困難日子後，採石場總算上了軌道，並且成為附近地區最大規模的採石場。

積累到一些資本後，黃東前往廣東清遠與一位朋友一起參與房地產開發項目。1999年，經過深思熟慮後，他辭職下海創業。2000年，他從清遠回到南寧，開始了打造威壯集團的歷程。

### 二次創業 打造綜合民企

回到南寧，黃東選擇投入發展高速公路維護項目。為此，他不惜花重金引入中科院的化學灌漿專利技術。

「高速公路有所損壞，更換整個水泥澆工程量大，我們就需要機械鑽孔，將水泥漿灌進去，然後壓縮使其在管道下面凝固。」談起當初的經歷，黃東滔滔不絕。重回南寧打拚的他，就好像開始人生的第二次創業，重新投入十二分的热情，其中的艱苦不亞於當初開辦石場。每天除了洽談業務，其餘時間他全是和工友們在工地上奮鬥，日曬雨淋是家常便飯。但亦因為這樣，他與工友建立一段難得的友誼，從此對「團結就是力量」有了更深一層的體會。

歷經13年的打拚，憑着黃東向來辦事扎實的作風，和誠實的態度，他取得許多人的信任，數年之間在廣西的事業越做越旺。如今，威壯集團已經成為擁有9家子公司，員工800多人，集房地產投資與開發、交通基礎設施建設、酒店餐飲、旅遊專案開發及科技研發的綜合性民營企業集團。

在黃東的帶領下，威壯集團堅持以南寧為發展戰略基地，秉持「忠誠企業、人品為先」的用人觀念，帶領一



批長期穩定、資深專業、敬業協作的團隊，推動威壯事業的發展與壯大。自2001年至2013年，威壯全面進軍房地產行業，逐步形成以房地產開發和投資為主，其他投資與經營為輔的經營發展架構，堅持樹立地產品牌，以優秀的項目管理、先進的品牌推廣手段、良好的聲譽及經濟實力逐步發展成為廣西房地產業內最具特色和影響力的企業集團。



應該建設一個玉林商人的家園，使大家有一個更好的交流平台，並能更好地回報社會。經過一年多時間準備，他與一群在邕企業家於2007年1月成立廣西南寧市玉林商會，會長一職由他擔任至今。他還把自己公司寫字樓一部分無償讓給商會辦公。如今，玉林商會已經從開始的100多家企業會員發展到如今的600多家企業會員和200多個個人會員。吸引了在邕90%以上的企業家參與，還有包括澳洲、荷蘭等國家的玉林籍企業家加入，為商會搭建了廣闊的會員平台。

### 組建商會 弘揚玉林精神

黃東闖出一片新天地後，許多人向他請教成功的竅門，他說：「玉林商人都有一個特點，那就是敢於闖，富有責任感，處事靈活、敏銳，勇於拼搏和不輕言放棄，更不怕苦與累。」他體會到外出創業者辦事齊心、團結的力量，意識到

商會成立以後，其中一項主要工作是解決部分會員融資困難的問題。它已為十多家企業會員和個人會員提供融資貸款3500萬元，助處於困境的會員渡過難關。另一方面，商會積極參加各種社會公益活動，籌集資金進行教育、扶貧、建築公用設施等項目。

## 廣施慈善 譜寫助人新篇

在黃東的帶領下，玉林商會在會員中展開了關心玉林、回報家鄉的募捐活動，三年來共籌集各種捐款近5000萬元，支持家鄉玉林的建設、體育、扶貧、救災、修橋、修路等項目。2009年3月，玉林商會出資10萬多元在南寧市人民公園建成「南寧市玉林商會綠色走廊」；同年4月，商會還為「農村書屋」捐贈價值超過5萬元的圖書。

在黃東以及玉林商會諸多慈善活動中的其中一次，就是香港明星足球隊（隊員包括譚詠麟、曾志偉等）到玉林比賽，玉林商會領導層獲安排前排位置觀賽，黃東等沒有坐上，反特意帶領一群新橋東昌孤兒院的孤兒到現場坐上原本商會領導層的座位，令他們有機會近距離接觸平日只能在電視上看到的藝人。這一舉動讓足球隊中的香港明星留意，認為玉林商會是真心辦慈善事業的單位，於是香港的明星們與玉林商會結成夥伴，共同資助孤兒院。黃東更邀請了香港國際影視明星洪金寶為南寧市玉林商會名譽會長，藉此鼓勵更多演藝界人士參與商會的慈善活動。

除多年來先後為孤兒院捐款30多萬元，黃東從2007年至今，先後為幫助玉林市福綿管理區鎮石村公路建設捐款20萬元；為玉林高中百年校慶捐款20萬元；為修建玉

林市玉州區仁厚鎮鐵匠村同善路捐款8萬元；為興業縣城隍鎮水利工程捐款10萬元；並組織商會為汶川大地震捐款捐物499.22萬元，為廣西第十一屆運動會贊助21萬元。

至於黃東，比起被人稱為企業家，他更願意自己被人看成一樂做慈善事業的人，即使談及自己創業歷程，他說得最多的也是如何呼籲更多有責任心的社會企業家多關愛社會，共建和諧家園。他決心與商會其他成員一樣，努力把企業做好，以便更多地回報社會服務人民。談及積極投身慈善的動力，黃東坦言並沒有太多的目的性原因：「我只是感覺到，作為企業家，賺了錢就應該要回報社會，要為社會服務，這就是我和威壯集團的性格。」

### 開創廣西籃球事業先河

今年4月13日，廣西威壯籃球俱樂部正式揭牌成立，宣告廣西壯族自治區歷史上第一個職業籃球俱樂部正式誕生。而作為球隊的老板，黃東也對此感到興奮，他為球隊定下「CBA戰略工程」，準備用四年的時間殺入中國籃球頂級聯賽。

去年8月的倫敦奧運會，中國代表團一共獲得88枚獎牌，但其中卻沒有一枚來自廣

西。對此黃東感到難過，這也成為了促使他投身籃球事業的最初原因：「我們廣西的領導非常重視本自治區的體育事業發展，而作為廣西人和廣西的企業，我們自然有這個責任去推動。」

黃東說到做到。從去年8月至今，他已經為球隊投入3000多萬元人民幣，總共買入40名球員，並聘請原東莞新世紀總經理劉洪江擔任總經理，來自寶島台灣的名帥邱大宗擔任主教練以及來自美國NBA的體能教練。黃東透露，從去年11月開始，球隊開始了正式訓練，並通過了國家體能測試。正式掛牌成立標誌着這家俱樂部正式走上發展的快車道，全力備戰將於今年8月開打的全國比賽。



## 奉獻包容 員工榜樣

自創業初始，黃東就以自己親和、低調的氣質與員工們打成一片，贏得了同事們的尊重與愛戴。採訪中，不少威壯集團的員工都認為黃東低調謙和，不擺架子，對每一位員工都笑臉相待，有時候中午在食堂和大家一起吃飯的時候，黃東還會和員工們閒話家常，關心員工們的生活。

與此同時，在同事眼中黃東更是一個有責任感的領導，擔任多重社會身份，不僅在企業經營上取得成績，也在參政議政、公益慈善等方面盡自己最大的努力去回應政府號召，為大家樹立榜樣。他執行力強，對工作始終親力親為，並且非常重視細節；在面對困難時，他更能表現沉穩如山氣定神閒。

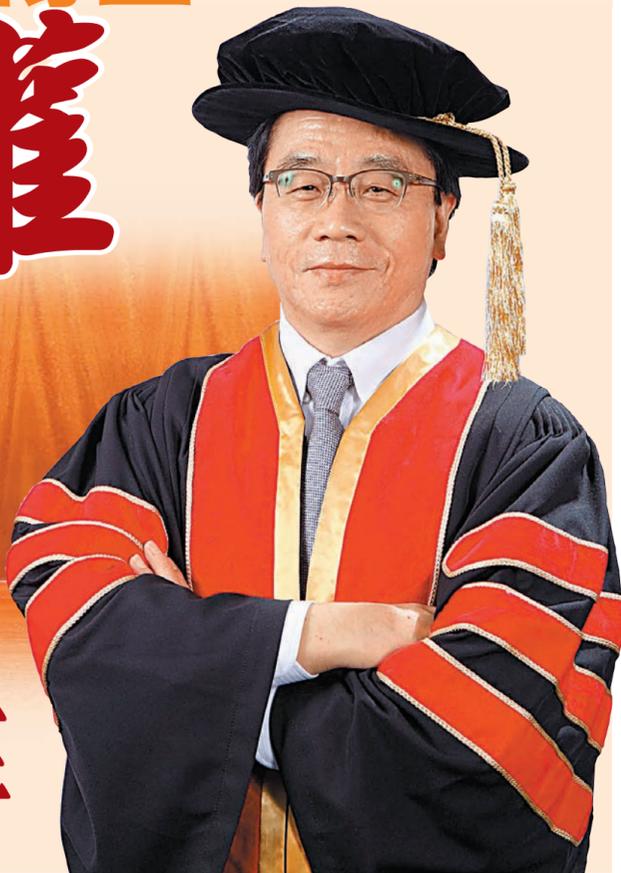
南寧市玉林商會自2007年成立以來，黃東連任兩屆會長職務。六年來，南寧市玉林商會的社會知名度和美譽度逐漸擴大，黃東的努力與奉獻贏得了會員們的尊重。有會員表示，要帶領一個沒有經濟收益的民間團體組織，需要在時間、精力和物質上都奉獻很多。商會會長是個只有付出沒有報酬的職務，不僅沒有報酬，而且付出的還要比別人多很多。在實行商養會以前，商會80%以上的支出都是由黃東自己負擔。為了玉林老鄉在南寧有個「家」，為了當好企業與政府的橋樑，為了搭建合作平台，為了會員的合法權益得到保護，幾年來，黃會長為商會事情花費了巨大的精力和金錢。





# 何偉權

博士



身為精藝印刷機構董事長的何偉權，憑着對藝術的熱愛、對產品質量的嚴格要求和對誠信的堅持，成功將30多年前只是一間小型工廠的精藝發展成如今獲獎無數的多元化大型產品印刷企業。同時，身為吉林省政協委員、商界助更生委員會的執行主席及身兼多項公職的他，熱心公益、關心行業發展，並積極為內地的發展做出貢獻，獲得了社會各界的廣泛好評。

香港文匯報記者 劉辰輝

## 個人名片

- 精藝印刷機構創辦人兼董事長
- 中國人民政治協商會議吉林省政協委員
- 香港專業及資深行政人員協會創會理事（發起人）
- 香港中華廠商聯合會紙品包裝行業委員會主席
- 香港中華廠商聯合會創新科技委員會委員
- 香港品牌發展局推廣與宣傳委員會委員
- 香港商界助更生委員會執行主席
- 香港廣東社團總會名譽會董
- 廠商會中學校董
- 香港金融中心扶輪社創社理事

第二十三屆香港印製大獎獲獎作品及獎杯



## 精中取藝 熱衷慈善 獨具匠心的包裝大師



多年社區活動紀念品及獎座

何偉權博士出生於上世紀五十年代，從小生活在深水埗的他，見到過亦接觸過很多人。那時的社會及生活環境較為惡劣，黃、賭、毒，隨處可見，他亦眼見身邊不少人誤入歧途，落得悲慘下場。然而，記者很難把何偉權和這些背景聯繫起來，因為眼前的他是那樣正直、樂觀，眼神中透着自信而親切的目光。

「那時我生活在深水埗，大家都知道那是怎樣的地方，我見過身邊不少朋友學壞、吸毒、打架，令我非常難過。」他慨歎道。「我記得有位茶餐廳老板的兒子，原本很精乖，結果被人帶壞染上毒癮，不到兩年就去世了。這事堅定了我絕對不可以學壞的決心，也是我日後如此熱心慈善事業的原因。」於是從那時起，何偉權就訂立了自己的人生目標：努力求學，爭取成功，做個正直的人。

### 以誠動人 不畏困難

憑藉對自己人生目標的追求，何偉權在1979年建立了自己的第一間工廠，雖然用他自己的話形容是「近乎山寨式的工廠」，做一些家庭式的作業。「那時我每星期都要做part-time的司機來幫補生計，生活很辛苦。幸好，太古集團有位經理名叫James Wong，是我的恩人，他介紹了一間英國公司給我，讓我為他們起版。他也告訴我，設計版樣不一定有收獲，可能到最後一單生意都沒有，問我是否接受，我欣然答應了他，開始為他們設計版樣。」

然而，版樣設計完成後的一段很長時間裡，那間公司卻完全沒有回應，百般無奈之下，虧了很多錢的何偉權親自飛去英國，求見公司相關人士。「那時我不知道，原來要見公司的人是需要提前預約的，所以公司不允許我進去，我只好每天朝九晚五坐在外面的接待處，一坐就是五天。」最後一天，他拖着行李，再次來到接待處，坦誠地向接待小姐表示，自己晚上就要返回香港，如果見不到公司的人，恐怕這次回去後自己的公司就會倒閉。終於，接待小姐被他的堅持及真誠打動了，幫他把消息傳遞並約見了買家。

這次與買家的見面，成為了精藝公司的轉捩點。「出來見我的買家名叫Christiana，她告訴我若不是被我的誠意打動，她是不會甘冒著被辭退的風險，違反公司流程，私下出來見我的。」何偉權笑着說道，「那次她和我聊得非常詳細，後來亦介紹了很多公司裡的同事給我認識，讓我得到了很多訂單，還拿到了他們東南亞的代理權。」說到這裡，興奮的笑容在他臉上綻放。

80年代後期，扭虧為盈的精藝雖然無需再為沒有訂單而發愁，但人手的短缺又成了擺在何偉權面前的另一個困難。「那時我們單多、貨多，但人手少，工人不肯加班，要給每人100元茶錢才肯開工。所以93年的時候，我決定將工廠遷到內地，以解決人手不足的問題。」

2000年，製衣業的不景氣導致精藝的訂單下降，他立下心願將精藝轉型，改為做包裝設計和印刷的工作，成為許多國際品牌如：Burberry、MAX&Co.、Christian

Dior及Agnes b.等的包裝供應商。但近年來，人民幣不斷升值，內地工人不足等問題，使得整個印刷業不景氣。幸好，精藝憑着清晰的市場定位及策略，在行業一片慘淡中仍屹立不倒。「那時我給全體員工打氣，我告訴他們不要氣餒，雖然現在我們這個行業經營困難，但是並非毫無機會，只要我們緊抓誠信與品質這兩點，並根據國家政策及時調整經營策略，相信不論在何種消極的環境下，都能順利渡過難關，贏得商機。」

### 高要求成就高品質

在何偉權的辦公室裡，掛着一幅自創寫着「精中取藝」的字，意思就是既要精細，又要有藝術性，在精品中體現藝術的價值。抱着這樣的態度，精藝的產品多次獲得香港印製大獎的冠軍。他對自己公司生產的產品質量要求很高，每一件產品在交貨前都必須經由他審視。「我時常和我的員工說，我們是在用做藝術品的心去做紙品包裝，你們應該當自己是買家，如果生產出來的貨品你們自己看了也不滿意，怎麼能交給買家呢？而且我從來不准許他們搞小把戲，比如給客人看樣板時用質量好的原料，真正交貨時就偷換換柱，用便宜的原料，這是嚴令禁止的。」

就這樣，精藝憑着藝術性強、高質量的產品和高度誠信的原則，得以在整個行業不景氣的情況下安然渡過危

機。談到這個問題，何偉權認為對生意的定位保持非常重要，不可時高時低，要保持水準。他說：「我們的產品不能完全從商業價值來看，因為我們不靠價格取勝，有時產品的利潤可能很低，但我們的優勢是做有藝術性、高質量的產品。我們堅持每個做出來的產品都是精品，也是完美的藝術品！」驕傲與專業的口吻充滿權威感。

### 堅持就是勝利

當談到成功時，何偉權認真地對記者說：「我覺得成功與否應該是由別人來評價的，我不認為我現在已經成功了，但我一定會為成功而努力！我一直對我周圍的人說：『哪怕成功只有萬分之一的機會，你堅持了的成功機會總比甚麼都不做的人要高！』這也是我人生的座右銘！我覺得堅持就是勝利！」他也時常勸勉周圍的人：「要勇於接受過失，聽取別人意見，即使在逆境中，也不要隨便放棄。」

此外，他表示人應該趁年輕的時候認真讀書，堅持努力完善自己。他感歎：「雖然你現在年輕，有大把時間可以揮霍，但是當你真的老了，你就會明白，如果自己沒有努力，是沒有人可以幫到你的。須知：『少壯不努力，老大徒傷悲。』！」



何偉權與自創字畫「精中取藝」的合照 | 與前外長李肇星先生在人民大會堂晚宴合照 | 與全國政協副主席董建華先生及名人合照 | 在中華廠商聯合會演講 | 內地生產廠房 | 何偉權與精藝產品合照

## 熱心公益 真心待人

除了維持精藝的日常營運，何偉權還非常熱心公益慈善事業。他是商界助更生委員會的執行主席，該會成立於2005年，由十多位來自商界的有心人發起，旨在幫助更生人士重新融入社會，重建新生活。「我小時候見過很多失足人士，他們犯過錯、坐過牢，但我認為不應該就這樣判他們『死刑』，應該給他們第二次機會。」他動情地說道：「你有沒有想過，其實他們很多人都很後悔，想走回正途，如果這時我們不幫助、不接納他們，那麼他們只會繼續犯錯了。」

除了幫助更生人士尋找工作，何偉權亦經常到安養院探望老人家。「我給你講件事。」何偉權正了身，說：「有一次，我當義工去老人院唱歌給他們聽，臨走的時候，一對老夫婦用力握住我的手，眼裡含着淚水，充滿感謝的對我說：『這是我們入院以來最開心的一天，你甚麼時候再來探望我們？』那時我才知道，原來他們的子女已很久沒有來探望他們了，我當時非常感動，亦為我能帶給他們歡樂而感到非常快樂。你說，我怎能放棄這項事業呢？」

## 關心行業發展 積極參與內地建設

作為香港中華廠商聯合會紙品包裝行業委員會主席，何偉權非常關心紙品包裝行業的發展前景；同時，作為吉林省政協委員，他亦積極為吉林省的發展出謀獻策。

自2011年第二季度開始，紙品包裝行業的下游企業需求明顯回落，導致行業的毛利受到嚴重影響。為幫助同業者走出困境，何偉權曾在去年9月做過演講，分析整個紙品包裝行業的形勢，並對當前行業面臨的困難獻出對策。

「紙品包裝行業正面臨勞工短缺、紙品成本上升、勞動法規致人員成本上漲以及融資困難等問題，而世界經濟不景氣亦對我們產生重大打擊。」何偉權分析指出，搬遷到東南亞國家與開拓內銷市場不失為應對困境之良策，但他亦提醒業內人士，需準確把握上述國家與地區的政策。

為加快吉林省經濟發展，促進該省可持續的科學發展道路，何偉權在政協吉林省第十屆委員會第五次專題論壇上提出，應將潔淨水產業作為吉林省的戰略性產業來抓。他說：「眾所周知，吉林出好水，為了能保持吉林出產的礦泉水品質，我認為吉林省應該遵循：法規和標準建設戰略、潔淨水產業品牌升級戰略、共同富裕發展戰略及可持續發展戰略這四大戰略。在開發和利用水資源時嚴格按法律法規執行，建立並提升自建礦泉水品牌的知名度，讓老百姓富起來，並嚴格規劃及管理水源的開發，走一條可持續發展的道路！」



何偉權一直熱心公益，圖為他探訪老人院當義工時的照片。 | 圖為何偉權任職民政署青衣東北分區委員會主席時，與委員及議員推廣路上安全照片。 | 商界助更生委員會參觀 | 在葵青推廣減罪工作



# 鄧慕蓮

## 博士



昌泰集團廠房

昌泰集團董事長鄧慕蓮博士，憑着誠信、實幹作風白手興家，她的成功蘊含着香港精神，也煉就成功人生哲理；三十三年來她努力不懈帶領集團穩步發展，致力提升生產技術，為客戶提供優質成衣產品，穩健開拓多元化發展業務及建立品牌，堪稱香港時裝製造商中的翹楚。在事業取得成功的同時，她以高度的社會責任，積極地投身慈善公益活動，不遺餘力扶助弱勢群體，回饋社會，奉獻良多。

### 個人名片

昌泰國際集團有限公司主席兼行政總裁  
 廣東省廣州市政協委員  
 廣州地區政協香港委員聯誼會副會長  
 北京華文學院校董  
 香港女童軍總會名譽副會長  
 香港少年警訊海港區名譽會長  
 中國華文教育基金會名譽理事  
 中國僑商投資企業協會常務理事  
 國際青年獎勵計劃協會世界榮譽會員  
 2011年10月榮獲國務院僑辦「熱心海外華文教育傑出人士」獎

## 製衣翹楚 情牽祖國

## 逆境自強 創機成大業



2000年，前國務院僑辦主任李海峰造訪廣州番禺昌華製衣廠房。

上世紀七十至八十年代是本港製衣業的輝煌時期，成為香港經濟的支柱產業，港廠承接大量歐美廠商外判工序，盛極一時，吸引不少年輕人入行，高峰時期曾有三十萬人從事此行業，在香港土生土長的鄧慕蓮正是其一，自中學畢業後即投身製衣業出口業務。

### 熱愛工作 好學拚搏投身製衣業

鄧慕蓮憶述，對當時的畢業生來說，投身製衣業是個充滿前景的選擇。她懷着滿腔的熱情與興趣入行，最初階段，她憑着好學、拚勁與毅力，在工作過程中克服了「零經驗」、「零經濟背景」、「零專業訓練」的困難，一步一步從部門助理做起，經過三年的奮鬥後，被晉升為經理，五年後成為公司的董事。「我最大的愛好是工作，工作不僅因為有嚴肅的人生而變得莊重，也因為有豐富多彩的活動而變得斑斕多姿。」

九十年代起，香港製衣廠紛紛把廠房北移到廣東珠江三角地區，以降低投資設廠的成本、增加利潤；鄧慕蓮服務的公司，亦隨大時代往北移；內地建廠初期，鄧慕蓮需要負責所有大小事務和洽談融資事宜，每個過程都舉步維艱。她舉例道：「最初想在東莞設廠，可惜買不到地，豈料在機緣巧合下，我有機會與番禺鎮政府的領導商議。我還記得那次會議至凌晨三時才暫告一段落，我更取消第二天赴美國的行程，繼續與鎮政府洽談，最後我們終於在番禺找到一塊土地作興建廠房之用。」

在建廠選址之時，還是個小股東的鄧慕蓮需要負責所有大小事務和洽談融資的工作，當時資歷尚淺，經驗不足，在工作上遇上不少困難，為此她積極求助許多前輩朋友，悉心向他們請教、學習，再進一步解決問題；經過多年歷練，她逐漸摸索出經營之道，更抓緊機遇創辦製衣廠，一切從零開始，不斷積極面對困境，一次又一次扭轉逆境，終達到成功的境地。

### 踏實堅定 經驗積累智慧

1980年，鄧慕蓮在香港成立昌泰國際集團有限公司，這是一家專門從事休閒系列服裝設計生產的企業；上世紀九十年代將廠房擴充至內地，於廣州番禺建立廣州番禺昌華製衣有限公司及廣州市昌安製衣有限公司，業務範圍不斷拓展，由絨織產品至針織產品。公司已成為北美五大品牌製造商之一。鄧慕蓮現為香港昌泰國際集團有限公司主席兼董事

長。「公司最初為一家少於一百位員工的小型生產商。經過33年的努力，公司於廣州番禺擁有兩間製衣廠，現有員工達3000人，每年出口歐美時裝超過2000萬件。」

工作的考驗、嚴峻的挑戰、人生的歷練，使鄧慕蓮領悟出不少做人道理。「時刻保持清晰冷靜的頭腦至為重要。遇上工作的困難，我除了尋求專業的意見外，我有一個習慣，一為了避免思路混亂，我會把所有的解決方案和它們帶來的後果一一列出來，用別號和交叉記下是否可行，然後就像玩紙上迷宮遊戲一樣，逐步向前，尋找途徑，朝着我想達到的目標進發。」



2012年度香港青年獎勵計劃金章頒獎典禮嘉賓



前國務院僑辦主任李海峰與全國政協十二屆一次會議海外僑胞代表合影



2012年，在英國白金漢宮獲皇太后愛丁堡公爵委任國際獎勵計劃委員



2011年，出席中國僑商投資企業協會常務理事委任儀式。



2009年，鄧慕蓮捐款50萬賑濟玉樹地震居民，由中聯辦代表接受。



2009年參觀四川重建學校落成

## 十個經驗和感悟

「植物在沒有陽光照到的地方會生長得更高更快，或者扭轉枝幹去吸取更多的陽光。同樣在工作中，當挑戰來臨的時候，只要我們肯主動看清楚挑戰的根源，而不是自怨自艾，肯採取主動，這樣，很多時候我們都可以扭轉逆境，加強競爭能力，從而達到自強的目的。」經歷過逆境，應對過挑戰，鄧慕蓮從經驗積累智慧，正因為這個積極心態，鄧慕蓮走每一步才踏實堅定。

鄧慕蓮認為做衣服如做人一樣是更深學問，她更歸納十個做人做事的經驗和感悟：「不斷增值，與時並進」、「思想靈活，行動迅捷」、「重視溝通，互助互信」、「上下齊心，挑難解紛」、「嶄新科技，開創潮流」、「精益求精，力求完美」、「以心以誠，品質至上」、「優質服務，以客為先」、「著重培訓，作育英才」、「熱心公益，貢獻社會」。

## 重視教育 推廣華文

事業的蒸蒸日上，並沒有讓鄧慕蓮停下發展步伐，更積極地投身慈善公益活動，不遺餘力扶助弱勢群體，回饋社會。2012年，鄧慕蓮支持的心連大地攝影會發起的甘肅渭源縣「自來水到戶」籌款活動，協助五百多戶共近三千多名農民擺脫貧窮，多年來，鄧慕蓮資助中國華文教育基金會，並在其中創立「鄧慕蓮專項助教基金」，為弘揚中華文化、發展華文教育事業、促進中外文化交流作出積極貢獻，可謂功德無量。她在2006-

2012年間出資援助13間學校；鄧慕蓮又於2009年啟動「中國華文教育基金會鄧慕蓮專項助教基金」，用於為災區及其他貧困地區捐建學校各項設施及設立獎學金等。通過中國華文教育基金會，她為內地地震災區的孩子建成了擋風遮雨的教室；為沒有電的偏遠山區學校建成了光伏電站帶來了光明；為每天要在崎嶇山路上奔波的孩子建成了舒適的宿舍樓；更為貧困地區學校建成了一棟棟嶄新的教學樓。

充滿活力的鄧慕蓮，絲毫讓人感受不到歲月所留下的痕跡，她內在的善心更是讓人感慨萬分，她在關心國內貧困學生的同時，還向海外華裔青少年免費發放近萬冊圖文並茂的中文教材，資助並邀請他們到祖國感受中華文化，激發了他們學習與傳承中華文化的熱情，使他們增長了中華文化知識，增強民族認同感和自豪感。2011年，她榮獲國務院僑辦「熱心海外華文教育傑出人士」獎。



2010年8月鄧慕蓮捐款300萬元給中國華文教育基金會



2010年8月鄧慕蓮捐款100萬元給公益金



2012年鄧慕蓮持續支持慧妍雅集



2007主辦海外青少年江西夏令營



昌泰集團向海外華裔青少年免費贈送近萬冊圖文並茂的中文教材

# 第十三屆 世界傑出華人獎

The 13th World Outstanding Chinese Award

全球華人 頒獎盛典

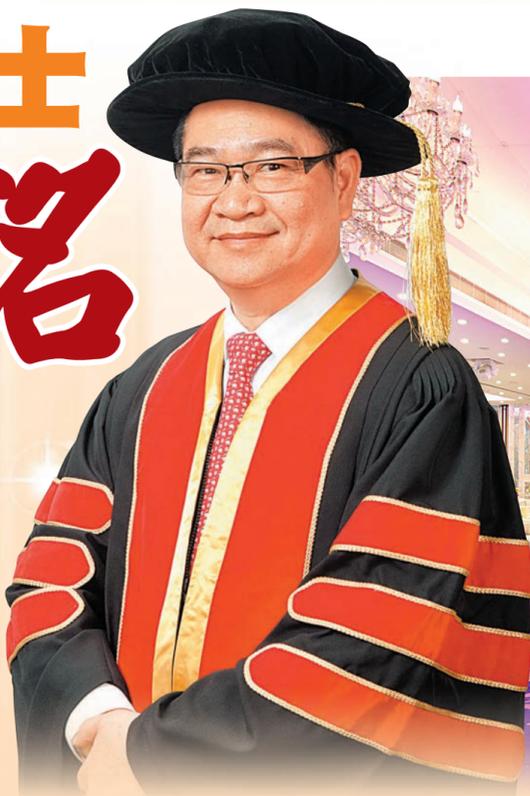
世界華商投資基金會 World Chinese Business Investment Foundation

主辦：世界華人協會

協辦：文匯報、紫雲雜誌社、香港《錢報》

電話 // 852 2545 0363 傳真 // 852 2545 0317 電郵 // info@wcbfund.org 網址 // www.wcbfund.org

# 博士 陳首銘



婚嫁餐飲行業是一個商機處處，潛力無限的市場，煌府婚宴集團創辦人及主席陳首銘博士，從事飲食行業三十幾年，白手起家，是業界的行尊。「不斷學習，與時並進」是他人生的座右銘，學習和吸納最新的管理知識，創立煌府婚宴專門店品牌，創意領先，顧客至上，以專業完美的婚宴服務，成功引領市場潮流，口碑載道，得到業界同行人一致好評。集團目前擁有十二個大型宴會場所，每個場所精心設計，各具特色，成就婚宴飲食王國。

■ 香港文匯報記者 陳濤

### 個人名片

煌府婚宴集團主席  
香港餐飲聯業協會主席  
博愛醫院總理  
香港廣東社團總會名譽會董  
「世界傑出華人」  
「法國廚皇美食榮譽博士」  
「優質旅遊服務」委員會成員

## 飲 食 奇 才 婚 場 鉅 子

## 創建完美婚宴飲食王國



■ 陳首銘與一眾新人共同參與公益金百萬行

祖籍廣東省五邑江門市的陳首銘，1980年移居香港，為了家庭的生計而投身餐飲業。他的第一個落腳點，便是每天工時長達十四小時的大排檔。年紀輕輕的他，並沒有因為得到兩餐溫飽而安於現狀，反之他善於利用空餘時間了解香港的餐飲業環境、分析市場的需求。最終，憑着刻苦耐勞的精神，白手起家。

### 扎實根基 進軍酒樓業

陳首銘於短短兩年後，便與朋友合股收購一家大排檔，榮升老闆之列。即使創業之初，困難重重，但都被他一一克服。「為汲取酒樓經驗，我放下大排檔的生意，走到一間著名酒樓當見習侍應，從低做起。」此舉正好體現出陳首銘對餐飲業的熱情及執着。工作期間，陳首銘認識不少明星常客，如已故名伶新馬師曾，薛家燕，鄭少秋，吳剛等，為其日後經營飲食業的客源和創建飲食王國奠下基石。

常言道：機會是留給有準備的人。陳首銘憑着勇氣和膽識，在飲食業界被譽為大班級的風雲人物。1988年，陳博士憑着扎實的根基及第一桶金作為資本，與志同道合的朋友一起昂然向着酒樓業進發。往後的七年間，陳

博士本着弘揚中華飲食文化的精神，勇於拚搏，接連開辦了12間酒樓，預計今年底將增至15間，一間一間出色，創造了一個又一個的傳奇。當時，只有三十多歲的他，打破餐飲業內「不到四十不出頭」的定律。

其後，陳首銘舉家移居澳洲。即使面對着異國休閒的生活節奏，也沒有將他心中的一團火淋熄，反之燃得更熾熱。他為了宣揚中華飲食文化，在當地開設了一家中式菜館，透過精緻美味的菜式，將中國的飲食文化融入當地人的生活中。

### 獨特創見 建立飲食王國

然而，香港對於陳首銘而言，除了是其發跡地，也是見證他努力成果，一個令其難以忘懷的地方。「1996年，我決定回港繼續餐飲業，當時第一間酒家命名為『花園酒家』，此名字比喻一位用心打理花園的園丁，將自己所有的心血和精力投放在大大小小的花朵上，讓這個花園百花齊放。」事實上，陳首銘打造的正是充滿不同風味，讓粵、川、京、滬等等各大知名菜系都各領風騷的花園。1988年起，他與朋友合資先後建立數個著名的「幸福樓」、「花園酒家」、「金煌庭」、「紫荊會」等飲食品牌，集團旗下的每一間食肆，不論食物或是服務質素，都得到業界的肯定和食客的愛戴。當中更不乏政界人士、商界名流及演藝巨星，令菜館閃閃生輝。從此他成為香港飲食界的風雲人物。

2006年，陳首銘更以單一股東的身份在香港開創了煌府婚宴專門店飲食集團，掀起了一個新興的婚嫁餐飲行業。「當留意到很多年輕人寧願花雙倍以上的價錢，選

擇到酒店結婚擺酒，主要原因是覺得傳統酒樓裝修保守，服務不夠檔次。在分析酒店和酒樓各有優勢後，看到了一個新商機，決定將酒店和酒樓的優勢結合起來，取長補短，開拓一個中間收費的婚宴專門店。」婚嫁餐飲潮流在十年前，是前所未有的新行業定位，陳首銘憑着獨特創見，帶動了香港整個婚宴市場的蓬勃商機，更奠定陳首銘「婚宴天王」的地位。

### 定位清晰 殷勤待客之道

「在經營摸索的過程中，婚宴餐飲市場是一個長期穩定、回報豐厚的市場，但必須做到分工專業化，專注在婚宴定位。」陳首銘親力親為打造的「煌府婚宴專門店」除了保留客人對傳統酒樓菜式上的追求，做到價廉物美之外。更重要的是一改傳統酒樓的婚宴作風，旗下各分

店皆擁有龐大的婚宴專業團隊，不論由場地裝修至音響效果配套，每一個項目都由專人專責跟進。因此短短數年間，煌府婚宴業務在市場上遙遙領先。

陳首銘掌舵的集團一直堅持「顧客至上，用心服務」的宗旨，熱情殷勤的待客之道。「飲食集團的經營策略是永遠創新求變，不斷加入新元素，讓客人以大眾化的價錢，大飽口福，才能留住客人。我做事只要有一個清晰的定位，就會大膽投入嘗試，而且不會受個人的意願所局限。做這門生意，最開心是見到每一對新人都能籌備及度過一個完美的婚禮。」陳首銘坦言建立了良好的飲食環境，才能建立公司的品牌形象，得到社會大眾的認同及接受。所以，煌府婚宴集團一直吸納餐飲業及管理業的精英，利用集團完善的企業管理制度，從而培養出更多管理人才。



■ 出席荃灣南豐煌府新人聚餐



■ 陳首銘以集團及新人名義，捐款東華三院，服務社會。



■ 陳首銘（右四）就任香港餐飲聯業協會主席



■ 煌府婚宴集團連續兩屆獲得「傑出中小企業社會責任獎」

## 意念創新 浪漫婚宴殿堂

在陳首銘的帶領下，煌府婚宴專門店的分店全部位於港九交通樞紐、矚目地段。而且每間分店都有特色主題設計，就以The One殿堂級煌府為例，它擁有全港獨家的100呎Cat Walk天橋從地面升起，360度水晶旋轉大舞台、流星閃爍光纖天花。除此之外，更設有紅館式升降舞台、法國水晶吊燈、純白名貴演奏鋼琴、300吋超寬LED銀幕、高科技投影燈飾、完美的音響、噴煙機、泡泡機等等，一系列的完善設備營造出華麗浪漫的氣氛，令人目不暇給。

除了The One殿堂級煌府外，陳首銘旗下設有十二間獨立的主題婚宴場地，皆由他親自構思、畫草圖，然後着手打造。事實證明陳首銘源源不絕的設計意念貫徹於煌府的各間分店，除了上述提及的The One 100呎Cat Walk天橋從地面升起、360度水晶旋轉大舞台、旺角道煌府的飛天馬車之外，更有九龍灣煌府的二萬呎空中花園、紅磡置富都會店的聖彼得大教堂背景、電動升降舞台、188的高爾夫球車、荃灣南豐店的夢幻光纖天花、以至最新的荃灣沙咀328店的浪漫流星雨天花。每一項都令人津津樂道，成就一個又一個傳奇。

煌府與客人之間的聯繫十分緊密，每逢有新店開幕，陳首銘會聚集一眾新人，收集他們的建議，善於運用集體智慧去籌謀分店佈置的細節。除此之外，他成立了「煌府Fans Club」，定期召集新人，為新人舉辦聯誼活動，例如：為準新人舉辦開放日、BBQ、網上抽獎等眾多的活動，將新人聚集成一個大家庭，讓新人分享籌備婚禮的經歷和喜悅，煌府獨有的親和力由此而生。

## 廣闊胸襟 熱情好客

煌府婚宴專門店的無限創意確實為香港餐飲業成就了眾多傳奇，而且更吸引了許多東南亞地區及內地同行前來參觀交流。但陳首銘深信一個人的力量始終有限，要推廣香港的飲食文化與國際飲食文化互相結合，就必需集合同業的力量，揚長避短。因此他致力擔任多項公職，毫不保留地將經驗與業界分享。更以香港餐飲聯業協會主席的身份帶領業界出國交流，務求令本港整個餐飲業一同邁步向前。

除了協助同業外，陳首銘亦不忘回饋社會，早在二十多年前已和志同道合的朋友在內地捐助學校，幫助學童。現時，更每年定期組織煌府新人參加「公益金百萬行」，為「東華三院」籌務善款，幫助社會上有需要的人，絕對是為善不替後人。作為一名企業家，能夠積極將飲食行業不斷推進，這種精神難能可貴，不只體現了陳首銘胸懷廣闊，更表現出香港餐飲業領軍人物的風範。



■ 陳首銘榮獲中華名人錄「卓越華人獎」



■ 陳首銘積極參與餐飲業活動，提升業界形象。



■ 陳首銘親臨廣告拍攝現場打氣



■ 煌府婚宴專門店浪漫婚宴殿堂

# 26人獲世界傑出華人獎

## 包括星雲沈祖堯王樹成顧嘉輝劉偉忠等

香港文匯報訊(記者 沈清麗)世界華商基金會、世界華人協會昨日假灣仔會議展覽中心演講廳隆重舉行第十三屆世界傑出華人獎、第三屆世界傑出華人藝術家大獎暨美國北方大學榮譽博士頒授典禮。今屆共表彰26位兩岸三地傑出華人。其中，全國政協委員、香港文匯報董事長兼社長王樹成，因多年來致力推動世界華文傳媒發展和「一國兩制」順利實施而獲獎；獲獎知名人士還有中大校長沈祖堯、佛光山開山宗長星雲大師、香港樂壇教父顧嘉輝等。范仲淹後代、著名當代畫家范光陵榮獲世界傑出華人藝術家大獎。

「世界傑出華人獎」今年踏入第十年，共舉辦了13屆頒獎禮，旨在表彰全球華人对各地華人社會及對國家的貢獻和影響。協辦機構有香港《文匯報》、《紫荊》雜誌社、《鏡報》。

### 王樹成推動華媒發展獲獎

頒獎禮主禮嘉賓陣容鼎盛，包括中大校長



世界華商基金會、世界華人協會舉行第十三屆世界傑出華人獎，全體獲獎者與主禮嘉賓合影。

香港文匯報記者彭子文攝

沈祖堯，立法會主席曾鈺成，中國僑聯副主席陳有慶，全國政協委員、八和會館主席汪明荃，全國政協委員、香港文匯報董事長兼社長王樹成，英皇集團主席楊受成，中國僑聯常委李金松，史丹福大學亞裔肝臟中心始創人蘇啟深，紫荊雜誌社長劉偉忠，台灣親民黨秘書長秦金生，中國僑商聯合會副會長王金獅，世界華人協會會長程萬琦，世界華商投資基金會創會主席馬興利，美國北方大學校長Prof Clifford R.Kettenborough，國

際事務主任Prof Paul Martin Fitzpatrick。今屆26位兩岸三地傑出華人獲獎，包括佛光山開山宗長星雲大師，中大校長沈祖堯，全國政協委員、香港文匯報董事長兼社長王樹成，紫荊雜誌社長兼總編輯劉偉忠，養和醫院肝臟外科中心主任兼外科專科醫生范上達，港大化學系講座教授任詠華，林滄生醫藥研究院院長林滄生，國民黨中央常委、春保鋼鐵集團總裁廖萬隆，前助理警務處長吳家聲，香港樂壇教父顧嘉輝等。

### 羅家英獲獎 汪阿姐到賀

獲獎26位傑出華人有16人獲美國北方大學榮譽博士，他們包括陳首銘、鄭敬凱、張光銘、蔡友文、何偉權、黃東、熊宏海、羅行堂(羅家英)、梁國興、沈永年、鄧慕蓮、徐小明、楊棕傑、袁御庫、周斌、盧偉碩。著名演員羅家英與曾獲傑出華人獎的太太汪明荃同場現身，掀起典禮高潮。傑出華人吳家聲代表獲獎者致辭，指獲獎

猶如打了一支強心針，今後將再接再厲，創造人生第二個春天。他高興地說：「創業幾十年，得獎無數，可是今天獲獎感到特別溫馨有意義。」他說，世界傑出華人獎舉辦13屆以來，所有獲獎者都是為社會、為國家作出傑出貢獻的華人，也是大會用心謹慎進行評選及表彰的華人，對獲獎者帶來實質的鼓勵作用。兩岸三地獲獎的傑出華人在香港獲得表彰和祝賀，意義更為重大，未來大家仍將繼續努力為國家發展貢獻力量。

## 開平鄉會理事就職



會長譚炳立致辭。

韋瑛華攝



開平同鄉會成立20周年暨第十一屆會長理事就職典禮，實主合影。

香港文匯報記者韋瑛華攝

香港文匯報訊(記者 韋瑛華)香港開平同鄉會日前假紅磡海逸皇宮大酒樓，慶祝該會成立20周年，並舉行第十一屆會長理事就職典禮。當晚的主禮嘉賓包括中聯辦九龍工作部副部長盧寧，保安局副局長李家超，全國政協委員、立法會議員譚耀宗，江門市政協副主席譚繼祖，開平市委書記黃耀雄，市政協主席吳平超等，逾1,000人共同見證，場面十分熱鬧。

### 會長譚炳立：為鄉親謀福祉

會長譚炳立致辭時，衷心感謝主禮嘉賓及海內外鄉賢僑領、內地和港府官員、工商界翹楚、社團首長和鄉親好友親臨出席，見證該會

理監事第十一屆就職典禮。他讚揚國偉、胡耀坤、周傑男等創會先賢的努力和支持，促使該會能夠穩步向前。回顧上屆會務工作和成績之餘，他盼望能在本屆完成會務發展計劃，又承諾將堅持貫徹以道義處世、以道處理事的作風，竭盡所能，帶領理監事會全體同仁群策群力，發展會務，帶領該會進入新階段，為開平市海內外鄉親謀求福祉。

盧寧讚揚該會創會以來，一直秉承愛國愛港愛鄉宗旨，致力團結鄉親，心繫家鄉，互助互愛，敬老扶幼，促進家鄉商貿和教育事業的發展，為兩地經濟社會發展發揮重要作用。她衷心希望在會長譚炳立和各位理監事的帶領下，

該會廣泛凝聚、服務鄉親，為香港繁榮穩定和內地經濟發展作出新貢獻。

### 關惠明等宣誓 李家超監誓

會長譚炳立、理事長關惠明、監事長張肖平帶領全體會長和監理事宣誓。保安局副局長李家超監誓。理監事承諾在任內盡心盡力發展會務。主禮嘉賓向新一屆會長及監理事頒授委任證書。理事長關惠明致謝辭，譚炳立帶領主禮嘉賓及鄉親舉杯祝酒。當晚的節目十分豐富，除了有變臉表演、魔術表演、太極表演外，還有禮品豐富的抽獎助興環節，賓主皆盡興而返。



香港工商總會迎廣州市工商聯領導，互贈紀念品。

## 穗工商聯訪港工商總會

香港文匯報訊 香港工商總會首席會長廖榕就，會長王庭聰、黃敏利，主席張興來，副主席張碧芳、劉京科、鄧捷明、陳曉津，秘書長黃進輝，常務副秘書長張蘭，以及大埔分會、青年網絡會員數十人，日前在會所接待廣州工商聯一行30人訪問團，雙方進行友好座談。

廣州工商聯主席袁志敏，書記張鏡初讚揚工商總會作為香港具代表性的工商團體，在推動兩地經濟發展與合作，發揮重要作用。兩會已是數十年的老朋友，近年來工商總會會務發展迅速，希望保持聯繫交流，互通信息，共謀發展。廖榕就、王庭聰，張興來分別介紹工商總會近年工作和發展，並感謝廣州工商聯對工商總會多年來的大力支持。

## 仁人家園萬名義工建屋



仁人家園「青年領袖建屋之旅」成功跨地區動員1萬名義工參與不同國家建屋活動，圖為義工合影。

香港文匯報訊(記者 陳熙)仁人家園「青年領袖建屋之旅」動員1萬義工分赴內地及柬埔寨、印度、印尼、尼泊爾、菲律賓、泰國建屋，除募款為貧困家庭實現安居夢想，義工更親身聯同受助家庭建屋，共建安全、穩固、可負擔的家園。

### 嚴啟泉：新屋落成感鼓舞

中華仁人家園200義工，包括跨國企業領袖、員工及師生，前往從化市良口鎮的水尾洞村及楊園村，攜手為住在危房的村民興建房屋，他們親自到工地砌磚牆、搬運物料及混水泥砂漿。總裁嚴啟泉表示，見證一間間整齊的磚屋落成，令人鼓舞：「貧窮住屋是全球急切需要面對的問題，並非一朝一夕能夠解決，全靠各界更多關注並持久合作，因此仁人家園期望透過青年領袖建屋之旅，讓青年參與其中，擴闊視野，了解貧窮家庭面對的困境，並發揮潛能，為將來成為社會棟樑作好準備，回饋社會。」

建屋大使2012傑出青年關心妍、傑出青年建築師歐暉輝此行滿懷期望。曾參與仁人家園《大澳棚屋復修及社區發展計劃》的關心妍表示，「有機會成為青年領袖建屋大使到內地建屋，希望令更多青年認識貧窮住屋問題，主動關心和幫助有需要的人。」

此活動獲跨國集團及港企支持，美國通用電氣(中國)今年再度成為白金贊助商，總裁譚炳文從上海親臨支持。另一白金贊助商陶氏化學與仁人家園結為慈善合作夥伴已有30年，在24個國家及地區為39,000戶低收入家庭建設家園，該公司亞太區製造運營部、亞太區公共及政府事務部副總裁何百川宣布，全靠各界更多關注並持久合作，因此仁人家園期望透過青年領袖建屋之旅，讓青年參與其中，擴闊視野，了解貧窮家庭面對的困境，並發揮潛能，為將來成為社會棟樑作好準備，回饋社會。」

## 港僑聯迎贛僑聯副主席

香港文匯報訊(記者 沈清麗)江西省僑聯副主席陳世春早前拜訪香港僑界社團聯合會，會長、全國政協常委余國春，副會長王欽賢、梁淦基、李潤基等出席歡迎，賓主就加強兩地聯繫交換意見。

### 余國春歡迎陳世春等

余國春致辭歡迎江西來賓，對陳世春率領江西省僑聯「親情中華」藝術團來港，與屬會團體香港僑友社、僑總業餘藝術團、合唱團同台演出，與僑友聯歡，取得圓滿成功致賀。他說，江西省僑聯長期與香港僑界聯繫密切，建立深厚友誼，特別是兩地僑界青年往來漸增，希望兩地僑界進一步加強聯繫，建

立青年合作平台。

陳世春表示，港僑聯是香港最大僑界社團，與贛僑聯交往淵源很深，是江西僑聯與海外僑胞聯繫的橋頭堡。多年來得到港僑聯的大力支持，在對外聯誼方面取得成效，希望繼續得到港僑聯支持關心，進一步拓寬兩地僑界合作領域。

港僑聯秘書長陳志輝，副秘書長張仁忠，青委會副主任郭文義，辦公室主任嚴惠瓊，副主任李金林；江西省僑聯秘書長羅麗都，中國華僑華人歷史研究所助理研究員(秘書長)喬印偉，江西省僑聯文化藝術交流協會副會長熊曼玲，贛州市僑聯主席朱黎明，江西省僑聯文化幹部付淳、葉文娟等參加座談。



余國春(前排左四)等與陳世春(前排左五)一行合影。

## 旅港龍文區聯誼會返鄉考察



香港漳州市龍文區聯誼會會長林大渭率團回鄉參訪，受到龍文區委書記蔣一亭等領導親切接待。

香港文匯報訊(記者 陳熙)香港漳州市龍文區聯誼會會長林大渭日前率考察團回鄉參訪，獲龍文區委書記蔣一亭、區長侯為東、統戰部部長周俊雄等熱情接待，考察團參觀了龍文區郊野公園、碧湖展示館、融信商業廣場、明發商業廣場和藍田開發區。

考察團成員還出席「關注龍文」座談會及招商項目推介會。蔣一亭、侯為東對代表團訪問家鄉表示熱烈歡迎，就龍文區的科學規劃、發展策略、建設情況作詳盡介紹。他們熱切期望鄉親多回家看看，關注龍文區發展，加強交流合作，共同為家鄉建設努力。

林大渭介紹，香港龍文區聯誼會去年9月成立，今次返鄉考察，希望增強會員對家鄉的歸屬感和使命感。他表示，家鄉建設日新月異，作為同根同源的旅外鄉親，一定會盡自己所能，為桑梓建設發展貢獻一分力量。不少考察團成員也在座談會上積極發言，希望與家鄉多交流，促進合作，共謀發展。

考察團成員包括龍文區聯誼會第一副會長、福建雙飛日化董事長李振輝，常務副會長、航標衛浴控股董事長肖智勇，常務副會長兼理事長吳開聰，監事長、廣東深華消防設備天津公司總經理林志斌，副會長兼秘書長黃素美，名譽會長黃勝華、康壽頌、黃傑力等18人。出席者還有龍文區領導和部分企業家代表等。