



電話：(852) 25 450 680  
網址：[www.wcfund.org](http://www.wcfund.org)

# 第十一屆世界傑出華人獎頒獎

創立、主辦 世界華商基金會 合辦 世界華人總會 世界華人協會 世界傑出藝術家協會

第一屆世界傑出藝術家大獎頒獎 · 美國加州國際大學頒授榮譽博士典禮



美國加州國際大學  
International American University

## 完美集團董事長

祖籍中山的大馬華人古潤金，以「天下為公」的博愛胸懷孜孜追求着完美人生價值的真諦，並始終活躍在「中華民族和諧共進」的大舞台上。他所創辦的完美集團在中國投資15年來，傾情捐助了180多項社會公益事業，在中國大陸的各類捐款已逾1.8億元人民幣。古潤金所推行的「善循環」不僅締造了自己的「完美人生」，還給社會、給他人創造了一個實現完美人生的平台。

■本報珠三角新聞中心記者 楊霞



■完美員工拼出「完美中國」圖案

### 大馬華人的「慈善經營」秘訣

完美（中國）日用品有限公司在15年的時間裡，從幾百平方米的小廠、八九名員工，發展到今天擁有三十家分公司、設立五家國際經營機構的直銷巨頭。其成功秘訣之一是完美集團董事長古潤金充分運用了「中國理念」的「慈善經營」戰略。有人說，完美的發展可以說是福氣如影相隨。但實際上正應了一句話，那就是「小財靠智，大財靠德」。

身為完美公司董事長的古潤金表示，公司之所以取名為「完美」，是因為世界上並沒有真正「完美」的東西，但我可以無限接近完美。在完美公司創業之初，古潤金就立下了「為消費者提供優質產品的理念沒有改變；為經銷商提供事業發展機會的理念也沒有改變；堅持在中國投資、長遠發展的理念更沒有改變」的承諾。

在1994年完美中國公司開業的第一天，古潤金就為中山博愛醫院捐款6萬元，這也是完美公司善的開始。在大陸投資之初，古潤金就把「取之社會，用之社會」定為與「誠信經營，永續經營」同樣重要的兩大企業理念。在闡述自己的公益理念時，他這樣講：「做企業的，表面目的是賺錢，但賺了錢之後都面臨一個深層問題：即怎樣用錢。這就涉及三個方面，個人、他人、社會。我用賺的錢回報社會，幫助他人，人們會更容易認同你的事業、接受你的產品，進而促進產品銷售，讓你賺更多的錢。這就是我經常對公司員工提起的『捨得』的道理。」他認為，身邊的人得到快樂，我們也得到快樂，互相扶持，就可以擁有一個和諧的社會。

### 海外華商的故鄉情

15年前，回祖輩家鄉二次創業只為了要多賺一點錢而已，從沒想過現在完美公司連續幾年繳稅超億元，在中山市排第一名，繳稅額高達8億。回首完美中國15年走過的風雨路，古潤金也是感慨良多：「正如中國改革開放經歷了風風雨雨一樣，完美公司一路走來，也並非風平浪靜。在企業最為困難的時候，我們依然對中國充滿了信心，相信中國政府的智慧，相信這片我的祖先生活過的熱土。」

現在，古潤金一年中有7個月是在中國大陸的。「作為海外華人，我們一直關注着中國的發展，畢竟中國是我們祖輩生活的地方。我爺爺是在舊中國最貧困落後的時候被『賣豬仔』到南洋，而他的孫子在新中國改革開放、日漸富強之時回到家鄉二次創業，搭乘改革開放的『順風車』，受惠於中國政府為僑資企業營造的便利營商環境，才使得完美公司的事業蒸蒸日上。」古潤金感慨地說。

**泰勿用元美机震北忘布至小子ヲ**  
—— 2008.7  
■九寨勿角完美抗震希望學校奠基



■國務院僑辦主任李海峰為古潤金頒發改革開放30年華商特別貢獻獎

### 做個快樂的種樹人

記得李嘉誠說過：「強者特別要學習聆聽弱者無聲的吶喊，沒有憐憫心的強者，不外是庸俗匹夫。」古潤金就是懷着這樣一顆憐憫之心，連續做了15年的慈善事業。回憶當初剛回家鄉創業的善舉，他感慨到：「我那個時候不是很有钱，捐錢的時候大家有一種看法，說古

總是作秀，後來連續捐了15年，他們才說我是真正做慈善、做公益的。」

探尋古潤金各項善舉的背後是一顆善心，而且這顆善心是在小時候就種下的善因。「我也曾經貧困過，我是在華僑資助的學校裡免費完成學業的，是因為那些愛心慈善人士的幫助，我才有現在的成績。可以說，是他們種了樹，我可以在大樹下乘涼。現在，我有能力種樹了，我希望能夠多栽種一些樹，讓後人也可以乘涼。我是懷着感恩的心來做慈善的。回到我的家鄉能夠做好事，心靈上很舒暢。」

古潤金還認為從事慈善活動，不應簡單地理解為一次性為慈善機構捐了多少錢，更在於對慈善的一種深切認知和持久責任。他十年如一日，關注希望工程，共捐贈了72所希望學校；9年來投入1200多萬元堅持「母親水窖」工程，致力於解決西部乾旱地區缺水工程。「完美百城千店萬人獻血活動」也是持之以恆走過了十年，無償鮮血累計10萬人次，鮮血總量2000萬毫升。

在古潤金的帶領和參與下，完美集團在2008年不但繼續了「希望工程、母親水窖、無償獻血、健康快車、完美慈善行」五大傳統慈善公益活動體系，而且在抗震救災中以效率、救助深度和賑災延續性等方面脫穎而出，成為中國直銷業甚至是整個中國企業界的佼佼者。

在古潤金的帶領和參與下，完美集團在2008年不但繼續了「希望工程、母親水窖、無償獻血、健康快車、完美慈善行」五大傳統慈善公益活動體系，而且在抗震救災中以效率、救助深度和賑災延續性等方面脫穎而出，成為



電話：(852) 25 450 680

網址：[www.wcbfund.org](http://www.wcbfund.org)

# 第十一屆 世界傑出華人獎

第一屆世界傑出藝術家大獎頒獎 · 美國加州國際大學頒授榮譽博士典禮

創立·主辦 世界華商基金會

合辦 世界華人總會 世界華人協會 世界傑出藝術家協會



美國加州國際大學

International American University

# 何大一

愛滋攻擊堅領軍人

「雞尾酒」名揚天下



何大一個人名片

美國紐約洛克菲勒大學艾倫·戴蒙德愛滋病研究中心主任、教授

美國科學院院士  
雞尾酒療法發明人

1996年被美國《時代》周刊評選為年度風雲人物

## 美國科學院院士、雞尾酒療法發明人

他的名字與中國古代思想家老子的高深宇宙觀有着莫大的關係。父親說：「海洋很大，但海洋之外還有地球，地球之外還有宇宙，宇宙之外還有更大的東西……那所有事物之中最大的便是『大一』。」也許是這名字的鞭策，何大一從小爭當第一不落人後，遠赴美國後，骨子裡的堅決和執着、「做事便要贏」的信念，讓他找到了令他熠熠生輝的舞台。發明雞尾酒療法讓他名震天下，風頭一時無兩，但他說：「只有不斷努力，才不至於被讚譽衝昏了頭。」「大一」也許就是他舉重若輕、胸懷天下的最終歸結吧。

■本報記者 安琪



■首屆「加州名人堂」，何大一榜上有名

從小不甘人後 赴美後來居上

何大一出生於台灣台中市。在他9歲的時候，其父赴美國工作，至12歲時全家移民美國與其父親團聚。在台灣僅有的幾年小學時光裡，何大一就表現出了在學業和個人品質上能力和潛質。老師們評價他：「性格溫和，成績一向很好，而且做事從來有頭有尾，絕不半途而廢。」母親回憶他小時候的趣事，亦笑稱：「他從小就對自己要求很高，凡事都要做到最好，考試考到99分都不滿意，要因為失去的那1分埋怨自己。」

1964年，何大一與家人移民美國，用他自己的話講是「一生改變的轉折點」。初來乍到，何大一發現在台灣游刃有餘的他，可在新環境中「話都不會講」。語言上的障礙令何大一自信受到極大的挑戰，同時，黃皮膚的他亦感覺到周遭的異樣眼光，這些更激發了他的好勝心和鬥志。「要與他們平起平坐，就要做到比他們更好，因此那時我比在台灣更加努力勤奮。」半年工夫，何大一已經操一口流利的英語，成績全班第一，即使是英文科目也是遙遙領先。

中學畢業的何大一，醫學並非首選。1974年他以第一名的成績拿下加州理工學院物理學士學位，之後才對醫學發生濃厚興趣，並於1978年獲得哈佛大學醫學院醫學博士學位。談到其中緣由，他頗為認真地解釋：「我希望自己從事的事業充滿趣味並有意義，醫學非常符合我的期望。醫學亦更能活學活用，也是吸引我的原因。」

### 高材生踏入醫學門 遭遺憾警醒事業路

此後，何大一1978年到1982年期間在加州大學洛杉磯分校醫學院，1982年至1985年期間在馬薩諸塞州綜合醫院分別進行內科和傳染病學的臨床實踐。在此期間，何大一在洛杉磯Cedars-Sinai醫學中心當見習醫生時接觸到了最早發現的一批愛滋病病例，正是因為眼見完

全無助並被人唾棄的愛滋病人，何大一深感同情和痛惜，並決定找到醫療方法，由此開始了研究並攻克愛滋病的漫漫程途。

這條道路的開始是以一個何大一一生都難忘的遺憾開始的。作為第四個發現愛滋病的科學家，他僅比首位發現者晚了3個月，卻令他錯失「愛滋病之父」的稱號。回想起來，他頗有感悟地說：「失望自然是有的，但這也是件好事，有了這樣的經驗，以後就要時刻提醒自己前進一步，不會再令遺憾發生。」

總結這件事情的教訓，何大一果然在之後的愛滋病研究道路上再未落後於人。他是第一人將病毒從精液中分離出來，從而證明愛滋病主要由性行為傳染；是第一人證明唾液不會傳染愛滋病；亦是第一人證實病理的數學模式，從而將人類對抗愛滋病的頹勢扭轉。

何大一利用數學模式計算病毒和免疫系統的相互變化，發現感染初期，病毒已以每日數以億記的速度複製。這完全推翻了醫學界過去對愛滋病的看法，並指出了醫治愛滋病的方向，即「早治才有希望」，要及早向病毒宣戰。「對於我們那時做的實驗，很多人認為很簡單，但是我們首先想到，並動手做了。」

### 創雞尾酒療法 成就風雲人物

基於愛滋病是由病毒引起，而愛滋病複製具有多樣性的理解上，何大一和他的同事們致力於研究聯合抗病毒療法，即雞尾酒療法。1996年在發達國家使用以來，愛滋病人死亡率在該病症出現後第一次呈現減幅。

1999年，何大一及其同事又發現人體免疫系統T細胞中的CD8可以有效對抗愛滋病毒。2000年，又研製出C形愛滋病疫苗，已進入臨床實驗階段。目前，何大一是美國紐約洛克菲勒大學艾倫·戴蒙德愛滋病研究中心主任、教授。因為發明雞尾酒療法，1996年被美國《時代》周刊評選為當年的年度風雲人物。這一榮譽令何大一名聲大噪，亦將他推到了風頭浪尖。一些行內較為資深的科學家對於他的研究結論頗有微詞或不屑一顧，何大一平靜地表示，「證明個人觀點是否行得通，最好的辦法是通過試驗。假以時日，數據自然會表明一切，無需爭辯。」

知名度亦帶給何大一很多機會，能夠前往世界各地發表演講、參加座談和會議，這位長着娃娃臉、笑容格外燦爛的有着「愛滋病剋星」美譽的美籍華人科學家尤其在中國擁有一大批「粉絲」。他的工作無疑對愛滋病預治和教育大眾認識愛滋病起到了相當大的作用。

■2001年美國前總統克林頓授予何大一總統國民勳章

THE AARON DIAMOND AIDS RESEARCH CENTER

AARON DIAMOND AIDS RESEARCH CENTER

It is with great pride and humility that I accept your recognition as one of the recipients of the 11<sup>th</sup> World Outstanding Chinese. Words cannot adequately express my gratitude, and I am forever indebted to your organization.

Thank you for this great honor, and I vow to redouble my scientific research for the benefit of mankind.

Dr. David Ho, M.D.  
8 March 2009

■何大一博士榮獲世界傑出華人獎感謝函



■香港大學頒授名譽博士學位予何大一，圖為何大一在典禮上講話。

人證明唾液不會傳染愛滋病；亦是第一人證實病理的數學模式，從而將人類對抗愛滋病的頹勢扭轉。

何大一利用數學模式計算病毒和免疫系統的相互變化，發現感染初期，病毒已以每日數以億記的速度複製。這完全推翻了醫學界過去對愛滋病的看法，並指出了醫治愛滋病的方向，即「早治才有希望」，要及早向病毒宣戰。「對於我們那時做的實驗，很多人認為很簡單，但是我們首先想到，並動手做了。」

### 創雞尾酒療法 成就風雲人物

基於愛滋病是由病毒引起，而愛滋病複製具有多樣性的理解上，何大一和他的同事們致力於研究聯合抗病毒療法，即雞尾酒療法。1996年在發達國家使用以來，愛滋病人死亡率在該病症出現後第一次呈現減幅。

1999年，何大一及其同事又發現人體免疫系統T細胞中的CD8可以有效對抗愛滋病毒。2000年，又研製出C形愛滋病疫苗，已進入臨床實驗階段。目前，何大一是美國紐約洛克菲勒大學艾倫·戴蒙德愛滋病研究中心主任、教授。因為發明雞尾酒療法，1996年被美國《時代》周刊評選為當年的年度風雲人物。這一榮譽令何大一名聲大噪，亦將他推到了風頭浪尖。一些行內較為資深的科學家對於他的研究結論頗有微詞或不屑一顧，何大一平靜地表示，「證明個人觀點是否行得通，最好的辦法是通過試驗。假以時日，數據自然會表明一切，無需爭辯。」

知名度亦帶給何大一很多機會，能夠前往世界各地發表演講、參加座談和會議，這位長着娃娃臉、笑容格外燦爛的有着「愛滋病剋星」美譽的美籍華人科學家尤其在中國擁有一大批「粉絲」。他的工作無疑對愛滋病預治和教育大眾認識愛滋病起到了相當大的作用。

■何大一在雲南展開防止母嬰HIV病毒傳播的項目

資料圖片



信奉以柔克剛 恪守坐言起行

何大一如今的生活從清晨六點鐘開始，許多人還在沉睡中，他已開車前往辦公室。「這裡精英輩出，想成為出色的專家和科學家，比別人優勝的是你加倍努力。」深知時間寶貴的他全心投入每一分鐘，並常常是第一個來，最後一個走，每周的工作時間平均長達80個小時。工作繁忙，他常常只能在網上查找醫學的相關新聞消息，但依然非常關心大陸、港、台和華人社會的要聞大事。

儘管是研究中心的主管，何大一對員工總是客氣客氣。他認為發脾氣絕不是解決問題的方式，因此出現在面前的何大一總是掛着一臉笑容。《時代》周刊形容他是老子的信徒，奉行以柔克剛。他自己說，他的方法和經驗由別人的教訓中學來，又說當有問題或危機出現時，任何吵鬧都是無濟於事並且愚蠢的，因此他便逐漸培養出了任何情況下，表面都能保持平靜和沉穩的作風。員工們認為他責人以寬，責己以嚴，是個坐言起行的好上司。他們覺得何大一最值得欽佩的就是他看準問題之後，便會反覆的、從多角度思考研究問題，直到解決。而且只要他決意做好的，就一定會全心全意去做。

## 圍棋悟道 家庭美滿

何大一精於數學、熱愛圍棋，不僅愛玩，更信奉圍棋的「敵進我退、敵退我取」的策略，並將之應用到自己的研究探索之中，就如同雞尾酒療法中藥物從四面八方攻擊病毒。他認為做什麼都要提前謀劃，思考取勝的策略：「有時需要預計兩三步，有時是預計四五步；預計越多，贏的機會也就越大，人生也是一樣。」

同時，他又是一個凡是看兩面的辯證主義者，不僅看到好的地方，也注意照顧其他方面。成為《時代》周刊96年年度風雲人物後，他不希望媒體誇大，因為「如果造成愛滋病已經攻克的假象，那就大錯特錯了，我們還在艱苦的探索辯證之中。」同時，他亦強調團隊合作的重要性，「科學講求集體努力，我個人所得的認同只具象徵意義，因為很多重大發現與貢獻，是靠行內一班有才華的科學家合力創出來的。」

何大一擁有一家五口令人羨慕的美滿家庭，太太為一個業餘畫家，她調侃說自己畫畫得好是因為何大一太忙，自己有大把時間練習作畫。三個孩子中的大女兒已經入讀大學，兒子和小女兒在讀中學。何大一的作風已深深影響兒女的學習和生活態度，小女兒還會學爸爸將當天的事情一一寫下來，照着督促自己完成。如今，何大一在事業追求的同時亦更深深體會家庭的份量，越來越多抽出時間參加兒女的音樂演奏會、外出表演等。女兒眼裡，爸爸「總是知道要做什麼，而且從不懼怕失敗挫折」。問何太對於何大一獲得《時代》周刊評選為年度風雲人物有何感想，她略有戲謔地笑說，那他以後要更忙，更難得在一起團聚了。



■何大一在第五屆世界華人論壇高端訪談上發表關於基礎科學研究的重要性和科技學院建立必要性的講話。資料圖片



電話：(852) 25 450 680  
網址：[www.wcbfund.org](http://www.wcbfund.org)

# 第十一屆世界傑出華人獎頒獎

第一屆世界傑出藝術家大獎頒獎 · 美國加州國際大學頒授榮譽博士典禮

創立·主辦 世界華商基金會

合辦 世界華人總會 世界華人協會 世界傑出藝術家協會



美國加州國際大學  
International American University

## Cadano集團董事長

過去十多年，香港人經歷過97年金融風暴、03年沙士，以至目前金融海嘯的衝擊。皮草品牌Cadano集團董事長陳燦標博士就是在這困難時期逆境創業並拓展業務。他認為：成功之道是結合誠信、勤奮、節儉、眼光及捕捉機會；而當中最重要的是誠信。堅持信用，做優質皮草，多年來得到世界各地客人的讚譽，並且一直秉持「只要以誠待人，必得信於人」和「與時並進，持之以恆」的信念，更成為陳燦標一生的座右銘。

■本報記者 陳濤

精誠打造

毛皮變成藝術品



陳燦標個人名片

Cadano集團創辦人  
泰國華人青年商會海外顧問  
汕頭市潮南區海外聯盟會理事  
廣東省皮革協會毛皮和皮衣專業委員會常務副會長



Cadano陳列室展出不同系列的皮草款式。



■陳燦標在皮草界多年努力，與客人建立了良好的關係。

在陳燦標的領導下，Cadano至今已發展為集工業、商業、貿易和地產於一身的綜合性集團企業。其中以生產經營高檔裘皮服裝為主，銷售遍及歐美、日本、韓國、俄羅斯等地。所創的品牌 Cadano，更享譽國內外，形象高雅大方，深受消費者歡迎。

### 奮發向上 辛勤創業

陳燦標，祖籍廣東潮州。由於是家中長子，年紀輕輕便出來社會工作學藝，並於業餘時間不斷進修及充實。憑藉對皮草的熱誠和好學精神，加上天資聰敏，只花了短短一年多的時間，就完全掌握了一般人需時3年學習的整套流程。「年輕時做皮草學徒，每個月只有900元工資。80年代初，初接觸皮草產品，覺得皮草由原料加工至製成品，彷彿創造藝術品，每項工序均充滿感情。」因為當時皮草市場出口到日本的需求很大，陳燦標早已認定自己選對了行業。「皮草就像藝術品般，將不同原材料合成，而合成一件衫要經過很多工序，全部都是經人手製成，完成一件皮草的過程令我好享受。」

為了發展個人事業，陳燦標於是努力儲錢創業，成立加工廠。「八十年代我開了一個皮草加工廠，專替同行加工貨品。初期當然生意不多，就算有都是一些很趕、很急的單，例如過境遊客來港訂造，兩三天便要提貨，屬「急單」，且全是手作工夫。」但他為做好每宗生意，不惜通宵達旦，以確保質量。曾經為了準時交貨，工作過累而暈倒在廠房，還好當時年青，休息半天又再繼續趕工，所以被同事尊稱為「鐵漢」。

### 務實誠信 贏得口碑

數年後，有感加工皮草比較被動，開始主動出擊，自己接觸客人做生意，由於多年來，認識許多行家及世界各地的朋友，從中介紹了不少客戶，以製作女裝皮草款式為主。「皮草較昂貴，起初行家只願意批發小量原料。但我憑着誠信務實的經營態度，贏得行家信任，客路亦漸廣泛。」事業因此突飛猛進，並於香港設立了零售點。

80年代末，內地改革開放，他看準時機，看好大陸市場並做好準備。數年後，掌握機遇在大陸設廠，為其皮草生意帶來無限商機及令其更具規模創造了有利條件。及後更在本港的旅遊旺區開設零售店，賣一些品質較好的貨品。



■每件皮草都是陳燦標的心血結晶品。

### 轉危為機 逆境奮進

1997年金融風暴，香港各行業大受影響。陳燦標也無可避免地受到衝擊，上了寶貴的一課，學懂了時刻檢討危機意識。「97年開設了Cadano專賣店，但好景不長，遇上亞洲金融風暴，經濟不景。由最初生意不俗到走下坡。始終，皮草是高檔的服裝，當時，店舖的營運成本高，困難可想而知，於是盤算是否應該繼續經營。」皮草是貴價物品，經過多年的經驗，陳燦標對客路定位非常清晰。「我由加工到零售，其中在零售中發現很多外國遊客，對價錢貴但款式佳的都特別有興趣，只是礙於當時的經濟環境，購買力有限。」陳燦標因此領悟到出口市場有利可圖、潛力無限。而且歐美、日本、韓國等的皮草市場相對香港比較成熟和專業，當地人不需要怎樣推介就懂得購買優質皮草產品。性格樂觀的陳燦標表示，在困難當中領會了很多事情，使他能用敏銳的生意觸覺化危為機。「於是，毅然決定結束店舖門市，專心生產及出口貿易。」

1998年，主要的皮草市場俄羅斯貨幣大貶，影響皮草原料價格大幅下跌。陳燦標不失時機，擴充生產線，再配合設計新穎的款式，用具競爭性的價錢銷售最時尚的款式，打開出口市場，令其皮草產品深受客戶歡迎。2003年，SARS疫症橫行，大部分人悲觀消極；陳燦標卻逆流而上，加強內部管理、擴充展示廳，提升公司品牌設計，帶領公司安渡危境。香港目前正飽受外圍金融海嘯影響，經濟前景不明朗。但陳燦標認為：「面對困難，有危就有機，香港是片福地，背靠祖國，國家富強將造就無數商機。配合國家政策，擴大內銷市場，仍會是公司長遠的發展目標之一。」陳燦標堅信：只要在自己的崗位上盡力發揮，做好本份，前景必定是一片光明。



■2009年香港國際毛皮時裝展覽的Cadano展位。

## 品牌獲獎 享譽業界

陳燦標創立的皮草品牌Cadano，於2002年的設計大賽中獲得全場總冠軍，名震行內外。近年，陳燦標更獲香港貿易發展局邀請，提供產品代表香港，宣揚香港品牌魅力。

隨着國內政策日益開放、全球化不斷加深及商業競爭加劇，陳燦標非常重視集團的管理，領導管理層不斷創新，參與各類大型展覽會，投放更多資源，如聘用意大利知名設計師及專業模特兒展示產品，務求款式新穎多變。手工方面，則加強員工培訓和質檢，力求完美。集團亦與時並進，加強管理、不斷購置新機器設備，更於內地擴大、建立製造、加工基地，為加速集團發展創造有利條件。

### 熱心公益 建設家鄉

結婚廿載，陳燦標十分感激太太的默默支持。「我有今天的成就，離不開家人在背後的支持和鼓勵，尤其是太太和兩個兒子的瞭解。而孩子們從小便明白：成功必須付出努力，故從不埋怨我沒經常陪伴他們。」

縱使事務繁忙，陳燦標百忙中從不忘熱心公益和家鄉的建設，且擔任社會上各種公職；他曾多次回家鄉考察，參與慈善活動。他認為成功的華人須愛國愛家：「人生要不斷學習及努力，對社會作出貢獻。」



■著名模特兒穿上Cadano最新設計時尚的皮草與陳燦標合照。



電話：(852) 25 450 680  
網址：[www.wcfund.org](http://www.wcfund.org)

# 第十一屆世界傑出華人獎

第一屆世界傑出藝術家大獎頒獎 · 美國加州國際大學頒授榮譽博士典禮

創立·主辦 世界華商基金會

合辦 世界華人總會 世界華人協會 世界傑出藝術家協會



美國加州國際大學  
International American University

# 吳惠權

知識改變命運  
由農民走向企業家



吳惠權個人名片

福新國際集團董事長

香港河源社團總會主席

香港廣東社團總會副主席



福新工業園內的福新國際中心 (09年初完工)

## 福新國際集團董事長

在採訪福新國際集團董事長吳惠權之後，筆者對他的奮鬥經歷有了大致的了解，不禁從内心佩服吳惠權傳奇的經歷：在數次災難面前，他沒有低頭屈服、萎靡不振；在多次轉折面前，他牢牢地把握住了機會；在取得成功的時候，他沒有得意滿足，而是繼續奮鬥；在事業成就之時，他對家鄉人民、對社會、對國家的赤子之心更讓人感動。

■本報記者 夢詩



■左起：馬介璋、楊釗、李嘉誠、劉長樂、戴德豐及吳惠權



■吳惠權在08年香港客屬工商界國慶酒會中與曾蔭權特首握手

第一眼看到衣裝筆挺的吳惠權，很難想像他少年時候的窮苦生活。吳惠權毫不避諱的第一句介紹就是：「我是從農村走出來的。」



■第四屆中國國際徽商大會中與楊釗及安徽省委書記王金山合照

### 來自山鄉 走向世界

吳惠權強調做人最重要的是守誠信，對別人要心胸寬廣，而對自己要有所要求，看到機遇要勇於挑戰，同時在發展過程中不要太看重金錢。這些做人的原則或許就是吳惠權能從當年的小山溝走出來，走向香港、走向世界，成功事業發展的秘笈。

經過了在香港的親戚關係，吳惠權打通了去香港的路，1979年1月他正式踏上了香港的土地。那時的香港是有錢人的樂園，吳惠權初到香港內心充滿了好奇與驚喜，但離鄉背井、窮困潦倒、不知道未來在何方等問題又深深困擾着他。不過小時的窮苦和困難成為了他最好的老師，吳惠權覺得既然那麼困苦的日子都熬過來了，面前的這些難關又算得了什麼呢？他再暗下決心，一定要闖出一片天地，為家人創造美好生活。

吳惠權說：「最初在堂叔的幫助下，在一家牛仔服裝廠做雜工，在打下一定基礎後，又被介紹到一家毛織廠做洗衫工。我在工作中是個有心人，不僅完成自己的份內工作，還開始留意製衣的過程，一個人偷偷學習毛衫製作技術。」之後，他抓住每一個機遇，跳槽到其他公司，職務也不斷變化，最後做到了車間主管一職。普通人或許走到這裡就止步了，畢竟對於一個農民而言，可以成為主管已經是很不錯的了，但好強的吳惠權鼓足勇氣又向另一個平台邁進。

### 誠意勇氣 成就今日

80年代初期，懂毛織工序的工人很少，吳惠權就憑着這點優勢去應聘廠長一職。對於這樣的「野心」，當人是萬萬想不到的，吳惠權事後輕描淡寫地說，我最後以我的誠意和勇氣打動了工廠的老板，他們決定讓我試一試。就這樣，吳惠權在眾多應聘者中，以自己的特色脫穎而出，當上了廠長，不過工資卻較之前少了些。吳惠權卻認為，錢賺得少一點無所謂，關鍵是自己未來的發展初露端倪。

後來的事實證明，如果說吳惠權來到香港是他人生的第一大轉折，那麼成為利士毛衫廠廠長是他一生中最重要的轉折。坐在筆者面前的吳惠權不禁深深感慨，利士的老板是自己的大恩人，如果不是他們對自己的信任和提拔，自己永遠都無法成就今日的一切。

擅於與人打交道的吳惠權自從當上廠長後，可謂如魚得水，雖然在技術和管理上的經驗有所欠缺，但他勤奮、肯吃苦、願意自我犧牲的精神，漸漸贏得了工人的愛戴和信任。功夫不負有心人，短短幾個月的時間，吳惠權不僅在管理能力上突飛猛進，專業技術也有了長足進步，這為他今後再度飛躍奠定了基礎。

機會的大門又一次向吳惠權敞開，新成立的毛衫廠福新公司希望招攬他過去打拚天下，他權衡再三後，決定向利士的老板遞上辭呈，帶領了一批工人，從零開始建立工廠。多年的積累，幫助吳惠權很快將新的工廠帶上正軌。



■在世界客屬第22屆親親大會文藝大會中與曾蔭梓博士父子等合照



■在河源市新春酒會中接受中聯辦主任助理黃如登頒發紀念品

### 籌得資金 買下工廠

然而1984年，一場危機悄然降臨。中英政府簽署聯合申明，香港確定於97年回歸祖國，很多港商對香港的未來失去信心，紛紛撤資，福新廠的老板也不例外，決定關閉工廠，解散工人。這對事業如日中天的吳惠權來說，無疑是巨大的打擊，無論他如何勸說老板，老板都去意已決。這時一個大膽的念頭在吳惠權腦海閃現，如果自己把工廠買下來的話，或許一切都會有所改變。對於當時如何籌得資金，吳惠權笑稱，自己平時結交甚廣，而且朋友都很信任自己，在關鍵時刻，朋友們紛紛挺身而出，工廠裡的工人、連自己的岳母都傾囊相助，最後積少成多，籌得了30多萬元，1986年他買下了福新40%的股權。這樣，吳惠權和福新原有的兩個老板一起，共同管理工廠。

在這之後，吳惠權又合資開辦了福龍毛衫廠，慢慢將事業的重心移到內地，但命運總是與人開玩笑。89年內地又出現政治風波，福新的老板希望吳惠權接手剩下60%的股權，吳惠權深思熟慮後又買下了整個福新工廠。此外，他還逆市在內地購買土地，加快建廠的步伐，吳惠權激動的說，危機就是在大家都不看好市場的情況下，抓住發展的機遇，迎難而上。

### 獨特眼光 轉危為機

憑着獨特的眼光和開拓的勇氣，在90年代初期，內地和香港面臨毛織品出口配額緊張，吳惠權毅然選擇在澳洲和英國建廠，解決了配額問題，令福新集團又一次在逆境中成長壯大。如今，吳惠權又看準了內地市場，果斷的關閉了英國和澳洲的工廠，將集團的大本營集中在內地。在每一次危機面前，吳惠權總能帶領集團化險為夷；在每一次機會面前，他又能牢牢抓住，這是集團在競爭激烈的市場中巍然不動的原因。

面對眼前這場百年未遇的金融海嘯，吳惠權坦言這對集團來說是個挑戰，歐美國家的經濟放緩對集團的擴張速度有所影響，但他轉念一想，這正是集團休養生息的好時機，可以加強員工培訓，更新工廠的設備，改善公司管理，為經濟復甦後更快更好地發展奠定基礎。



## 看重感情 奉獻家鄉

吳惠權除了是位十分出色的企業家外，還是很重感情的河源人。雖然幼年在家鄉留下的不乏痛苦的記憶，但這絲毫未能影響到吳惠權成功後想為家鄉奉獻綿薄之力的想法。2001年8月，吳惠權與河源市政府簽訂協議，投資6億元在河源創建福新河源工業園。



■捐贈廣東省公安民警醫療救助基金200萬元後接受廣東省公安廳長梁偉發頒發紀念品

佔地60萬平方米的福新工業園是一個集生產、休閒、娛樂、生活於一體的社區，吳惠權把工業園當作自己孩子一樣，悉心經營，努力回報家鄉人民。此外，吳惠權還熱心捐款幫助家鄉的發展，2001年龍川遭遇洪澇災害，他毅然捐款138萬元支持河源興建體育館，又陸續捐資120萬元改善新田鎮交通狀況，捐款400萬元興建河源市職業技術學院，捐款300萬元幫助龍川中學發展，捐款250萬元興建龍川赤新公路，捐款500萬元興建河源市人民醫院，捐款500萬元興建龍川縣體育公園，捐款200萬作為購買香港河源社團總會會址，捐款250萬四川振災，捐款廣東慈善基金100萬，捐款廣東省公安民警醫療救助基金200萬及河源公安民警救助基金200萬。自從1992年捐出第一筆善款以來，至2008年止，吳惠權共捐款超過1億元。

### 關注教育 热心公益

此外，吳惠權一直深深感懷幼年讀書不多，對教育事業更加關注，他常年以私人名義支持河源當地的優秀學生和經濟困難學生。從03年起，他開始對河源市中考入清華、北大、中國科技大學等著名學府的學生和老師發放每人1萬元的獎金。他還在公開場合把自己的手機號碼留給學生，只要經濟有困難，或者有任何煩惱都可以直接聯繫他，吳惠權幫助家鄉的學子，真的是不遺餘力。



■吳惠權捐出500萬興建龍川縣體育公園並由中共龍川縣委副書記、縣人民政府縣長何偉強接收

年近半百，吳惠權將自己生活的重心由潛心發展公司逐漸轉移到公益活動，他覺得僅僅自己一個人成功不夠，要努力讓更多的人了解河源，走進河源。吳惠權富於激情的說：「香港人喝了多少年河源的水，卻不知道河源是什麼樣子的，我要站出來代表河源，讓大家了解河源。」吳惠權擔任了香港河源社團總會主席、香港廣東社團總會副主席等多項職務，但耀眼的光環並沒有改變他低調的本性，他始終在幕後默默地用行動支持家鄉的發展和進步。



■林光如(左五)與余國春(右三)、余謙春(左四)、吳惠權(右四)等把500萬元善款交給中央統戰部副部長樓志豪。